

证券代码：688185

证券简称：康希诺

康希诺生物股份公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他（业绩交流会、IR 电话等）
参与单位名 称及人员姓 名	Amundi Asset Management、Jain Global、Maven Investment、 Manulife、Sage Partners、TruMed Investment、Yong Rong Asset Management、财通基金、重阳投资、大成基金、广发基金、宏利 基金、华夏基金、建信基金、嘉实基金、南方基金、泰康资产、 等近 160 名投资者
时间	2026 年 8 月
地点	线上
上市公司接 待人员姓名	董事长、首席执行官：宇学峰博士 执行董事、首席运营官：巢守柏博士 首席科学官：朱涛博士 执行董事、首席商务官：王靖女士 代财务负责人：刘明先生 董事会秘书：崔进先生 投资者关系总监：邱米琪女士 证券事务代表：孙畅女士
投资者关系 活动主要内 容介绍	1、公司上半年营业收入同比增长超过 43%，主要的驱动力是什么？未来近期的增长空间来源于哪些因素？ 报告期内，公司整体收入约为 5.5 亿元人民币，其中国内疫苗及相关产品销售收入约 4 亿元人民币，在今年备受挑战的背景下，

	依靠产品的竞争优势依然实现了正向增长；海外疫苗及相关产品、疫苗技术转移服务及药品生产工艺研究开发业务收入超过 1.5 亿元人民币，成为期内新的业绩增长点。 目前公司的国内疫苗产品收入仍主要由核心产品四价流脑结合疫苗贡献，13 价肺炎结合疫苗也开始对业绩形成了补充。今年 2 月，四价流脑结合疫苗曼海欣®的扩龄申请获得批准，其适用人群年龄正式扩大为 3 月龄至 6 周岁儿童，全面覆盖学龄前儿童的流脑免疫接种。同时，公司也已提交了该产品扩大为 3 月龄至 17 周岁人群的扩龄申请。13 价肺炎结合疫苗优佩欣®目前已在全国接近 30 个省份获得准入，在全国各地的市场推广工作正有序进行中，有望成为公司整体营收的重要组成部分。 随着公司商业化产品组合的扩充及疫苗出海的进展，未来有多个业绩增长点。今年以来，公司产品婴幼儿组分百白破疫苗盼康欣®及吸附破伤风疫苗泰特欣®成功获批上市，年内主要的工作重点以市场培育为主，将逐渐形成销售进入爬坡阶段。目前海外的疫苗及相关产品收入主要以订单形式进行，公司海外业务团队持续推动订单的获取，预期年内也将进一步扩展海外收入规模。 2、上半年公司疫苗出海的成绩斐然，未来产品出口的节奏是怎么样的？目前主要是哪几款产品正在拓展海外业务？ 公司产品在海外具有竞争力，目前公司正在推进通过技术转移、中间品及成品等形式进行 MCV4 及 PCV13i 的对外合作及产品供应。经过过去几年时间的海外市场耕耘以及深度挖掘，海外业务在上半年的报表上体现了优异的成果，为公司带来了显著的业绩增量。今年 6 月，公司产品 MCV4 曼海欣®获得阿根廷国家药监局授予的注册证书，是公司迈向广阔的南美市场的重要一步。未来公司也将继续聚焦重点海外市场的开拓，由已准入的国家和地区向周围区域辐射，加速海外市场准入的节奏。 现阶段公司以海外订单的模式逐步推进销售工作，未来的订单和数量视当地相应产品的商业化进度及市场需求而定；公司团
--	---

