

证券简称：赛恩斯

证券代码：688480

赛恩斯环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input checked="" type="checkbox"/>现场参观</div><div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div></div> |
| 参与单位名称及人员姓名   | 1、中信建投证券、君成私募、招银理财、青骊投资、上海合远、西部利得基金、玖时基金、彼得明奇私募基金   |
| 时间            | 1、2026 年 1 月 6 日（周二）上午 9:30-11:30   |
| 地点            | 公司会议室   |
| 上市公司接待人员姓名    | 1、董事会秘书：邱江传<br>2、证券事务代表：肖波<br>3、高级投资专员：罗沁晴<br>4、证券事务专员：马玉婷  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <div>一、公司基本情况介绍</div> <div>赛恩斯环保股份有限公司（以下简称“公司”）是一家专业从事重金属污染防治的专精特新“小巨人”企业，以成为全球重金属污染防治领域的领航者为核心发展目标，长期专注于解决含重金属污酸、废水、废渣治理以及重金属污染环境修复的痛点、难点，攻克了有色金属行业污酸资源化治理、重金属废水深度处理与回用、含砷危废无害化处置等难题。公司的重金属污染防治技术已广泛应用于全国上百家采、选、冶大中型企业，取得显著成效，被市场高度认可。</div> <div>公司主营业务对应的产品及服务主要为重金属污染</div>  |

|  |   |
|--|---|
|  | <p>防治综合解决方案、产品销售（环保药剂、铜萃取剂、一体化设备以及其他定制化产品等）、运营服务。公司经营策略为：以核心技术为基础，以重金属污染防治综合解决方案项目为载体，以产品销售及运营服务为抓手，为有色金属行业及政府部门提供全方位重金属污染防治服务，即“三位一体”的经营体系。公司三大业务板块逐渐形成相互促进，相互补充的格局，增量型的解决方案类项目不断带动存量型的产品销售与运营服务业务的增长，而长期稳定和利润较高的产品销售与运营服务业务也平滑了公司综合解决方案业务的波动，促进公司长期稳定发展。</p> <p>公司积极响应技术创新号召，开展战略转型，打造了“矿冶环保+新材料”双主业驱动的新生态局面。通过以技术创新为核心，持续加大研发投入，加速技术成果产业化落地，打造以新型选矿药剂、铜萃取剂、高纯硫化钠、铈合金等新材料为新增长极，构建“技术-产品-服务”一体化创新生态，致力于成为全球领先的矿冶服务科技企业。</p> <p>二、问答交流</p> <p>1、请简单介绍公司战略发展方向？</p> <p>公司未来将在聚焦重金属污染防治细分领域的基础上，向上下游产业链进行延伸，并积极关注与产业链相关的投资标的企业，适时开展投资并购活动；公司也将全面树立全球化视野，加速海外市场布局。</p> <p>同时，基于国家战略资源保障、有色行业产业链绿色升级、海外市场需求及环保行业现状，公司将逐步推动战略转型升级，探索将企业目标转变为“致力于成为全球领先的矿冶服务科技企业”，实现经营体系向“矿冶环保+新材料”双主业驱动发展格局转变。</p> |
|--|---|

|  |   |
|--|---|
|  | <p>2、请问公司铼酸铵项目是否会一直沿用与紫金的合作模式？</p> <p>公司与紫金合作铼酸铵的模式具有示范性作用，后续与其他企业的合作将结合实际情况制定。</p> <p>3、请问公司是否会在除铼以外的其他有色金属上发展业务？</p> <p>目前公司已实现了部分稀散金属（包括铼、钼、铟、锗、铯等）关键技术的研发，铼已有成功的项目落地，其他稀散金属回收项目正在与客户进行小试、中试，后续进展请关注公司公告。</p> <p>4、请简单介绍公司铜萃取剂的市场情况。</p> <p>目前，在铜萃取剂市场中，其供应商主要为巴斯夫、索尔维、龙立化学、康普化学。</p> <p>龙立化学的市场主要在非洲、美洲等地区。2024 年以来，公司积极开拓海外市场，在技术、服务、成本等方面均表现出良好的竞争优势。</p> <p>5、请问铜萃取剂的下游客户有哪些？</p> <p>龙立化学铜萃取剂的市场主要在海外，尤其是在非洲刚果（金）、赞比亚地区。主要客户集中在湿法冶炼提铜企业。</p> <p>6、请问公司对金属铼市场的长期看法如何？</p> <p>铼是国家重要的战略资源，全球储量极为有限。目前，铼仅能从铜钼冶炼过程中加以回收，其产量一方面受主矿产资源逐渐枯竭的制约，另一方面也存在地缘政治和供应垄断所带来的风险，整体供给呈现较强的刚性。与</p> |
|--|---|

|          |   |
|----------|---|
|          | <p>此同时，随着全球航空业复苏以及军工领域列装进程加快，高温合金对铌的需求正在快速提升。基于这一供需格局，公司对铌价的长期走势保持乐观。</p> <p>（本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息）</p> |
| 附件清单（如有） | 无   |
| 日期       | 2026. 1. 9  |