



证券代码：603706

公司简称：东方环宇

新疆东方环宇燃气股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	东方环宇参加新疆辖区上市公司 2026 年投资者网上集体接待日活动
时间	2026 年 6 月 26 日（周五）下午 15:00-17:30
地点/方式	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会 网络文字互动
参会人员	董事长李明；董事、副总经理李伟伟；董事、财务总监田佳；董事会秘书周静；财务部长刘佳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、2025 年公司整体毛利率同比明显提升，盈利质量持续优化，请问毛利改善的核心驱动因素？2026 年能否持续维持高毛利运营水平？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司在执行上下游采购销售价格的同时，会合理考量、贴合自身情况实施降本增效，通过信息数值化手段降低成本并提高效率，同时对效能较低的固定资产进行合理的处理或改造再利用。感谢您的提问！</p> <p>2、应收账款 230 亿存货 228 亿，现金流是不是在恶化？</p> <p>尊敬的投资者，公司 2025 年应收账款 1.68 亿元，存货 1.25 亿元；2024 年应收账款 1.89 亿元，存货 1.66 亿元，现金流受政府工程资金拨付进度影响较上年同期下降，感谢您对公司的关注与提问。</p>



3、公司有没有转型的新业务

尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关注与提问。公司将坚持“深耕主业、固本强基、稳健经营”的核心战略，将聚焦于现有业务的提质升级与核心竞争力的持续巩固：重点投入现有管网和设施的智能化改造、老旧设备更新换代及安全环保升级，保障运营效率和服务质量稳步提升，满足客户不断升级的需求。同时，公司管理层始终保持对市场的敏锐洞察，密切关注行业发展趋势及产业链上下游的优质并购与合作机会。若出现符合公司战略方向、风险可控且能为股东带来长期良好回报的项目，我们将在充分论证、审慎决策的基础上推进，并严格按照法律法规要求及时履行信息披露义务。公司始终将股东利益放在首位，在保持经营稳健的同时，将持续通过稳定的现金分红等方式回报广大投资者。谢谢！

4、东方环宇后期有没有新的业务拓展

尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关注与提问。公司将坚持“深耕主业、固本强基、稳健经营”的核心战略，将聚焦于现有业务的提质升级与核心竞争力的持续巩固：重点投入现有管网和设施的智能化改造、老旧设备更新换代及安全环保升级，保障运营效率和服务质量稳步提升，满足客户不断升级的需求。同时，公司管理层始终保持对市场的敏锐洞察，密切关注行业发展趋势及产业链上下游的优质并购与合作机会。若出现符合公司战略方向、风险可控且能为股东带来长期良好回报的项目，我们将在充分论证、审慎决策的基础上推进，并严格按照法律法规要求及时履行信息披露义务。公司始终将股东利益放在首位，在保持经营稳健的同时，将持续通过稳定的现金分红等方式回报广大投资者。谢谢！

5、东方环宇的发展情况

尊敬的投资者您好，2026 年公司将坚定不移地走“燃气+集中供热”双主业道路，巩固好燃气业务基本盘，深耕城燃市场，扩大业务规模，推动经营区域天然气顺价，严格落实安全生产责任，拓展产业链机遇，努力实现经营目标。在强力抓好安全和环保这两条企业红线、

社会责任底线的基础上，围绕公司战略目标。谢谢你的提问。

6、城市燃气、供热公用事业受气价政策、工商业需求、季节周期影响较大，请问公司对 2026 年新疆区域用气、用热需求及行业景气度的整体判断？

尊敬的投资者您好，目前公司所在区域和行业需求相对稳定，2026 年供热业务和燃气业务保持相对稳定的预期。谢谢您的提问！

7、城市集中供热为公司唯一增长板块，营收规模持续扩容，请问当前供热覆盖面积、用户渗透率、供热管网运营效率？后续供热业务提质拓量规划？

尊敬的投资者您好，目前公司供热业务覆盖了伊宁市市区约 90%的供热面积，是伊宁市供热的绝对主力。公司将根据政府与行业指导性文件优化供热管网和供热热能分输分配。在目前的基础上进一步实现热能的精准供应，杜绝部分区域出现超供、浪费的情况。谢谢您的提问。

