

江苏天元智能装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2026年半年度业绩说明会的投资者
时间	2026年09月07日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 吴逸中 财务负责人 殷艳 独立董事 王莉 董事会秘书 许钦
投资者关系活动主要内容介绍	1.目前国内与海外的收入占比分别是多少？ 答:尊敬的投资者您好，非常感谢对公司的关心。上半年收入中约有40%的业务为海外业务，公司将持续重视海外业务的开拓。感谢您的关注。 2.上半年钢材价格波动情况如何？公司是否有套保或长协采购应对措施？ 答:尊敬的投资者您好，今年上半年钢材价格较为稳定，钢材价格的波动对公司的业绩影响较为可控。公司也将密切关注钢材的价格趋势，在必要的时候采取多样的方式应对，以减少原材料的波动对公司业绩的影响。感谢您的关注。 3.公司在蒸压加气混凝土装备领域的国内市场份额目前约为多少？ 答:尊敬的投资者您好，公司作为蒸压加气混凝土装备领域的龙头企业之一，在国内市场，特别是中高端市场份额较高。 4.下半年公司的经营目标是什么？

	答:尊敬的投资者您好,2026年下半年,公司将持续升级创新产品,积极开拓海外新兴市场,扩大市场占有率。同时完善全维度质量管理体系,依托客户反馈持续优化产品;加大研发投入,强化智能化装备核心竞争力。此外,公司也将积极关注新质生产力行业,挖掘新兴产业机遇,回馈广大投资者。感谢您的关注。 5.请问公司海外业务拓展情况怎么样? 答:尊敬的投资者您好,目前,公司深耕中亚、中东、东南亚等核心市场,为客户提供全套蒸压加气混凝土生产线设备及安装技术支持;在中亚市场,公司正式加入哈萨克斯坦蒸压加气混凝土生产商协会,同步推进产线升级改造项目;东南亚市场拓展也在稳步推进,国际化布局呈现出区域聚焦、量级跃升、模式升级的良好发展态势。同时公司依托与德国威翰的合资合作优势,持续挖掘欧洲高端市场机遇;公司不断搭建海外本地化服务网络,强化项目履约能力,目前产品已远销全球三十余个国家和地区。感谢您的关注。 6.公司下半年的研发投入计划是多少? 答:尊敬的投资者您好,2026年下半年,公司将持续关注行业发展动向,围绕产品技术研发需要,通过整合现有科研力量,以专业化、自动化、智能化等关键词为研究重点,推进数智化集成系统、湿卧切卧蒸生产系统、成品智能分拣及仓储等新产品及技术的研发创新,增加品牌附加值。同时公司将响应“高端装备、智能制造”的战略方向,在智能挂网、远程运维、MES系统等深度自动化及智能化系统领域持续深耕,逐步推动物联网和大数据等信息技术在智能装备系统中的应用,助力公司发展成为智慧工厂整体解决方案提供商。感谢您对公司的关注。 7.请问公司是否有意进一步提高配套业务占比?理想的产品结构比例是多少? 答:尊敬的投资者您好,公司坚持蒸压加气混凝土装备与机械装备配套产品双轮驱动的发展战略,两大业务均属于公司核心主业。在机械装备配套业务方面,公司将巩固现有优质客户,积极拓展市场机会,根据市场订单情况稳健拓展业务规模。感谢您的关注。 8.海外市场的存量设备改造需求占比有多大? 答:尊敬的投资者你好,目前公司蒸压加气混凝土业务的海外市场以新线为主,设备改造为辅。感谢您的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	-
日期	2026年09月07日