

**关于宁波东力股份有限公司  
发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易申请文件  
一次反馈意见的专项说明**

信会师函字[2017]第 ZF092 号

中国证券监督管理委员会：

由国信证券股份有限公司转来贵会“《中国证监会行政许可项目审查一次反馈意见通知书》163924号”（以下简称“反馈意见”）已奉悉。对此，我们作了认真研究，并根据反馈意见的要求，对宁波东力股份有限公司（以下简称“申请人”或“东力股份”）及深圳市年富供应链管理有限公司（以下简称“标的公司”、“公司”或“年富供应链”）补充实施了若干检查程序，并对相关事项说明如下：

注：以下金额单位若未特别注明者，均为人民币元。

**问题 1.** 申请材料显示，2016 年 4 月年富供应链启动对年富实业供应链管理业务业务的整合工作。业务整合完成后，年富实业的所有供应链管理业务将全部由年富供应链经营。本次业务整合与重组前，年富供应链为年富实业全资子公司。业务整合完成后，年富实业不再持有年富供应链股权。请你公司：1) 补充披露上述业务整合的具体内容，是否涉及资产、负债、收入、利润的重新分配，是否涉及模拟财务报表的编制，并说明原因。2) 以列表形式补充披露年富实业、年富供应链业务整合前资产、负债、收入、利润的金额及比例。3) 本次业务整合的资产业务选择具体标准，注入资产业务是否完整，是否存在依赖年富实业的情形。4) 截至报告期末，本次业务整合的完成情况。5) 本次业务整合对年富供应链后续盈利能力的影响。请独立财务顾问、律师和会计师核查并发表明确意见。

**回复：**

**一、补充披露上述业务整合的具体内容，是否涉及资产、负债、收入、利润的重新分配，是否涉及模拟财务报表的编制，并说明原因**

本次业务整合前，李文国控制的供应链管理业务境内业务由年富供应链及其母公司年富实业开展，境外部分由年富供应链的子公司升达（香港）与联富国际开展。本次业务整合系将后续开展供应链管理业务所必需的资产、业务资源注入年富供应链，升达（香港）与联富国际仍为年富供应链的子公司。

### **（一）业务整合的具体内容**

2016年4月25日，年富供应链与年富实业就双方供应链管理服务业务整合及相关资产转让的有关事宜签订了《供应链管理服务业务整合及资产转让协议书》，将后续开展供应链管理服务业务所必需的资产、业务资源注入年富供应链。本次业务整合的具体内容如下：

#### **1、供应链管理服务业务商业记录与业务关系的承接**

年富实业将其全部供应链管理服务业务合同和商业记录的原件和复印件，以及一份包含年富实业每一位重要客户、交易金额、交易价格等详细情况的清单交付给年富供应链。

年富实业将其在从事供应链管理服务业务过程中正在履行的，或者将要履行的全部合同、协议或安排，以及其他同供应链管理服务业务密切相关的合同、协议或安排（以下统称为“业务合同”）按照《供应链管理服务业务整合及资产转让协议书》约定的原则交由年富供应链承接：

（1）年富实业不再签署新的业务合同，并将该等合同客户和商业机会介绍给年富供应链，由年富供应链与该等合同客户签署新的业务合同；

（2）年富实业应当负责将其正在履行的，或者将要履行的业务合同的主体变更为年富供应链，或者由年富供应链在不低于原合同条件和条款的基础上与相关合同客户签署新的业务合同；

（3）因合同客户或者其他客观原因，导致相关业务合同无法在前项约定的期限内交由年富供应链承接的，则自2016年5月1日起，年富实业应按照约定将2016年5月1日起的供应链相关业务委托给年富供应链经营，并尽合理的商业努力保持与该等合同客户的业务联系，保证该等合同客户将其相关业务逐步交由年富供应链承接。

#### **2、雇员的安排**

年富供应链应当为年富实业从事供应链管理服务业务的雇员，包括年富实业相关高级管理人员、财务人员、销售人员、行政人员，提供工作机会，且该等工作机会的条件不应低于年富实业雇员的现有条件。

年富实业同意尽一切合理努力促使其雇员接受年富供应链提供的工作机会，并于2016年5月1日前与年富供应链签订新的劳动合同。

如果年富实业雇员同意与年富供应链建立劳动关系的，年富实业应当与该等雇员解除劳动关系，包括与该等劳动关系相应的社会保险关系。

#### **3、资产的转让**

业务整合前，年富实业主要经营供应链管理服务业务以及房地产投资与对外投资等其他业务，其资产负债由如下三部分构成：一是与供应链管理服务业务相关的资产负债；二是其他业务相关的资产负债；三是与关联方的非经营性资金往来。本次业务整合中将后续经营供应链管理服务业务所必需的资产转让给年富供应链，将过往开展供应链管理服务业务所形成的应收应付等其他非未来开展供应链管理服务业务所必需的资产负债、房地产投资与对外投资等其他业务资产负债以及关联方非经营性资金往来仍然保留在年富实业。

