

## 茶花现代家居用品股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议</p> <p><input type="checkbox"/>媒体采访                                <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</p> <p><input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input type="checkbox"/>路演活动</p> <p><input type="checkbox"/>现场参观</p> <p><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称 及人员姓名</p>	<p>通过上证路演中心参与公司2025年年度暨2026年第一季度业绩说明会的投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2026年5月27日（周三） 13:00-14:00</p>
<p>地点</p>	<p>上海证券交易所上证路演中心（<a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a>）</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事、总经理：陈友梅</p> <p>董事、副总经理、董事会秘书：翁林彦</p> <p>独立董事：肖阳</p> <p>财务总监：林杰</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、肖独董您好，作为中小股东，我非常关注公司的治理结构与资产安全性。我注意到公司在2025年年报中对信用和资产都进行了计提减值（其中资产减值约773万元，信用减值约27万元）。请问董事会及审计委员会在审核这些减值计提时，是如何评估其合理性与充分性的？这是否意味着公司在拓展新业务或管理旧资产时面临较大的回收风险？</p> <p>答：您好，公司根据《企业会计准则》以及公司会计政策相关规定，结合公司的实际情况，本着谨慎性原则，公司对预期可能发生信用减值损失和资产减值损失的相关资产计提减值准备，符合《企业会计准则》和公司相关会计政策的规定。</p>

2、截至 2025 年末，公司应收账款同比激增了 452.34%，且增速远超营业收入增速。作为独立董事，您认为目前的应收账款规模是否处于健康水平？董事会采取了哪些具体的监督措施来防范坏账风险，以切实保障中小股东的合法权益？

答：您好，随着电子元器件分销业务的发展，公司应收账款相应增加，为应对应收账款相关风险，公司财务部将加强业务流程管理，对客户的信用状况、信用期限等信息及数据进行分析和精细化管理，动态跟踪，确保应收账款的安全回收。

3、林总您好，感谢您和团队在降本增效方面做出的努力，2026 年一季度公司归母净利润实现了超 400%的同比增长。我关注到公司 2025 年全年经营活动产生的现金流量净额为-3.05 亿元，而 2026 年一季度依然为负（-6385.68 万元）。财报解释主要是电子元器件分销业务带来了大量的应收账款和存货占用。请问这种“有利润无现金”的状态预计还会持续多久？财务部门对于改善全年经营性现金流有何具体的路径规划？

答：您好，公司财务部门将通过“精细化管控+优化资本结构”的组合路径，在维持业务扩张的同时，逐步改善经营现金流状况。

4、数据显示，2025 年公司原有的核心塑料制品业务营收同比下滑了约 12%，部分子公司（如连江茶花、滁州茶花）仍处于亏损状态。请问公司对传统家居业务未来的战略定位是什么？是继续收缩防守，还是有具体的转型升级计划来扭转其下滑趋势？

答：您好，公司目前采用双主业的经营模式。其中，日用消费品业务坚持降本增效的同时，加大对在线业务以及出海业务的投入，稳固原有业务的市场规模。

5、2025 年公司整体毛利率同比下降了约 42.96%，2026 年一季度毛利率也同比减少了 58.32%。这主要受低毛利的电子分销业务并表影响。请问在新的业务结构下，公司是否有信心通过提升运营效率或优化产品结构，在未来逐步修复整体的盈利水平？

答：您好，公司毛利率下降主要原因是（1）日用塑料制品业务毛利率 21.72%，与上年同期 20.25%对比，增长 1.47 个百分

点；（2）电子元器件分销业务毛利率为 4.88%，导致平均毛利率下降。未来公司将继续保持双主业经营，以更好的经营业绩回馈广大投资者。

**6、公司去年通过并购达迈进入了新领域，未来在这个领域的创新、研发投入上的规划是怎么样的？**

答：您好，达迈智能致力于成为国内领先的技术型电子元器件授权分销商与供应链综合服务商，为上游原厂与下游终端客户提供“授权分销+方案设计+供应链服务+数字化交付”一体解决方案，成为公司半导体业务核心平台。达迈智能将持续深化半导体分销领域的技术服务能力，紧跟行业前沿技术方向，不断提升应用创新水平，充分发挥产业链衔接配套与资源赋能的枢纽作用，加大对半导体应用方案设计的战略布局，以敏锐的市场洞察力探索新兴应用场景，深入挖掘客户需求，致力于成为下游优质头部客户的核心战略合作伙伴。

**7、尊敬的陈总您好，首先感谢管理层在过去一年带领公司实现了营收规模的翻倍增长，并在 2025 年成功扭亏为盈。作为长期关注公司的股东，2025 年公司通过收购达迈智能新增了电子元器件分销业务，该业务贡献了超过 60%的营收，已成为公司的第一大业务板块。请问管理层未来将如何平衡“传统家居塑料”与“电子元器件分销”这两大差异巨大的业务？两者之间是否存在资源或渠道上的协同效应，还是公司将逐渐转型为以电子分销为主的多元化控股集团？**

答：您好，公司目前采用双主业的经营模式。其中，日用消费品业务坚持降本增效的同时，加大对在线业务以及出海业务的投入，稳固原有业务的市场规模。电子元器件分销业务，通过达迈智能及达迈香港开展相关业务，充分利用其优势，推进转型升级，助力公司持续发展。

**8、注意到公司的董事会秘书是由副总经理兼任的，关注到证监会新发布的《上市公司董事会秘书监管规则》中有部分关于董事会秘书独立性的要求，请问董事总经理：公司后续会就人员任**

	<p><b>职的合规性做出相应人事调整吗？</b></p> <p>答：您好，公司将按照《上市公司董事会秘书监管规则》的相关要求，规范董事会秘书的任职条件。</p> <p><b>9、董秘您好，恭喜公司在 2026 年第一季度交出了一份营收与净利双双高增长的答卷。公司 2025 年度拟每 10 股派发现金红利 0.20 元（含税）。考虑到公司目前正处于新旧业务交替的关键期，且经营性现金流较为紧张，请问管理层制定这一分红方案的主要考量是什么？未来是否会随着新业务利润的释放，继续保持稳定的分红力度以回馈股东？</b></p> <p>答：您好，公司 2025 年度利润分配方案综合考虑了公司盈利水平、财务状况、现金流状况和可分配利润等情况，并结合自身实际经营发展状况，及对后续资金需求做出相应评估后，为了更好地回报股东，让所有股东分享公司发展的经营成果，提出了本次利润分配方案，不会对公司经营现金流产生重大影响。公司未来将根据相关规则要求，继续保持稳定的分红，积极回馈广大投资者。</p> <p><b>10、根据一季报经营数据公告，公司主要原材料（如聚丙烯等化工材料）在 2026 年 3 月份受外部环境影响价格上涨幅度较大（环比上涨 31.16%）。请问董事会秘书处如何看待原材料成本上升对公司二季度及下半年传统家居业务利润的影响？公司在信息披露层面是否会加强对这类上游成本波动的风险提示？</b></p> <p>答：您好，受外部环境影响，原材料价格波动必定会对公司经营产生一定影响。公司已在定期报告的相关章节对此类经营风险进行了提示。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年5月27日