

证券简称：菲沃泰

证券代码：688371

江苏菲沃泰纳米科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员名称	线上参与 2025 年度及 2026 年第一季度业绩说明会的投资者
活动时间	2026 年 5 月 12 日下午 15:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开 2025 年度及 2026 年第一季度业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理宗坚 董事、副总经理、董事会秘书孙西林 财务总监曲宁 独立董事童越
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、管理层您好。近期监管层面高度重视提高上市公司质量与投资者回报。请问公司未来三年是否有明确的提高分红比例的规划？在现金流充裕的情况下，是否会考虑增加分红频次（如中期分红）以增强中小投资者获得感？</p> <p>答：公司始终重视投资者回报与上市公司经营质量提升。未来三年将结合盈利情况、行业周期及战略投入等因素，统筹制定分红方案，在经营允许的前提下积极研究中期分红等方式，丰富分红频次，切实提升中小股东获得感与投资回报。</p> <p>2、境外收入占比持续提升，海外关税、地缘政治、技术竞争是否带来实质风险？公司应对措施和产能布局计划是什么？</p> <p>答：境外收入提升是公司全球化成长必经之路和努力的成果，在变化的国际形</p>

势下，公司通过属地产能分散、全球专利护城河、多赛道客户结构、境内外双循环产能，已建立良好的风险隔离体系。

长期来看，越南扩产+全球多点布局将持续降低单一区域风险，海外业务抗波动能力逐年增强，持续全球化成长。

3、前五大客户占比 53.56%，集中度高，其中第一大客户占 25%，请问客户结构分散化进展如何？有无新增大型客户突破？

答：公司在深耕存量核心大客户业务、稳固合作规模的同时，持续加大新兴行业新客户拓展力度，主动优化客户结构、降低客户集中度及单一客户依赖风险。

2025 年，公司持续深耕汽车电子、医疗、工业控制等新兴应用领域，在前十大客户中已成功导入汽车、工业领域优质大型新客户，客户结构多元化成效显著。客户集中度稳步优化，前五大客户销售占比由 2024 年的 67.56%显著下降至 2025 年的 53.56%，客户分散化进程持续推进。

4、公司驻外生产模式占比较高，客户搬迁或需求波动会导致产能闲置，2025 年闲置率如何？2026 年产能调配与利用率目标？

答：公司驻外生产模式中随客户需求波动和产能变化，我们也会做相应的调整，例如 2021 年随客户产能布局全球变化，我们将国内部分设备逐步搬迁到越南新的产线上，配合客户的全球布局。

5、公司 2025 年分红比例 53.92%，在业绩下滑下仍保持较高分红，请问未来分红政策是否稳定？对股东回报的长期规划？

答：公司高度重视对广大股东的长期回报。公司分红政策严格遵循相关法律法规，秉持持续稳定、兼顾经营发展与投资者回报的原则，不会受短期业绩波动影响大幅变动；未来将结合盈利水平、现金流情况、行业周期及战略投入合理制定分红方案，保持政策连续性与可预期性。同时公司将在保障日常经营与研发投入的基础上维持合理分红水平,深耕主业、强化技术创新与市场拓展，推动经营业绩稳步向好，通过持续稳健经营让股东长期共享公司发展成果。

6、P2i 专利诉讼虽胜诉但对方上诉，对海外订单、客户信心、品牌影响如何？是否会带来后续法律或成本风险？

答：截至目前，在面对海外竞争对手多年来数次发起的知识产权恶意诉讼案件中，公司均已胜诉，公司依靠坚实的自主研发和强大的知识产权管理、整合能力，成功维护了自身合法权益，也让国内外大客户认识到公司的实力，并产生更多的业务进展。

附件清单（如有）	无
日期	2026年5月12日