截至 2016 年 4 月 30 日，上述资产负债的整体财务状况如下：

单位：万元

项目	年富实业合计	供应链管理服务业务		其他业务及非经营性 资金往来
		保留部分（非未来开展 业务所必需）	转让部分	
流动资产	777,231.89	740,964.08	-	36,267.81
非流动资产	18,810.09	2,350.92	253.39	16,205.78
<b>资产合计</b>	<b>796,041.98</b>	<b>743,315.00</b>	<b>253.39</b>	<b>52,473.59</b>
流动负债	773,703.94	771,870.67	-	1,833.27
非流动负债	172.00	172.00	-	-
<b>负债合计</b>	<b>773,875.94</b>	<b>772,042.67</b>	<b>-</b>	<b>1,833.27</b>

### (1) 年富实业转让给年富供应链的资产

1) 年富实业将后续开展供应链管理服务业务所必需且存在账面价值的资产除正在研发尚未验收的软件外，按照 2016 年 4 月 30 日的账面净值全部转让给年富供应链，包括：仓库分拣设备、运输工具以及办公设备等固定资产，办公软件、供应链 ERP 系统等无形资产，以及尚未出资的联富供应链 70% 的股权，上述资产账载金额及具体构成如下：

单位：万元

2016 年 4 月 30 日	金额	性质
固定资产	134.98	年富实业深圳仓库分拣设备、运输工具，以及年富实业的办公设备
无形资产	118.41	年富实业供应链 ERP 软件与办公软件等
长期股权投资	-	年富实业投资的联富供应链 70% 股权，累计出资额为 0

2) 年富实业正在研发尚未验收的软件于研发完成并验收后无偿转让给年富供应链，截至 2016 年 4 月 30 日，年富实业共计预付 97.92 万元的软件研发费用。

3) 年富实业将后续开展供应链管理服务业务所必需且不存在账面价值的资产（计算机软件著作权、商标等）无偿转让给年富供应链。

年富实业将相关资产转让给年富供应链的具体安排如下：

1) 年富实业以其与供应链管理业务相关的固定资产与除注册商标专用权和计算机软件著作权外的其他无形资产（包括与之有关的契约和权属证书）于2016年4月30日的账面净值为基础，将该等资产转让给年富供应链。年富实业于2016年5月1日前将该等资产交付给年富供应链。自交付之日起，年富供应链享有该等资产的所有权。

2) 年富实业将其与供应链管理业务相关的注册商标专用权无偿地，且不附加任何条件和限制地转让给年富供应链，并与年富供应链签署相应的《注册商标转让协议》。年富供应链自商标局核准注册商标转让并予以公告之日享有该等注册商标专用权。年富实业进一步同意，自《注册商标转让协议》生效之日起至商标局核准注册商标转让并予以公告之日止，将该等注册商标的全部权利无偿地、独占地，并且无地域、商品或服务类别限制地许可给年富供应链使用。

3) 年富实业将其与供应链管理业务相关的计算机软件著作权无偿地，且不附加任何条件和限制地转让给年富供应链，并与年富供应链签署相应的《计算机软件著作权转让协议》。年富供应链自《计算机软件著作权转让协议》生效之日起享有该等计算机软件著作权。年富实业进一步同意，年富实业正在研发但尚未通过验收的软件将由年富实业在本协议生效后继续研发。如果该等软件最终通过验收并取得计算机软件著作权的，年富实业将于该等软件取得计算机软件著作权之日起二十个工作日内无偿转让给年富供应链。

4) 年富实业将其与供应链管理业务相关的商业秘密，即年富实业在从事供应链管理业务过程中形成的、不为公众所知悉并具有经济效益的信息，包括但不限于营销、客户和财务信息，无偿地，且不附加任何条件和限制地转让给标的公司。

5) 年富实业将其持有的联富供应链70%的股权转让给年富供应链，转让价格以实际出资额为基础协商确定。

## **(2) 年富实业保留的供应链管理业务相关资产、负债**

本次业务整合的过程中，年富供应链并未收购年富实业2016年4月30日前开展供应链管理业务所形成的应收应付等其他非未来开展供应链管理业务所必需的资产负债，截至2016年4月30日，年富实业保留的供应链管理业务的资产、负债详细情况及未纳入整合的具体原因如下：

