

中自科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input checked="" type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他 </p>
<p>参与单位</p>	<p>山西证券、长城证券、国盛证券、安信基金、道禾资本、天弘基金、泓德基金、长江养老、太平养老、汇泉基金、申万宏源证券、华源证券、广发证券、开源证券、银河基金、青英基金、瑞银基金、观火投研、睿华资本、博道基金、金鹰基金、中泰证券、冠达泰泽基金、海南星火私募、交研资本、西南证券、上海东方国信投资管理有限公司、创金合信、华夏基金、新华基金、长盛基金、中银国际证券、国寿安保、新华基金、诺安基金、川江投资、东吴基金、汇丰晋信、国金证券、长江证券</p>
<p>公司接待人员</p>	<p>证券事务部投关团队</p>
<p>时间</p>	<p>2026年3月1日~2026年3月31日</p>
<p>地点</p>	<p>成都、海口</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、请问公司 2025 年主要产品线的收入与毛利率表现如何？2025 年整体毛利率是否有所回升？若有，具体原因是什么？如何理解公司当前的亏损状态？</p> <p>【回复】</p> <p>根据公司 2025 年年度报告，公司全年实现营业总收入 17.67 亿元，同比增长 12.88%，整体经营稳步增长，盈利能力同步改善。其中，内燃机催化剂板块：实现收入 16.37 亿元，占比 92.64%，为公司绝对核心收入支柱；毛利率 10.23%，同比提升 0.93 个百分点，主业盈利稳定性增强；储能与储能 + 板块：收入 0.64 亿元，占比 3.64%；毛利率 27.41%，同比提升 20.98 个百分点，业务结构与盈利质量显著优化。工业催化剂等其他板块：收入 0.66 亿元，占比 3.72%，毛利率 37.85%，成为新的盈利亮点。</p> <p>2025 年公司整体毛利率达 11.88%，同比提升 2.36 个百分点，实现连续波动后的企稳回升。主要原因为：①产品结构优化：高毛利的工业催化剂、储能业务占比提升，对冲了部分传统业务压力；②技术与成本改善：核心主业持续降本增效，产品竞争力增强，带动内燃机催化剂毛利率稳步回升；③规模效应显现：核心业务稳步增长，摊薄单位固定成本，盈利效率提升。</p> <p>2025 年公司归母净利润亏损，主要系战略性投入所致，属于阶段性亏损，亏损的主要原因如下：①高强度研发投入：全年研发费用 1.40 亿元，同比增长 27.74%，研发投入占比 7.93%，</p>

同比提升 0.92 个百分点，重点投向氢能、储能、高性能复合材料等战略新业务，为未来增长筑牢技术根基；②市场与渠道拓展：为培育新业务、抢占储能等新能源赛道市场份额，公司加大市场开拓与客户资源布局，相关费用阶段性增加。

综上，公司 2025 年收入稳步增长、毛利率进一步改善，主业盈利稳步向好。当前亏损是公司长远发展进行的战略性投入，公司聚焦核心业务与新业务布局，为未来高质量增长奠定坚实基础。

2、请问 2025 年天然气重卡整体销量表现如何？公司相关催化剂产品的市场占有率处于什么水平？此外，中东地缘冲突引发油气价格波动，是否对公司天然气催化剂业务销量产生影响？

【回复】

根据第一商用车网统计数据，2025 年我国天然气重卡累计销量达 19.87 万辆，同比增长 12%，行业整体保持稳健增长态势；公司 2025 年天然气重卡催化剂产品市场占有率约 40%，稳居行业前列。

今年 3 月上旬，受中东地缘政治局势影响，国内油气价格出现阶段性上涨，短期内对终端用户购车决策产生一定扰动。但随后气价快速回落至 5 元 /kg 以下，与此同时油价持续上行，油气价差进一步拉大，LNG 重卡的运营经济性优势更加突出，市场认可度持续提升，带动天然气重卡需求与销量稳步攀升，相较之下柴油重卡需求表现相对偏弱。

近期国内 LNG 车用加注价格虽小幅回升至 5.1-5.2 元 /kg 区间，但油气价差仍维持在约 3 元左右，成本优势依然明显，LNG 重卡的节能经济性优势将持续凸显。公司天然气车催化剂产品受天然气重卡销量影响，二者销量变动呈正相关关系。

3、中东地缘政治冲突对公司储能产品的销售带来了哪些影响？

【回复】

中东地缘政治冲突加剧了全球能源供应的不确定性，显著提升了全球范围内对能源自主与电力安全的战略诉求，整体对公司储能业务形成积极推动作用。

从行业层面看，能源安全焦虑直接拉动海外户用、工商业及电网侧独立储能需求快速上行，全球储能市场景气度持续走高。对公司而言：①需求端：公司储能产品已覆盖户用、工商业、智能微电网等多元场景，并通过欧盟 CE、CB 等国际认证，产品竞争力与合规性充分契合海外高增市场需求。地缘冲突带来的能源价格波动与供应不稳，进一步增强了客户采购意愿，公司海外客户对接与样品验证进度明显加快；②业务端：公司已建成充足产能，满足工商业储能及户用储能系统生产落地，可充分匹配订单增长；国内方面，巨石集团等工商业储能项目顺利落地，海外“一带一路”沿线及欧洲市场拓展稳步推进，相关订单与意向合作持续增加。

长期来看，全球能源安全战略重构将成为中长期趋势，储能亦将成为保障能源稳定的核心基础设施之一。公司将紧抓机遇，

	<p>依托自主核心技术与全球化布局，持续深化国内外市场开拓，推动储能业务成为公司新的重要增长极。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p>	<p>本次交流活动不涉及应当披露的重大信息，对于近期已答复的相关问题，本期不再赘述。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年3月31日</p>