

证券代码：688589

证券简称：力合微

债券代码：118036

债券简称：力合转债

## 深圳市力合微电子股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称	银华基金、上海德晟百川私募基金管理有限公司、 招商资管、建信基金、东吴证券股份有限公司、易方达基金、国元证券、诺安基金、嘉实基金、华泰保兴基金、申银万国研究、南方基金共 13 名机构投资者	
会议时间	2026 年 2 月 3 日、4 日、6 日	
会议地点	公司会议室	
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：夏镔 董办主任、证券事务代表：龚文静	

#### 投资者关系活动主要内容介绍：

##### 一、介绍公司的基本情况和最新经营情况：

力合微是一家致力于物联网通信和连接的芯片企业，专注于电力线通信（PLC）技术、集成电路芯片和应用。公司秉持“用自己的芯，做天下事”的理念，围绕物联网及人工智能应用不断推出具有竞争力的各类芯片、产品和解决方案，广泛应用于智能电网、智能家居、光伏新能源、综合能效管理、智能照明、智慧酒店等各种智慧物联应用领域。

公司披露了《2025 年年度业绩预告》，2025 年，受智能电网市场招标采购规模减少及节奏影响，公司电网板块经营业绩下降，预计 2025 年年度实现归属于母公司所有者的净利润人民币 1,700 万元至 2,200 万元。同时，公司聚焦战略发展方向，加大芯片产品在非电网物联网领域应用布局，持续加大物联网相关研发投入，研发费用同比增加，公司归属于母公司所有者的净利润及扣除非经常性损益的净利润下滑。报告期内，非电网物联网相关营业收入增长超过 30%。

## 二、解答投资者提问，主要提问及解答如下：

**1.在电网市场，公司出售的芯片和模组产品占比及毛利率如何？招标价格是否平稳？**

答：公司主要以含自研芯片的模组形态向电网公司销售，毛利率及价格较为稳定。

**2.在电网领域，公司产品从单模升级为双模，理论上成本会有所增加，但公司毛利率稳中有升，具体是什么原因？**

答：公司毛利率的上升主要得益于公司加大产品研发力度，积极采取各种降本增效的措施，使得产品成本有所下降。同时，公司在双模产品的研发过程中充分考虑了成本因素，通过优化芯片以及方案有效地控制了成本，并对供应链进行了一系列的改进和优化，进一步加强了成本管控，这也是公司核心竞争力的体现。

**3.公司有海外电表业务吗？**

答：针对智能电网市场，公司推出面向海外 AMI 市场的高速载波芯片、高速双模芯片及方案，已陆续在客户中导入。公司积极开拓国际市场，聚焦海外电表、光伏、智能照明等市场，通过与国内外整机/系统出口企业合作，“搭船出海”。

**4.国网宣布“十五五”期间固定资产投资预计达到 4 万亿元，较“十四五”投资增长 40%，这对公司有什么正面影响吗？**

答：国家电网在“十五五”期间持续加大固定资产投资力度，将进一步推动电网数字化、智能化建设进程，带动相关市场规模增长。作为智能电网市场主要的芯片原厂供应商，公司迎来重要发展机遇，这一趋势有望从市场需求、技术升级等方面为公司注入发展动力。公司将继续紧密围绕智能电网“新型电力系统”

建设方向，深度参与行业标准制定，持续强化在技术、产品和服务上的竞争优势。同时，公司将积极挖掘电网领域新兴产品需求，进一步强化技术领先地位，稳步提升市场份额。

**5.酒店采用公司 PLC 技术进行智能化改造，主要是节省酒店的施工成本吗？**

答：在酒店智能化升级中，“布线复杂、施工复杂、互联互通、稳定性、后期维护等”一直是行业面临的痛点。与传统智能客控产品（有线、无线）相比，PLC 技术在安装、维护、可靠性、响应速度和性价比等方面具备显著优势。公司 PLC 技术凭借基于电线、“有电线即可通信”，无需额外凿墙铺线、既适合前装又适合后装改造等特点，同时，又具有丰富的 PLCP 互联互通产品生态，较好化解上述痛点问题。

**6.公司对未来非电物联网领域的增长有什么展望？**

答：公司积极布局非电物联网市场，大力开拓智能家居/全屋智能、智慧酒店、智慧光伏、智慧高铁等物联网市场应用。近年来，公司非电网物联网相关营业收入年增速超过 30%，未来，公司将进一步深化非电网业务布局，推动其成为业务增长的重要支撑，为公司多赛道协同发展奠定坚实基础。

**7.公司是否会通过并购重组等方式扩品类或进入新赛道？**

答：公司可转债项目之一“科技储备资金项目”旨在投向新产品预研研发及产业化、拟重点布局的中长期技术研发与升级拓展、产业并购及整合等。公司持续关注着与公司技术、产品、业务等协同性好的优质资源。

**8.公司对可转债转股有什么打算？**

答：公司将持续提升主业盈利能力，并通过加强投资者沟通传递长期价值，积极引导转股、维护投资者权益。