

证券代码：688499

证券简称：利元亨

广东利元亨智能装备股份有限公司  
投资者交流记录表

编号：2026-02001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	<b>2026年2月9日</b> 美银证券  <b>2026年2月10日</b> 西部证券、国金证券、康曼德资本、深圳民森投资、盈鼎投资、昱阳私募基金、玺悦资产、乐盈（珠海）私募、前海辰星基金、量度资本、海南宽行私募基金、友邦人寿  （合计 13 家机构参与交流）（以上排名不分先后）
时间	2026年2月9日、2026年2月10日
地点	利元亨办公室
上市公司接待人员姓名	广东利元亨智能装备股份有限公司董事会秘书 陈振容 广东利元亨智能装备股份有限公司研究院副院长 罗剑 广东利元亨智能装备股份有限公司 IR 陈丽凡
投资者关系活动主要内容介绍	<b>问题一：公司 2025 年经营业绩向好的主要驱动因素是什么？</b> 答：公司 2025 年经营业绩的改善，主要得益于订单获取能力的增强与内部管理效能的提升。市场订单保持良好增长，带动产出规模有效扩大。在此基础上，公司持续贯彻聚焦高质量客户与高质量订单的经营策略，深入推进费用管控与运营效率优化，人均效能取得较好提升，经营质量得到实质性改善。  <b>问题二：公司在海外市场的布局及进展如何？</b>

	<p>答：公司国际化布局取得实质性进展。在欧洲，本地化团队已具备从业务承接到生产交付的完整能力，并成功获得本土客户订单。日本子公司运营进入良性轨道，持续获得业务机会。美国市场已有项目落地，海外业务整体盈利水平良好。公司积极推进海外市场布局，优化收入结构，海外业务已成为公司重要的战略发展方向。</p> <p><b>问题三：公司在固态电池设备领域取得了哪些实质性进展？</b></p> <p>答：固态电池设备是公司重点布局的前沿领域。目前公司与国内外众多潜在客户保持深入的技术交流与方案对接，已有部分项目落地，进展顺利。技术方面，公司具备覆盖前、中、后段核心工艺设备的整线供应能力，核心设备均为自研自产。针对等静压等关键工序，公司已与行业内专业厂商建立战略合作，共同为客户提供集成解决方案。</p> <p><b>问题四：公司在费用管控方面取得了哪些成效？采取了哪些措施？</b></p> <p>答：2025 年前三季度，公司期间费用总额与期间费用率较上年同期显著下降，费用结构持续优化，运营效率稳步提升。在费用管控方面，公司主要采取了以下措施：在销售与管理费用方面，聚焦核心客户与拳头产品，优化售后服务体系，加快项目制程周期，降低服务成本；同步推进组织优化与岗位整合，加强跨部门资源协同，严格财务预算管控；在研发费用方面，公司聚焦优势产品与技术纵深，在保持研发投入精准度的同时更加注重资源使用效率；在财务费用方面，加强客户回款管理，提升资金周转效率，合理控制利息支出。未来，公司将继续深化精细化管理，通过提升人均产值、发挥规模效应等方式提质增效，积极向行业优秀标杆看齐。</p> <p><b>问题五：公司如何改善毛利率水平？</b></p> <p>答：公司追求有质量、有效益的增长，致力于在业务发展的同时实现盈利水平的稳步改善，并采取多维度措施稳定和改善毛利率。在消费锂电领域，持续深化与核心客户的协同，巩固已有优势；在动力及储能领域，通过技术降本、设计优化及供应链集中采购应对市场价格压力；同时，积极拓展毛利率相对较高的海外业务及固态电池等新兴业务。</p> <p><b>问题六：公司在固态电池领域的干法、湿法工艺路线选择及客户倾向如何？</b></p> <p>答：从当前与客户的交流情况来看，湿法工艺路线技术成熟度高，能够稳定实现电池制备，是客户保障产能的主流选择。干法</p>
--	--

	工艺因其在环保、能耗及运营成本方面的优势，成为客户并行研发和重点验证的方向。公司具备多种工艺路线的设备适配能力，可根据客户需求提供相应解决方案。
附件清单	无
日期	2026 年 2 月 9 日、2026 年 2 月 10 日