

证券代码：688273

证券简称：麦澜德

南京麦澜德医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2025 年 12 月 11 日)

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/> 业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/> 路演活动</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> 现场参观</div> <div><input type="checkbox"/> 其他</div>
参与单位名称	华安证券、承鑫投资、瑞华控股投资、首创证券、潼骁投资、银创资本
时间	2025 年 12 月 11 日
地点（形式）	麦澜德大厦
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 杨瑞嘉 副总经理、董事会秘书 陈江宁 证券代表 沈家争
投资者关系活动主要内容介绍	<div>提问交流</div> <div>Q1：请介绍公司与荣脑科技的合作定位，以及双方合作将体现在哪些产品品类？</div> <div>公司已与荣脑科技建立了紧密的战略合作关系，合作定位以脑机接口技术的产品化落地为核心，荣脑科技主要作为前沿技术提供方，为公司医疗场景下的产品开发提供技术支持。具体产品品类包括即将获批的脑机接口经颅磁刺激仪，以及后续计划升级的盆底康复设备等。</div> <div>Q2：公司在消费医疗业务方面有哪些布局？</div> <div>公司消费医疗业务主要包括两大板块：</div> <div>1）院外消费场景：主要面向产康中心、月子会所及医美机构等。产品线已从传统的盆底生殖抗衰，扩展到皮肤抗衰、身体塑形</div>

	<p>及健康管理。</p> <p>2) 公立医院体系内的消费化服务：针对公立医院面临经营现状，推动在公立医院（尤其是妇幼保健院）内部建立“抗衰中心”，服务内容涵盖盆底康复、生殖抗衰、皮肤抗衰、身体塑形及健康管理五大模块。</p> <p><b>Q3：在公立医院建设“抗衰中心”的优势是什么？以及“抗衰中心”目前的进展如何？</b></p> <p>主要优势体现在：1) 公立医院凭借天然的合规运营基础与严格的医疗质控体系，契合政策导向，无需额外投入大量资源进行合规改造，为抗衰业务拓展提供了有利政策环境。2) 公立医院拥有妇产、康复、整形、心理、营养、中医等多学科协作平台，可创新打造“先康后美”一体化抗衰服务模式，并深度整合孕前、孕中、产后等全周期生育健康资源，形成全链条解决方案。同时，公立医院具备稳定的自然客流与较高的患者信任度，无需大额引流投入，并且还能挖掘现有盆底康复等患者的延伸健康需求，满足其抗衰、塑形等品质化诉求，提升用户生命周期价值。3) 公立医院强大的科研创新能力为抗衰技术革新提供持续支撑，依托临床研究推动服务标准化、精准化发展；长期积累的品牌公信力与专业医师团队，能有效打消用户安全顾虑。此外，自费抗衰项目定价更具性价比，可覆盖更广泛消费群体。</p> <p>公司目前已在国内多省市头部妇幼保健院启动抗衰中心试点建设，并联合中国妇幼保健协会参与制定相关行业建设标准。后续将以样板中心为依托，推进全国范围内的标准化复制与规模化推广，加速业务落地与市场拓展。</p> <p><b>Q4：如何总结公司未来的增长曲线？</b></p> <p>首先，公司通过产品升级与运营深化稳固以盆底康复为代表的基本盘，在现有市场背景下维持收入稳定；其次，以院外抗衰设备与院内抗衰中心为核心的成长盘，正成为近年来重要的增长动</p>
--	--

	<p>力；而脑机接口业务则代表着未来的潜力盘，相关产品将从明年起陆续获批并贡献收入。</p> <p><b>Q5：公司在投资者沟通方面有何计划？</b></p> <p>公司将持续加强投资者沟通，一方面将推动成功案例的视觉化呈现，以更直观方式展示业务模式；另一方面，将在合规框架下，更主动地向市场传递公司的战略布局与成长潜力，并积极与投资者就发展前景与战略规划等议题开展交流。</p>
风险提示	<p>以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。</p>
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2025 年 12 月 11 日