

证券代码： 688790

证券简称： 昂瑞微

北京昂瑞微电子技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号： 2026-009

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及姓名	银华基金、华安财保、国海证券、财通证券
时间	2026 年 10 月
地点	公司会议室、银华基金管理股份有限公司、华安财产保险股份有限公司
上市公司接待人员	财务负责人：张馨瑜 董事会秘书：谭影子
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、交流的主要问题及回复</p> <p>1、近期 Skyworks 与 Qorvo 完成合并，公司如何看待当前射频前端行业的竞争格局？</p> <p>答：Skyworks 与 Qorvo 的合并，反映出行业通过资源整合强化规模竞争力的发展趋势，也客观上引发全球供应链再平衡，为已具备技术积累与客户基础的国内头部厂商腾出更大的国产替代空间。全球射频前端市场曾长期由国际巨头主导，国内射频前端厂商起步较晚，但头部企业凭借持续加大的研发投入，份额稳步提升，行业集中度整体呈上升趋势。公司经过多年的研发投入和技术积累，已向多个知名品牌客户实现量产出货并建立了长期策略供应与合作关系，将持续加速产品迭代与商业化落地，巩固扩大核心竞争优势，提升射频前端产品市场份额。</p> <p>2、公司在 6G 方面是否有布局？</p> <p>答：未来，6G 将向更高频段、更广覆盖和空天地一体化方向演进，将推动射频前端芯片迎来重大技术变革，同时为行业技术升级和产品创新带来新机遇。但目前 6G 仍处于标准探索阶段，尚未到商业化应用阶段，公司正在积极跟进新一代通信标准演进，开展低压氮化镓（GaN）功放技术前瞻预研，重点布局大功率、高频率、高效率相关产品开发，并与国内头部客户开展深度技术合作，围绕 6G 做好前沿技术积累。</p>

3、公司手机卫星通信产品的进展如何？

答：在手机卫星通信领域，公司支持北斗、天通及低轨三合一卫星通信 PA 已在品牌手机客户实现规模化量产，支持卫通的高性能 LNA 产品已导入品牌客户。目前，手机卫星通信产品收入规模占公司整体营收比例较小。随着手机直连卫星通信进入规模化商用与标准化普及阶段，相关功能逐步成为中高端智能手机的标配，公司将配合品牌客户推进更高集成度的手机卫星通信射频前端方案，把握空天地一体化通信产业机遇。

4、公司车载芯片的情况如何，应用领域有哪些？

答：公司车载相关产品覆盖射频前端和射频 SoC 两条产品线。射频前端方面，公司 5G 车规级系列产品已通过 AEC-Q100 认证，具备-40℃至 105℃宽温、高可靠特性，可应用于智能网联/T-Box 等通信领域，和多家 Tier1 和 Tier2 的客户深度合作，已在知名车企中应用。射频 SoC 方面，公司低功耗蓝牙产品可应用于数字钥匙、蓝牙胎压监测、车内互联等场景。目前，车载通信产品收入规模占公司营收比例较小，未来公司将进一步聚焦头部客户合作，把握汽车智能化发展趋势，推动车载业务实现更高质量增长。

5、公司射频 SoC 芯片的业务进展及应用场景？

答：公司射频 SoC 业务聚焦低功耗蓝牙及 2.4G 私有协议芯片，形成覆盖消费级、专业级的产品矩阵。2026 年上半年射频 SoC 芯片实现营业收入 22,629.39 万元，同比增长 49.77%，占主营业务收入比重提升至 29.27%，是公司业务结构持续优化的重要方向。

消费类市场中，公司智能寻物类产品兼容多平台查找生态，实现低延时、多连接，已在头部品牌客户多款终端产品实现量产，并在无线外设、智能家居、智慧出行等领域持续巩固竞争优势；专业类市场中，健康医疗方面，适配连续血糖监测设备的芯片已导入品牌客户并实现规模量产，智慧零售、物联网能源管理等细分赛道继续维持良好增长态势。公司将在射频 SoC 领域持续投入，稳步跟进产业发展节奏，拓展多协议芯片开发，持续拓宽消费、专业类终端应用场景，挖掘细分市场增量空间。

