

深圳市三旺通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2026年5月)

证券简称：三旺通信

证券代码：688618

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）	
参与单位名称及人员姓名		
	珠海景瑞私募基金管理有限公司	朱韶京
	深圳市珞瑜私募证券基金管理有限公司	曹志平
	深圳市君子乾乾私募证券投资基金管理有限公司	张艺
	深圳市君弘投资管理有限公司	魏卉卉
	深圳市国汇资产管理有限公司	陈小勇
	同系（北京）资本管理有限公司	蒲正
	河北开熙投资管理有限公司	雪鑫
	耕霖（上海）投资管理有限公司	张俊龙
	上海朗程投资管理有限公司	董效良
	上海鹤欧投资管理有限公司	李飞
	上海臻宜投资管理有限公司	周朕隽、董瑞斌
	杭州涨不停企业管理咨询有限公司	陈建富
	上海恒穗资产管理中心	许叶红
	蜂投财富资产管理有限公司	陈正标
	深圳市德居投资顾问有限公司	江伟
	山东恩民企业管理有限公司	焦守明
	上海投融格盈小额贷款股份有限公司	丁明飞
	山东威达机械股份有限公司	王玥琨
	汉央（上海）供应链管理有限公司	周旭
	中财招商投资集团商业保理有限公司	林水平
	山西证券股份有限公司	张天、杨杰
	平安证券股份有限公司	刘云坤
	招商证券股份有限公司	李哲瀚、陈凯雄
	华福证券有限责任公司	刘武
	华源证券股份有限公司	沈鸿泰
	东兴证券股份有限公司	石伟晶
	广发证券股份有限公司	戎志强
	申万宏源证券有限公司	周波
	平安证券股份有限公司	徐勇
	华创证券有限责任公司	王逢节
	上海证券报	何漪、陈浩
	个人投资者	陈逸卓、王锷

时间	2026年5月11日
地点	现场参会（上海市）、通讯方式
公司接待人员姓名	<p>董事长、总经理：熊伟</p> <p>财务总监：冯秀芳</p> <p>董事会秘书：熊莹莹</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1：公司应收账款占比较高，对利润的影响情况以及如何加速回收应收账款？</p> <p>回复：截至 2025 年 12 月 31 日，公司应收账款余额为 16,983.53 万元，占资产总额的比例为 16.01%，占比相对较高，但是公司主要客户财务状况良好，商业信用较高，具备较强的偿付能力，目前坏账风险较低。公司主要采取以下措施进行催收：一方面公司将回款情况与销售人员的薪酬挂钩，有效防范回款风险；另一方面公司定期分析应收账款情况，根据账龄采取升级催收机制，有效管理公司应收账款。</p> <p>问题 2：能否谈谈公司在智能制造行业的市场拓展、技术布局以及未来的发展规划？</p> <p>回复：市场拓展方面，公司成功实现由单一设备供应商向“1+4+N”产品解决方案提供商的战略转型，基于“采-网-算-控”整体解决方案在汽车、锂电、3C 电子等高端制造领域进行了深入的行业洞察并取得良好的示范效果，有力推动制造业客户从“工业互联”向“智能制造”加速演进。在汽车制造领域，公司的解决方案已深入生产核心环节，在行业论坛中展示的系列产品全面满足机器人控制、AGV 调度、移动质检等复杂场景需求，为汽车工厂的柔性化与智能化升级提供了关键支撑。在 3C 电子领域，公司积极推动“无线+工业互联”深度融合，Wi-Fi6、星闪等无线技术及零丢包方案在公司标杆客户中成功试用，树立了行业示范标杆。</p> <p>产品及技术方面，公司以持续的技术创新构筑核心竞争壁垒，精准应对制造业在异构网络融合、确定性传输和柔性制造等方面的核心痛点。公司大力推动时间敏感网络（TSN）与边缘计算的融合落地，利用 TSN 技术保障工业控制指令的确定性、低时延传输，通过 HaaS 平台实现高效的云边协同与设备智能管理，夯实智能制造的通信基座。在前沿技术布局上，公司针对具身智能机器人等新兴赛道，前瞻性探索 TSN 与 EtherCAT 的协同通信方案，</p>

