证券代码：688589　　证券简称：力合微

转债代码：118036　　转债简称：力合转债

深圳市力合微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-013

投资者关系活动类别	■特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　□业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 ■现场参观　■电话会议 □其他
参与单位名称	广东天运私募基金、富安基金公司、深圳恒盈基金、华泰证券、深圳市德远投资、中天国富证券、华源证券、融捷投资、山西证券、国金证券、匀丰基金、进门财经、天风证券研究所、幸福阶乘（香港）基金有限公司、金融街证券、硕丰基金、红思客资产、中诚信国际、华润银行、长城证券、中国银河证券、国联民生证券、康曼德资本、中泰证券、创富兆业基金、明诚基金等 39 名机构及个人投资者
会议时间	2026 年 10 月 30 日、2026 年 11 月 2 日、2026 年 11 月 4 日、2026 年 11 月 5 日、2026 年 11 月 6 日
会议地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董事会秘书：龚文静

投资者关系活动主要内容介绍：

一、介绍公司的基本情况和最新经营情况：

力合微是一家致力于物联网通信和连接的芯片企业，专注于电力线通信（PLC）技术、集成电路芯片和应用。公司秉持“用自己的芯，做天下事”的理念，致力于研发自主知识产权的通信芯片及解决方案。

公司坚持“智能电网”与“非电网物联网”双轮驱动战略，打造多场景物联网芯片平台型企业，并为多场景端侧 AI 应用提供连接芯片支撑。在智能电网业务方面，公司深耕以用电信息采集和配网创新应用为核心的智能电网业务，凭借自主可控的 PLC 技术，为国家电网及南方电网的数字化、智能化建设提供通信支撑。在非电网业务方面，公司积极拓展 PLC 技术的应用领域，将业务延伸至智能家居、智慧酒店、光伏新能源等多元化场景，通过提供芯片级解决方案，加速推进物联网技术的规模化应用。

2026 年 1-9 月，公司实现营业收入 30,709.95 万元，同比增长 13.82%；实现归属于母公司所有者的净利润 2,138.45 万元，同比下降 4.45%，主要系营业成本增加、政府补助减少所致。其中，公司智能电网业务实现营业收入 27,397.09 万元，同比增长 12.85%；公司大力布局芯片在物联网领域的拓展，非电网业务实现营业收入 3,283.85 万元，同比增长 24.26%。截至报告期末，在手订单金额约为 1.2 亿元。

二、解答投资者提问，主要提问及解答如下：

1、 如何看待“十五五”期间电网业务的发展前景？公司有哪些布局？

答：“十五五”期间，我国电网总投资规模预计将突破 5 万亿元，创历史新高。投资主要用于新型电力系统建设，配电网数字化改造成为重要方向，配网侧海量终端感知、数据采集、远程调控的通信需求有望持续释放。

公司作为电力线通信技术和芯片原厂企业、国家标准主要起草单位，扎根智能电网应用市场二十余年，深耕以用电信息采集和配网创新应用为核心的智能电网业务，并深度参与国家电网和南方电网新一代通信技术标准制定，具备技术领先优势。公司将牢牢把握行业发展机遇，坚持自主可控技术路线，持续推进新一代电力线载波芯片及高集成 SoC 的研发迭代，巩固市场领先地位。同时，公司积极拓展低压配网创新应用场景，围绕台区智能感知、配网故障研判、分布式光伏监控等新能源配套领域，持续优化芯片级整体解决方案。后续公司将紧跟两网建设节奏，积极挖掘电网领域新兴产品需求，不断强化市场竞争优势，稳步提升市场份额。具体产品和业务进展请以公司正式披露的公告为准。

2、 公司国网订单从中标、交货再到确认收入，需要多长时间？

答：公司九月底的在手订单一般一部分会在当年确认收入，一部分在下一年确认收入，具体以国网的发货需求和验收节奏为准。

3、 除了亚朵，公司还有和其他酒管集团公司合作吗？

答：公司积极推动与头部连锁酒管集团、头部酒店客控系统/集成公司的合作，目前亚朵集团已采用力合微 PLC 技术、力合微 PLCP 生态作为标准，明确要求各厂家客控方案“基于力合微 PLC 客控模组的定制通讯协议方案”，覆盖亚朵、亚朵 S、萨和等全系列酒店品牌的客控产品升级需求。此外，锦江都城酒店的智能客控主要由公司全资子公司甲士网关智能供应 PLC 产品。未来公司将持续推进国内、国际市场和渠道布局，推动新一代 PLC 酒店客控系统、方案、技术快速占据酒店行业主流市场。

4、 公司和荣耀、海尔的合作进展如何？

答：荣耀方面，公司作为荣耀全屋智能 PLC 芯片供应商及互联互通战略合作伙伴，出席了 2026 荣耀全球开发者大会，并获颁“荣耀全屋智能解决方案杰出贡献伙伴奖”。荣耀与包括力合微在内的多家产业链企业携手共建 PLC 全屋智能开放生态，采用开放模式实现多品牌多品类设备连接。后续公司将与荣耀深度协同，围绕技术迭代、产品适配、场景创新、渠道赋能持续深化合作，推动 PLC 生态全品类智能硬件全面接入荣耀全屋智能体系，助力荣耀智慧家阵地规模落地，为用户带来更稳定、更流畅、更一体化的智慧人居体验。

海尔方面，公司在智能家居领域获得海尔等头部客户的验证认可。在 2026 年 AWE 家电博览会上，基于力合微 PLC 的海尔全屋智能新一代 PLC 智慧家庭解决方案进行了发布和公开展出，该方案采用业界领先的 PLC-Mesh 架构，具备“设备直连、极速响应、本地决策、断网可用”等核心优势，为智慧家庭场景带来了稳定可靠的连接体验。

5、 家里的旧家电如何使用 PLC 技术或产品进行智能化升级？

答：PLC 技术依托既有电线即可通信，无需重新布线、即插即用，显著降低安装门槛和成本，既适合前装也适合后装。在后装场景，既可以通过在电器设备中内置 PLC 芯片，并在网关上植入芯片来实现通信，也可以采用在适配器/变压

器或插座、接线板等设备上内置 PLC 芯片的解决方案。

6、 上游存储、PCB 等价格上涨，对公司的影响以及应对措施是怎样的？

答：上游原材料价格上涨给行业带来一定成本压力，公司结合成本变化、市场供需及与客户的合作情况，对部分芯片及相关产品价格进行了动态上调。公司将通过持续的技术迭代、产品升级和供应链管理积极应对成本变化，具体产品价格及成本变动情况请以公司定期报告披露为准。