

投资者关系活动记录表

股票名称：鼎通科技

股票代码：688668

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	2025年12月2日 10:00-11:00 太平资产、光大永明 2025年12月3日 15:00-16:00 泰达宏利 2025年12月16日 10:00-11:00 中小股东现场调研 2025年12月23日 14:00-15:00 中金电新、国泰基金、摩根、广发基金 2025年12月29日 19:00-20:00 东方红、众安在线、中邮基金、中银基金、中信建投、中金资管、招商基金、长信基金、长盛基金、长江资管、长城证券、永赢基金、英大资管、银华基金、银河基金、易方达基金、壹拾资产、姚泾河投资、兴业证券、兴业基金、兴全基金、兴合基金、信达澳亚、新华基金、西部利得基金、天治基金、天弘基金、天风证券、涛略投资、泰信基金、泰康基金、泰康保险、太平资产、太平养老、太平基金、太保资产、首创自营、申万菱信基金、上海人寿、睿远基金、融通基金、人保资产、泉果基金、前海开源、平安基金、鹏华基金、诺安基金、南方基金、摩根基金、景顺长城、金鹰基金、交银基金、江信基金、建信基金、嘉实基金、汇添富、汇丰晋信、华夏基金、华西基金、华泰资产、华泰柏瑞、华富基金、华安基金、红土创新、弘毅基金、恒越基金、合众资管、海富通基金、国信证券、国泰基金、国寿资产、国金基金、广发基金、光大资管、光大证券、光大永明资产、光大永明、富国基金、东吴基金、德邦基金、大家资产、淳厚基金、财通基金、博时基金、宝盈基金 2025年12月30日 15:00-16:00 中银基金、华安
时间	2025年12月2日 10:00-11:00 2025年12月3日 15:00-16:00 2025年12月16日 10:00-11:00 2025年12月23日 14:00-15:00 2025年12月29日 19:00-20:00 2025年12月30日 15:00-16:00

地点	<p>2025年12月2日 线上交流 2025年12月3日 线上交流 2025年12月16日 中小股东现场调研 2025年12月23日 现场调研公司会议室 2025年12月29日 电话会议 2025年12月30日 线上交流</p>
公司接待人员姓名	<p>董事长、总经理：王成海 董事会秘书：王晓兰 财务总监：陈公平</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司液冷目前什么状态？终端一定会选择液冷方案吗？ 答：尊敬的投资者，您好，随着 I/O 光模块的功率需求不断增长，功耗增加，将创新型液冷解决方案整合到现有外形尺寸的设备中可以满足 I/O 模块中更大功率带来的散热需求。目前公司液冷产品正在小批量试产中，谢谢。</p> <p>2、目前公司液冷产能如何？预计后续如何扩产？ 答：尊敬的投资者，您好，公司目前液冷板产线有一条，主要以前端研发为主，随着客户需求的增加，公司预计将于 2026 年二季度再增加一条液冷板产线，满足客户的量产需求，谢谢。</p> <p>3、对于液冷产品，公司的竞争对手有哪些？ 答：尊敬的投资者，您好，液冷配套 I/O 连接器方案公司已陪同客户研发 2-3 年，目前方案已经定型，随着市场对液冷方案的认可，也将有其他供应商进入该领域，不过公司在研发进度、技术积累以及客户配套服务方面具备先发优势。公司一直注重研发投入，与核心客户紧密合作，在液冷配套 I/O 连接器方案上不断优化升级，能更好地满足客户多样化需求，在市场竞争中占据有利地位。谢谢。</p> <p>4、公司未来在液冷业务方面有什么发展规划？</p>

答：尊敬的投资者，您好，公司未来会持续加大在液冷业务上的研发投入，不断提升产品性能与质量。一方面，紧跟行业发展趋势和客户需求，对现有液冷产品进行迭代升级；另一方面，积极拓展液冷产品的应用领域，除了现有的相关业务板块，探索在更多新兴行业的应用可能性。同时，加强市场推广力度，提升公司液冷产品的市场知名度和占有率，进一步巩固公司在该领域的竞争优势。谢谢。

5、公司液冷散热器多用于交换机端，请问服务器端会使用到吗？

答：尊敬的投资者，您好，公司 224G 液冷散热产品可集成到服务器和交换机中，在不影响设备可靠性的前提下提供更好的散热效果，谢谢。

6、请问，公司是否有向英伟达、谷歌、华为、阿里、腾讯、百度等行业巨头提供液冷产品？

答：尊敬的投资者，您好，公司的液冷产品主要用于对连接器和光模块信号传递接触面进行散热处理，服务器和数据中心均可以适用，液冷产品主要客户为安费诺、莫仕、泰科、立讯精密等，公司产品供应给下游客户群体后配套给国际、国内各大服务器厂商终端使用，谢谢。

7、公司什么时候可以收到液冷产品的量产通知？

答：尊敬的投资者，您好，目前公司 224G 液冷散热器性能已得到客户认证，目前正在试产中，谢谢。

8、请问公司背板连接器今年收入情况如何？明年业绩增长预期？

答：尊敬的投资者，您好，公司背板连接器产品收入占通

	<p>讯产品的 30%左右，预计明年将会与 I/O 连接器 Cage 产品保持同比例的增长趋势，谢谢。</p> <p>9、介绍一下公司今年国内客户合作情况？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，目前公司国内的客户主要有中航光电、比亚迪、长城、长安汽车、立讯精密等，其中中航光电一直保持着稳定合作关系，业务稳定增长；受铜材、金属材料上涨的影响，对于比亚迪、长城、长安汽车等国内汽车业务选择偏保守的业务模式；公司目前主要向立讯精密供应通讯产品包括 Cage、Wafer、Housing 等产品，业务保持稳定增长，谢谢。</p> <p>10、公司今年四季度情况怎么样？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，公司今年四季度生产经营正常，订单需求旺盛，在手订单饱和，谢谢。</p> <p>11、公司 112G、224G 产品明年价格会有变动吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，根据市场行情，客户每年会有年降需求，公司产品单价主要通过成本加成而来，因此年降幅度不大，谢谢。</p> <p>12、马来西亚近期经营情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，马来西亚鼎通项目已经开始进入量产，生产经营正常，在二季度已逐渐开始盈利，今年会有一定的业绩贡献，谢谢。</p>
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及

附件清单（如有）	无
----------	---