

证券代码：688097

证券简称：博众精工

博众精工科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐利润说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐业绩说明会 ☐其他
参与单位名称	参与博众精工 2026 年半年度业绩说明会的广大投资者
时间	2026 年 9 月 3 日 15:00-16:00
地点	上海证券报·中国证券网路演中心： https://roadshow.cnstock.com/
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理吕绍林先生；董事会秘书余军先生；财务总监黄良之先生；独立董事秦非女士
投资者关系活动主要内容介绍	1. 请问上半年公司新能源业务有什么突破？ 答：您好！今年上半年新能源业务实现营收17.05亿元，占总营收的52.68%。公司核心产品方腔注液机、圆柱电池注液机、转盘注液机市场认可度持续提升，锂电核心设备出货量大幅增长，行业市场份额稳步提升。新能源业务已成长为公司的核心增长引擎。截至2026年半年度末，公司新能源行业在手订单48.25亿元，同比增长99.71%，业务增长确定性较强。谢谢！ 2. 董秘你好，公司2026年全球布局方面有哪些进展？ 答：您好！公司坚持“国内深耕、海外突破”双轮驱动战略。公司已在新加坡、美国、越南、匈牙利等地设立分子公司，搭建起覆盖东南亚、北美、欧洲的全球化服务体系。消费电子领域，公司与三星等国际品牌合作取得实质性进展，部分设备完成打样并进入测试

	阶段。汽车自动化领域，上海沃典海外订单占比稳步提升，市场覆盖欧洲、美洲、东南亚、中东、非洲等地区。新能源业务领域，公司换电站、注液机等核心产品已批量供应宁德时代等客户。2025年11月，公司首条北美新能源电池物流线成功出海，全面符合北美技术规范。2026年6月，公司拟为三家境外子公司合计新增5.5亿元担保额度，持续加大海外业务资源倾斜。谢谢！ 3. 财务总监：您好！看到上半年公司经营活动现金流为负，请问原因是什么？ 答：您好！2026年上半年，公司经营活动产生的现金流量净额为-5.90亿元，而上年同期为2.98亿元。主要系报告期内公司订单规模持续扩大，业务扩张带来采购付款及各项运营费用前期投入增加所致。随着在手订单逐步交付验收，相关现金流将逐步回流。谢谢！ 4. 请问光通信和半导体封装设备行业的发展前景如何？ 答：您好！当前全球算力产业高速迭代，AI算力中心、通用大模型、高阶自动驾驶产业快速发展，推动高速光互联体系持续升级，光模块成为算力基础设施核心刚需器件。2026年全球光模块行业进入800G规模化普及、1.6T商用落地的关键周期，下游头部厂商持续扩产、海外建厂，带动上游光通信封装设备行业迎来高速发展窗口期。在半导体领域，国内半导体特气输送系统核心设备国产化率不足30%，进口替代空间广阔。公司在光通信和半导体封装设备领域已形成“共晶贴片+光学耦合+自动化测试+智能装配”全工艺链路，具备从单机设备到系统级解决方案的完整能力。谢谢！ 5. 致财务总监：请问截至2026年6月末，公司在手订单情况如何？ 答：您好！截至2026年6月末，公司在手订单金额95.68亿元，同比增长147.3%，约为2025年全年收入的1.5倍。其中消费电子行业在手订单32.94亿元，同比增长140%；新能源行业在手订单48.25亿
--	---

	元，同比增长99.71%；半导体业务在手订单6.76亿元。充裕的在手订单为全年业绩稳健增长筑牢了基本盘。谢谢！ 6. 请问公司有没有第二增长曲线？下一个能为公司挣钱的业务是什么？ 答：您好！公司作为平台型智能制造装备企业，产品主要落地应用于消费电子、新能源、汽车自动化、半导体（含光通信）四大核心下游领域。当前消费电子、新能源为公司两大主力业务板块，营收贡献占比高，业务基础扎实，是现阶段业绩的核心压舱石。 其中汽车自动化、半导体及光通信属于公司重点战略培育板块，依托公司自动化底层通用技术能力持续拓展产品与客户，随着产品迭代、客户验证落地与订单释放，未来有望逐步成长为和消费电子、新能源板块相当，支撑公司中长期发展战略的重要主营业务。谢谢！ 7. 您好，黄总，2026年上半年公司期间费用率变化情况如何？ 答：您好！2026年上半年公司期间费用率为25.5%，同比下降3.7个百分点，规模效应摊低期间费用率。其中销售费用率7.7%，同比下降1.5个百分点；管理费用率4.9%，同比下降1.0个百分点；研发费用率10.0%，同比下降2.6个百分点；财务费用率3.0%，同比上升1.4个百分点，主要系汇率波动影响，汇兑损失增加所致。谢谢！ 8. 请问上半年半导体业务是否有什么实质性进展？ 答：您好！2026年半年度，公司半导体业务实现营收2.22亿元，同比增长519.45%。核心产品高精度共晶贴片机已获得行业全球领军企业400G/800G/1.6T批量订单。同时紧跟行业技术演进趋势，全面启动3.2T、CP0下一代核心设备研发，持续构筑技术领先优势。AOI光学检测设备已完成全球头部封测厂送样，报告期内持续验证中。谢谢！
--	---

