

证券代码：603280

证券简称：南方路机

## 福建南方路面机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系投关类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	财信证券 陈郁双 东海证券 王敏君 国海证券 王宁 华安证券 程馨仪 泉智私募基金 周拓羸 格林大华期货 林欣贵
公司参与人员	财务总监、董秘：万静文； 证券事务代表：颜建色、杜秋香
时间	2026年1月28日
地点	南方路机泉州总部
方式	线下交流
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、企业介绍</b></p> <p>公司董事会秘书向到访调研机构介绍了公司概况、发展历程、核心产品、下游客户情况、行业情况、研发情况。</p> <p><b>二、现场参观</b></p> <p>公司董事会秘书带相关调研人员参观了公司的设备、南方路机学院及研发中心，介绍了公司的设备产品、设备生产的原材料及AI的应用；参观了智能化展厅及南方路机为客户量身打造的整体解决方案产业园项目模型，介绍了南方路机设备在智慧物联方面的研发和应用场景及整体解决方案的设备运用及优势。</p>

### 三、互动交流

问：南方路机产品都包含哪些？

答：南方路机是一家持续专注于工程搅拌设备、物料处理设备、固废处理设备的设计、研发、制造及销售、服务的国际化专业公司。

产品链涵盖了破碎筛分、整型制砂、水泥混凝土搅拌、沥青混合料搅拌、建筑垃圾及固体废弃物的回收处理。

公司产品被广泛应用于建筑、道路、桥梁、隧道、水利及核电等诸多国家基础设施建设，如港珠澳大桥、深中通道和广西龙门大桥等。南方路机致力于协助客户建立起建筑材料生产及资源化再生利用的良性循环生态，为市场提供了绿色循环建材整体解决方案。

问：公司目前出海的商业模式是什么？出海业务开展的情况怎样？

答：公司目前出海的商业模式主要以直销+经销为主来拓展海外不同国家、地区的销售渠道，公司营销网络覆盖全球绝大部分国家和地区，并通过科学考核筛选合格经销商，通过对经销商产品培训、技术培训、服务及安装培训，建立稳定的海外营销模式、营销渠道。同时公司营销团队对相关国家市场进行调研，了解相关产品线海外市场的需求继而拟定定制化销售方案。

问：公司的售后服务占销售收入比重多大？如何提升该部分占比？

答：公司产品的售后服务主要包括安装、服务、改造和配件销售。目前销售收入占比 10%左右，售后服务是公司未来的业务拓展方向之一。

公司将通过设备全生命周期管理、技术升级与技术改造等拓展高附加值服务，同时通过建立服务定价体系来优化服务商业模式，从而提升整体盈利能力和市场竞争力。

问：公司是如何从单一设备做到整体解决方案的？

答：公司做专、专精近 30 年，从单一设备发展到三大板块八个系列

	<p>产品线，围绕客户需求，通过物联网、大数据和AI技术，实现设备远程监控、智能诊断和预测性维护，提升设备智能化水平，同时提供设备全生命周期的运维服务，包括快速响应、备件保障和人员培训，把“硬件-软件-服务”做成了一个闭环生态，实现了从“设备制造商”到“工程解决方案服务商”的跃升。</p> <p>南方路机的整体解决方案在诸多重大产业园项目中运用，如北京市政的固废产业园、菏泽建废资源化处理产业园、广州大瑶池建废产业园项目等，都得了客户的广泛认可。</p> <p><b>问：公司产品的AI及智能化运用方面，相关功能公司目前是以附加的方式去给到客户还是可以直接销售？</b></p> <p>答：目前AI处于快速发展期，公司正在落地产品的AI化和智能化在产品设备上的应用，并从设备层面上升到了整体解决方案，核心是通过AI提升效率、降低成本并实现智能化服务。</p>
风险提示及说明	以上如涉及对行业的预测、公司发展规划等相关内容，不代表公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的盈利预测和承诺，不构成公司对投资者的实质性承诺，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单 (如有)	无
日期	2026年1月28日