

证券代码：688292

证券简称：浩瀚深度

转债代码：118052

转债简称：浩瀚转债

北京浩瀚深度信息技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：投资者接待日活动
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年年度暨 2026 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 5 月 7 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：张跃 董事、总经理：魏强 副总经理、董事会秘书兼财务总监：冯彦军 独立董事：沈华玉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会与投资者就关心的问题咨询了公司相关领导，主要有以下几点：</p> <p>1、“晨星大模型”在金融服务、AI 安全等场景的落地进展与商业化？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好：“晨星大模型”是公司 AI 战略的核心载体，目前已在“金融行业智能化、AI 内容安全、智能反诈、深度合成鉴伪、企业智能服务”等场景实现深度落地，并形成完整的商业化闭环，不再是单纯技术研发，而是已产生实质性收入。在金融领域，公司上海子公司将晨星大模型与企业级专属知识库结合，打造“行业大模型+智能体 Agent”模式，深度嵌入银行业务场景，实现智能客服应答、信贷风险识别、交易异常监测、合规审查等功能，提升金融机构服务效率与风控水平，降低运营成本，已获得多家银行客户认可。在安全与网络治理领域，依托晨星</p>

大模型构建全栈式 AI 内容安全大脑，应用于智能反诈、深度合成内容检测、音视频内容合规审核，可精准识别图片、视频、语音等深度合成信息，有效拦截网络谣言与电信诈骗，相关系统未来将支撑安全业务持续增长。未来公司将持续迭代大模型能力，把大模型更深度地嵌入车联网、云网融合等业务，进一步提升产品智能化水平与商业竞争力。

2、2025 年贵司业务结构转型成效如何，安全业务为何能成为第一大支柱？

答：尊敬的投资者，您好：2023 至 2025 年三年间，公司坚决推进业务结构与市场结构双重转型，成效显著，已经实现多业务协同、多市场覆盖。从数据上看，网络可视化业务占比从 2023 年的 61%下降至 2025 年的 30%，仍然作为公司核心技术底座，保障基本盘稳定；安全业务占比从 24%大幅提升至 58%，正式成为第一大业务支柱；其他业务占比保持在 12%左右，业务结构更加健康均衡。市场结构方面，非运营商市场占比从 3%快速提升至 31%，客户结构显著分散，抗风险能力大幅增强。安全业务能够快速成为主引擎，核心源于四点支撑：一是公司在 DPI 深度解析、全流量采集、大数据分析领域具备长期技术积累，可直接复用至安全场景；二是通过并购国瑞数智，快速补齐内容安全、反诈监测、深度合成鉴伪等关键能力，完善安全产品矩阵；三是公司将安全能力延伸至大网安全、车联网安全、AI 安全、低空安全、特种行业安全五大新应用场景，贴合国家战略与行业刚需；四是采用“底座共享、场景复用、生态协同”的模式，实现研发效率提升、交付成本下降，快速打开市场空间。安全业务将成为公司可长期持续增长主线之一。

3、国瑞数智、云边云两大并购的战略价值与进展？

答：尊敬的投资者，您好：这两次资本动作分别对应公司“安全、云网”两大重要增长极，是构建“AI+安全”战略的关键落子，战略价值较为清晰。第一，并购国瑞数智：重点补齐网络内容安全、电信反诈、流量威胁分析、深度合成鉴伪能力，使公司快速提升国家级网络安全监测与防护能力，深度切入政务、公共安全、运营商等高价值市场，直接支撑 AI 安全治理战略落地。目前国瑞数智相关系统已在多省规模化部署，成为公司安

全业务高速增长的重要来源。 第二， 并购云边云科技： 切入云网融合赛道， 补齐 SD-WAN/SASE、 云服务、 AI 边缘网关等能力， 面向 6000 万中小企业数字化转型需求， 打开千亿级增量市场， 同时完善公司“云-网-边-端”全产业链布局， 与现有安全、 数据业务形成强协同。 目前云边云业务拓展顺利， 相关业务协同与产品研发按计划推进， 将成为公司未来重要的增量引擎。

4、公司在车联网安全这个赛道上是怎么布局的？

答:尊敬的投资者，您好：在车联网安全赛道上，浩瀚深度成立专门业务团队，在产品、技术、市场等方面进行了全方位布局。随着车路云一体化提速，万亿级车联网市场迎来快速增长，浩瀚深度旗下智联云安公司精准卡位这一蓝海领域，构建起“云-网-端”全维度车联网安全防护体系。依托自身在网络安全、数据解析领域的技术优势，智联云安聚焦车载终端安全、车路通信安全、云端平台安全三大核心环节，研发了一系列适配车联网场景的安全产品与解决方案，同时积极主导车路云一体化安全标准制定，参与行业规范完善，不断提升在行业内的话语权与影响力。目前，其解决方案已与多家车企、交通运营企业、电信运营商达成合作，有效防范车联网领域的网络攻击、数据泄露等安全风险，助力车路云一体化产业安全、有序发展。

5、公司 2025 年出现阶段性亏损，主要原因是什么？如何看待业绩波动？

答:尊敬的投资者，您好：2025 年公司归母净利润亏损是公司自 2017 年以来的首次亏损，主要原因来自三个方面：第一，由于行业周期性导致运营商原有资本开支减缓等因素影响，传统的网络可视化业务出现阶段性放缓；第二，公司在 2025 年持续加大对新业务的投入，包括安全业务拓展、AI 大模型研发、车联网与低空安全布局、中小企业市场开拓等，相关研发费用、市场拓展费用、人员投入与并购整合费用均有所增加；第三，可转债利息等财务费用增加，此类非经营性因素进一步对短期利润水平造成影响。针对上述外部条件变化，公司通过“内生增长+外延并购”双轮驱动策略正在进行重大战略转型，计划用 3-5 年的时间实现“AI 赋能，多业务协同发展、全层级客户覆盖”的经营模式升级，逐步降低对单一大客户的

	<p>依赖。近几年公司坚定推进业务与市场结构双重优化，持续提升安全业务比重、拓展非运营商市场，转型成效显著。 战略转型期公司业绩会出现阶段性波动，目前公司长期成长逻辑已经确立。当前公司业务结构、市场结构、客户结构均已实现较大优化，安全业务成为第一大业务，非运营商市场占比大幅提升，新业务增长趋势成立。此外，传统网络可视化业务仍然有较大的成长空间，2026年4月，公司成功中标中国移动2026-2027年汇聚分流设备（模型四）集采项目，体现了在通信网络核心设备领域的硬实力，将有力推进国家网络基础设施升级优化和算力网络建设。 随着战略转型效应逐步显现、新业务占比持续提升、内部协同效率不断增强，公司整体经营质量将持续改善。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年5月7日