单位：万元

2016年4月30日	金额	性质	未纳入整合的原因
存货	2,620.68	日常业务运营所形成的存货	周转速度较快且部分存货已经与客户签订购销协议并已发货，因此仍然保留在年富实业，2016年7月年富供应链按照账面价值收购年富实业账面未有订单对应的存量 AMOLED 显示屏，总金额 1,107.57 万元
其他类型流动资产	738,343.40	供应链管理服务日常业务下的货币资金、应收账款、应收票据、预付账款、存货、待抵扣增值税；组合支付产品涉及的保证金、银行理财产品、交易性金融资产。	非后续经营供应链管理业务所必需的资产，且相关流动资产的转让手续繁杂并在时间上具有较大不确定性，故保留在年富实业
<b>流动资产小计</b>	<b>740,964.08</b>		
固定资产	76.13	小汽车	因深圳限牌无法转让且年富供应链为副总监以上的管理团队提供车辆相关补贴，因此无需受让
长期待摊费用	238.57	车位使用费	年富供应链无公车，因此相关车位无受让必要
递延所得税资产	1,938.30	应收账款、存货等流动资产计提减值准备产生的暂时性差异所形成	无法转让且非供应链管理业务经营所必需
其他非流动资产	97.92	年富实业预付的供应链 ERP 系统开发费用，相关软件研发完成后已按照《供应链管理业务整合及资产转让协议书》的约定于 2016 年 11 月转让给年富供应链	业务合作关系无法转移，后续已受让相关 ERP 系统
<b>非流动资产小计</b>	<b>2,350.92</b>		
<b>资产总计</b>	<b>743,315.00</b>		
流动负债小计	771,870.67	供应链管理服务日常业务下的短期借款、应付票据、应付账款、预收账款、应付职工薪酬、应交税费、应付利息；组合支付产品涉及的短期借款、应付票据、交易性金融负债。	非后续经营供应链管理业务所必需的负债，且相关流动负债的转让手续繁杂并在时间上具有较大不确定性，故保留在年富实业
递延收益	172.00	年富实业软件开发获得的政府补助	转让受限且非后续经营供应链管理业务所必需
<b>负债总计</b>	<b>772,042.67</b>		

### (3) 年富实业其他资产、负债

除供应链管理服务业务外，年富实业的其他业务主要为房地产投资及对外投资，与该等业务相关的资产、负债以及年富实业与关联方之间非经营性的资金往来所形成的资产、负债并未纳入本次整合的范围，相关资产、负债详细情况如下：

单位：万元

2016年4月30日	金额	性质
其他应收款	36,267.81	年富实业与关联方之间非经营性资金往来余额
投资性房地产	16,088.43	年富实业购置的房屋，用于对外出租
长期待摊费用	117.35	会籍费
长期股权投资	-	年富实业投资的非供应链管理服务业务的子公司，实际出资额为0
<b>资产总计</b>	<b>52,473.59</b>	
其他应付款	1,833.27	年富实业与关联方之间非经营性资金往来余额
<b>负债总计</b>	<b>1,833.27</b>	

(二) 年富实业资产、负债、收入、利润可以清晰划分，不存在重新分配的情形

#### 1、2016年4月30日前，年富实业其他业务与供应链管理服务业务资产、负债、收入及利润可以清晰划分，不存在重新分配的情形

业务整合前年富实业主要经营供应链管理服务业务以及房地产投资与对外投资等其他业务。由于本次业务整合构成业务合并（构成业务合并的具体原因参见“（三）本次业务整合构成同一控制下业务合并，不涉及编制模拟财务报表”），因此，在编制年富供应链2016年4月30日前合并报表时，年富实业供应链管理服务业务的资产、负债、收入、利润已经完整纳入年富供应链合并报表（虽然过往开展供应链管理服务业务所形成的应收应付等资产负债因并非未来开展供应链管理服务业务所必需而未纳入本次业务整合的收购范围，但是按照业务合并的原则，2014、2015年末的资产、负债及2014年度、2015年度、2016年1-4月的损益仍然属于合并范围），仅房地产投资与对外投资等其他业务以及年富实业与关联方非经营性资金往来所形成的资产、负债、收入、利润未纳入合并范围。年富实业2016年4月30日前供应链管理服务业务与其他业务及与关联方的非经营性资金往来的资产、负债、收入、利润划分情况如下：

单位：万元

2016年4月30日/2016年1-4月	年富实业	供应链管理服务业务	其他业务及非经营性资金往来
资产	777,231.89	740,964.09	52,473.59
负债	773,703.94	772,042.67	1,833.27
收入	362,759.63	362,698.78	60.86
净利润	-1,174.36	-860.32	-314.05
2015年12月31日/2015年度	年富实业	供应链管理服务业务	其他业务及非经营性资金往来
资产	748,573.65	661,440.03	87,133.62
负债	728,233.24	728,103.34	129.91
收入	1,258,170.14	1,258,038.23	131.91
净利润	7,077.81	7,862.98	-785.17
2014年12月31日/2014年度	年富实业	供应链管理服务业务	其他业务及非经营性资金往来
资产	577,820.74	517,199.08	60,621.66
负债	567,258.14	565,422.13	1,836.01
收入	936,411.65	936,267.75	143.90
净利润	2,318.20	2,341.92	-23.72

