

深圳市三旺通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2026年6月)

证券简称：三旺通信

证券代码：688618

编号：2026-002

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|----------------------|--|--|------------|-----|--------------|--------|--------------|----|------------|-----|----------------|---------|------------|-----|--------------|----|--------------|------------|------------|-----|------------|-----|------------------|-----|-------|----|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 参与单位名称及人员姓名 | <table border="1" style="width:100%; border-collapse: collapse;"> <tr><td>平安基金管理有限公司</td><td>王修宝</td></tr> <tr><td>红土创新基金管理有限公司</td><td>廖星昊、张洋</td></tr> <tr><td>信达澳亚基金管理有限公司</td><td>何鑫</td></tr> <tr><td>深圳民森投资有限公司</td><td>王旷辰</td></tr> <tr><td>深圳市深大成投资管理有限公司</td><td>骆许望、何佳悦</td></tr> <tr><td>北京鼎萨投资有限公司</td><td>刘寻峰</td></tr> <tr><td>上海紫莺资产管理有限公司</td><td>廖原</td></tr> <tr><td>上海胤胜资产管理有限公司</td><td>王道斌、李跃、李美泽</td></tr> <tr><td>华创证券有限责任公司</td><td>王逢节</td></tr> <tr><td>方正证券股份有限公司</td><td>黄王琥</td></tr> <tr><td>第一创业证券股份有限公司（自营）</td><td>李泽梓</td></tr> <tr><td>个人投资者</td><td>项彬</td></tr> </table> | | 平安基金管理有限公司 | 王修宝 | 红土创新基金管理有限公司 | 廖星昊、张洋 | 信达澳亚基金管理有限公司 | 何鑫 | 深圳民森投资有限公司 | 王旷辰 | 深圳市深大成投资管理有限公司 | 骆许望、何佳悦 | 北京鼎萨投资有限公司 | 刘寻峰 | 上海紫莺资产管理有限公司 | 廖原 | 上海胤胜资产管理有限公司 | 王道斌、李跃、李美泽 | 华创证券有限责任公司 | 王逢节 | 方正证券股份有限公司 | 黄王琥 | 第一创业证券股份有限公司（自营） | 李泽梓 | 个人投资者 | 项彬 |
| 平安基金管理有限公司 | 王修宝 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 红土创新基金管理有限公司 | 廖星昊、张洋 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 信达澳亚基金管理有限公司 | 何鑫 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 深圳民森投资有限公司 | 王旷辰 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 深圳市深大成投资管理有限公司 | 骆许望、何佳悦 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 北京鼎萨投资有限公司 | 刘寻峰 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 上海紫莺资产管理有限公司 | 廖原 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 上海胤胜资产管理有限公司 | 王道斌、李跃、李美泽 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 华创证券有限责任公司 | 王逢节 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 方正证券股份有限公司 | 黄王琥 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 第一创业证券股份有限公司（自营） | 李泽梓 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 个人投资者 | 项彬 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 时间 | 2026年6月11日、12日 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 地点 | 深圳、上海 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 公司接待人员姓名 | 董事会秘书：熊莹莹 证券事务代表：邹榕容 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>问题 1：能否按照行业板块拆分一下 2025 年度公司营业收入？公司智能制造行业营收情况以及未来的发展规划？</p> <p>回复：2025 年度，公司在智慧能源、智慧交通、工业互联网、智慧城市以及其他行业板块分别实现营业收入 17,245.37 万元、7,253.64 万元、5,343.84 万元、1,810.74 万元、4,115.42 万元。公司凭借敏锐的行业洞察力与前瞻市场布局，2025 年度在智能制造行业实现营业收入同比增长 51.99%。未来，公司将继续聚焦工业通信核心环节，凭借“1+4+N”解决方案及 TSN、星闪等技术布局，在汽车、3C 电子、锂电等高端制造细分场景形</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

成差异化优势；依托场景适配与本地化服务能力，逐步向高端市场突破；发挥公司在华南区域的先发优势，逐步向全国核心制造区域辐射，拓宽市场覆盖范围，为业务增长奠定基础。

问题 2：2025 年度，公司销售费用及研发费用较去年同期增长的原因是什么？公司在费用管控方面有什么具体举措？

回复：2025 年度，公司销售费用较去年同期增长 21.95%，主要系公司深化市场布局，职工薪酬、业务招待费及差旅费投入增加所致；研发费用较去年同期增长 3.85%，主要系研发设备增加，折旧与摊销费增加，检测认证费增加所致。费用管控方面，公司已经建立了全面预算管理机制，基于公司战略及业绩目标匹配预算资源，重点投向促进公司战略目标达成和业绩增长的领域，同时公司还匹配了考核奖励办法，将费用管控、促进经营目标达成等做到了奖励方案当中。