6、公司射频 SoC 芯片在电子价签、智能寻物等产品的应用进展如何？

答：电子价签是零售数字化基础设施，近年渗透率持续提升，公司射频 SoC 芯片在电子价签应用场景中可实现约 10 年续航，依托高稳定性、低功耗的技术优势，持续巩

	<p>固与智能零售头部客户的合作；消费、工业等资产溯源场景持续拓展，公司智能寻物类产品以兼容多平台查找生态、低延时、多连接的技术优势，已在头部品牌客户多款终端产品实现量产。</p> <p>7、公司其他模拟芯片业务目前发展如何？未来规划是什么？</p> <p>答：公司其他模拟芯片以混合信号芯片为核心，业务重点聚焦电池管理、通用电源、射频电源三大产品线，产品已成功导入智能终端、无线外设、可穿戴设备、智慧医疗等领域。电池管理产品持续深耕“小尺寸、高精度、低功耗”等核心技术优势，不断拓展多行业头部客户矩阵。依托持续提升的核心性能指标与能量转换效率，通用电源芯片深度协同品牌客户，为通信、可穿戴、医疗等细分场景提供定制化电源管理解决方案，为持续放量筑牢基础。适配射频芯片的电源产品可提供快速、稳定、可靠的供电支撑，具备快速 DVS 动态响应、快速负载响应与高转换效率等特性，满足品牌客户射频前端复杂工况的供电需求。未来，公司将基于定制化研发能力，通过持续专注的投入建立技术壁垒，不断提升产品竞争力，拓展其他模拟芯片应用领域，挖掘多元赛道增长潜力。</p> <p>8、公司海外市场拓展情况如何？</p> <p>答：公司在三星等头部海外品牌客户已经实现规模化量产，并不断拓展产品品类和出货规模，巩固与海外大客户的合作关系。公司正在全面推进国际化战略，扩充海外销售与技术支持团队，在核心海外市场设立分支机构，实现本地化服务与快速响应，拓展海外优质品牌客户与渠道合作伙伴，提升公司产品在全球市场的影响力。</p> <p>9、公司上半年的研发投入及研发人员情况如何？</p> <p>答：研发投入方面，2026年上半年公司研发投入 16,319.64 万元，占营业收入比例 21.11%。研发人员方面，2026年上半年公司研发人员数量为 277 人，占公司总人数的比例为 51.30%。公司注重生产工艺的积累与协同，构建了覆盖 CMOS、GaAs、SiGe、SOI 等多种工艺的底层技术平台，实现射频前端与射频 SoC 两大产品线的 IP 共享与协同研发。公司坚持以技术创新驱动业务增长，持续夯实核心技术自研壁垒，有效激活研发团队创新活力，支撑公司中长期稳健经营与技术迭代升级。</p> <p>10、公司的特别表决权安排是否会影响公司治理？</p> <p>答：公司的特别表决权安排严格按照相关法律法规设置，并在公司章程中明确。公司的特别表决权安排仅作用于</p>
--	---

	股东会表决环节，不改变董事会及专门委员会的组成与议事规则，也不改变公司日常经营管理机制，公司治理架构和运作方式未因特别表决权安排发生变化。同时，《公司章程》规定，股东会对修改《公司章程》，改变 A 类股份享有的表决权数量，聘请或解聘独立董事等六类事项行使表决权时，每一 A 类股份与每一 B 类股份表决权数量相同，保留了中小股东对关键治理事项的表决权。截至目前，公司实际控制人钱永学直接及间接控制公司 52.48%的表决权，控制权稳定。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	上述活动不涉及应当披露重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2026 年 10 月 31 日