2014年12月31日、2015年12月31日、2016年4月30日，年富实业其他业务的资产为投资的房产以及富裕仓储及其关联方因资金占用形成的其他应收款等，其他业务的负债均为与关联方的非经营性资金往来；2014年度、2015年度、2016年1-4月，年富实业其他业务的营业收入均为房产出租收入，营业成本主要为房产折旧，费用主要为房产税等。

基于年富实业供应链管理服务业务与其他业务及非经营性资金往来之间在经营模式、资产构成及业务属性等方面存在较大差异，年富实业的资产、负债、收入、利润亦可以清晰的划分为供应链管理服务业务与其他业务两个部分，在业务合并过程中不存在资产、负债、收入、利润重新分配的情形。

## 2、2016年4月30日后，托管业务与年富实业其他资产业务可以清晰划分，不存在资产、负债、收入、利润重新分配的情形

(1) 年富实业委托年富供应链经营的业务独立核算，已经纳入年富供应链合并报表

2016年5月1日起，年富实业经营供应链管理服务业务所必需的资产注入年富供应链，不再独立开展新的供应链管理服务业务，将无法转移的必须以年富实业名义对外经营的新业务托管给年富供应链，相关业务受年富供应链控制，因此纳入年富供应链的报表合并范围，托管业务的收入、利润及新形成的资产、负



债均独立建帐核算，与年富实业的其他资产、负债、收入、利润可以清晰的划分，不存在重新分配的情形。

2016年5-12月，托管部分业务相关财务数据情况如下：

单位：万元

2016年12月31日/2016年5-12月	金额	性质
流动资产小计	7,814.53	供应链管理服务日常业务下的应收账款、应收票据、预付账款、待抵扣增值税
递延所得税资产	11.48	应收账款、存货等流动资产计提减值准备产生的暂时性差异所形成
非流动资产小计	11.48	
资产总计	7,826.01	
流动负债小计	7,832.28	供应链管理服务日常业务下的应付账款、预收账款、应付职工薪酬、应交税费、应付利息
负债总计	7,832.28	
收入	154,277.74	
利润总额	2,263.37	年富实业托管业务形成的利润总额已通过委托经营服务费的形式支付给年富供应链

(2) 除托管业务外，年富实业其他业务、资产不再纳入年富供应链合并报表

由于合并日为2016年4月30日，因此，除托管业务外，年富实业其他业务、资产不再纳入合并范围，包括：1) 年富实业2016年4月30日前形成的保留在年富实业的供应链管理服务相关资产、负债；2) 房地产投资及对外投资等其他业务相关的资产负债以及与关联方非经营性资金往来。

1) 2016年5-12月，年富实业保留的供应链管理服务业务的资产、负债主要为流动资产、流动负债，相关债权债务逐步结清，具体情况如下：

单位：万元

2016年12月31日/2016年5-12月	金额	性质
流动资产	247,777.59	主要系未到期的组合支付产品形成的货币资金、交易性金融资产、应收利息、其他流动资产合计18.58亿元；应收账款1.07亿元；与年富实业其他业务形成的拆分往来3.61亿元
非流动资产	3,128.28	主要系递延所得税资产2,800.73万元，以及小汽车、车位使用费等
资产总计	250,905.87	
流动负债	225,928.74	主要系未到期的组合支付产品形成的短期借款、应付票据、应付利息合计18.56亿元；应付账款2.87亿元；应交税费0.39亿元
非流动负债	1,200.89	均为递延所得税负债
负债总计	227,129.64	

2016年12月31日/2016年5-12月	金额	性质
收入	-	年富实业供应链管理服务业务保留的资产、负债不再发生新的业务，无收
成本	-	入、成本
利润总额	1,145.51	主要系应收账款收回导致的坏账准备收回，以及2016年4月30日未到期的组合支付产品在本期产生的财务费用、公允价值变动损益与投资收益
净利润	849.43	

2) 2016年5-12月/2016年12月31日，年富实业除供应链管理服务业务外其他业务及与关联方的非经营性资金往来的财务数据情况如下：

单位：万元

2016年12月31日/2016年5-12月	金额	性质
资产	35,104.71	主要系房屋及与关联方的资金往来余额
负债	36,146.50	与年富实业保留的供应链管理服务业务间形成的拆付款
收入	531.20	均为租金收入
净利润	-595.08	

综上，业务整合前后，年富实业各部分业务的资产、负债、收入、利润均可以清晰划分，不存在重新分配的情形。

### (三) 本次业务整合构成同一控制下业务合并，不涉及编制模拟财务报表

通过本次业务整合，年富供应链承接年富实业与所有客户、供应商的商业关系，与年富实业所有供应链管理服务业务的雇员订立新的劳动关系，受让后续经营供应链管理服务业务所必需的全部固定资产、无形资产。