问题 3：能否谈谈公司与倍特基金合作投资设立扬州宸曜股权投资合伙企业（有限合伙）的投资逻辑以及目前的进展情况？能给公司带来多大投资收益？

回复：公司与倍特基金合作投资设立扬州宸曜股权投资合伙企业（有限合伙），投资目的主要是紧密围绕公司的产业生态进行投资布局，旨在整合行业内优质资源，获取核心技术、拓展市场覆盖，强化公司在工业互联网领域的核心竞争力，推动“技术+市场”双轮驱动发展，助力公司实现长期稳健增长。目前，扬州宸曜股权投资合伙企业（有限合伙）已经完成了私募投资基金备案登记手续，取得了《私募投资基金备案证明》，已完成了实缴出资总额 2,525 万元（剩余待缴纳金额将在后续经营期间缴纳）。合伙企业在后期运营过程中，所投资项目可能受到宏观经济、行业周期、投资标的运营管理等多种因素影响，投资进展及项目完成情况存在一定的不确定性，存在投资收益不及预期的风险。敬请广大投资者注意投资风险。

问题 4：2025 年度公司研发费用占营业收入的比例为 21.33%，占比较高，预计未来研发投入会趋于什么水平？之后的研发计划？

回复：公司作为研发技术驱动的创新型科技公司，技术优势以及持续的研发能力是公司主要的核心竞争力，也是公司保持技术领先和市场竞争优势的关键因素。公司始终坚持研发投入与发展阶段、市场环境相匹配，未来

将持续关注行业与市场动态，在保障经营稳健的前提下，维持合理的研发投入强度，以技术创新驱动长期增长。

未来，公司将紧跟行业发展趋势，加快迭代升级进度以满足客户需求，不断提升产品与技术的市场竞争力。随着《“人工智能+制造”专项行动实施意见》等相关政策的出台，AI与智能制造全环节深度融合成为核心方向，公司将继续深耕TSN、边缘计算等支撑工业AI的关键方向。同时，公司将继续深入洞察行业发展趋势，针对客户需求和痛点，积极布局新产品，加大“采、网、算、控”全系列产品的布局和完善；积极响应国家及客户对于产品自主可控的需求，推进产品国产化进程。围绕新质生产力相关的数智化、少人化、低碳化等方向，公司将积极推动工业互联网、TSN、AI、APL、无线技术、边缘计算等技术融入工业场景，为下游客户提供创新性解决方案，助力产业升级。

问题 5：能否谈谈公司 2025 年在持续提升公司品牌影响力方面做了哪些工作？未来有什么规划？

回复：公司持续加大品牌推广投入，围绕业务布局开展精准宣传，实现品牌与市场、渠道的协同共振，企业品牌形象及美誉度稳步提升。2025 年度，公司受邀参加了 2025 第二十五届中国国际石油石化技术装备展览会、2025 中国高速公路信息化大会暨技术产品博览会、中国国际管道会议、2025 第十三届储能国际峰会暨展览会、第二十三届太原煤炭（能源）工业技术与装备展览会、RT 中国智慧轨道交通大会、第 17 届中国国际现代化铁路技术装备展览会、2025AGIC 深圳（国际）通用人工智能大会、2025 中国国际城市轨道交通展览会、上海工博会、中国国际煤炭采矿技术交流及设备展览会、第十一届国际智能制造（武汉）论坛、第二十三届中国制造业 MES 应用夏季论坛、第九届智能工厂高峰论坛、第二十三届中国制造业 MES 应用春季论坛等相关展会及论坛，产品及解决方案获得行业客户广泛认可，公司在工业互联网领域的品牌影响力显著提升。公司主动把握海外市场机遇，积极参与国际合作与竞争，携自主创新工业通信解决方案亮相德国慕尼黑 IntersolarEurope（全球顶级能源展）、土耳其 EurasiaRail（欧亚最大轨道交通展）及巴西安防盛会 EXPOSEC、比利时 BusworldEurope、德国 SPSIPCDRIVES 等国际权威展会，以领先技术实力彰显企业全球竞争力，为

| | |
|--------------------|--|
| | <p>海外市场拓展奠定坚实基础。</p> <p>未来，公司将持续推动品牌升维，围绕工业通信与确定性网络技术，以“技术+行业”双轮驱动品牌落地；聚焦智慧能源、智慧交通、智慧矿山、智能制造等成熟行业，提供可交付、已验证的全栈式解决方案；同步推进国内生态合作，联合客户打造标杆案例，积极参与行业标准制定与展会交流，向市场展示公司最新研发成果及解决方案，推动战略合作的达成，提升品牌专业影响力。公司始终坚持以客户需求为中心，持续提高产品质量，提升服务水平，为客户提供更丰富的产品和更优质的服务，以优质服务赢得客户信赖，建立长期稳定的战略合作关系，深入了解客户的业务发展需求，为客户提供定制化的解决方案和持续的技术支持，共同探索新的业务模式和合作机会，实现互利共赢。</p> |
| 附件清单 (如有) | 无 |
| 是否涉及应披露 重大信息的说明 | 交流过程中，公司严格按照相关法律法规及《深圳市三旺通信股份有限公司信息披露管理制度》的有关规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。 |
| 风险提示 | <p>公司郑重提醒广大投资者，以上如涉及对行业预测、公司发展战略、未来业务情况、经营计划等前瞻性内容陈述，不能视为公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，投资者应当对此保持足够的风险认识，理解计划、预计、估计与承诺之间的差异。另外，公司后续业务开展、项目投资等尚具有不确定性，敬请广大投资者理性判断，注意投资风险。有关信息请以公司在指定信息披露媒体《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》以及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的相关公告为准。</p> |
| 日期 | 2026年6月12日 |