

证券代码：603757

证券简称：大元泵业

浙江大元泵业股份有限公司

2026 年投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场交流 ☐电话会议 ☒其他（券商策略会）
参与单位	长江证券、Point72、睿璞投资、淳厚基金、国信证券、华泰自营、国创信业、中庚基金、中睿和银、建信理财、河床资本、安信基金、中邮基金、甬兴证券、南华基金、惠升基金、诺安基金、华泰保兴、招商自营、中金资管、福泽源、仙人掌资产、永赢基金、银河基金、红筹投资、TX Capital、中金资管、运舟投资、磐厚动量、瀛赐私募、长江资管、农银汇理、华夏基金、嘉实基金、泰康资产、交银施罗德、华泰柏瑞、南方基金、建信养老、寰宸私募基金等
时间	2026 年 7 月 22 日下午 13:30-17:30
地点	宁波
公司接待人员	公司董事会秘书、公司证券事务代表。
投资者交流主要内容和介绍	除前期披露过的问答外，本次交流的主要内容如下： 问题 1：请介绍下公司的目标和愿景？ 【公司答复】公司自成立以来一直专注于泵行业，该行业的全球市场空间广阔，涵盖众多的细分品类，足以支撑公司未来的业务发展；未来公司也将根据下游客户的不同需求，持续对标海外头部泵业企业，不断完善自身的产品及服务能力，努力成为综合流体处理解决方案提供商。 问题 2：公司 2026 年半年度净利润下滑的主要原因是什么？ 【公司答复】公司 2026 年半年度净利润的下滑主要受原材料成本上升及汇兑损失增加影响较大，同时合肥新厂房投产带来的折旧摊销费用及其他运营费用增长亦构成一定压力。 问题 3：在屏蔽泵液冷等温控散热领域，公司认为内资企业相较于外资企业具备哪些优势？

【公司答复】公司认为内资企业优势主要体现在两方面：一是依托国内电机技术及供应链配套体系，具有一定技术与成本优势；二是在产业初期，作为偏非标类产品、需根据客户需求和工况持续迭代开发，内资企业在响应速度和联合开发服务方面具备竞争力。

问题 4：公司在屏蔽泵液冷等温控散热领域产品的单台价值量受哪些因素影响？

【公司答复】从产品端看，价值量取决于产品功率大小、原材料的选用、适配工况条件及是否涉及定制化需求等因素；从市场端看，行业格局和客户需求意愿也与定价直接相关。目前整个新业务所处市场尚处发展初期，我们也将密切关注相关情况，匹配客户需求。

问题 5：公司温控业务的近期发展情况如何，客户导入情况如何？

【公司答复】在新业务发展过程中，目前公司与客户的整体沟通、反馈、交流都较为顺利，相关客户导入及产品交付工作正按计划推进中。整体上看，现阶段产品仍是客户重点关注事项之一，公司也将继续向内聚焦，持续做好产品力的提升，做好客户的配套服务。

问题 6：请问公司温控新业务目前产能的规划如何？

【公司答复】公司从事各类型屏蔽泵的生产、销售、研发超过 20 年，在相关领域已具备较好的产能储备。未来规划上看，2025 年合肥新工厂正式投用后，业务发展空间充足，公司后续也将持续根据客户要求和指引做好人员、设备的配套完善，为业务的发展提供支撑。

问题 7：公司在 AIDC 领域产品的产线与其他传统产品的产线可以共用么，主要的核心区别在哪？

【公司答复】不同泵产品在功率、材料、制造工艺上存在差异，无法完全共用整条产线，但在部分前道工序、检测等环节具有一定共通性。未来新场景对生产的一致性、检测设备的精密性与严谨度等方面要求将不断提高，相关环节将直接影响产品的可靠性。

问题 8：AIDC 温控作为近年来快速发展的新兴领域，较多的内外资企业都有相应的拓展规划，请问公司认为随着未来的行业发展，新加入的竞争者对公司的冲击如何？

	【公司答复】产业格局由产品特性、客户意愿等多因素决定。对公司自身来说，把握机会，向内聚焦，做好产品是现阶段的重点事项，现有的积累都将是未来面对行业竞争的重要支撑。 问题 9：近期公司股东的权益变动较为频繁，未来股东的权益变动情况会相对稳定么？ 【公司答复】目前公司原实际控制人韩元再先生的股份分割及继承事项已经进行公证，尚需要办理股份的过户登记，相关权益的主要变动均已落地并进行了披露。 问题 10：公司怎么看待后续温控业务的发展？ 【公司答复】随着各领域电气化程度的持续发展，液冷等温控散热领域将是未来重要的确定性机会。目前公司该类型业务在相关领域已取得了一定进展和小批量业务订单，行业主要客户均有触达。整体看，相关业务仍在初期，对经营数据影响较小，后续发展上看，如何把握行业机遇，做好客户的持续交付、服务，产品的持续迭代将是下一阶段的重点事项。
附件清单 (如有)	无
整理日期	2026 年 7 月 23 日