前述整合内容具有投入、加工处理过程和产出能力，能够独立计算其成本费用或所产生的收入，根据《企业会计准则第20号——企业合并》解释，前述整合内容构成业务，故本次业务整合构成业务合并。

由于合并前后合并双方均受李文国控制，且该控制并非暂时性，故该业务重组行为属于同一控制下的业务合并，合并财务报表按照同一控制下企业合并处理。

综上，本次业务整合构成同一控制下业务合并，不涉及编制模拟财务报表。

## 二、以列表形式补充披露年富实业、年富供应链业务整合前资产、负债、收入、利润的金额及比例

业务整合前，年富实业分为供应链管理服务业务与其他业务，其具体情况请参见本回复之“问题1”之“一、补充披露上述业务整合的具体内容，是否涉及资产、负债、收入、利润的重新分配，是否涉及模拟财务报表的编制，并说明原因”之

“（二）年富实业资产、负债、收入、利润可以清晰划分，不存在重新分配的情形”之“1、2016年4月30日前，年富实业其他业务与供应链管理服务业务资产、负债、收入及利润可以清晰划分，不存在重新分配的情形”。

业务整合前，年富供应链与年富实业的资产、负债、收入、利润对比详细情况如下：

单位：万元

资产	2016年4月30日	2015年12月31日	2014年12月31日
年富实业-供应链管理服务业务	743,568.40	661,440.03	517,199.08
年富供应链	333,219.52	331,386.97	275,350.55
<b>占比</b>	<b>44.81%</b>	<b>50.10%</b>	<b>53.24%</b>
负债	2016年4月30日	2015年12月31日	2014年12月31日
年富实业-供应链管理服务业务	772,042.67	728,103.34	565,422.13
年富供应链	331,736.36	329,728.74	275,115.47
<b>占比</b>	<b>42.97%</b>	<b>45.29%</b>	<b>48.66%</b>
收入	2016年1-4月	2015年度	2014年度
年富实业-供应链管理服务业务	362,698.78	1,258,038.23	936,267.75
年富供应链	323,772.88	1,003,389.60	726,418.30
<b>占比</b>	<b>89.27%</b>	<b>79.76%</b>	<b>77.59%</b>
利润	2016年1-4月	2015年度	2014年度
年富实业-供应链管理服务业务	-860.32	7,862.98	2,341.92
年富供应链	-175.08	1,424.06	1,538.89
<b>占比</b>	<b>20.35%</b>	<b>18.11%</b>	<b>65.71%</b>

三、本次业务整合的资产业务选择具体标准，注入资产业务是否完整，是否存在依赖年富实业的情形

#### （一）本次业务整合的资产业务选择的标准

为保证本次交易标的公司资产的独立性、完整性，减少关联交易，避免同业竞争，本次注入资产业务选择的标准为后续经营供应链管理服务业务所必需的全部资产业务。

根据业务整合方案，年富供应链承接了年富实业供应链管理业务相关的业务关系，受让了年富实业从事供应链管理服务业务所必需的固定资产、无形资产及商业秘密，并与年富实业从事供应链管理业务相关的员工签订了劳动合同。年富供应链已承接及受让了后续经营供应链管理服务业务所必需的全部业务关系、资产及人员。本次业务整合完成后，年富实业不再拥有任何与后续经营供应链管理服务业务相关的业务、资产及人员，继续保留在年富实业的资产负债主要为业务整合前形成的应收应付款、房地产、长期股权投资及与关联方的非经营性资金往

来。

业务整合完成后，年富实业不再从事任何与供应链管理服务业务相关的经营活动，年富供应链独立开展供应链管理业务，相关资产业务完整，不存在依赖年富实业的情形，与年富实业不存在同业竞争。

#### 四、截至报告期末，本次业务整合的完成情况

截至本回复签署日，本次业务整合的完成情况如下：

##### （一）供应链管理服务业务商业记录与业务关系的承接

2016年5月，年富供应链与除少量储备粮、豆粕等农产品及医疗器械业务客户外（上述业务在原合同、订单期限内因客户原因无法签订相关业务协议）的年富实业所有供应链管理服务业务客户签订了供应链管理服务协议，年富实业后续亦未再与客户签定新的供应链管理服务协议。

自2016年5月1日起，年富实业的业务逐步切换至年富供应链开展，切换过程中以年富实业名义对外继续开展的存量业务已按照约定委托年富供应链经营。2016年5-12月，年富供应链托管的以年富实业名义对外开展业务的经手货值如下：

