

证券代码：600339

证券简称：中油工程

中国石油集团工程股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动主题	新疆辖区上市公司 2026 年投资者网上集体接待日活动
时间	2026 年 6 月 26 日(周五) 下午 15:00-17:30
地点/方式	全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
参会人员	董事长白雪峰，总经理王新革，独立董事张克华、张占魁、王雪华，财务总监于清进，副总经理兼董事会秘书于国锋
投资者关系活动 主要内容介绍	<p style="text-align: center;">1、公司背靠中石油央企平台，国内项目资源优势显著，同时深耕海外市场，请问海内外业务盈利韧性差异？后续如何平衡海内外布局？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。2025 年，公司境内主营业务毛利率 7.54%，境外主营业务毛利率 6.16%。关于后续市场开发布局，公司将深入推进市场营销攻坚工程，实施差异化营销策略，巩固拓展国内重点客户市场，密切跟踪 NOC、IOC、ICC 等海外重点客户投资动态，同时研究出台市场和业务结构“两优化”升级版，以技术引领、服务增值带动迈向产业链中高端，打造更可持续的市场和业务结构。感谢您的关注。</p> <p style="text-align: center;">2、公司具备全产业链工程服务能力，覆盖设计、施工、运维全流程，请问后续如何发挥技术壁垒，持续巩固行业龙头优势？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司将坚持技术立企，持续加大</p>

科技研发投入，加速关键核心技术攻关与科技成果的高效转化，在推动传统技术迭代升级的同时，前瞻布局新兴与未来产业技术，不断提升核心竞争力。2026年，公司将坚持技术立企，健全研发投入多元筹措机制，持续加大科技研发投入，加强产学研深度融合，高效推进国家科技专项及绿色低碳乙烯等重大科研攻关，加快高端新材料、绿色环保及未来产业技术研发，加速优势技术产业化进程，拓宽成熟技术、工艺包专利设备及工程专用设备的应用场景，持续巩固核心竞争优势。感谢您的关注。

3、公司立足传统能源工程、发力新能源与未来产业，请问中长期发展战略？如何实现从传统工程向绿色智能工程服务商转型？

答：尊敬的投资者，您好。公司锚定“建设基业长青的世界一流能源与化工工程综合服务商”愿景目标，明确了“向高而攀、问智而行、向绿而转、向新而立、向海而生”的转型发展路径，深入实施“创新、市场、智能化、绿色化、国际化”五大发展战略，统筹发展与安全、机遇与挑战，一方面发挥自身优势，准确把握国内外市场机会，做强做优主营业务，巩固传统领域发展优势；另一方面切实苦练内功，主动应对转型压力与竞争，以自身确定性应对外部环境的不确定性，在行业深刻变革中实现稳健可持续发展。感谢您的关注。

4、公司近几年一直在发力新兴低碳业务，想问问拓展成效，有没有签下代表性标杆项目？

答：尊敬的投资者，您好。2025年，公司签约了中国石油独山子石化公司塔里木120万吨/年二期乙烯配套绿色低碳示范工程CO₂捕集装置、甘肃巨化新材料有限公司高性能硅氟新材料一体化项目标段二总承包工程等合同，新兴业务领域工程业绩加速积累；同时签约了聚变新能（安徽）紧凑型聚变能实验装置主机系统总装工程，中标国际核聚变实验堆（ITER）诊断屏蔽模块项目，成功跻身未来能源国际顶尖工程圈。感谢您的关注。

5、近期公司在海外签下哪些重量级大单？一带一路沿线国

家有没有落地标志性大型工程项目？

答：尊敬的投资者，您好。2025年，公司签约了合同额180.32亿元的巴士拉石油公司海水输送管道总承包项目、合同额115.38亿元的道达尔能源公司阿塔维油田气体处理厂项目两个百亿元以上合同；2026年上半年，公司新签约了土库曼斯坦复兴气田四期100亿立方米/年商品气产能建设交钥匙工程地面工程承包合同，合同金额约316.49亿元人民币。感谢您的关注。

6、公司近年“提质增效重回报”行动取得了哪些成效？未来计划是什么样的？

答：尊敬的投资者，您好。公司已于2026年4月11日披露《中油工程关于2025年度估值提升计划暨“提质增效重回报”行动方案年度评估报告的公告》，自《行动方案》发布以来严格按照既定部署，扎实推进各项工作，确保有关举措按计划落地见效，切实提高公司发展质量和价值创造能力，努力实现公司估值与内在价值相匹配，积极回馈广大投资者。下一步，公司将聚焦主责主业精耕细作提质增效、持续提升规范运作水平、探索股东增持与回购机制、强化股东回报、加强信息披露与投资者沟通等措施，不断提升投资价值和股东回报能力，进一步增强投资者信心、维护全体股东利益，促进公司高质量发展。感谢您的关注。

7、公司布局的CCUS碳捕集、可控核聚变项目目前落地推进到哪一步了，有没有最新进展？

答：尊敬的投资者，您好。公司参与的聚变新能(安徽)合肥有限公司紧凑型聚变能项目主机关键部件“杜瓦底座”安装就位，正式进入“主体工程组装”新阶段；中国石油独山子石化公司塔里木120万吨/年二期乙烯配套绿色低碳示范项目进入试车阶段，华北石化公司、吉林油田公司CCUS项目按期启动建设，新疆油田公司264千瓦新能源及配套煤电、碳捕集一体化项目加速推进。感谢您的关注。