	9. 余总，您好！请问公司近期采取了哪些措施以提升投资者对公司的了解？ 答：您好！2026年上半年，公司积极搭建多元化投资者沟通平台，常态化开展业绩说明会、路演交流活动。2026年5月，公司召开一季度业绩说明会，董事长、总经理、财务总监、董事会秘书及独立董事等核心管理层全员出席；同月，公司参与“十五五·未来产业”智能制造行业集体业绩说明会。公司严格遵守监管规则，持续提升信息披露规范性、及时性与透明度，同时依托上证e互动、投资者热线等渠道，高效回应投资者咨询与诉求。未来，公司将持续优化信息披露质量与投资者沟通机制，精准传递公司战略价值、技术优势与成长逻辑。谢谢！ 10. 董秘你好，请问公司收购中南鸿思后产生了哪些协同效应？ 答：您好！中南鸿思成立于2015年，核心创始团队源自中南大学高性能复杂制造国家重点实验室博士团队，是国家级专精特新“小巨人”企业。中南鸿思深耕光模块FA自动耦合机等核心设备研发制造十余年，拥有授权发明专利13项、软件著作权20余项，产品覆盖400G至1.6T全系列光模块耦合设备共计30余款，累计设备交付量超2,000台/套。整合落地后，公司半导体板块的精密贴装、整线集成能力与中南鸿思光学耦合核心技术深度互补，成功构建起“共晶贴片+光学耦合+自动化测试+自动化装配”的完整工艺链路。2026年5月，博众半导体携手中南鸿思联合参展第二十一届“中国光谷”国际光电子博览会，集中展示光模块自动化全链路解决方案。目前，中南鸿思第二交付中心已正式投产，在交付周期、供应链成本、人才梯队、全球服务四大维度实现系统性跃升。谢谢！ 11. 您好，请问公司2026年在汽车自动化领域的业务拓展情况如何？
--	---

	答：您好！公司通过上海沃典有效补足了自身在汽车焊装、涂装、总装及电池工厂等制造自动化领域的业务短板，快速切入汽车智能装备市场。上海沃典已与奔驰、大众、沃尔沃、小米、吉利、路特斯、小鹏、理想、上汽、奇瑞等国内外知名汽车企业建立了稳固合作关系。在博众精工的战略赋能下，上海沃典海外市场覆盖范围进一步扩展至欧洲、美洲、东南亚、中东、非洲等多个地区，新签国际项目数量同比显著增长，海外收入占比稳步提升。汽车自动化已成为公司继消费电子、新能源之后的又一核心板块。谢谢！ 12. 黄总您好，请问公司2026年上半年营收大幅增长的原因是什么呢？ 答：您好！2026年上半年公司实现营业收入32.36亿元，同比增长72.44%。主要系得益于公司持续深化与新能源、3C领域优质客户的业务合作，订单规模快速增长，带动整体销售规模稳步提升。分业务看，新能源业务同比增长199.30%，半导体业务同比增长519.45%，成为增长核心驱动力。谢谢！ 13. 请问公司2026年半导体领域的布局和进展如何？ 答：您好！公司在半导体领域重点布局先进封装、光通信、AI算力等方向。高精度共晶贴片机产品已获得行业全球领军企业400G/800G/1.6T批量订单，同时全面启动3.2T、CPO下一代核心设备研发。AOI光学检测设备已完成全球头部封测厂送样。DU系列高速固晶贴片机取得数家批量订单。产业布局方面，公司2026年完成对国家级专精特新“小巨人”企业中南鸿思的收购，补齐光学耦合核心工艺短板，成功构建“共晶贴片+光学耦合+自动化测试+智能装配”全工艺链路。此外，上海栎智二期工厂已于2026年1月在上海松江正式投产，聚焦特气输送、化学品供应等五大类核心产品。谢谢！
--	---