月份	金额（万元）	内容与原因
5月	109,917.45	2016年5-7月，年富实业业务切换至年富供应链初期，以年富实业名义开展的业务量较大，但随着年富供应链逐步承接业务，年富实业业务量下降速度较快；年富供应链已于2016年7月向年富实业收购未有订单对应的AMOLED屏分销业务的剩余存货。
6月	85,904.70	
7月	65,419.78	
8月	1,770.82	2016年8月起，以年富实业名义对外开展的业务主要系在原合同、订单期限内客户无法转移至年富供应链的储备粮、豆粕等农产品业务及医疗器械业务。
9月	1,333.25	
10月	1,007.85	
11月	1,868.51	
12月	1,203.79	

截至2016年7月31日，除下列业务外，以年富实业名义开展并由年富供应链受托经营的存量业务均已履行完毕，年富实业的供应链管理业务全部切换至年富供应链：

- 1、少量储备粮、豆粕等农产品的供应链管理服务业务；
- 2、少量医疗器械的供应链管理服务业务；

截至本回复签署日，上述农产品及医疗器械供应链管理服务业务已履行完毕，年富实业不再从事供应链管理业务。

## （二）雇员的安排

截至 2016 年 4 月 30 日，年富实业共有员工 160 名。截至 2016 年 5 月 1 日，154 名员工已与年富供应链签订了新的劳动合同，年富实业仅保留 6 名员工执行公司行政、财务核算、税务等日常事务。

劳动关系变动过程中，年富实业与年富供应链恰当地保护了雇员的劳动权益，未发生劳动纠纷。

## （三）资产转让

2016 年 4 月 30 日年富实业已将开展供应链管理业务所必需且存在账面价值的 134.98 万元固定资产、118.41 万元无形资产交付给年富供应链。

2016 年 6 月，年富实业将一批金额为 96.28 万元的办公家具与电器销售给年富供应链，年富实业于 2016 年 4 月 30 日已经订购上述固定资产但供应商尚未交付。

2016 年 4 月 26 日，年富实业与年富供应链签署了《注册商标转让协议》，将其所有与供应链管理业务相关的注册商标专用权无偿地，且不附加任何条件和限制地转让给年富供应链。年富实业已将该等注册商标的全部权利无偿地、独占地，并且无地域、商品或服务类别限制地许可给年富供应链使用。2017 年 1 月 24 日，上述商标转让已经国家工商行政管理总局商标局核准，相关商标转让已至年富供应链名下。

2016 年 4 月 26 日，年富实业与年富供应链签署了《计算机软件著作权转让协议》，将其所有的与供应链管理业务相关的计算机软件著作权无偿地，且不附加任何条件和限制地转让给年富供应链，年富供应链已经享有该等软件著作权。

2016 年 11 月，年富实业 2016 年 4 月 30 日仍在委托开发的 ERP 软件等无形资产完成开发，年富实业将其无偿转让给年富供应链。年富供应链已经享有该无形资产的产权。2016 年 4 月 30 日，年富实业将其与供应链管理业务相关的商业秘密，包括记载有该等商业秘密的载体无偿地交付给标的公司。标的公司已依法享有该等商业秘密的所有权，年富实业不再拥有与供应链管理业务相关的任何商业秘密。

2016 年 5 月 13 日，年富实业与年富供应链签订股权转让协议，双方约定年富实业将其持有联富供应链 70% 的股权转让给年富供应链，2016 年 5 月 24 日，双方完成了上述事项的工商变更登记。

## 五、本次业务整合对年富供应链后续盈利能力的影响

截至 2016 年 7 月 31 日，与供应链管理业务相关的资产、雇员均已注入年富供应链，年富供应链已取得了从事供应链管理业务所需包括海关认证在内的全部经营资质，且与年富实业原客户、供应商业务合作进展顺利，除少量农产品及医疗器械供应链管理业务外，以年富实业名义开展并由年富供应链受托经营的存量业务均已履行完毕，年富实业的供应链管理业务全部切换至年富供应链。2016 年 5 月至 12 月年富供应链完成的供应链管理业务经手货值 277,434.87 万美元，与 2015 年同期经手货值 203,764.23 万美元相比，增长 36.15%，业务规模不断提升。综上，本次业务整合完成后，年富供应链业务发展势头良好，保持较快增长，本次业务整合对年富供应链后续盈利能力无不利影响。

以上内容已在重组报告书“第四节 标的公司的基本情况”之“五、年富供应链业务整合情况”进行了补充披露。

经核查，我们认为：本次业务整合构成同一控制下业务合并，不涉及编制模拟财务报表。年富实业的所有供应链管理业务已经完整注入年富供应链，年富供应链后续经营不存在依赖年富实业的情形。本次业务整合已顺利完成，年富供应链业务发展势头良好，保持较快增长，本次业务整合对年富供应链后续盈利能力无不利影响。

