

浙大网新科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研	<input type="checkbox"/> 分析师会议
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input type="checkbox"/> 业绩说明会
参与单位名称	路演时代、东方财富、中邮证券、财通证券、中银国际、山西证券、深圳市盛钧投资、南京金友私募基金、粤佛私募基金、宁波宝隽、上海远海私募、杭州逸博投资、深圳钰锦私募、同诚投资、中融汇信、博时基金、国信证券、备寅基金、创汇投资、惠生基金、磐厚动量、鸿富基金、宏颐投资	
时间	2025年10-12月	
地点	公司会议室、券商策略会会场	
公司接待人员姓名	浙大网新董秘许克菲、浙大网新华通云数据副总裁林建龙、浙大网新投关经理马清	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司大先生大模型平台的业务拓展情况。</p> <p>答：基于AI基础设施的资源和多年在行业深耕积累的经验，公司一直积极推动AI大模型在垂直领域的应用推广。公司开发的大先生平台，面向客户提供算力调度、低/零代码开发、模型微调、智能体构建等一站式服务，覆盖教学科研、企业生产、政务管理等场景，助力客户高效实现AI应用部署。目前公司已就该产品与省内外数所高校达成合作，并且与山东省、河南新乡等地区建立了战略合作关系，这为将“大先生平台”拓展至全国教育行业用户奠定了基础。同时，公司还发布了“大先生·政务版”，将产品的应用场景拓宽至政务领域。</p> <p>2. 公司AI应用的落地情况。</p>	

答：公司一直积极推进 AI、大数据等领域的共性技术平台研发与能力升级，深化行业应用发展：

1) 公司开展云擎平台的设计、研发与部署，实现了多路大模型负载及计费系统的研发落地，完成开源模型微调系统的调研与应用部署，为智能化解决方案构建了坚实的技术底座，并聚焦行业典型场景，以 AI 服务能力助力行业用户数智化转型升级。

2) 数智政府方面，发布“大先生·政务版”、“飞梭”数字员工平台两款引擎级产品。“大先生·政务版”是网新“大先生”开发平台在政务领域的深度应用，打造集资源管理和调度、智能体在线开发、AI 能力共享开放于一体的智能化 AI 赋能中枢平台，支持多空间隔离与开放授权机制，兼具高安全性和灵活扩展性，助力政府机构实现智能化场景构建。“飞梭”数字员工平台融合 RPA 与 AI 技术，以精准模拟人工操作、零差错执行、低代码高效配置、业务系统非侵入对接、7×24 小时无间断运行为核心优势，实现业务自动化运行、多系统无缝协同与复杂任务智能解析，全面释放人力潜能，驱动组织向高效、智能、可持续的办公模式转型。

“信用+执法监管”方面，开发企业信用风险、消防安全风险评估等垂直政务专家模型，推出智服小联（工商年报）机器人、执法监督智能助手、信用信息修复 AI 助手（浙江省首个）等创新产品，覆盖浙江、重庆等省市级政务服务场景。其中智服小联回通过智能算法过滤无效提醒近 20 万次，推动慈溪市企业工商年报精准率提升至 79.29%，降低了企业合规成本。在国产化适配领域，公司发布基于 HarmonyOS 的智慧执法解决方案，掌上执法端鸿蒙应用“易执法”实现三大突破：预加载技术提升页面打开速度 50%；创新“执法任务一键生成日程”和“碰一碰信息流转”功能，优化了基层执法人员操作效率，保障了可信身份校验机制的集成和数据全流程安全。

3) 数智产业方面，持续投入研发多项拥有自主知识产权的技术方案和产品，在金融数据服务、人工智能领域的场景应用中取得了突破性进展，如券商零售客户共享系统、投资银行债券交易管理系统、金融数字智能营销管理平台、需求服务管理系统、慧企福福利商城系统、B2B 电子商务平台、AI 智能陪练系统等。