	14. 你好，目前工业自动化设备行业的发展趋势如何？ 答：您好！全球制造业转型升级趋势下，工业自动化设备行业快速增长。根据思瀚产业研究院数据，2029年全球工业自动化市场预计达7.247亿美元，2024年至2029年期间年复合增长率为7.3%。中国工业自动化市场增速高于全球平均水平，2029年中国市场规模预计达833亿美元，2024年至2029年年复合增长率为12.7%。行业发展趋势主要表现为：一是工业自动化设备需求持续增长；二是设备趋向高精度化、高集成化；三是技术实力成为自动化设备企业的核心竞争力。谢谢！ 15. 董秘您好，请问公司各个业务板块之间是否具备技术协同与业务关联 答：您好！博众精工是一家专注于研发和创新的技术驱动型企业，自创立以来，深耕智能制造装备领域，主要从事自动化设备、自动化柔性生产线以及工装夹（治）具等产品的研发、设计、生产、销售及技术服务。作为一家技术平台型企业，公司基于自动化底层的通用技术（用自动化设备替代人的手和眼睛，去完成终端产品组装、检测、量测的工艺），公司一方面持续巩固在消费电子领域的优势，深度绑定大客户；另一方面积极发展新能源（锂电标准设备、新能源汽车换电站、智慧仓储物流）、汽车自动化及半导体等领域，并取得了积极成果。目前，公司营收大部分来源于消费电子和新能源行业。长远来看，公司规划形成“消费电子 + 新能源 + 汽车自动化 + 半导体”多轮驱动的业务结构，向跨行业的工业自动化解方案领军者迈进，为未来长期增长奠定坚实基础。谢谢！ 16. 现金流3季度能改善嘛？ 答：您好，感谢您的提问。经营活动现金流受订单交付节奏、存货备货、客户回款周期、供应商付款安排等多重内外部因素影响，报告期内公司经营现金流阶段性承压，主要系业务规模扩张带来前期
--	---

	备货、采购投入增加所致。后续公司将持续强化应收账款回收管理，优化存货及排产管理，争取加以改善。三季度相关财务数据请以公司后续披露的三季度报告为准。感谢关注。 17. 上半年消费电子业务表现怎么样？ 答：您好！消费电子业务作为公司的核心营收基本盘，2026年半年度实现营业收入11.33亿元，占总营收的 35.01%。报告期内，公司紧跟头部终端客户技术迭代节奏，深度参与下一代智能终端产品制程前置研发，顺利完成多款新品制程设备的开发、调试与客户验证工作，持续巩固在消费电子领域的核心竞争优势。谢谢！ 18. 请问公司上半年经营状况如何？贵公司如何看待上半年经营情况？ 答：您好！公司消费电子主业稳健夯实，新能源、半导体、汽车自动化等新兴业务持续放量，产业多元布局成效凸显，整体经营业绩实现稳步增长。2026年半年度，公司实现营业收入32.36亿元，同比增长72.44%；归属于上市公司股东的净利润2.57亿元，同比增长58.18%。截至2026年6月末，公司在手订单金额95.68亿元，为全年业绩稳健增长筑牢基本盘、积蓄新动能。总体而言，公司上半年业务拓展、技术创新、治理升级、投资者回报等各项工作有序落地。谢谢！ 19. 作为一个以成为世界级公司为目标的公司，今天贵公司在全A股的人气排行榜中排4700多名，公司常年人气低迷，知名度只在业内有，在资本市场却是低调得太多。请问公司有无对应措施？谢谢！ 答：您好，非常感谢您长期以来对公司的认可与关心。二级市场人气、股票价格、成交额受宏观经济、行业周期、市场资金偏好、投资者风险偏好等多重外部因素共同影响，公司无法干预二级市场交易表现。公司成立二十五年来，始终坚守实业，践行“让我们的
--	--

	智慧在外太空为人类服务” 的企业使命，聚焦高端非标自动化装备主业，持续深耕 3C、新能源、半导体光通信等赛道，扎实做好生产经营，夯实核心竞争力，力争以良好的经营成果回报广大投资者。感谢您的关注！
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 3 日