

证券代码：688589

证券简称：力合微

转债代码：118036

转债简称：力合转债

深圳市力合微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称	东兴证券、东北证券、长江资管、财信基金、创金合信基金、中金资管、西南证券共 9 名机构投资者	
会议时间	2026 年 4 月 2 日	
会议地点	公司会议室	
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：夏镔 董办主任、证券事务代表：龚文静	

投资者关系活动主要内容介绍：

一、介绍公司的基本情况和最新经营情况：

力合微是一家致力于物联网通信和连接的芯片企业，专注于电力线通信（PLC）技术、集成电路芯片和应用。公司秉持“用自己的芯，做天下事”的理念，致力于研发自主知识产权的通信芯片及解决方案。在业务布局上，公司形成了“智能电网”与“非电网”双轮驱动的战略格局。

在智能电网业务方面，公司深耕以用电信息采集和配网创新应用为核心的智能电网业务，凭借自主可控的 PLC 技术，为国家电网及南方电网的数字化、智能化建设提供通信支撑。

在非电网业务方面，公司积极拓展 PLC 技术的应用领域，将业务延伸至智能家居、智慧酒店、光伏新能源等多元化场景，通过提供芯片级解决方案，加速推进物联网技术的规模化应用。

2025 年，公司实现营业收入 35,788.03 万元，较上年同期减少 34.79%；实现归属于母公司所有者的净利润 2,056.70 万元，同比下降 75.61%。报告期内，公司智能电网业务实现营业收入 31,150.87 万元，较上年同期下降 39.53%，主要受智能电网市场招标采购规模减少及招标节奏影响。公司大力布局芯片在物联网市场的应用，非电网业务实现营业收入 4,555.54 万元，较上年同期增长 41.29%。截至报告期末，在手订单金额 24,256.32 万元（包括已签合同金额及中标金额），为后续经营提供了坚实保障。

二、解答投资者提问，主要提问及解答如下：

1.截至 2025 年底公司在手订单为 2.43 亿元，其中智能电网业务占比多少？这部分订单预计什么时候能确认收入？国网“十五五”规划的启动，对公司 2026 年电网业务有何影响？

答：公司在手订单大部分来自智能电网业务，2025 年底的在手订单一般大部分会在今年确认收入，但具体以电力公司的发货需求和验收为准。

今年 1 月，国网宣布“十五五”期间固定资产投资预计达 4 万亿元，将进一步推动电网数字化、智能化建设进程，带动相关市场规模增长。公司作为智能电网市场主要的芯片原厂供应商，有望受益于行业发展趋势，公司将持续加强技术研发与市场拓展，把握行业发展机会。

2.在电网领域，公司的主要产品除了电表相关的产品外，还有哪些？

答：公司芯片在既有市场以外，积极拓宽应用领域。公司基于高速双模芯片研发了用于低压配网创新应用的通信单元模组和量测单元模组、面向光伏新能源接入的光伏协议转换器通信模组产品已批量供货。

3.可转债募投项目包含了科技储备资金项目，公司目前是否有潜在并购标的或方向？

答：公司已发行的可转债项目之一“科技储备资金项目”，主要用于投向新

产品预研研发及产业化、重点布局的中长期技术研发与升级拓展、产业并购及整合等方向。公司持续关注着与公司技术、产品、业务等协同性好的优质资源，努力推动公司高质量发展。

4.公司是否有再次下修转股价来推动转股的计划？

答：公司目前没有触发下修的条件。公司将持续提升主业盈利能力，并通过加强投资者沟通传递长期价值，积极引导转股、维护投资者权益。

5.公司芯片的代工和封测环节是由哪些半导体企业完成的？

答：公司主要向中芯国际、华虹宏力等领先的晶圆代工厂采购芯片生产服务，目前在中芯国际流片较多，基于双方多年良好的合作关系，较好地保障了产能供应的稳定性。

6.公司在 IoT 领域的技术路线方向是什么？

答：面向物联网领域，公司以核心 PLC 芯片+PLC Mesh 底层技术为基础，以基于 PLC 技术构建跨品牌、跨品类设备互联生态为技术发展主线，同时融合 WiFi、BLE 等 IoT 连接技术，并结合 AI 人工智能赋能，针对 IoT 领域的各类应用场景提供系统级完整技术方案，助力下游合作伙伴实现项目简单化、高效率落地。