

上海医药集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	参与机构与人数：华创证券、中信证券、兴业证券、平安证券、博时基金、易方达、拾贝投资、太平资产、明河投资、丝路基金、诺全投资等 24 人次。
时间	2025 年 12 月 1 日-12 月 31 日
召开方式	上海医药大厦会议室、策略会等
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 孙诗旖 IR 王梓安
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q：公司商业板块在行业压力较大的情况下继续保持良好业绩的原因是什么？</p> <p>A：近年来，公司通过提升全价值链服务能级，积极打造细分领域的专业化平台，在创新药服务、进口总代、器械大健康以及CSO业务等多个业务板块持续突破，取得了出色的业绩表现。未来，随着商业板块创新业务的占比持续提高，商业板块将为公司带来更加稳健和可持续的发展动力。</p> <p>Q：随着商保目录的出台，公司商业板块计划如何与商保业务协同？</p> <p>A：公司坚持长期战略，以创新为引，不断拓展上下游服务边界，持续突破传统医药商业模式，打造上药商业业务的核心竞争优势。一方面，公司将继续构建医药协同创新体系，推进创新药研发和商业化落地。同时，公司依托覆盖全国的医药流通网络，为创新药提供涵盖上市前合作、进出口服务、全国分销、终端推广的全生命周期服务，全方位支持创新药商业化进程。</p>

	<p>另一方面，持续推动创新支付生态，提升创新药品可及性。公司通过加强与保险公司、医院的战略合作，通过“双通道”药房网络与商业保险创新，打造“药品+保险+服务”一站式健康服务新场景，探索多方共赢的支付新路径。</p> <p>Q：公司工业板块未来的发展潜力有哪些？</p> <p>A：近年来，公司在优化销售体系、打造重点产品等多个方面取得成效。在传统化药方面，我们在持续挖掘存量产品潜力的同时，大力拓展大健康等新赛道。在中药方面，我们针对大品种开展的循证医学研究持续取得进展。同时，依托上海和黄在心血管产品方面的综合能力优势，公司中药板块的核心竞争力将得到进一步提升。在创新药方面，公司自主研发的1类新药SPH3127片（I001项目）高血压适应症已于近期正式获批，另有多个管线处于后期临床阶段。未来，我们将持续创新突破，进一步优化产品结构，拓展新市场，实现长期稳健发展。</p> <p>Q：公司的研发体系是否会进一步优化？</p> <p>A：公司不断致力于夯实研发基础、构建创新生态，以推动研发效能的全面提升。在自研体系的搭建上，公司持续加快技术平台的建设，包括大分子早期研究平台、小分子多肽平台及转化评价等在内的技术平台都已取得阶段性进展。同时，公司依托上海前沿打造开源创新生态，积极发挥“链主”作用，集合‘产学研医资’等资源，推进创新成果转化和产业化。未来，公司将围绕上海医药的优势治疗领域继续深化管线，实现创新驱动发展的目标。</p> <p>Q：公司未来分红是否有计划？</p> <p>A：公司高度重视股东回报，每年的分红比例不低于30%，且在近两年来提高了分红频率，增设中期分红以回馈投资者，其中2025年度中期分红方案已于12月9日临时股东大会审议通过且公司在12月25日发布了2025年半年度权益分派实施公告。未来，公司将在确保分红比例不低于30%的前提下，结合实际需求，在条件许可的范围内优化分红比例或分红频率，以此回报股东。</p>
附件清单 (如有)	无
注意事项	公司严格遵守信披规则进行投资者交流，如涉及公司未来计划、发展战略等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质性承诺。