	队与海外合作方持续保持密切沟通，同时积极探索在多地区的商业化机会。公司已在选定的东南亚国家形成初步的销售网络和规模，正在拓展产品在海外更多国家和地区的准入，并积极推进海外订单的进一步获取，预期年内能够进一步扩展海外业务规模。 3、公司上半年内的管理费用率和销售费用率同比有明显的下降，主要原因是什么？今年全年的趋势是怎么样的？ 公司上半年管理费用同比增长主要系股权激励确认股份支付费用同比增加 714 万元人民币。销售费用较去年同期增长，主要系新产品上市后仍处于市场导入期，持续加强市场推广活动，会议费及宣传推广费同比增加 3,211 万元人民币，因股权激励确认股份支付费用同比增加 612 万元人民币。但随着上半年产品的逐步放量和销售规模的增长，以及海外收入比例大幅提升，管理费用率和销售费用率同比下降。 公司执行全面预算管理和控制，提高各职能部门经营效率，上半年管理费用约为 7,889 万元人民币，未来也将延续该措施的执行，争取更优经营结果。销售费用方面，近期由于新产品获批上市，公司在其商业化布局会有相应的初期投入；长期随着公司产品组合的扩大，可逐步实现规模效应，进一步提高销售费用的使用效率。 4、2026 年上半年归母净亏损实现大幅度收窄，请问主要原因是什么？ 公司持续推动降本增效举措，致力于优化资源配置和提高整体经营效率，报告期内各项主要费用均体现了显著的管控成果。得益于以上经营表现的提升以及公司整体产销规模的扩大，公司 2026 年上半年归母净亏损较去年同期大幅度收窄。报告期内公司确认政府补助及国际组织资助约 3,200 万元人民币（去年同期为近 7,000 万元人民币），为非经常性损益，且在今年上半年计入与股权激励相关的费用近 2,500 万元人民币，如剔除非经常性损益及股权激励相关费用的影响，报告期内已实现正向净利润，以期获
--	---

	得更佳的经营成果。 5、公司婴幼儿三组分百白破 DT3cP 获批上市后，目前的商业化进展如何？青少年及成人五组分百白破 Td5cp 目前的进展是怎么样？ 婴幼儿三组分百白破 DT3cP 盼康欣®为国内首款以组分技术生产的百白破疫苗，含有 PT、FHA 以及关键抗原 PRN，保护更加全面。且不含硫柳汞、抗生素及动物源成分，安全耐受性良好。截至目前盼康欣®已获得首批批签发，并在全国十余个省份获得准入。盼康欣®是国产首个获批上市的组分百白破疫苗，是共纯化百白破疫苗的升级替代，具有质量稳定及批次间一致的产品优势。相比国内已上市的百日咳疫苗，盼康欣®可为婴幼儿群体提供覆盖更全面的免疫保护。 公司已提交青少年及成人五组分百白破 Td5cp 的境内药品注册申请并获得受理。Td5cp 含有五种百日咳抗原成分，即在三组分（PT、FHA 及 PRN）的基础上增加了 FIM2 和 FIM3 抗原，拟提升疫苗在适用人群中的保护效力。该产品适用于 6 岁及以上人群，为青少年及成人的百白破加强疫苗。国内暂无获批的青少年及成人用百白破加强疫苗，该产品若成功上市，将填补国内市场空白。 此外，公司在百白破疫苗的基础上开发了创新型婴幼儿联苗 DT3cP-Hib-MCV4，并正在推进该候选疫苗的 I 期临床试验，目前试验有序推进当中。 公司将根据候选产品的开发情况、进展及其他单苗的引入可能等，进一步评估及开发候选联苗产品，也将综合考量现有的疫苗组合以及海内外婴幼儿预防接种的临床需求，探索其它适用于当前免疫接种需求的候选联苗，扩大公司产品的应用价值。 6、公司吸附破伤风疫苗获批上市后，商业化策略是怎么样？ 今年 8 月，公司吸附破伤风疫苗泰特欣®正式获批上市，该产
--	--

