

证券简称：赛恩斯

证券代码：688480

赛恩斯环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input checked="" type="checkbox"/>现场参观</div><div><input checked="" type="checkbox"/>其他（电话会）</div></div>
参与单位名称及人员姓名	1、东吴证券、新华基金、PLEAID、中信期货、兴业基金、上海缔九投资、青骊投资、上银基金、南方基金、野村资管、象與行私募、招商证券资管、深圳国晖投资、上海敦颐资产、明源私募、世纪证券自营、清和泉资本、上海德汇、安信基金、华夏基金、凯恩投资、平安银行、立元创投、江海自营、幻方量化、长城基金、景林资产、上海益昶资产、杭州科策投资、海南鑫焱、复星保德信、世纪证券、彤源投资、上海荷和投资、国寿安保、泉果基金、广发自营、五矿证券、敦和资管、弘康人寿、金恩投资、五地投资、深圳四海圆通、爱建证券、平安基金、华安基金、安华农业保险、HAO CAPITAL、易川资产、光大保德信、前海夷吾资产、易方达、瑞兆资本、国泰基金、巨子资管、米利都基金、人保资产、江信基金
时间	1、2026 年 2 月 4 日（周三）上午 9:30-10:30 2、2026 年 2 月 10 日（周二）下午 13:30-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、董事、总经理：蒋国民 2、董事、副总经理、董事会秘书：邱江传
投资者关系活动主	一、公司基本情况介绍

<p>要内容介绍</p>	<p>赛恩斯环保股份有限公司（以下简称“公司”）是一家专业从事重金属污染防治的专精特新“小巨人”企业，以成为全球重金属污染防治领域的领航者为核心发展目标，长期专注于解决含重金属污酸、废水、废渣治理以及重金属污染环境修复的痛点、难点，攻克了有色金属行业污酸资源化治理、重金属废水深度处理与回用、含砷危废无害化处置等难题。公司的重金属污染防治技术已广泛应用于全国上百家采、选、冶大中型企业，取得显著成效，被市场高度认可。</p> <p>公司主营业务对应的产品及服务主要为重金属污染防治综合解决方案、产品销售（环保药剂、铜萃取剂、一体化设备以及其他定制化产品等）、运营服务。公司经营策略为：以核心技术为基础，以重金属污染防治综合解决方案项目为载体，以产品销售及运营服务为抓手，为有色金属行业及政府部门提供全方位重金属污染防治服务，即“三位一体”的经营体系。公司三大业务板块逐渐形成相互促进，相互补充的格局，增量型的解决方案类项目不断带动存量型的产品销售与运营服务业务的增长，而长期稳定和利润较高的产品销售与运营服务业务也平滑了公司综合解决方案业务的波动，促进公司长期稳定发展。</p> <p>公司积极响应技术创新号召，开展战略转型，打造了“矿冶环保+新材料”双主业驱动的新生态局面。通过以技术创新为核心，持续加大研发投入，加速技术成果产业化落地，打造以新型选矿药剂、铜萃取剂、高纯硫化钠、铈合金等新材料为新增长极，构建“技术-产品-服务”一体化创新生态，致力于成为全球领先的矿冶服务科技企业。</p> <p>二、问答交流</p> <p>1、本次开展的新业务中，铈含量/预计提取的铈酸铵</p>
--------------	---

	<p>含量？</p> <p>在新业务中，铈的提取量以及预计可获得的铈酸铵含量，主要取决于原料钼精矿中铈的实际品位。此外，中试阶段与规模化工业生产之间可能存在一定差异。</p> <p>2、紫金矿业中钼精矿的铈含量如何？</p> <p>本次新业务的开展是拟向西藏巨龙铜业有限公司采购钼精矿，其铈含量较高，具有回收经济效应。</p> <p>3、在铜、钼矿的加工过程中，较高的铈元素品位，在一定程度上是否有助于降低生产成本？</p> <p>在铜、钼矿的加工中，主要的采、选、冶成本由主产品铜和钼承担。铈作为价值较高的伴生元素，仅需从既有流程（如烟尘或溶液）中进行分离提纯，其回收的边际成本较低。因此，矿石的铈品位越高，综合回收的经济效益就越好，越有助于降低单位生产成本。</p> <p>4、请问本次开展的新业务相比以往与紫金合作的铈回收模式上的区别是什么？</p> <p>公司与吉林紫金合作的铈酸铵项目为公司利用自有资金在吉林紫金铜业厂区内投资建设并运营铈酸铵生产线；本次开展的新业务，则采取“采购原料+协同加工”的模式，公司采购钼精矿后，利用钼精矿加工企业的现有生产线加工钼精矿，同步投入铈综合回收设备，对其加工过程产生的铈资源进行有效回收。</p> <p>5、金属铈价格呈现上涨趋势，这一情况会对公司利润有保障吗？其他资源回收有规划吗？</p> <p>在单位回收成本相对稳定的情况下，铈价上涨将提</p>
--	--

