

证券代码：601137

公司简称：博威合金

# 宁波博威合金材料股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-05

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	博威合金 2025 年度暨 2026 第一季度业绩说明会
时间	2026 年 05 月 11 日 13:00-14:00
地点/方式	上证路演中心 <a href="https://roadshow.sseinfo.com">https://roadshow.sseinfo.com</a> 网络文字互动
参会人员	董事长、总裁：谢识才、独立董事：陈灵国、财务总监：鲁朝辉、 董事会秘书：王永生
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者关系活动主要内容</b></p> <p>1、151*****080 问博威合金独立董事陈灵国：请问陈董事，目前公司隔月披露交流纪要，化繁为简的几行字，涉及到公司的治理和投资者信息，请问独董是否认可？如何监督推动公司治理更优秀，更透明？</p> <p>独立董事陈灵国答：你好，公司属于制造业，每个季度或者每个月的经营情况的变化相对比较稳定，变化不大，按月披露交流纪要我们认为完全可以及时透明的展示公司相关经营信息。近期公司关于新能源业务出售的事宜，我们独董多次参与会议讨论和论证相关工作，股权出售交易涉及的细节和事务繁多，我们只是审核工作的结果，但项目推进过程中具体参与项目谈判的人员按照美国中国两个时差在开会推进项目，我们希望股权出让事宜尽快落地，让公司专注发</p>

展新材料业务。我们独董还将一如既往的促进公司的规范运作，科学治理。谢谢你的关注。

**2、151\*\*\*\*\*080 问博威合金董事会秘书王永生：美国北卡光伏组件公司出售是否已完成交割？为何还不发公告？**

董事会秘书王永生答：美国博威尔特北卡组件公司的出售事项还在推进之中，尚未完成交割，交割完成后公司会按照信披规则发布公告，敬请关注公司公告。

**3、159\*\*\*\*\*128 问博威合金董事长、总裁谢识才：尊敬的董事长：关于近期公司在一季度业绩交流会上您谈到的超薄板带材供不应求，尤其市场对公司寄予厚望的压延铜箔目前有多少产能，今年预计在正交背板材料上有多少销量，加工费预计有多少，有无像市场人士说的 104 层正交背板 PCB 售价 10 万/平方米，而正交背板整体价格达 5 万美金一吨？公司的压延铜箔最薄能做到多少，国内芯片引线框架和基座公司能有多少份额？**

董事长、总裁谢识才答：您好，公司目前的压延铜箔产品和原有产线一并生产，由于产品厚度越来越薄，目前板带产能利用率接近满产，根据市场需求公司正在规划超薄带的项目。此类产品加工精细化要求极高，需要专用装备才能批量生产，加工费比普通产品高很多，当然本身的制造费用相应也高。目前正常出货最薄规格为 0.05mm，新项目将进一步论证可生产的最薄厚度，预计可达到 0.025mm。终端产品的价格我们无法判断。传统引线框架材料公司在

调整产能，重点向 Socket 基座专用的连接材料发展，下游市场正在发展，公司提供的样品已经得到下游大客户的认可，目前尚不能确定公司产品所占的份额，感谢您的关注与支持。

4、151\*\*\*\*\*080 问博威合金财务总监鲁朝辉：记得上次交流，鲁总称就光伏补贴与专门的公司对接，确保更早拿齐补贴。到如今，是否已出售？是否在出售或者利润中体现？

财务总监鲁朝辉答：该补贴交易截至 2026 年 3 月 31 日公司利润中尚未体现，如有相关出售，公司将按信披规则发布公告，敬请关注公司公告，感谢您的关注与支持。

5、187\*\*\*\*\*229 问博威合金董事长、总裁谢识才：您好。作为投资者，我注意到贵公司 2024 年及本次均未采用直播形式的业绩说明会并提供视频回放。业绩说明会有助于投资者全面了解公司经营和管理层观点，支持理性决策。缺少视频直播或回放可能使投资者信息获取不够充分与直观。请问贵公司在 2025 年的业绩说明会中，是否考虑采用视频直播并提供会后回放，以便投资者能够更加便捷、充分地获取相关信息？感谢解答。

董事长、总裁谢识才答：您好，感谢您的宝贵建议，公司目前采用文字互动的方式在上证路演中心举办定期报告的业绩说明会，您可以登录上证路演中心网站查看业绩说明会互动交流内容，公司也在“上市公司发布”平台上传《业绩说明会投资者关系活动记录表》，会继续探索更好的与投资者交流的方式和方法。

公司高度重视投资者关系管理工作，公司通过上证 e 互动、投资者热线等多渠道及时回复投资者关切，也欢迎投资者来公司调研。

6、159\*\*\*\*\*128 问博威合金董事长、总裁谢识才：尊敬的董事长：公司此次顺利出手美国光伏股权事宜，聚焦合金新材料：在 AI 大浪潮下，算力服务器的不断更新迭代，对散热材料，连接件材料的性能要求更高，博威作为中国铜合金材料的引领者，为何没有在此领域占据领先优势，甚至近期财报显示连行业平均增速都没跟上，去年三季度单季合金材料利润出现积极信号后连续两个季度材料端盈利环比下降，而同期宁波地区的铜合金加工企业如海亮和金田的四季度和今年一季度业绩亮眼，是什么原因造成连续两季度材料业绩环比下降，是否博威该有的市场被竞争对手瓜分？还是我们的高额研发费用吞噬了该有的利润？未来几个季度有无举措将该属于我们的高端材料市场和地位给夺回来并形成高品牌高质量的壁垒？

董事长、总裁谢识才答：您好，公司新材料一季度净利润同比减少，主要是汇兑损益的影响，剔除汇兑损益的影响后，同比增长 15.27%。你所提的建议和意见公司一定会高度重视，分析并制定相应的解决方案进行改善。

公司一直以来重视研发，通过数字化研发不断推出新产品、新技术来增强新材料的盈利能力，强化竞争壁垒。公司已明确了公司未来的战略是将新材料做精、做专、做强，引领行业发展。未来将快速推进越南工厂的 GB300 液冷板材料的量产及 Rubin 架构的新型冷却

	<p>材料的应用以及推进铜铝复合材料的 15000 吨项目建设。同时充分利用 AI 智能体，在数字化研发平台应用，推进与 H 公司及英飞凌合作开发的新一代半导体封装材料、与 A 公司合作开发的智能手机新一代散热材料、以及为智能汽车开发的新一代连接器材料等具体举措强化公司的核心竞争力，感谢你的关注和支持。</p>
--	--