

证券代码：603050

公司简称：科林电气

石家庄科林电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20260626

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	科林电气 2025 年年度暨 2026 年第一季度业绩暨现金分红说明会
时间	2026-06-26 15:00-16:00
地点/方式	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 网络文字互动
参会人员	副董事长、常务副总经理：史文伯 董事、总经理：王永 独立董事：刘欢 副总经理、财务负责人：张长虹 董事会秘书：张建军
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者关系活动主要内容</p> <p>150*****696 问石家庄科林电气股份有限公司：1、从去年以来，各类金属涨价明显，对今年上半年业绩影响有多大？ 2、贵司 110KV/220kv/500kv 市场拓展情况如何？除贵司传统业务之外，在 AIDC, HVDC/SST 等领域市场开拓情况如何，这些新业务占比未来预期如何？ 3、如何评价在竞争激烈，原材料成本明显上升过程中公司对利润水平提升的看法 4、公司未来在产业链上下游并购重组是否有规划和想法 5、公司在大储、户储有什么规划 6、公司资金链较为紧张，上次定增取消后，后续是否有计划继续实施？</p> <p>石家庄科林电气股份有限公司答：尊敬的投资者，您好！1. 铜铝等大宗商品类原材料价格持续上涨对公司产品成本、毛利率有影响。公司已采取优化采购策略、持续降本增效、加强供应链协同等措施</p>

积极对冲。2. 在高电压等级市场方面，公司已成功承接多个110kV/220KV变电站工程项目。公司在AIDC领域产品包含一体化电力模块、施耐德/ABB/西门子授权配电柜、精密列头柜、电力方舱产品为主，已成功开拓多家头部互联网企业、电信运营商和colo商客户，项目分布在京津冀、内蒙等算力枢纽。公司也在积极研发HVDC相关产品，并跟踪SST技术发展情况。3. 行业竞争激烈、原材料价格上涨带来较大的成本压力，公司采取优化采购策略、持续降本增效、强化精益管理、优化订单质量和控制费用等措施，消化外部不利因素。4. 公司围绕智能电网、新能源及综合能源服务三大方向，密切关注产业链上下游的协同发展机会，并将结合自身战略、估值合理性等审慎研究外部并购机会。如未来涉及达到披露标准的并购重组事项，公司将严格按监管要求履行审议及信息披露义务。5. 公司积极布局新能源产业，在大储领域与合作伙伴形成联合开发、联合投资、分工协作的合作模式，已签订数份大储业务合同。在产品端，形成了直流侧、交流侧的集成能力，并在220KV升压站EPC领域构筑了较强的竞争力。此外，公司也在积极探索台区储能、源网荷储、微电网、工商储、光伏、风电等不同的新能源场景，形成适合科林电气的投资模式、合作模式，带动实现产品销售。6. 公司2026年3月已公告终止2025年度向特定对象发行A股股票事项，主要是综合考虑当时宏观经济环境、资本市场环境变化及公司实际情况后作出的审慎决策，公司生产经营及主营业务推进正常。后续公司将结合业务发展需要、市场环境及资本安排，统筹多种融资方式持续优化资本结构。如未来涉及相关安排，公司将依规履行审议披露程序。感谢您对公司的关注与支持！

2. 151***577 问石家庄科林电气股份有限公司：1. 科林电气与达驰电气是否会合并，如果合并什么时候进行？ 2. 预计十五五期间科林电气的利润增速情况。**

石家庄科林电气股份有限公司答：尊敬的投资者，您好！1. 公司目前不存在应披露而未披露的重大交易计划，如未来涉及相关安排，

公司将依规履行审议和披露程序。2. 十五五期间全国新型电网投资规模超万亿级，配网领域投资规模占比较大，为公司提供了良好的行业发展机遇。此外，公司也将借助海信集团的海外资源，努力开拓海外市场。公司将全力做好主业经营，力争以良好业绩持续回报投资者。感谢您对公司的关注与支持！

3. 177***999 问石家庄科林电气股份有限公司：公司目前产品线毛利润普遍较低，未来公司有没有新产品发展计划，从而提升公司整体毛利润。公司控股股东是从事制冷行业，公司有没有在液冷或者服务器液冷方向有布局？**

石家庄科林电气股份有限公司答：尊敬的投资者，您好！公司产品毛利率处于行业正常水平，未来将跟踪行业发展趋势和客户需求，持续强化科技投入，加强科技成果转化，以技术突破提升产品竞争力，提高毛利率。公司液冷储能柜产品持续迭代，已实现批量出货。感谢您对公司的关注与支持！

4. 180***654 问科林电气董事、总经理王永：公司上半年出口额啥情况**

董事、总经理王永答：尊敬的投资者，您好！2026年，公司海外业务延续良好势头，海外布局持续深化，公司将持续加大海外市场开拓力度，进一步提升海外市场份额。感谢您对公司的关注与支持！

5. 139***462 问科林电气副董事长、常务副总经理史文伯：请问领导 产品售价下行叠加原材料涨价对利润的影响会持续多久？**

副董事长、常务副总经理史文伯答：尊敬的投资者，您好！公司产品定价处于行业合理水平，铜铝等大宗商品类原材料价格持续上涨对公司产品成本、毛利率有影响。公司已采取优化采购策略、持续降本增效、加强供应链协同等措施积极对冲。感谢您对公司的关注与支持！

6. 150***696 问科林电气董事、总经理王永：王总好，我对咱们公司未来比较看好，但是面对原材料价格上涨造成的利润下降，我们看一季度收入和过往基本持平的情况下，未来公司盈利能力支持**

是什么？新业务在 2026 年度内对整体业绩和利润的影响如何。

董事、总经理王永答：尊敬的投资者，您好！铜铝等大宗商品类原材料价格上涨对公司产品成本、毛利率有影响，公司积极采取优化采购策略、持续降本增效、强化精益管理、优化订单质量和控制费用等措施积极对冲。公司将采取研发新产品，调整产品结构，拓展海外市场等手段积极做优做强公司业绩，公司管理层对 2026 年整体业绩保持信心。感谢您对公司的关注与支持！

7. 139*****462 问科林电气副董事长、常务副总经理史文伯：公司已与海信网能、中车株洲所合作开拓“一带一路”项目。请问目前海外订单转化情况如何？

副董事长、常务副总经理史文伯答：尊敬的投资者，您好！公司十分注重开拓海外市场，海外订单增长明显。如未来涉及达到披露标准的重大交易，公司将严格按监管要求履行审议及信息披露义务。感谢您对公司的关注与支持！

8. 151*****577 问科林电气副董事长、常务副总经理史文伯：1. 海信网能收购了达驰电气后，预计达驰电气 26 年利润情况，3 年内达驰是否会并入科林电气。2. 海信网能的数据中心是否会打包并入科林电气，公司是否有类似规划？

副董事长、常务副总经理史文伯答：尊敬的投资者，您好！达驰电气作为控股股东海信网能旗下的独立运营主体，公司不掌握相关数据。目前公司不存在应披露而未披露的合并安排。如未来涉及相关事项，公司将严格按监管要求履行审议及信息披露义务。感谢您对公司的关注与支持！

9. 151*****577 问科林电气董事、总经理王永：公司针对人工智能数据中心准备推出什么产品？预计什么时候能够交付使用？

董事、总经理王永答：尊敬的投资者，您好！公司目前在 AIDC 领域产品包含一体化电力模块、施耐德/ABB/西门子授权配电柜、精密列头柜、电力方舱等产品，公司积极推进新产品研发，持续加大研发投入，并跟踪最近技术发展情况。感谢您对公司的关注与支持！