

证券代码：688411

证券简称：海博思

创

### 北京海博思创科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	博时基金、农业银行河北分行、农业银行黑河分行、上海证券报、华夏时报、新华社 app、经济观察报、中国经济时报、中国经济周刊、中华工商时报、金沙江弘禹资本、高毅资产等投资机构及媒体共 79 人。
时间	2026 年 6 月 10 日
地点	北京市房山区启航西街 1 号院
上市公司接待人员姓名	公司董事长，总经理：张剑辉 公司副总经理，董事会秘书，财务负责人：高书清
投资者关系活动主要内容介绍	一、参观公司工厂、展厅、产线及实验室 二、问答交流环节 1、储能行业正从单一卖设备向设备+服务综合运维转变，公司在行业中的核心竞争壁垒是什么？ 回答：公司不只是研发、生产和销售硬件设备，而是提供储能资产全生命周期可量化收益的技术支撑、运维和电力交易服务。核心在于“制造+服务”的商业模式：既有硬件系统集

成能力，又具备运维、电力交易等服务能力，形成了“硬件+软件+数据+交易”的闭环。

公司已累计交付超 50GWh 的储能电站，并持续积累了海量的项目运行数据，公司以此训练 AI，以优化调度和交易策略，数据越多、模型越准，为项目客户可创造的收益就越高，公司以此打造出市场竞争的护城河。

2、关注到公司计划布局算电协同项目，目前进展如何？能否大概介绍下这类项目的商业模式以及盈利水平。

回答：“算电协同”是公司重点布局的方向之一，也是储能行业未来几年最重要的增量市场之一。当前 AI 算力产业高速发展，叠加绿电准入要求提升和碳排放管控，算力基础设施与绿电、储能的深度耦合已成为一个明确趋势。公司的定位不是传统的设备供应商，而是“制造+服务”的综合能源服务商。公司通过“独立储能+算力中心”的协同模式，实现电力与算力的深度融合。依托对电力行业的深刻理解与丰富的储能项目经验积累，为算力中心提供稳定、低成本、高可靠性的绿电保障，同时借助算力场景提升储能电站的收益水平。

技术层面，公司布局研发适配算力中心场景的解决方案，以融合配电系统与高倍率储能产品，同时推进钠电技术应用于具体适配场景；商业模式层面，由公司联合合作伙伴，推动独立储能与算力中心协同共建，与算力中心签订中长期电力服务协议，提供更有竞争力的电价。公司与合作伙伴共同参与算力中心的电力调度，节省的电费成本和产生的收益由双

方按约定分享。对算力中心来说，得到了稳定的低成本绿电；对储能电站来说，得到了长期稳定的用能客户。这不是简单的设备买卖，而是全生命周期的电力服务。公司计划今年推进标杆项目落地。

3、海外储能市场增长迅速，公司未来海外储能业务发展规划，公司作为一个相对新进入者，在海外市场主要优势有哪些？

回答：海外客户对产品性能、安全认证和品牌信誉要求相对较高，同时也愿意为高可靠性的系统方案支付更高溢价。目前，公司已在海外市场建立起“交钥匙”工程的交付能力，将国内项目上积累的大量技术与运维经验复制到全球项目。凭借公司持续的技术创新能力与不断增强的本地化服务能力，海外业务正加速成为公司重要的业绩增长极。

截至目前，公司新签和已中标的订单约 16GWh。预计未来几年，也将会是公司海外业务高速发展阶段，海外业务不仅是国内市场的补充，更是公司主动走出去、将国内成熟商业模式向海外复制的重要战略举措。

4、公司与宁德时代签订 3 年 60GWh 钠电池合作协议，公司如何看待钠电池商业化前景？当前钠电池商业化应用处于什么阶段？

回答：从经济性看，钠电规模化应用后，在储能全生命周期应用维度具备竞争力，主要缘于钠电具备长循环寿命、低热管理需求、宽温区适配等特性。随着钠电的规模化量产，未来预计将与锂电形成互补格局。今年公司计划推进钠电应用

	的储能项目落地。
附件清单（如有）	无
日期	2026年6月10日