

证券代码：605388

证券简称：均瑶健康

湖北均瑶大健康饮品股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位名称及人员姓名	华创证券、国金证券、方正证券、华鑫证券、财通证券、华安证券、浙商证券等
时间	2025年12月
地点	券商策略会、公司或线上交流
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：郭沁先生 IR：徐佳怡女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、围绕均瑶健康的益生菌饮品、益生菌食品供应链业务及新品推广等方面，与市场进行了沟通交流。</p> <p>益生菌饮品领域，味动力常温乳酸菌产品受品类收缩及渠道挑战影响，收入面临一定压力。公司持续推进新品布局，积极拓展连锁KA渠道，同时与头部连锁渠道开展联合研发合作推出新品，为后续业务推进奠定基础，未来将重点强化以益生菌为载体的饮料业务布局。</p> <p>益生菌食品领域，B端润盈业务海外布局稳步推进，当前正准备产能优化工作，后续将根据业务匹配情况推进产能布局调整；C端每日博士业务保持良好增长态势，后续将持续推进线上专业产品推广，同时拓展线下专业产品铺货渠道以提升盈利水平，体内培育业务以线上品牌宣传与消费者互动为核心，着力实现盈亏平衡。</p> <p>供应链业务当前面临行业环境挑战，后续将推进业务转型，组建内部供应链团队，聚焦均瑶健康自有产品的配送与销售，既</p>

补全现代通路配送能力，也借助自有产品提升盈利空间，同时持续收缩低利润传统业务，保障整体业务稳健运转。

二、沟通交流问答环节：

1、公司与头部渠道合作哪些产品，此类合作对公司产品布局的影响？

A：公司近期在饮品领域的重要合作亮点是与**头部渠道**展开联动，25年四季度上新了4款SKU，包括J26活菌青梅水、茉莉冰椰茶、两款椰子水等，通过丰富产品品类进一步拓展饮品市场布局。结合渠道和产品联动，既可以扩充公司自有工厂的产能，也可以为产品迭代与下沉市场布局奠定基础，助力公司整体业务在核心区域的渗透与强化。

2、明年饮料业务的增量主要来源是什么？

A：饮料业务增量与味动力品牌新品保持协同联动，后续公司将重点深化拓展全国连锁KA渠道，凭借“均瑶味动力”品牌的国民认知度、健康饮品赛道的消费升级趋势，以及产品在前期渠道积累的口碑基础，快速打开消费市场；同时通过借助主流渠道资源与公司产品联动优势，有效承接自有工厂的产能释放，争取在此合作模式下保障饮料板块收入及盈利水平。

3、均瑶润盈的专利技术和临床试验目前有多少？专利验证壁垒在哪里？

A：目前均瑶润盈拥有5万余株自主菌株库和100+专利菌株证书，已发表100+篇科研论文，包括临床试验、动物试验及体外试验。另一方面，益生菌行业的竞争核心并非局限于专利菌株，发酵工艺的成熟度与生产效率也是影响成本控制的核心因素，这一关键能力主要依赖长期实践积累的专有技术与行业经验。均瑶润盈目前全面承接了其在益生菌领域的深厚技术积淀与行业资源，这也让公司在该领域具备了显著的先发优势。

4、公司是不是也有 AKK 菌,对这个菌类怎么看? 对于 AKK 菌在国内的发展,有何看法?

A: 公司布局的 AKK 菌,是作为下一代益生菌中的潜力品类,全球范围内已积累一定科研基础,具备产品化可行性。

均瑶润盈已自主研发 AKKBG-001™灭活 AKK 菌等核心菌株,推出中国首个经多中心 RCT 临床试验验证的 AKK 菌株——AKK WST01 活菌,该菌株可显著降低体重与糖化血红蛋白,已获 13 国发明专利及美国 Self-GRAS 认证。相关菌株已实现规模化量产并通过多项安全性验证,现已推出 300 亿 TFU/粒 AKKBG-001™标准化胶囊,经科研实证可抑制脂肪吸收、促进脂肪分解、提高能量代谢、修复胃肠黏膜损伤。

5、今年整体益生菌 B 端客户信息有哪些变化?

A: 今年均瑶润盈客户主要集中在欧洲和美国,客户类型主要是药企和保健品。部分海外客户通过参加国际展会进一步转化,目前海外客户数量保持增长趋势。作为国内益生菌发酵领域先发企业,均瑶润盈对技术匹配度充满信心,后续将聚焦自身能力提升,稳步扩大国际合作客户。

6、当前均瑶润盈订单和产能情况如何?

A: 从运营节奏来看,公司期望产能爬坡进度能与订单增长态势保持同步,目前均瑶润盈在手订单规模保持稳健态势,业务承接节奏与产能规划相匹配,确保服务质量与交付稳定。

后续公司正通过优化现有场地生产调度等方式释放产能潜力,同时持续跟踪新产能建设进展,为业务增长提供更稳定的产能保障。现阶段均瑶润盈新产能投产正在扩张规划中,需综合考量区位运营成本等核心因素,优化产能布局决策。

附件清单（如有）	
----------	--