

证券代码：688292

证券简称：浩瀚深度

转债代码：118052

转债简称：浩瀚转债

北京浩瀚深度信息技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：投资者接待日活动
参与单位名称	东方财富证券、巨杉资产、合晟资产、远希私募基金、保信中睿、武创大智集团、天琛私募、重鼎资产、箫峰基金、国泰海通资管、上海玄和企业、高帆资本、金友私募、盈溥生物、埃威信息、昶元投资、申万宏源证券、景骁投资、羿鹏私募、交银施罗德、个人投资者
时间	2026年6月24日
地点	东方财富会议室
上市公司接待人员姓名	总经理：魏强 副总经理、董事会秘书兼财务总监：冯彦军 副总经理：窦伊男 云边云总经理：康俊燕
投资者关系活动主要内容介绍	交流的主要问题： 1、2025年业务结构转型成效如何，安全业务为何能成为第一大支柱？ 答：2023至2025年三年间，公司推进业务结构与市场结构双重转型，已有成效，实现多业务协同、多市场覆盖。 从数据上看，安全业务占比从24%提升至58%，正式成为第一大业务支柱；其他业务占比保持在12%左右，业务结构更加健康均衡。市场结构方面，非运营商市场占比从3%提升至31%，客户结构分散，抗风险能力增强。 安全业务能够快速成为主引擎，核心源于四点支撑：一是公司在DPI深

度解析、全流量采集、大数据分析领域具备长期技术积累，可直接复用至安全场景，形成较强的技术底座优势；二是通过并购国瑞数智，快速补齐内容安全、反诈监测、深度合成鉴伪等关键能力，完善安全产品矩阵；三是公司将安全能力延伸至大网安全、车联网安全、AI 安全、低空安全、特种行业安全五大场景，贴合国家战略与行业刚需；四是采用“底座共享、场景复用、生态协同”的模式，实现研发效率提升、交付成本下降，快速打开市场空间。安全业务将成为公司可长期持续增长主线之一。

2、“晨星大模型”在金融服务、AI 安全等场景的落地进展与商业化？

答：“晨星大模型”是公司 AI 战略的核心载体，目前已在“金融行业智能化、AI 内容安全、智能反诈、深度合成鉴伪、企业智能服务”等场景实现深度落地，并形成完整的商业化闭环，不再是单纯技术研发，而是已产生实质性收入。

在金融领域，公司上海子公司将晨星大模型与企业级专属知识库结合，打造“行业大模型+智能体 Agent”模式，深度嵌入大型银行核心场景，实现智能客服问答等功能，提升金融机构服务效率，已获得多家银行客户认可。

在安全与网络治理领域，依托晨星大模型构建全栈式 AI 内容安全大脑，应用于智能反诈、深度合成内容检测、音视频内容合规审核，可识别图片、视频、语音等深度合成信息，有效拦截网络谣言与电信诈骗，相关系统未来将支撑安全业务高速增长。

未来公司将持续迭代大模型能力，把大模型更深度地嵌入车联网、云网融合等业务，进一步提升产品智能化水平与商业竞争力。

3、公司在车联网安全这个赛道上是怎么布局的？

答：在车联网安全赛道上，浩瀚深度通过子公司智联云安进行了深入的布局。

随着车路云一体化提速，车联网市场迎来快速增长，浩瀚深度精准卡位这一蓝海领域，构建起“云-网-端”全维度车联网安全防护体系。

依托自身在网络安全、数据解析领域的技术优势，公司聚焦车载终端安全、车路通信安全、云端平台安全三大核心环节，研发了一系列适配车

联网场景的安全产品与解决方案，同时积极主导车路云一体化安全标准制定，参与行业规范完善，不断提升在行业内的话语权与影响力。目前，其解决方案已与多家车企、交通运营企业达成合作，有效防范车联网领域的网络攻击、数据泄露等安全风险，助力车路云一体化产业安全、有序发展。

