

证券代码：688202

证券简称：美迪西

上海美迪西生物医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-05-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	国寿养老；通过上证路演中心线上参加“十五五·科创惠民——科创板企业成果转化与民生赋能之 2025 年度制药行业集体业绩说明会暨 2026 年第一季度业绩说明会”的投资者
时间	2026 年 5 月 11 日
地点	通讯方式、上海证券交易所上证路演中心
上市公司接待人员姓名	董事长、CEO：CHUN-LIN CHEN 董事、副总经理、首席商务官：蔡金娜 联席 CEO、常务副总经理、首席战略发展官：胡江林 独立董事：赖卫东 董事会秘书：卓楠 财务总监：张冬花 证券办公室：翁少凡、樊希文
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问题：贵公司 2025 年报中表示 25 年公司新签订单 16.10 亿元，同比上涨 47.01%，其中，境外新签订单金额同比增长 59.96%。请问贵公司：1、新签订单价格是否有积极变化？2、从 25 年底至 26 年一季度末或者截止目前这种新签订单包括境外新签订单的增长势头是否具有可持续性？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！受益于全球创新药研发需</p>

求持续回暖,公司依托临床前一体化综合研发平台的核心竞争力,持续深耕国内外市场,公司订单及业务实现强劲增长,市场需求增长带动业务量与定价同步向好。公司全球化布局持续落地,境内外客户拓展成效显著,订单结构持续优化,充足的订单为后续业绩的稳健增长提供有力支撑。感谢您对公司的关注,谢谢!

2、问题: 请问公司今年有扩展其他业务的打算吗?

回答: 尊敬的投资者,您好!公司将围绕临床前研究一体化策略,持续深化融合发展,不断增强公司在临床前一体化研究的竞争优势。在夯实现有主业的基础上,结合业务实际情况逐步寻求拓展上下游产业链的合适机会,期望能够契合公司国际化战略,进一步加强现有研发技术平台,对现有业务链条进行补充或加强。

生物药作为药物创新发展的重要方向,是公司临床前一体化业务拓展延伸的主要方向之一,以及药物的 CDMO/CMO 方面也是公司努力重点扩张的方向,通过战略合作、自身建设或并购扩展 CDMO 服务量级,建立符合 GMP 标准的规模化生产基地。后续如有相关并购计划,公司将依据相关法律法规及时履行相应的决策程序及信息披露。感谢您对公司的关注,谢谢!

3、问题: 请问公司营收情况如何?

回答: 尊敬的投资者,您好!2025年,公司营业收入稳步增长,实现营收 11.63 亿元,同比增长 12.08%。报告期内国内创新药研发持续复苏,行业需求逐步回暖。公司抓住行业发展机遇,精细化运营管理,持续深化国际化拓展,充分发挥一体化研发平台资源和优势,推进各个项目研发稳步进行,核心经营能力显著提升,呈现向好态势。

2026 年第一季度,公司实现利润扭亏为盈,营业收入 3.65 亿元,同比增长 36.52%,环比增长 13.92%;归属于上

市公司股东的净利润 1,561.54 万元，同比增长 207.35%。主要系受益于全球创新药研发需求持续回暖，公司依托临床前一体化综合研发平台的核心竞争力，持续深耕国内外市场，充足的订单储备为业绩良性增长奠定了坚实基础；同时，公司持续提升项目实施及项目交付的效率，营业收入实现稳健增长。感谢您对公司的关注，谢谢！

