

证券代码：688059

证券简称：华锐精密

转债代码：118009

转债简称：华锐转债

株洲华锐精密工具股份有限公司

投资者关系活动记录表（2026年1月23日）

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____ <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	申万宏源证券有限公司
时间	2026年1月23日
地点	株洲市芦淞区创业二路68号
上市公司接待人员姓名	董事会秘书兼财务总监段艳兰女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、请介绍一下公司2025年年度业绩情况？</p> <p>根据2025年年度业绩预告，公司预计2025年度实现归属于母公司所有者的净利润为18,000.00万元到20,000.00万元，与上年同期相比，将增加7,304.09万元到9,304.09万元，同比增加68.29%到86.99%。预计2025年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为17,800.00万元到19,800.00万元，与上年同期相比，将增加7,368.95万元到9,368.95万元，同比增加70.64%到89.82%。</p> <p>二、请介绍一下公司2025年年度业绩变化的原因？</p> <p>根据2025年年度业绩预告，公司本期业绩变化的主要原因：</p> <p>1、报告期内，下游需求回暖，同时公司产品性能不断提升，品类日趋完善，渠道稳步开拓，产销量同比增长；同时针对报告期内碳化钨粉等主要原材料价格上涨的情况，公司相应采取涨价措施，产品整体销售价格有所提升。</p> <p>2、报告期内，一方面公司积极践行提质增效行动，加强费用</p>

管控，另一方面伴随营业收入增长带来的规模效应，公司期间费率有所下降。

三、请介绍一下公司销售模式发展情况？

公司采用经销为主、直销为辅的销售模式。经过多年的生产经营积累，公司已建立了聚焦华南、华东和华北等国内主要数控刀具集散地，覆盖二十余省市的全国性销售网络。此外，公司近年来也积极拓展海外市场，加快全球布局。

四、请介绍一下公司的渠道优势？

硬质合金数控刀具应用十分广泛，涵盖了模具制造、汽车及零配件、通用机械等国民经济中众多生产制造领域，但终端用户主要以中小机械加工企业为主，普遍规模较小并且地区分散，一般通过当地经销商进行购买。公司建立了以华东、华南、华北刀具集散市场为核心，覆盖全国市场的经销商体系，并逐步向海外市场延伸；通过经销模式，能够利用经销商的销售渠道迅速扩大公司产品的销售市场、提高产品的认知度和加快资金回笼。同时，利用经销商广泛的客户群体和区域优势，公司能够针对特定区域产业集群的用刀需求开发具有特定基体牌号、槽型和涂层的产品，有效开拓潜在客户。

五、公司未来发展趋势如何？

公司一贯秉承“自主研发、持续创新”的企业发展战略，专注于硬质合金数控刀具的研发、生产和销售。未来公司将进一步夯实并发挥公司在技术创新、产品开发方面的优势，加大研发投入和人才队伍建设，以技术推动市场为导向，不断升级迭代产品并开发新产品。在巩固硬质合金数控刀具市场优势地位的基础上，优先开展基础材料技术的研究，进军金属陶瓷、陶瓷、超硬材料等新材料领域、同时，通过新品项目的开发，向工具系统、精密复杂组合刀具领域拓展，进一步丰富公司的产品线，将公司从硬质合金切削刀具

	制造商打造成为国内领先的整体切削解决方案供应商。
是否涉及应当披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证；敬请广大投资者注意投资风险。
日期	2026年1月23日