

证券代码：600495

证券简称：晋西车轴

晋西车轴股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2026-003

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他   |
| 参与单位名称及人员姓名   | 通过上证路演中心网络互动平台参与公司 2026 年第一季度业绩说明会的投资者  |
| 时 间           | 2026 年 05 月 21 日 15:00-17:00  |
| 地 点           | 上证路演中心（网址： <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> ）  |
| 上市公司接待人员姓名    | 公司董事长吴振国，董事、总经理刘铁，独立董事刘维，副总经理、董事会秘书韩秋实，总会计师郝瑛   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>1. 近 9 个月来，公司累计下跌近 3 成，同期上证指数上涨了 12%有余，请问公司股价表现不佳的主因是什么？请不要老是怪大环境，请从自身问题进行说明解释。</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，二级市场股价的确受到宏观经济、行业周期和市场资金偏好等多重因素影响，但回到公司自身，确实存在传统业务占比高、盈利能力有限等现实问题。对此，公司始终将维护股东利益、创造长期价值放在核心位置，按照既定发展战略和经营思路，全力做好各项经营工作，努力以经营业绩改善提升筑牢估值基础。同时，公司将持续加强市场沟通，合规推进市值管理，积极促进公司市场价值与内在价值相匹配。感谢您的关注。</p> <p><b>2. 公司当前价格较大股东今年完成的增持价格 4.9 元已经将近快下跌了 20%，请问公司目前有什么提升公司价值的</b></p> |

举措，为何现在宁可用公司 7 亿元现金去买理财，也不愿意回购公司股份，请问管理层对公司未来发展没有信心吗？

答：尊敬的投资者您好，公司管理层始终将维护股东利益、创造长期价值放在核心位置，正在按照既定发展战略和经营思路，全力抓好各项经营管理工作的推进落实，努力以更扎实的经营业绩筑牢估值基础。同时，公司将持续加强市场沟通，合规推进市值管理，积极促进公司市场价值与内在价值相匹配。公司有信心完成 2026 年度经营目标。感谢您的关注。

**3. 请问为何公司连续六年扣非净利润持续亏损，公司目前改善经营情况与扭亏的具体计划是什么，请问公司管理层是否存在不作为躺平的情况？**

答：尊敬的投资者您好，公司管理层持续深耕轨道交通主责主业，深化推进大客户定制化及潜在客户差异化营销策略，稳定提升市场份额与客户粘性；优化产品结构，推动主导产品向规模化、系列化、高端化发展，提高高附加值产品销售占比；立足自身优势加快防务装备和智慧消防应急装备等新业务板块市场拓展和项目落地，推动形成多元支撑、协同发展的业务格局；健全激励约束机制，强化成本管控和精益管理，推动绿色低碳转型，持续提升运营质量与治理效能。2025 年公司扣除非经常性损益的净利润同比改善趋势明显。公司有信心持续推动经营的稳中有进，实现经营质效进一步改善。感谢您的关注。

**4. 2025 年现金流量表中，公司支付给职工及为职工支付的现金 2.79 亿，据公开信息数据显示，公司员工人均薪酬从 21 年的 14.11 万元上升 25 年的 21.82 万元，但是公司从 20 年开始至今连续多年亏损，请问当前公司是否在绩效管理有建立完善制度？公司管理层如何看待这种公司连年亏损，员工年年涨薪赚钱的情况？**

答：尊敬的投资者您好！公司通过建立完善的人力资源

工资绩效管理制度，有效吸引优秀人才，充分激发人才活力，为提升经营质量和可持续发展提供保障支撑。定期报告中薪酬数据为全口径统计，包括工资、社会保险及住房公积金等，实际水平考虑了行业、区域等多种因素。感谢您的关注。

**5. 公司连续六年扣非净利润亏损，公司当前全靠存量的资产与相关补贴才能维持生存，请问为什么公司连续六年都无法改善经营情况，如果是这样的话公司上市的存在价值是什么？**

答：尊敬的投资者您好，公司近年来通过聚焦轨道交通主责主业，着力推动产业结构调整与转型升级，持续夯实企业核心竞争力，经营质效得到持续提升，2025 年净利润同比实现增长，扣除非经常性损益的净利润同比改善趋势明显。感谢您的关注。

**6. 公司近期为什么中标国铁及自备车辆订单不公告，而是在公众号发公告？公司老是说要重视市值管理，结果连拿了个订单都没勇气进行公告，请问公司的市值管理政策具体落实在哪些地方？**

答：尊敬的投资者您好，公司本次中标车辆订单为与日常生产经营相关的事项，未达到强制性披露标准。公司将全力推动订单的落地执行。感谢您的关注。

**7. 近五年来公司毛利率多低于 13%，2026 年一季度，毛利率甚至下降至个位数的不到 7%，请问公司为什么在不赚钱的情况下而将产品提价，如果该相关业务持续亏损，为何要持续亏本经营补贴客户，损害股东的权利？**

答：尊敬的投资者您好，公司 2026 年一季度经营业绩及产品毛利率同比下降，主要原因为受主要产品交付节奏影响。公司目前正在抓紧组织订单落实和产品交付，做好全过程成本管控，有信心完成年度经营目标。感谢您的关注。

**8. 公司已经连续六年扣非净利润亏损，补贴过后的净利**

润才基本打平，请问为何要制定出 70%以上利润分配比例，请问这么做的目的是什么？

答：尊敬的投资者您好，公司保持稳定、可持续的利润分配政策，结合当年盈利状况、现金流量、资本开支计划等因素综合制定具体分红方案。近年来公司在保证经营稳健的前提下，保持较高股利支付率，以稳定的现金分红积极回馈全体股东。感谢您的关注。

**9. 请问公司公众号是否存在误导投资者的情况，公司整天公开宣传什么传捷报，比如 4/10 日公众号发布的"首战告捷开局争先 | 装备分公司一季度生产经营传捷报"，文中提及"分公司一季度圆满完成既定生产目标的 106%，重点订单产品按期交付，得到了客户的一致认可。"、"开局争先，实干致远。装备分公司将持续巩固首季成果，进一步优化生产管理、提升产能效能、攻坚重点任务，以更昂扬的斗志、更务实的举措、更过硬的作风，全力以赴冲刺半年目标，为公司高质量发展贡献力量！"，结果 4/28 日发布 2026 年一季度报告，净利骤降 94%。**

答：尊敬的投资者您好！公司严格按照监管要求及时准确履行信息披露义务。2026 年一季度经营业务同比下降主要是受主要产品交付节奏影响。公司目前正在全力组织订单争取、生产交付，有信心完成年度经营目标。感谢您的关注！

**10. 请问集团将来是否会有资产注入的预期？**

答：尊敬的投资者您好，公司严格按照监管规定要求履行信息披露义务，目前无应披露而未披露的信息。感谢您的关注。

**11. 满分是 10 分，请问董事长对公司近三年的经营表现情况会打几分？如果分数不高，未来一年内是否有信心提高。**

答：尊敬的投资者您好！过去三年，我们着力稳定轨交装备制造基本盘，拓展防务产品、应急装备等新业务领域，盈利能力逐年提升，基本保持了经营向上向好改善的趋势。但仍然

|                              |   |
|------------------------------|---|
|                              | <p>存在整体业绩有限等问题。未来公司按照既定发展战略和经营思路，加快推动落实，有信心完成近年经营目标。感谢您的关注。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p> | <p>本次业绩说明会期间，公司不存在涉及任何应当披露重大信息的情形。</p>                          |
| <p>附件清单（如有）</p>              | <p>无</p>  |