**问题 2.** 申请材料显示，原年富实业有部分资金被股东富裕仓储及其关联方占用，该部分资金来自于由富裕仓储、李文国及其他关联方担保下年富实业的贷款。截至 2015 年 12 月 31 日，富裕仓储及其关联方占用年富实业资金约 6.55 亿元。富裕仓储及其关联方归还资金的时间存在较大不确定性。请你公司：1) 补充披露上述关联方资金占用的背景、原因。2) 结合年富供应链的主营业务情况，补充披露年富供应链为避免关联方非经营性资金占用所采取的相关措施，并说明有效性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

**回复：**

#### **一、关联方资金占用的背景、原因**

年富实业系富裕仓储的全资子公司，李文国先生和富裕仓储在过往经营过程中，基于同一集团企业及关联方的资金头寸和业务发展需要，为支持自身业务体系内子公司及参股公司经营发展，为提高集团企业内资金使用效率，对同一集团企业及关联方的资金统一进行调配，向年富实业拆借资金投向土地、房产等变现速度较慢的资产，未能及时偿还，由此形成了对年富实业资金的占用。

**二、结合年富供应链的主营业务情况，补充披露年富供应链为避免关联方非经营性资金占用所采取的相关措施，并说明有效性**

#### **（一）年富供应链的主营业务情况**

自成立以来，年富供应链依托先进的供应链管理理念与技术体系，为客户提供包括进出口报关，仓储、分拣、物流配送，采购执行，销售执行，资金结算支持等综合性一体化的基础供应链管理服务和交易撮合、虚拟生产等增值供应链管理服务。

## **（二）年富供应链为避免关联方非经营性资金占用采取的相关措施、有效性**

### **1、采取的措施**

#### **（1）建立了完善的公司治理结构**

年富供应链在开展经营活动过程中，已依法建立健全了股东会、董事会、监事制度等现代企业制度，组织机构健全且运行良好，相关机构和人员能够依法履行职责。

#### **（2）制定了防范股东及关联方资金占用的制度**

此外，标的公司还建立了《防范股东及关联方占用资金管理制度》，对防范股东及关联方占用公司资金的机制予以规定。该制度明确了资金占用的内涵，列明了禁止关联方占用公司资金的情形，对标的公司董事、监事及高级管理人员违反该制度给公司造成损失时应承担的赔偿责任及可能受到的处罚进行了规定。

本次重组完成后，年富供应链将成为宁波东力的全资子公司，届时也将严格按照上市公司《关联交易管理制度》及《防止控股股东、实际控制人及其关联方资金占用制度》等相关规定规范，防范股东及关联方占用标的公司资金。

#### **（3）相关主体出具了规范和减少关联交易的承诺函**

年富供应链控股股东富裕仓储、实际控制人李文国出具了关于规范和减少关联交易的承诺函，主要内容如下：

“1、在本次购买资产交易完成后，本公司/本人及本公司/本人直接或间接控制或能够施加重大影响的除上市公司及其控股子公司之外的其他企业将规范并尽可能减少与上市公司及其控股子公司之间发生关联交易。

对于无法避免或者有合理原因而发生的关联交易，将遵循公正、公平、公开的原则进行，交易价格按市场公认的合理价格确定，并按照有关法律、法规、规范性文件和上市公司章程等有关规定依法签订协议，履行交易审批程序和信息披露义务，保证不通过关联交易损害上市公司及其他股东，尤其是中小股东和非关联股东的合法权益。

2、在本次购买资产交易完成后，本公司/本人及本公司/本人直接或间接控制或能够施加重大影响的除上市公司及其控股子公司之外的其他企业将严格避免向上市公司及其控股子公司进行资金拆借、占用上市公司及其控股子公司资金或采取由上市公司及其控股子公司代垫款、代偿债务等方式侵占上市公司资金。

3、在本次购买资产交易完成后，本公司/本人将严格按照有关法律、法规、规范性文件以及上市公司章程的有关规定行使股东权利，履行股东义务，尤其是

在上市公司股东大会对涉及与本公司/本人进行关联交易的议案进行表决时履行回避表决的义务。不利用主要股东地位谋取不当的利益，或使上市公司及其控股子公司承担任何不当的义务。不损害上市公司及其他股东，尤其是中小股东和非关联股东的合法权益。

4、如因违反上述承诺与上市公司及其控股子公司进行交易而给上市公司及其控股子公司、上市公司中小股东和非关联股东造成损失的，由本公司/本人承担。如被司法机关立案侦查或者被中国证监会立案调查的，在案件调查结论明确以前，本公司/本人不转让在上市公司拥有权益的股份，并于收到立案稽查通知的两个交易日内将暂停转让的书面申请和股票账户提交上市公司董事会，由董事会代本公司/本人向证券交易所和登记结算公司申请锁定；本公司/本人未在两个交易日内提交锁定申请的，授权董事会核实后直接向证券交易所和登记结算公司报送本公司/本人的企业信息和账户信息并申请锁定；董事会未向证券交易所和登记结算公司报送本公司/本人的企业信息和账户信息的，授权证券交易所和登记结算公司直接锁定相关股份。如调查结论发现存在违法违规情节，本公司/本人承诺锁定股份自愿用于上市公司及其控股子公司、上市公司中小股东和非关联股东的相关赔偿安排。”

