

天创时尚股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：202607

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（_____）
参与单位	1、券商：财通证券；方正证券；国信证券；国投证券；华福证券；申万宏源证券；西南证券；西部证券；中信建投证券 2、公募：景顺长城基金；长城基金 3、私募：北京泽铭投资；广东钜洲投资；华夏未来资本；鸿运私募；明世伙伴私募；伯兄资管；上海侏罗纪资管；健顺投资；上海喜世润投资；上海嘉世私募；上海诣指投资；递归私募；临观私募；行必达(厦门)私募；西安江岳私募；张家港高竹私募；德若私募 4、保险：信泰人寿；太平洋保险 5、QFII/RQFII：安联环球 6、信托：中航信托 7、一般机构：德邦控股；德阜传承；红骅投资；翎展基金；东弘佳创；度势投资；上海檀越言；鲲鹏恒隆投资；拓森投资；南晟；宁波锦奇顺贸易有限公司；TOPAZ FAMILY OFFICE LIMITED；惟像资本；中组科技 共计 56 位代表参会。
时间	2026 年 7 月 23 日下午 15-16 点
地点	电话会议
上市公司接待人员	天创时尚董事长兼总经理：李林 慈兴集团董事兼总经理、迅微精密董事：朱牧 天创时尚董事会秘书：杨璐
投资者关系活动	天创时尚股份有限公司于 2026 年 7 月 23 日举行投资者电话交流会，以下

主要内容介绍	为本次交流会的会议记录： 一、李林先生简要介绍了公司基本情况及 2026 年半年度业绩预告情况 二、杨璐女士简要介绍了参股迅微精密事项 三、朱牧先生简要介绍了迅微精密的业务情况 四、问答环节 Q1：迅微精密在丝杠业务过去两三年已积累哪些关键技术储备？如何通过具体指标（如样品能力、量产能力）判断企业是否真正具备落地能力？为切入全球头部客户的供应链，已开展哪些实质性工作并取得哪些可对外公开的进展？ 答：迅微精密丝杠业务的核心竞争优势在于关键设备自主可控，慈兴集团早年收购的北美模具厂商具备强大的螺纹模具开发制造能力，有天然优势。此外，迅微精密的丝杠产品已通过国内外指定供应商向北美等地区送样，正通过执行器总成厂商进入全球头部供应链。 Q2：丝杠的资产固然优质，那公司在二级市场的表现，实在是一言难尽，请问公司是否有什么稳定股价的举措和方案吗？ 答：公司密切关注二级市场股价走势，充分理解广大投资者对股价稳定的诉求。但股价波动受到宏观环境、行业周期、市场情绪等多重外部因素影响。在稳定股价上： 一是公司于 2026 年 3 月完成控制权变更，原控股股东及现控股股东均作出关于股份锁定期安排承诺，分别承诺在本次控制权完成后 36 个月、60 个月内不减持公司股份，以保障公司长期稳定发展； 二是公司将持续聚焦鞋服主业，同时稳步推进迅微精密丝杠业务，夯实基本盘的同时拓展第二增长曲线，努力提升经营质量与盈利能力，夯实公司内在价值。目前，鞋服主业正在积极调整，公司 2026 年上半年预计实现归属于母公司所有者的净利润为 2,500 万元到 3,500 万元，与上年同期相比，同比增加 272%到 421%；本次公司通过参股迅微精密，切入丝杠行
---------------	---

业新赛道，公司盈利结构将得到进一步优化；

三是公司将积极响应证监会及资本市场号召，并结合公司自身情况，推进稳定股价措施，包括但不限于二级市场股票回购、股东或董事增持等各类稳定股价措施，以增强投资者信心，维护股东利益。如后续形成相关明确方案，公司将严格按照相关法律法规的规定及时履行审议程序与信息披露义务。敬请各位投资者理性投资，并注意投资风险。

Q3:实控人 2025 年入主天创时尚时承诺 36 个月内不以重大资产重组方式注入资产，本次选择参股迅微精密 37.04%股权，是否为刻意规避该资产注入承诺？未来是否存在进一步收购迅微精密剩余股权以实现控股的计划？

答：本次交易采取参股不控股模式，系公司基于谨慎经营、控制投资风险的综合考量：

一是根据公司目前各项生产经营情况及财务规划安排，选择参股可一定程度上减轻公司的资金压力，预留一定安全资金垫，避免因大额对外投资导致主业现金流紧张；

二是本次交易仅参股未形成企业合并，无需在公司合并报表确认商誉，从源头上降低公司未来计提商誉减值的风险，避免因迅微精密经营不及预期、计提大额商誉减值导致公司业绩波动的风险；

三是天创时尚现有管理团队深耕鞋服行业，对迅微精密所属细分赛道运营逻辑、行业周期、竞争格局仍需一定时间进行深度了解；本次参股通过派驻董事及财务人员，持续跟踪迅微精密所属行业动态、学习赛道管理经验，降低跨行业投资信息不对称风险，避免盲目控股带来整合失控风险。

后续，公司将根据迅微精密业绩兑现情况、公司管理层对丝杠行业运营逻辑的掌握程度等，综合考虑后续增持及控股整合，现阶段选择参股，兼顾当下风险控制与长期发展机会。

Q4:请问迅微精密跟特斯拉除了丝杠外，还有其他方面的合作吗？

答：迅微精密为特斯拉全球产业供应链的上游参与者，以二级供应商身份

	向头部一级供应商供货，为其提供车载丝杠产品，共同服务于特斯拉的生产体系。在现有丝杠业务的基础上，迅微精密积极将产品拓展至刹车丝杠总成，目前该项目处于自主研发阶段，已与一级供应商签署供货框架协议，预计于 2027 年第三季度实现量产交付。 Q5:天创时尚当前单一个丝杠的财务投资，后续还有其他的资产注入计划吗？ 答：首先，慈兴集团在轴承领域深耕多年，具备行业领军地位和良好声誉，业务板块多元。目前天创时尚与慈兴集团的合作始于丝杠业务，后续规划将视天创时尚主业发展、迅微精密业绩表现及天创时尚现金流状况等各项因素综合评估后审慎决策。后续如有其他事项，公司将严格按照相关法律法规的规定及时履行审议程序与信息披露义务。敬请各位投资者理性投资，并注意投资风险。 接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 7 月 23 日