3. 公司 AIDC 的转型进度。

答：公司依托已有数据中心基础设施以及传输网络资源，积极研究“算网融合”模式，探索数据中心业务发展新思路，推动业务转型升级：

- 1) 在成都、杭州，以及浙江大学部署 GPU 算力集群，同步开发了青聚智算管理平台。
- 2) 加入杭州市人工智能产业联盟、“西湖之光”算力联盟，积极拓展算力生态圈，发展算力业务。
- 3) 推进大模型应用服务平台核心产品“大先生”在高校、高职等教育领域，以及政府部门的应用推广。
- 4) 面对智能算力需求暴涨，公司会根据客户需求适时启动对青山湖、千岛湖等数据中心的重新设计与设备更迭，改造成为符合时代需求的高密度数据中心。

4. 产业数智化业务中主要包含什么业务，其中的能源数智化业务进展情况如何。

答：产业数智化业务主要围绕金融科技、能源数智化、新零售、智能商务和智慧教育等方面开展业务，为全球产业、企业客户提供数智化转型服务，覆盖从顶层设计到落地实施的全过程。

在能源数智化领域，公司主要面向电力行业融汇创新提供数智化解决方案，

目前在电力交易领域已积累了电力交易、电力结算、售电营销、区块链分布式电力交易平台及绿电交易存证平台等一系列解决方案；并形成了新能源远程诊断平台、水电站智慧水务系统等一系列数字电厂产品和解决方案。该业务保持稳健成长。

5. 公司和摩尔线程在哪些方面进行合作。

答：公司作为摩尔线程的代理商，主要代理其产品，该业务体量较小，对公司业绩影响较小。

6. 公司和阿里有哪些合作。

答：公司目前和阿里主要在数据中心服务、云服务等业务方面保持长期合作关系。其中公司和阿里合建的 ZH12 数据中心项目第一、第二个模块已投入运营，目前上架情况良好，第三个模块正在推进过程中。

7. 公司今年经营活动现金流改善的原因。

答：公司在努力提升主营业务的同时也持续加强现金流、应收账款管理，公司 2025 年前三季度经营活动现金流量净额改善的主要原因是本期销售现金回笼率较上期提升。

8. 公司 2025 年管理费用下降的原因。

答：公司在夯实主营业务的同时也一直积极实施降本增效，2025 年前三季度管理费用的下降主要是由于人工费用的减少。

9. 公司后续业务的发展重点，如何提升盈利能力

答：公司将持续深化 AI DRIVEN“智能驱动”的发展战略，在打造网新云擎 Insphere AI 基座的同时，搭建并完善“算力服务 – 模型服务 – 数据服务”网新全链条 AI 大模型服务体系，并以此加速助力千行百业的数智化转型。

在算力服务方面，利用智算云平台等完备的 IT 基础设施资源，布局覆盖全国的智算中心及算力节点网络，通过算法算网资源调度平台，实现优质普惠算力的供需匹配。

在模型服务方面，公司 AI 基座支持以 Deepseek 为代表的国内外主流模型的接入，通过大小模型紧密协同，实现兼具通用能力和专用能力的跨模态知识融合计算，并提供低/零代码开发、模型训练、模型微调、智能体构建及多模态内容生成等一站式服务，覆盖教学科研、企业经营、政务管理等场景，平台支持快速迭代，助力用户高效实现 AI 应用部署。

在数据服务方面，公司将依托数据确权资质和隐私计算技术，积极参与数据开放平台的建设，推进数据资源合法合规的流通，助力客户挖掘数据资产价值，打造数据应用场景，创新数据服务模式。

公司将以 AI 大模型、智算云、大数据、隐私计算等前沿数字技术为驱动，深度融合“AI+行业”的创新范式，提供覆盖算力基础设施、底层模型到场景应用的完整链路支持，打造政企数智化转型的全栈赋能平台。同时，公司将发挥组织协调优势，与合作伙伴共同扩建行业生态，纵向整合产业链上下游力量，横向联合高校院所平台力量，打造以企业为主体、产学研深度融合、高效协同的创新联合体，加速助力数字经济、数字社会、双碳等国家战略的落地实施。

	总体而言，公司将继续聚焦智算云服务、政府数智化、产业数智化、基建数智化四大主营业务板块发展，在深耕现有优势行业的基础上，积极拓展新业务新市场，以期不断提升公司核心竞争力和盈利能力。
附件清单 (如有)	无
日期	2025年10月24日、2025年11月13日、2025年11月25日、2025年11月27日，2025年12月3日