8、燃气设施安装业务随新房开发节奏波动，2025 年营收有所收缩，请问当前安装业务订单储备、市场拓展情况？后续如何稳定板块营收贡献？

尊敬的投资者您好，目前公司燃气安装业务随城镇化进程有所波动，安装公司现有市政公用工程施工总承包贰级、钢结构工程专业承包贰级、石油化工工程施工总承包贰级、防水防腐保温工程专业承包贰级和建筑机电安装工程专业承包贰级资质，安装公司将夯实自身硬实力，积极主动参与更多项目的招投标。谢谢您的提问！

9、公司管网、供热设施为核心重资产，请问当前管网覆盖完善度、设备运维迭代情况？后续是否推进管网升级、智慧能源改造提升运营效率？

尊敬的投资者您好，公司持续通过智慧化设备与数据平台时刻关注并维护燃气与供热管网的安全与运行，及时对存在运营风险的设备进行修缮或更换。目前公司各业务资产运行良好。未来将根据同行业数智化趋势和成熟技术的发展运用，公司将持续跟进相关方面的更新

和发展，做到更进一步的安全可靠、提质增效。感谢您的提问！

10、大股东/管理层有没有增持或回购计划？

尊敬的投资者，您好！公司管理层密切关注二级市场股价走势，后续将结合公司现金流状况与经营规划审慎论证，如有相关方案，将第一时间履行信息披露义务。感谢您的宝贵建议。

11、大股东/管理层有没有增持或回购计划

尊敬的投资者，您好！公司管理层密切关注二级市场股价走势，后续将结合公司现金流状况与经营规划审慎论证，如有相关方案，将第一时间履行信息披露义务。感谢您的宝贵建议。

12、天然气销售为公司核心营收板块，2025年销量同比下滑明显、拖累营收，请问非居民用气下滑的具体原因？后续如何拓展工商业客户、提振燃气销量？

尊敬的投资者您好，公司非居民用气销售量近年来因为市场商业和CNG用气需求波动导致有所变化，公司已进一步细分研究非居民用气结构具体变化，未来对相关资产进行处理或改造，使其能运用至其他新业务领域。谢谢！

13、公司三大主业盈利分化显著，供热业务持续增收，天然气销售、安装业务营收收缩，请问板块分化的核心原因？后续如何优化业务结构、修复整体营收规模？

尊敬的投资者您好，近年来，公司燃气销售和安装业务相对处于正常的小幅波动区间。整体市场上下游供需关系变化是导致波动的主要原因。公司业务结构目前不需要进行调整优化和侧重转移。继续做好安全保供和优质服务。感谢您的提问！

14、上游气源采购、管网运维、供热能耗为核心成本支出，请问公司常态化降本控费举措，如何持续优化成本结构、稳固当前高毛利优势？

尊敬的投资者您好！公司积极争取合理供气结构和合同内用气量，并持续向政府部门提出价格联动申请，努力克服政府部门为保持物价稳定暂缓或延迟实施价格联动的困难，以及联动疏导销售价格的



幅度不能完全覆盖上游天然气成本上涨的不利局面。公司在执行上下游采购销售价格的同时，会合理考量、贴合自身情况实施降本增效，通过信息数智化手段降低成本并提高效率，同时对效能较低的固定资产进行合理的处理或改造再利用。感谢您的提问。

15、公司深耕昌吉区域具备独家特许经营壁垒，业绩连续多年稳健正增长，请问后续如何依托区域垄断优势，持续夯实盈利基本盘、提升经营韧性？

尊敬的投资者您好！公司持续以安全保供，优质服务为第一追求。持续在特许经营范围内满足各用气客户需求，巩固自身天然气供应能力。感谢您对公司的关注与提问。