8、2026年公司定下的营收、新签合同等经营目标是多少？全年重点推进、开工、投产的项目有哪些？

答：尊敬的投资者，您好。2026 年公司主要经营目标是实现新签合同额 1300 亿元、营业收入 920 亿元。重点项目建设方面，将高标准启动巴士拉石油公司海水输送管道、土库曼斯坦复兴气田四期 100 亿立方米/年商品气产能建设交钥匙工程地面工程等重大项目建设，有序推进国家管网集团川气东送二线天然气管道、阿布扎比国家石油公司陆上石油公司西东管线等重点工程施工，确保中国石油独山子石化公司塔里木 120 万吨/年二期乙烯、蓝海新材料有限责任公司高端聚烯烃新材料等项目按期建成投产，以优质服务赢得市场，不断提升客户满意度。感谢您的关注。

9、公司自研技术落地转化效率如何？最近有没有实现工业化落地的标杆新技术项目？

答：尊敬的投资者，您好。2025 年，公司累计推广应用新技术新产品 125 项，苯乙烯热塑性弹性体（SBS）装置工艺包等 61 项自主技术首次实现工业应用，柴油吸附分离等 36 项自主技术实现规模化应用，自主研发的天然气制备多壁碳纳米管成套技术顺利完成千吨级工业化试验，湿法乙丙橡胶生产成套技术在中国石油蓝海新材料有限责任公司高端聚烯烃新材料项目首次应用。感谢您的关注。

10、2025 年末公司担保总额达到净资产的 161.83，想请管理层评估一下这一比例对应的风险水平，公司之后会出台哪些制度、动作降低担保业务潜在风险？

答：尊敬的投资者，您好。公司主营业务为能源与化工工程服务，为项目提供担保是应业主方要求的行业通行做法，已发生担保均基于实际业务需求，并履行了严格内部审批程序，整体风险可控。截至 2025 年末公司担保余额 433.4 亿元，包括母公司担保 281.8 亿元及授信担保 151.6 亿元，担保事项均正常开展且无逾期情况。此外，公司高度重视担保管理，已建立担保管理全流程管理机制，并持续优化调整授信担保模式，降低授信担保额度，担保余额呈现持续下降的趋势。感谢您的关注。

11、请问白董事长，你们准备怎么让估值提升，现在大盘

4000 多点, 贵公司股价还在 2600 点, 每年分红还没银行利息高, 有些股民从天利高新就开始持有到现在, 公司股价不断下滑, 公司有没有什么回购股份计划, 能详细说一下你们会采取什么措施让投资者对持有贵公司股票有信心?

答: 尊敬的投资者, 您好。我们十分理解您作为长期持股股东对公司股价表现的关切。公司高度重视并密切关注股价表现, 2025 年和 2026 年均研究制定了估值提升计划暨“提质增效重回报”行动方案, 把提升公司内在价值和回报能力作为市值管理的核心, 制定实施了系列提质增效措施, 努力以良好的经营业绩回馈股东和投资者。下一步, 公司将聚焦主责主业优化产业结构, 突出科技创新与数智赋能, 强化市场开发与项目执行, 同时加强与投资者沟通互动, 努力推动公司市场价值与内在价值相匹配, 进一步增强投资者信心、维护全体股东利益。未来如有回购计划, 公司将严格按照监管规则和法律法规要求, 履行信息披露义务。感谢您的关注。

12、想了解公司海外市场布局网络, 目前业务覆盖哪些国家, 长期合作的核心客户都有哪些?

答: 尊敬的投资者, 您好。在长期的市场开发和项目实践中, 公司形成了覆盖中东、中亚、非洲、亚太等区域主要目标市场的开发网络与服务体系, 与沙特阿美、道达尔、阿布扎比国家石油公司、沙特基础工业公司、巴斯夫等主要 NOC、IOC、ICC 客户建立了长期稳定的合作关系, 与国际先进工程公司联合投标执行了部分海外工程项目, 在 27 个国家形成了合同额 1 亿美元以上的规模市场、12 个国家形成了合同额 5 亿美元以上的核心市场, 市场覆盖面和影响力不断扩大。感谢您的关注。

13、2026 年海内外市场拓展有哪些明确规划, 怎么优化业务结构、拿下优质项目?

答: 尊敬的投资者, 您好。2026 年, 公司将持续加强项目投标报价管理与重大合同评审, 健全完善投标报价控制体系, 切实提高合同签约质量; 按照“大优+专精+小美”的项目营销理念,

实施差异化市场营销策略，巩固拓展中国石油、国家管网等重点客户市场，密切跟踪 NOC、IOC、ICC 等客户投资动态；研究出台市场和业务结构“两优化”升级版，以技术引领扩大“T+EPC”市场份额，提高高端高附加值业务比重，带动迈向产业链中高端，打造更可持续的市场和业务结构；加强客户关系管理，组织参加高端技术和产品推介活动，定期开展客户回访与满意度调查，以良好品牌形象赢得市场认可。感谢您的关注。

14、公司未来有什么手段管控汇率波动带来的汇兑风险？

答：尊敬的投资者，您好。公司将持续加强汇率变动趋势研究，优化境外业务合同结算条款，优先使用硬通货币，及时办理结汇，有效控制外汇敞口，依法依规、合理使用基础金融工具和衍生品金融工具，规避和控制汇兑损失。感谢您的关注。

15、想了解下海外业务整体经营情况，境外收入占公司总营收比重多少？海外项目毛利率和前一年比是涨是跌，具体变化幅度如何？

答：尊敬的投资者，您好。2025 年，公司境外主营业务收入 294.89 亿元、同比增加 27.20%，占主营业务收入的 29.75%、较上年增加 2.52 个百分点，毛利率 6.16%。感谢您的关注。