

证券代码：688179

证券简称：阿拉丁

转债代码：118006

转债简称：阿拉转债

## 上海阿拉丁生化科技股份有限公司

### 接待投资者调研活动记录

#### 一、机构调研情况

调研时间：2025 年 12 月 19 日、12 月 23 日

调研形式：现场交流

参与交流来访的机构投资者：东方证券、摩根基金、西部证券、浙商资管、太平洋证券、胜道资本、诺安基金、渤海汇金、兴银基金、华泰资管、上海牧鑫资产、云域投资、华富基金

接待人员：

董事、副总经理、董事会秘书赵新安

#### 二、调研纪要

Q：介绍一下最近并购的情况？

A：最近几年，随着上市节奏的放缓，一级市场估值降低，企业融资困难，为公司对外投资并购提供了良好的时机。自 2023 年以来，公司共完成 7 单投资项目，扩大了重组蛋白、生化试剂、分子酶、蛋白免疫印迹等领域的产品覆盖；为拓展欧洲市场，参股了德国 neoLab Migge GmbH。具体项目如下：

2023 年 11 月投资武汉瑾萱，持股 35%，扩大了重组蛋白产品线；2024 年 3 月斥资 1.81 亿元收购“上海源叶”51%股权，扩大了生化试剂产品线；2024 年 10 月斥资 682.31 万入股 neoLab Migge GmbH，持股 10%，布局海外市场；2025 年 4 月斥资 4117 万入股雅酶生物，持股 25%，扩大了蛋白印迹产品线；2025 年 7 月与菲鹏生物合资设立东莞阿拉丁注册完成，持股 51%，布局分子酶、免疫类产品系列；2025 年 8 月斥资 2.6 亿元收购了中科院控股所持喀斯玛控股 81.96% 的股份，增加电商、信息化竞争力；2025 年 11 月斥资 6125 万入股佑科仪器，持股 35%，丰富公司在实验室通用分析仪器领域的产品线。

后续，公司根据市场情况，将继续加大市场调研，寻找新的合作项目。目前行业需求处于低谷，公司通过外延式投资，快速扩大产品线，并布局新的销售渠道，以对冲行业需求不振带来的负面影响，从而实现跨越式发展。

**Q：物流是公司自己组建的吗？**

A：公司主要利用第三方物流进行送货，国内物流企业送货效率比较高。综合仓储及物流因素，公司可以较高质量地保证送货效率。

**Q：佑科有什么产品特色，并购佑科是出于什么思路？**

A：佑科主要产品为紫外分光光度计、紫外可见分光光度计、UV、PH计、酸度计、电导率仪、电导仪、盐度计、生物显微镜、扫描透射电子显微镜、气相色谱仪(GC)、红外水份测定仪、卤素灯水份测定仪、粘度计、电子天平、分析天平等。对佑科的投资，有利于丰富公司在实验室通用分析仪器领域的产品线，能够更好地便利客户一站式采购及增加客户粘性。同时，公司也将利用自有的客户资源、渠道资源、电商平台资源及在国内和海外的仓储资源为佑科充分赋能。

**Q：企业端需求变好了吗？**

A：随着宏观经济的向好，企业端客户需求恢复较快，是三季度公司业绩增长的主要动力。与此同时，近年来高校持续扩招，研究生人数增多，也推动了高校需求的持续提升。公司的下游客户行业覆盖面广，像生命科学、半导体、航空航天、新材料、新能源、光刻胶、制药、食品、化工、第三方检测等行业对试剂产品都有需求。

**Q：批次间的品控怎么实现稳定？**

A：质量控制是公司的重点工作，在质量控制方面，公司投入的人力、资金量规模大，投入时间长。公司通过加强方法的开发和优化，建立完整的质量控制体系，构建了科研试剂质量控制标准平台，为公司新品种研发、原材料检验、产品质量控制提供了重要支撑和根本保障。

**Q：考虑在海外做前置仓吗？**

A：公司已在美国洛杉矶、德国法兰克福以及爱尔兰设有仓库，随着海外仓储的不断完善，销售速度不断增快。

**Q：后续费用率有下降空间吗？**

A：随着公司销售收入规模的扩大，销售费用率、管理费用率都会逐渐下降。公司的销售采用电商模式，现金流量好，负债率低，公司财务费用较少，整体来说，费用率可控。

### 三、关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明

本次活动不涉及应当披露的重大信息。