	<p>升该业务的盈利能力。关于其他资源回收方面，公司已实现了部分稀散金属（包括钼、铟、锗、铯等）关键技术的研发，各项目正在有序推进中，如有相关进展，公司将依规及时进行披露。</p> <p>6、公司与巨龙采购的钼精矿是否会存在一定的价格折扣？</p> <p>公司向西藏巨龙铜业有限公司采购钼精矿的交易将严格遵循自愿、平等、公允的市场原则，交易价格将以市场价格为基础，付款安排、结算方式等条款也将参照行业惯例及通常商业实践，经友好协商后确定。</p> <p>7、请问是否后续会进一步扩大这一业务？</p> <p>公司此次开展的新业务为开展钼加工及销售业务，通过钼加工综合回收铼。本次新业务的开展围绕公司“矿冶环保+新材料”双主业驱动的战略方向，积极开拓新材料市场。当前该业务仍处于初步阶段，公司也在持续投入研发，积极攻关铼酸铵至金属铼的高价值化加工技术，力争在未来实现更高附加值的产品布局。</p> <p>8、是否还会考虑以铜冶炼的方式回收铼？</p> <p>在铜冶炼回收铼的过程中，存在三个重要因素，一是原料铼含量，铼微量伴生于铜钼矿，冶炼是将其富集到可提取状态的必经环节；二是加工成本，铼回收主要利用铜冶炼的现有设施和流程，采矿、选矿等低成本环节已由主产品分摊，其提取仅需较低的边际成本；三是经济效益，铼作为高价战略金属，其产值能显著增厚利润。公司未来将从实际出发，多维度审慎决策，实现资源价值最大化。</p>
--	---

	<p>9、请说明铈回收经济效益的标准？</p> <p>铈回收业务的经济效益涵盖市场波动、技术成本、战略价值等多维度评价体系，本次开展的业务尚属于前期阶段，还未正式生产，实际经济效益数据待正式生产后才能准确测算，请积极关注公司后续发展情况。</p> <p>10、公司在铈回收上技术上的工艺优势如何？</p> <p>由于金属铈储量稀少、独立矿床极少的特性，使得铈市场区别于铜、铝等大宗商品市场，是一个供需高度集中且呈现供给刚性的战略性小市场，公司在铈资源回收上的优势表现在如下三个方面：一是深厚的技术积累和强大的研发创新能力，公司在 2015 年就已于研发污酸资源化技术过程中获得有关铈综合回收的专利技术，同时公司保持与中南大学、中国矿业大学等专业院所进行产学研合作，积极攻关铈酸铵至金属铈的高价值化加工技术，力争在未来实现更高附加值的产品布局；二是长期良好的合作关系，矿业企业作为公司的重要客户，也是铈产业链的上游企业，多年合作积累有利于公司稳定原料供应；三是优质的项目管理经验，公司铈资源综合回收技术在多地成功实现了工业化应用，与吉林紫金、黑龙江紫金等企业合作的铈回收项目已经实现铈资源的连续稳定生产。公司现有的工业化生产管理经验和技術积累，为公司进行铈资源回收奠定了坚实的基础。</p> <p>11、为什么金属铈的价格在 2012 年后有较长时间的低迷？</p> <p>金属铈的价格由供需关系、市场周期、技术创新等多种因素共同作用。</p>
--	---

	<p>12、公司已有的关于铯业务的进展情况？</p> <p>目前，公司铯资源综合回收技术在多宝山、黑龙江紫金、吉林紫金、洛阳钼业成功实现了工业化应用，与吉林紫金、黑龙江紫金等企业合作的铯回收项目已实现连续稳定生产。</p> <p>13、是否会实现铯酸铵的销售？存量多少会选择销售？铯的储存周期是较长吗？</p> <p>在当前阶段，公司短期内将以战略资源储备为主要方向，具体销售计划还需根据市场情况来确定。铯具有抗腐蚀、抗氧化、室温条件下稳定性好的特性，金属铯在适当的条件下可长期保存。</p> <p>14、在对铯的深加工过程中，铯和铯酸铵的价差多少是合适的？是否考虑与其他企业进行原料合作？</p> <p>在铯深加工的实际生产过程中，铯和铯酸铵的价差受到产品纯度、市场供需、生产成本、原材料来源等多种因素的共同影响。公司长期与矿业公司保持良好合作关系，未来就铯资源回收方向也期待与更多的企业进行交流合作。</p> <p>（本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息）</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026. 2. 10