

证券代码：601717

公司简称：中创智领

中创智领(郑州)工业技术集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	九一私募基金、国泰海通证券、金晨碧云投资管理、上海日耀谷资本、中原证券、中信建投、东方财富证券、成都每经传媒有限公司、东方证券、华泰自营、广发证券、上海睿信投资管理有限公司、上海惠璞投资、华能贵诚信托、上海速富资产管理有限公司等投资者，以及拟出席公司 2025 年年度股东大会的个人投资者
时间	2026 年 5 月 26 日
地点/方式	河南自贸试验区郑州片区（经开）第九大街 167 号公司总部
参会人员	中创智领董事长焦承尧、副董事长、总经理贾浩、副总经理王永强、董事会秘书张易辰、财务总监邱泉、子公司恒达智控董事长罗开成
投资者关系活动主要内容介绍	<p>根据公司《关于召开 2025 年年度股东大会的通知》，公司于本次年度股东大会召开当日 2026 年 5 月 26 日上午，安排公司现场参观调研，举办“投资者走进中创智领”活动。现将本次活动中投资者关注的主要问题及公司的回复发布如下：</p> <p>1、2012 年以后上一轮煤机行业周期持续了几年，这两年煤机行业可能又在一轮下行周期，请问对未来两年行业周期走势如何判断？</p> <p>答：煤机行业周期的具体时长难以精确预判。从历史情况看，不同时期的周期长度存在差异，更早的周期相对较长，而上一轮周期则相对较短。当前周期的持续时间仍存在不确定性，不宜简单沿用过去的时长进行线性外推。但是，近年来国家发改委等政府部门推动电煤长协价机制，加强市场价格调控监管，多措并举确保煤炭价格在合理区间运行，煤炭市场价格机制改革稳步推进。这一措施的实施，支持了煤炭行业的平稳运行。同时，煤炭行业集中度也在逐步提升，对装备要求更高。这些因素共同作用下，有望支持煤机需求的稳定性。</p> <p>2、一季度汽车零部件业务中个别企业增速面临压力，今年上半年汽车市场竞争激烈，订单和收入增速压力是短期波动还是行业内卷的持续？</p> <p>答：公司汽车零部件板块坚持从零件到部件、从部件到系统的转型升级策略，并同步推进从国内市场向海外市场的拓展。依托公司在海外布局的工厂资源，亚新科的国际化进程与 SEG 的本土化发展形成了协同效应。此外，在部分客户领域的合作业务也呈现高速增长态势。整体来看，公司汽车零部件业务预计将保持增长。</p>

3、公司煤机板块在 2026 年第一季度的订单获取及产品价格方面表现如何？

答：2026 年第一季度，煤机板块整体订货额同比略有下降，但国内市场的订货额及订货单价均较上年同期有所提升。在国际市场方面，公司持续加大多个海外市场的布局力度，预计未来有望实现新的突破。

4、工业智能板块在非煤矿场景的拓展情况及订单规模如何？未来增长趋势怎样判断？

答：目前恒达业务的增长速度有待进一步提升。目前工业智能板块正在非煤工业企业领域全力研发推出更具竞争力的标准化、模块化产品及面向具体行业应用场景的垂类模型，其增速有望实现更大幅度的提升空间。与此同时，公司面向造船、钢铁、冶金线缆、重工、汽车零部件等非煤矿行业企业的数字化工厂解决方案，已获取的订单及潜在项目已形成较大规模，今年有望实现订单的显著突破。

5、公司 2025 年度分红比例进一步提升，未来分红会继续保持吗？

答：公司已制定并实施“提质增效重回报”行动方案。2025 年，在已完成 6 亿元股份回购的基础上，公司确定了以 2025 年度归母净利润的 51.98%进行高比例现金分红的方案，通过持续稳定的现金分红践行回报股东理念，增强投资者获得感。短期业绩波动预计不会对公司长期经营基本面产生实质性影响。未来，公司将继续强化回报股东意识，严格遵守法律法规及证券监管政策关于上市公司分红的相关规定，在综合考虑行业发展趋势、公司发展战略、盈利能力、现金流状况等多方面因素的基础上，积极提升投资者回报能力和水平，增强分红的稳定性、及时性和可预期性，努力为股东提供持续、稳定、合理的投资回报，与股东共同分享公司经营发展成果。

6、公司收购 SEG 多年，近几年开始实现盈利，SEG 主营 48 伏电机等产品，未来经营趋势如何？公司在汽车零部件领域的国际化布局有何展望

答：SEG 经历前期的并购整合和业务重组后，近年来已实现盈利。当前欧美电动化进程相对缓慢，SEG 在手订单较为稳定，盈利水平呈持续改善态势，未来有望保持增长。随着海外汽车电动化的推进，也面临业务转型，目前 SEG 在欧洲、美国、印度等地积极推进电动化业务获取。关于公司汽车零部件的国际布局，在国内高压新能源电机领域，公司将有关技术推广到国际领域，推动国际高压驱动业务的开发。亚新科的国际化进程与 SEG 的本土化发展协同推进，依托海外工厂及渠道资源，公司有望在中国整车企业国际化进程中，更早实现海外配套，把握零部件国际化的战略机遇。

7、目前煤机智能化领域的竞争格局如何？公司在该领域的布局及未来发展方向是怎样的？

答：目前煤矿智能化领域的多数企业仍停留在较低等级的智能化改造领域，技术门槛不高，高等级智能化核心技术尚未形成普遍突破。公司聚焦于高等级智能开采技术的研发与工程化应用，加快研发与推广。面向未

来，煤矿智能化需要实现井下装备的自主感知、决策与执行，并配套地面远程“一键操作”的智能控制系统及相关执行机构。这将带动单矿工作面改造价值的提升，但实际落地规模取决于技术在实际场景中的转化成效。公司正持续推动智能装备向更高级别应用演进，同时已设立智慧矿山数据运营公司，探索以数据运营为核心的新型商业模式。

8、针对公司股价近期出现一定波动的情况，请问公司采取了哪些稳定股价或提升公司价值的措施？

答：公司股价表现受宏观经济环境、行业周期变化、市场情绪、资金偏好及公司经营情况等多重因素综合影响。目前公司正通过聚焦多种方式积极改善盈利状况，同时积极推动向智能化、电动化、国际化方向转型升级，聚焦战略性新兴产业和未来产业，持续提升公司内在价值，积极与资本市场沟通，传递公司中长期投资价值，切实维护广大投资者的权益。