4、云边云科技的目标客群和核心竞争优势是什么？

答：云边云科技定位为 AI 时代的云边协同基础设施服务商，聚焦企业级客户，尤其是：

智慧零售、工业制造、智慧医疗、国际教育等高算力、低延迟、安全合规需求强烈的行业。

典型客户包括：使用 DeepSeek、通义千问、文心一言等大模型的企业，尤其是需要混合云部署、边缘推理、安全合规的中大型企业。

云边云科技的核心竞争优势体现在三大产品线精准卡位 AI 基础设施层：

AI 融合网关：大模型时代的“总控开关”，统一多模型接入、智能路由、安全合规。

SASE 解决方案：实现“连接+安全+智能”一体化，满足企业跨境、多云、边缘场景下的网络与安全需求。

容器混合云服务：支持“训练在云，推理在边”的混合云架构，满足边缘加速、计算和推理的需求。

5、云边云科技的商业模式和收入来源是什么？如何应对算力网络“最后一公里”的挑战？

答：云边云科技采用产品+服务+订阅的混合商业模式，主要收入来源包括：

AI 融合网关：按 Token 调用量、SaaS 订阅、私有化部署授权收费。

SASE 解决方案：按带宽、节点数、安全功能许可收费。

容器混合云服务：按资源用量、集群管理年费、运维服务收费。

MSP 服务：云迁移、多云管理、AIOps 运维等专业服务收费。

云边云科技通过 SD-WAN + SASE + AI 融合网关的组合，解决算力网络“最后一公里”接入问题：

智能网络接入：多路径选路、毫秒级故障切换、带宽聚合。

安全连接：零信任 ZTNA、内网隧道访问 LLM、云端安全审计。

边缘算力安全：浩瀚深度 DPI 嵌入边缘节点，实现网络层+应用层双重管控。

真正实现“算力在哪里，安全连接就到哪里”。

6、如何看待 Token 经济在算力基础设施中的价值？云边云如何从中获利？

答：Token 是智能时代的“新石油”，是模型调用、推理、智能体交互的基本计价单位。随着各行业大模型渗透率提升（如智慧零售、金融政务等），企业 Token 消耗量将呈指数级增长。

云边云的获利方式包括：

AI 融合网关：作为大模型“总控开关”，可按 Token 调用量、多模型路由次数、智能体会话时长等维度收费。

智能调度：通过 AI 网络调度与算力调度（SDN），动态选择成本最优的模型和算力节点，降低客户 Token 成本，从中抽取效率分成或订阅费。

成本优化服务：提供 Token 用量可视分析、模型选型建议、边缘推理降本等增值服务，形成持续 SaaS 收入。

该业务尚处于市场推广初期，目前尚未形成收入。

7、云边云科技如何帮助企业优化 Token 使用成本？有哪些具体手段？

答：云边云科技通过以下手段帮助企业降低 Token 成本：

智能路由：根据任务复杂度、延迟要求、模型成本，自动选择最合适的模型（如简单问答用轻量模型，复杂推理用强大模型）。

边缘推理：将高频、低延迟需求的 Token 计算下沉到边缘节点（如门店智能终端、产线网关），避免云端高成本调用。

缓存与复用：常见问答、用户画像等结果缓存，减少重复 Token 消耗。

压缩与微调：协助企业使用 LoRA 微调、模型蒸馏、提示词工程，降低每次推理的 Token 长度。

可视化管理：提供 Token 用量仪表盘和异常告警，防止无效或恶意调用。

	<p>这些能力已集成到 AI 网关与容器混合云平台中，成为公司的核心差异化增值服务。</p> <p>8、云边云科技与浩瀚深度的合作具体带来什么价值，未来有哪些发展思路？</p> <p>答：浩瀚深度提供 DPI 深度包检测技术，云边云科技将其嵌入边缘节点和 SASE 平台，形成：</p> <p>技术壁垒：网络层+应用层双重管控，远超传统 SD-WAN 或防火墙产品。</p> <p>合规壁垒：满足金融政务等场景的等保三级、数据不出境要求。</p> <p>生态壁垒：共同打造“算网融合最后一公里”的标准化方案，形成联合市场拓展能力。</p> <p>云边云科技未来的发展思路是：</p> <p>地域拓展：在现有全球 11 个节点基础上，进一步覆盖东南亚、中东、拉美等 AI 算力需求快速增长区域。</p> <p>产品深化：加强 AI 智能体编排、Token 经济模型、算电协同等方向。</p> <p>生态合作：与算力芯片、大模型厂商、行业 ISV 深度集成，打造 AI 算网融合生态。</p>
附件清单（如有）	无