

证券代码：688500

证券简称：慧辰股份

北京慧辰资道资讯股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	见附件
时间	2026年5月
地点	公司会议室、上海证券交易所上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理：赵龙先生 董事、财务总监：杨蕾女士 独立董事：孟为女士 董事会秘书：何东炯先生 资本运营与市场部总经理：杨晓波先生
投资者关系活动主要内容介绍	投资者沟通交流活动中的主要内容归纳整理如下： 1、请问贵司在应对上游硬件、云计算、存储等产品涨价的情况有何举措？ 答：公司业务服务能力基本不受相关产品涨价的影响，部分相关资源实际由所服务的客户方提供，且当前自主拥有的资源已可满足近期业务服务能力扩展的需要。公司将密切跟踪上游市场动态，灵活优化经营策略，全力保障盈利水平与股东长期价值。 2、想请教公司及董秘层面，当前公司估值明显低估、二级市场投资者关注度偏低。后续董秘是否会加大与机构、中小投资者的沟通路演频次，主动传递公司 AI 业务进展、合作落地及业绩成长逻辑，通过常态化市值管理和正向价值传递，稳定市场预期、提振投资者信心？ 答：感谢您对公司市值管理方面的建议，公司将积极听取吸收投资者对公

司的建议，增加对外输出的渠道，加强交流的频次，传递好公司在“数据+AI”业务上的进展及布局，让更多的投资者了解到公司的价值，同时公司将持续推进业务的开拓、产品的研发等基本盘，实现公司市值合理回归。

3、请问贵司数据资产一体化管理应用平台和 ImpetaGEO 数据监测平台是否有预计投入市场的时间点以及目前是否与一些客户形成合作意向？

答：公司的相关平台目前正在持续迭代更新，其中数据资产一体化管理应用平台将会完成公司内部各行业数据资源的管理与价值转化，同时也在与行业客户广泛沟通；ImpetaGEO 数据监测平台当前版本已向用户测试交付，目前已有意向客户开展进一步洽谈。进一步情况请您持续关注公司发布的信息，谢谢！

4、贵司长期服务于国内、国际 500 强公司，请问贵司在存量客户中推广数字产品普及率如何，以及推广普及率目标是多少？

答：公司长期服务于国内外优质客户，始终将数字化转型作为赋能客户的重要方向。目前，公司正有序推进存量客户的数字产品普及工作，整体渗透率保持稳步提升态势。未来，公司将持续加大推广力度，深化数字技术与客户业务的融合，助力客户实现高质量发展。

5、回顾 2025 年年报，公司在汽车、科技、消费领域营收占比较高，一季度公众号发文说明在这三个领域增长良好，请问贵司为何在比重较高领域增长良好的情况下，经营活动产生的现金流量仅从约 1.5 亿增加至约 1.6 亿？

答：感谢您对公司业务发展的关注，在业务构成中汽车、科技、消费领域营收占较高，每个行业的客户均有不同的特点，过去一年公司持续强化经营管理，在现金流方面有了积极改善。从公司 2025 年年报看，现金流方面实现 2,577.85 万元，同比增长 140.80%；2026 年一季度经营活动产生的现金流量净额 1,351.20 万元，同比显著增长 89,213.09%，资金周转效率与抗风险能力持续提升。从数据上看，公司现金流呈现持续向好趋势发展。

6、请问贵司毛利率下降的主要原因是否是由于采购数据成本上升还是其他原因？

答：受宏观市场环境及行业景气度变化影响，客户整体预算有所收缩，项目议价空间承压；同时数据及服务采购成本上行，双重因素叠加，使得公司本期综合毛利率出现阶段性下滑。公司将通过优化业务结构、严控成本费用、提升高毛利业务占比等举措，持续改善毛利率水平。

7、想请问公司，2026 年全年营收和扣非净利润有没有明确预期区间？另外医疗、金融两大核心业务，今年计划落地多少家客户，能贡献多少新增毛利？同时公司如何看待当前二级市场股价估值水平，后续有没有稳定市值、提升市场信心的相关举措和规划？

答：感谢您对公司发展的关注，您提到的具体财务数据及客户数据请以公司发布的定期报告数据为准。公司高度重视市值管理工作，发布了市值管理方案，公司将持续开拓业务做好公司基本盘，持续加强与市场交流沟通等多措并举，实现公司市值回归合理区间。

8、公司今年的目标是扭亏为盈，有什么规划么，通过什么途径

答：公司坚持“数据+AI”的发展战略，随着数据要素及人工智能相关市场的快速发展，公司正在积极拓展业务，提升运营效率，从 2026 年一季报可以看出，公司在收入拓展和运营效能优化方面有显著成效；同时，公司积极投入

	<p>研发，基于自身长期服务行业头部客户的禀赋，推进 AI 赋能，向数据相关人工智能服务，具身智能智脑及数采、GEO 优化等领域拓展业务，实现业务增长和利润优化。</p> <p>9、公司今年一季度的新增客户签约情况怎么样？合同金额有无较过去提升？</p> <p>答：目前，公司客户签约正常，从 2026 年一季报的财务数据可以看出公司的积极变化。公司 2026 年一季度营业收入实现 1.05 亿元，同比增长 36.48%，业务规模持续扩大；现金流管理成效显著，经营活动产生的现金流量净额 1,351.20 万元，同比显著增长，资金周转效率与抗风险能力持续提升；运营效能优化方面，通过 AI 赋能与内部流程优化，一季度人均产出同比提升 48.58%，运营效率显著改善，人力成本的投入产出比持续优化；技术创新是公司发展的核心引擎，报告期内，研发投入较上年同期增长 10.50%。从这些数据上看，公司的各项指标均表现不俗，公司将持续提升管理水平，持续提升产品服务能力，持续开拓客户，实现业务的增长。</p> <p>10、请问贵司一季度计提的信用减值 600 多万，后续有无收回可能？</p> <p>答：公司一季度计提信用减值损失 600 余万元，主要基于审慎性原则，对部分应收款项的预期信用风险进行了充分评估，严格按照《企业会计准则》及公司会计政策进行计提。后续若相关款项实际收回，公司将严格依据《企业会计准则》相关规定进行减值转回处理，并及时履行信息披露义务，保障广大投资者的知情权。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>北京风炎私募基金管理有限公司 南京金友私募基金管理有限公司 平安证券北京分公司 北京三和宏信投资管理有限公司 华西证券股份有限公司 德邦证券股份有限公司北京分公司 北京宝通鑫源投资管理有限公司 北京大时代私募基金 北京乐桥资本 国新证券股份有限公司 参与公司 2025 年年度暨 2026 年第一季度业绩说明会的投资者 (以上排名不分先后)</p>