

证券代码：688102

证券简称：斯瑞新材

陕西斯瑞新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-028

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）			
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议			
参与单位名称 及人员姓名	序号	机构名称	姓名	
	1	中泰证券	马梦泽、刑博阳、鲍雅	
	2	摩根基金	朱晓龙、杨景喻、赵隆隆	
	3	永赢基金	欧子辰、沈平虹、陈思远	
	4	长江证券	张晨晨、孙菁	
	5	华安基金	王斌、桑翔宇、许瀚天、吴运阳	
时间	2025年12月16日			
地点	公司会议室			
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书：王磊 投关专员：孙晓媛			
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、公司的液体火箭发动机推力室内壁产能有多少？未来的规划是多少套呢？ 答：2025年上半年，公司营业收入77,215.34万元，液体火箭发动机推力室业务营业收入为2,328.97万元。随着全球商业航天的快速发展，公司液体火箭发动机推力室产品收入从2022年的2,097.16万元增长到2024年的3,016.22万元，今年亦保持较快增长，客户覆盖蓝箭航天、九州云箭等。			

	<p>2024年，公司启动了液体火箭发动机推力室材料、零件、组件产业化项目，其中一阶段计划投资2.3亿元，一阶段预计达产后将实现年产约200吨锻件、200套火箭发动机喷注器面板、500套火箭发动机推力室内壁、外壁等零组件。至2025年6月30日，公司已累计投入金额4,700多万元，产能持续打造中。</p> <p>2、公司研发的高电压等级真空开关触头，目前产业化和客户验证情况如何？</p> <p>答：公司在高电压大电流大规格触头产品领域已取得重要进展，攻克了550千伏/80千安大电流触头抗电弧烧蚀的核心技术，22次满容量开断寿命达到国内同类产品最高水平；攻克了国家重点研发项目252千伏/50千安真空灭弧室单断口触头材料抗电弧烧蚀的核心技术，稳步推进国家重点研发计划“252千伏大容量真空开断型全封闭组合电器关键技术”项目，并持续配合客户进行252千伏真空灭弧室研发和试验，旨在助力公司占据市场先机。</p> <p>在中高压电接触材料及制品领域，公司主要客户包括西门子、ABB、施耐德、伊顿、东芝、中国西电、宝光股份、旭光电子、平高电气、许继电气、思源电气、泰开集团等，覆盖全球主流电力设备制造商，具有供应链不可替代性，公司在该行业处于领先地位。</p> <p>3、公司CT的DR球管零组件目前与联影医疗、西门子等客户的验证进展如何？是否有望在未来形成规模化采购？</p> <p>答：公司在CT和DR球管零组件领域处于国内重要地位，主要为国内CT球管企业提供产品和技术服务，并持续开拓国际市场，是国内少数能够提供这类产品和“一站式”技术服务的企业之一，目前主要客户有西门子医疗、联影医疗、昆山医源、麦默真空、电科睿视、北京智束等，并已成为部分客户的战略合作供应商。</p> <p>4、今年各种原材料的价格上涨，对公司利润影响大吗？</p> <p>答：公司产品的定价模式主要有敞口定价和闭口定价，闭口定价的产品在原材料波动超过一定的范围时，会启动调价。敞口定价的产品，原材料的波动不影响加工费的金额，对利润影响不大，但原材料价格上涨，对公司毛利率有影响。</p>
--	---

附件清单 (如有)	无
日期	2025年12月16日
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。