4、问题：公司大力投入 AI 药物发现平台（MAIDD）和新方法学（NAMs）。请问这些创新平台在实际项目中的应用情况如何？

回答：尊敬的投资者，您好！公司积极探索人工智能、类器官在新药研发中的应用。在人工智能方面，公司在原有 AI 药物研发积累基础上，构建并持续完善 AI 药物研发综合技术平台（MAIDD），形成 AI 技术构建模型-虚拟筛选-分子设计（生成）-湿法验证-数据反馈到 AI 技术平台进行模型优化等干湿结合的新药开发路径，已运用到公司 PROTAC、ADC、多肽和小核酸等多种新型技术平台与相关研发项目中，进行模块构建和优化（比如链接子或序列），与此同时，公司还开发了 AI ADMET 预测模型，对药物分子进行成药性能进行预测，加快了先导化合物分子优化步伐，有效提升药物研发的效率和成功率，持续夯实公司各新技术平台服务能力与技术壁垒构建。未来公司将全力自主研发和通过与外部合作形式加快 AI 在管理和新药研究中平台建设和应用，从而更好地服务于全球医药研发的创新需求。在新方法学 NAMs 领域，公司尚处于平台搭建与技术完善阶段，暂未形成规模化收入贡献。公司将在现有体外细胞毒性评价模型、肿瘤类器官评价模型基础上，致力于构建一个整合“人类细胞模型-AI 预测-类器官”三位一体的创新评价平台，有效提升公司的研发能力。公司将聚焦于关键疾病领域（如肿瘤、肝脏、神经系统、肠道），建立高质量、可重

复的类器官培养与生物库体系，并整合微生理系统、器官芯片及高内涵成像等技术，构建多维度的替代毒性评价平台，可为未来支持 IND 申报的 NAMs 奠定技术与数据基础，进一步强化公司在创新药研发中的安全性评价核心能力。公司将密切关注新技术的应用与发展，持续深化 AI 技术与 NAMs 新方法学在新药研发项目中的应用，不断提升创新药研发效率与服务价值。感谢您对公司的关注，谢谢！

5、问题：近期实验猴的价格变化及储备情况？

回答：随着行业需求逐步回暖，近期实验用猴市场价格呈上行趋势，整体供应偏紧。公司已积极采取丰富采购渠道、深化与实验动物供应商的合作等多项措施保障公司实验动物，特别是实验用猴的供应稳定，能够满足经营需求。根据市场发展情况，公司对实验用猴相关业务采用更加灵活的报价策略，以保障公司的盈利能力和持续发展能力。

6、问题：公司今年的人才招聘计划？

回答：作为人才密集型企业，公司高度重视技术人才队伍及管理人才队伍的建立。2026 年公司将根据业务发展需求，动态制定人员招聘计划，重点引进与业务匹配的专业技术人才和管理人才，持续完善内部人才培养与晋升机制，以支撑公司战略实施和长期发展。同时，公司通过员工持股与股权激励等长效激励措施，旨在吸引和留住优秀人才，激发积极性和创造力，有效提升核心团队凝聚力和企业核心竞争力，确保公司发展战略和经营目标的实现。

公司的人才招聘计划会结合业务发展目标合理配置岗位，确保人才供给与项目需求同步，同时，公司持续深化提质增效管理，推动人效稳步提升，以保障未来业务的发展以及项目的顺利实施，支撑公司战略实施和长期发展。

7、问题：公司海外业务未来的拓展规划？

回答：为推进全球化战略，公司已在美国波士顿投入使

	<p> 用约 2,000 平方米的研发办公场地，服务范围涵盖化学、生物、动物实验，目前已投入使用并实现创收。波士顿实验与国内研发中心配合、联动，差异化发展。同时，公司在欧洲、亚太地区等海外产业核心区域多点布局，持续加强实验室能力建设以及商务团队配置，增强海外 BD 和国内科研团队沟通协作，建立并完善客户信息情报系统和大客户服务管理体系，积极参与国际行业会议，增加科研团队定期拓展频率，主动地拓展海外市场，逐步构建适应海外竞争的销售体系。 </p> <p> 公司作为一站式临床前 CRO，具备全面的临床前新药研发能力及丰富的研发经验，拥有 FDA、OECD GLP 等完备国际资质以及丰富的中美双报等国际申报经验，在服务质量、合规标准、交付效率上能满足海外客户标准化和持续性的需求，叠加大客户策略落地与品牌口碑提升，共同推动海外订单与收入持续稳定增长，境外收入占比稳步提升。 </p> <p> 波士顿实验室将充分依托公司国内研发中心积累的丰富运营管理经验、强大的研发团队以及较高的服务能级，不断提升实验室能力建设以及商务团队的拓展能力。致力于为海外客户提供符合国际标准、更灵活、高质量、高效率的临床前 CRO 服务，力争逐步提升公司的海外业务占比，为公司全球化发展注入新动能。 </p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 5 月 11 日