旨在构建统一的通信架构以解决机器人内部多系统互联的复杂难题。同时，公司创新性地推出星闪采集网关，实现了高效的无线智能数据采集，为生产线的柔性化改造提供了更灵活、更可靠的连接选择；公司的 PN 交换机、边缘计算网关、Wi-Fi6 工业 AP 等产品矩阵，已满足从数据采集、网络传输到边缘计算与控制的全链条能力。

未来，公司将继续聚焦工业通信核心环节，凭借“1+4+N”解决方案及TSN、星闪等技术布局，在汽车、3C 电子、锂电等高端制造细分场景形成差异化优势；依托场景适配与本地化服务能力，逐步向高端市场突破；发挥公司在华南区域的先发优势，逐步向全国核心制造区域辐射，拓宽市场覆盖范围，为业务增长奠定基础。

问题 3：能否介绍一下公司投资迈矽科的具体情况以及进展如何？

回复：南京迈矽科微电子科技有限公司注册资本为 1,382.1053 万元人民币，专注于微波与毫米波芯片研发，具备较强技术实力与产业化基础，公司拟通过股权转让和增资方式取得迈矽科 16.1498%的股权。本次对迈矽科的战略投资，可进一步补齐公司上游核心芯片短板，强化产业链协同，稳定核心部件供应，为公司业务拓展与产品升级提供有力支撑。截至目前，上述投资事项尚在推进中。

问题 4：请问公司与倍特基金合作投资设立扬州宸曜股权投资合伙企业（有限合伙）的进展情况以及后续的投资逻辑？预计多久之后能为公司带来业绩贡献？

回复：目前，扬州宸曜股权投资合伙企业（有限合伙）已经完成了私募投资基金备案登记手续，并取得了《私募投资基金备案证明》。本次投资目的主要是紧密围绕公司的产业生态进行投资布局，旨在整合行业内优质资源，获取核心技术、拓展市场覆盖，强化公司在工业互联网领域的核心竞争力，推动“技术+市场”双轮驱动发展，助力公司实现长期稳健增长。目前基金处于比较早期的状态，在后期运营过程中，所投资项目可能受到宏观经济、行业周期、投资标的运营管理等多种因素影响，投资进展及项目完成情况存在一定的不确定性，存在投资收益不及预期的风险。敬请广大投资者注意投资风险。

问题 5：一季度公司智慧能源行业营业收入有所下滑，请问下滑的原因

	<p>主要是什么？</p> <p>回复：公司智慧能源行业包含智慧矿山、传统电力、新能源、石油石化及储能五大子行业，收入下滑比较大的是矿山行业，且矿山行业在公司的业务占比是比较高的。受煤矿企业资本开支阶段性收紧的行业周期影响，公司智慧矿山行业整体承压，营业收入有所下滑。针对上述情形，公司积极开拓非煤矿山智能化业务，电力、新能源、储能等行业的营业收入也实现增长，有效对冲了一部分矿山行业带来的影响。</p> <p>问题 6：请问公司 HaaS 平台目前在工业场景的应用状态以及客户的接受度如何？后续的发展规划是怎么样的？</p> <p>回复：HaaS 平台本质是把工业领域的不同行业、不同场景的数字化互联需求进行统一，形成一个标准化的工业互联平台，连通 IaaS、PaaS、SaaS 等各层工业互联网平台，打破传统连接壁垒，创造数据价值，解决工业高度定制化及软硬件互通成本高的问题。公司 HaaS 解决方案已经在多个行业做了示范项目，未来公司将结合智能体业务把 HaaS 平台的硬件服务能力从向下服务转变为上下结合服务，加强其对智能体业务的支持。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>是否涉及应披露 重大信息的说明</p>	<p>交流过程中，公司严格按照相关法律法规及《深圳市三旺通信股份有限公司信息披露管理制度》的有关规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>风险提示</p>	<p>公司郑重提醒广大投资者，以上如涉及对行业预测、公司发展战略、未来业务情况、经营计划等前瞻性内容陈述，不能视为公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，投资者应当对此保持足够的风险认识，理解计划、预计、估计与承诺之间的差异。另外，公司后续业务开展、项目投资等尚具有不确定性，敬请广大投资者理性判断，注意投资风险。有关信息请以公司在指定信息披露媒体《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》以及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的相关公告为准。</p>
<p>日期</p>	<p>2026年5月11日</p>