	品采用无动物源培养基发酵工艺，从源头控制外源性致敏风险，产业化规模工艺稳定可控。临床试验显示，在免后可诱导理想的免疫应答，在免后 30 天、免后 6 个月的抗体 GMC 均优于对照疫苗，存在明显优势。商业化布局上，公司已与远大生命科学建立合作关系，以期依托其成熟的市场网络与专业推广能力，推动产品更迅速地覆盖有需求的人群。 7、公司其它疫苗管线的研发进展如何？ - 基于公司的结合疫苗技术及载体蛋白储备，公司正在推进 24 价肺炎球菌多糖结合疫苗（CRM197/破伤风类毒素）的研发工作。该管线目前处于 I/II 期临床试验阶段，以评估该候选疫苗在 2 月龄（最小 6 周）及以上人群中接种后安全性以及免疫原性，目前 I 期临床不同年龄组及剂量组别的受试者正在入组中。 - 公司正在印尼推进基于类病毒颗粒技术开发的重组脊灰疫苗在婴幼儿年龄组的临床试验，目前已获得 II 期研究基础免疫主要组别的积极数据，结合其安全性数据，有望支持该候选疫苗作为联苗的组成部分推进到临床。 - 吸入剂型结核病加强疫苗正在印尼进行 I 期临床试验，期内已获得阶段性数据。 - 公司正在进行 B 型脑膜炎球菌疫苗的早期开发，目前处于工艺开发及技术攻关阶段。 8、公司 mRNA 治疗性疫苗管线有什么进展？未来的开发策略是怎么样的？ 公司的 mRNA 技术平台已建成从序列设计、递送系统到工艺放大的全链条自主能力。通过数年工艺及研发数据的积累，公司开发了新一代三组分 LNP 递送系统（ISL-3C-LNP），基于可离子化甾醇脂质（ISL）化合物构建，在安全性提升和细胞免疫应答增强方面效果显著，并已对外授权磐如生物用于前列腺癌 mRNA 治疗性疫苗，实现技术平台价值外溢。 依托这一平台，公司 mRNA 管线已形成“预防+治疗”双线
--	---

	布局。预防用疫苗方面，公司与马来西亚国立生物技术研究院（NIBM）合作推进 mRNA 多价流感疫苗，目前处于临床前研究阶段。治疗性领域方面，公司正在推进胶质母细胞瘤、横纹肌肉瘤、宫颈癌等适应症的 mRNA 治疗性疫苗的开发，并同步开展 In Vivo CAR 相关疗法开发，目前均处于早期阶段。今年 8 月，公司与德普世生物达成战略合作，结合双方 mRNA 技术与 AI 肿瘤新抗原发现能力，共同开发消化道实体瘤及罕见肿瘤领域的个性化治疗型肿瘤疫苗。 公司拥有五大核心技术平台，mRNA 平台亦是重要的疫苗开发路径之一。公司的 mRNA 管线从预防向治疗延伸的路径清晰，正逐步构建起具有差异化竞争优势的 mRNA 产品梯队，未来也将通过多样化的开发路径，探索更多具有临床价值的适应症方向。 9、公司的三组分 LNP 递送系统有什么优势？ 公司拥有三组分 LNP 递送系统的自主知识产权，相比传统四组分递送系统，可更有效得激活细胞免疫，诱导更强的细胞免疫水平，且适配于多种抗原序列。目前的研究数据表明，三组分 LNP 递送系统具有更优的安全性，降低全身不良反应风险，肝毒性更低。 同时，公司的三组分 LNP 递送系统具有对外授权的潜力。目前已与国内生物科技公司达成授权协议，用于特定肿瘤类型疫苗的开发，并获得相应专利收入。公司将持续积极探索该递送系统广泛的适用领域，延伸该平台的应用和价值。 10、关注到公司已建立起多种技术平台，除了 mRNA 外，病毒载体平台也有广泛的应用，请问目前与病毒载体平台相关的对外工艺开发服务有什么进展？ 公司与生物科技公司 Ocugen 就多款眼科基因治疗药物达成长期合作，凭借公司领先的病毒载体平台，为对方提供药物的工艺开发、生产及产品供应。同时，基于共同开发合作模式，公司拥有合作品种商业化后的大中华区权益，具有可观的潜在经济价
--	--

	值。目前，公司已完成第一款合作候选药物的申报前开发工作及PPQ（Process Performance Qualification）工艺验证，新药上市申请现场检查的相关准备工作正在进行中。此外，公司也计划就其它候选药物与合作方达成共同开发合作，以期进一步延伸病毒载体技术平台的平台价值。 11、公司目前的账面资金储备情况如何？未来是否有进一步融资的计划？ 截至 2026 年 6 月 30 日，公司账面资金储备超过 20 亿元人民币，足够支持公司稳健运营以及研发管线的推进。目前公司资金相对充裕，且经营现金流持续改善，融资迫切度不高。展望未来，公司正在推进研发 2.0 阶段的管线进度，并开展新业务体系，公司对未来潜在的融资机会持开放态度。如果融资可以加速公司的发展，也是值得论证的，届时也将综合考虑股东利益、资本市场情况及融资工具选择等因素，选择最优的融资途径，并始终以有利于公司长远发展作为决策的重点。
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 8 月