## 2、避免非经营性资金占用措施的有效性

标的公司建立了规范的公司治理结构，本次交易完成后，标的公司及上市公司的相关制度可有效防范标的公司实际控制人或其他关联方非经营性资金占用，相关主体出具了规范和减少关联交易的承诺函。截至本回复签署日，年富供应链不存在实际控制人或其他关联方非经营性资金占用的情形。年富供应链相关避免非经营性资金占用的措施有效。

以上内容已在重组报告书“第十三节 其他重要事项”之“八、富裕仓储及其关联方占用年富实业资金的原因，以及对本次交易及标的资产的影响”进行了补充披露。

经核查，我们认为：年富实业系富裕仓储的全资子公司，李文国先生和富裕仓储在过往经营过程中，对同一集团企业及关联方的资金统一进行调配，由此形成了对年富实业资金的占用。为避免关联方非经营性资金占用，年富供应链建立了规范的公司治理结构，制定了防范股东及关联方资金占用的制度，相关主体亦出具了规范和减少关联交易的承诺函。截至本反馈回复出具日，年富供应链不存在实际控制人或其他关联方非经营性资金占用的情形。本次交易完成后，标的公司及上市公司的相关制度可有效防范标的公司实际控制人或其他关联方非经营性资金占用，相关主体出具了规范和减少关联交易的承诺函，相关避免非经营性



资金占用的措施有效。

问题 3. 申请材料显示：1) 2014 年、2015 年、2016 年 1-9 月，年富供应链实现营业收入分别为 1,048,821.36 万元、1,483,085.08 万元、1,411,396.76 万元，净利润分别为 3,920.71 万元、9,285.97 万元、4,499.05 万元。2) 年富供应链报告期内毛利率分别为 1.8%、2.2%、1.8%，净利率分别为 0.37%、0.63%、0.32%。请你公司：1) 结合年富供应链业务发展特点、行业发展前景、报告期业务拓展情况、合同或订单的签订与执行情况、市场竞争状况及同行业公司的可比分析、年富供应链市场竞争力等，补充披露年富供应链报告期内营业收入增加的原因及可持续性。2) 对比分析同行业可比公司情况，补充披露年富供应链报告期内毛利率、净利润的合理性。3) 结合年富供应链报告期内营业收入的变动情况，补充披露净利润的变动幅度与营业收入是否一致，若存在差异，请说明原因及合理性。4) 补充披露影响年富供应链盈利能力稳定性的相关因素。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复：

一、结合年富供应链业务发展特点、行业发展前景、报告期业务拓展情况、合同或订单的签订与执行情况、市场竞争状况及同行业公司的可比分析、年富供应链市场竞争力等，补充披露年富供应链报告期内营业收入增加的原因及可持续性。

#### (一) 年富供应链业务发展特点

报告期内，年富供应链主营业务发展较快，经营业绩不断提升，在电子信息行业供应链管理业务规模较快发展的基础上，不断拓展利润率水平较高的医疗器械供应链管理业务，并确立生态供应链为未来发展的主要方向。总体来说，报告期内年富供应链业务发展呈现如下特点：

##### 1、业务规模稳步扩大

报告期内，受益于国家政策的大力支持、所服务的下游行业发展较快等因素的影响，年富供应链主营业务发展迅速。年富供应链 2015 年实现经手货值 192.99 亿元，较 2014 年增长 44.06%，2016 年度实现经手货值 261.59 亿元，较 2015 年度增长 35.55%。

##### 2、客户结构逐步优化

###### (1) 行业结构改善

报告期内，年富供应链逐步减少并退出了利润率水平较低的矿产品行业，自 2016 年以来，年富供应链不再承接矿产品行业的供应链管理业务；2014 年，年富供应链在保持电子信息行业业务快速发展的同时，开始拓展利润率水平较高的医疗器械行业的供应链管理业务，2015 年年富供应链医疗器械行业收入

为 585.30 万元，2016 年收入达到 9,971.80 万元，截至 2016 年末，年富供应链医疗器械领域积累了西门子医疗系统有限公司、东芝医疗系统有限公司等知名上游供应商并积累了协和医院、武警总医院等近 30 家知名客户，医疗器械行业发展势头良好。

## （2）大客户数量显著增长

报告期内，年富供应链深耕电子信息行业业务，积累了大量国内外知名客户，客户质量有较大的提升。2014 年、2015 年、2016 年年富供应链交易类业务订单额 5,000 万元以上的客户家数分别为 31 家、38 家、53 家，代理类业务订单金额 50 万元以上的客户家数分别为 10 家、11 家、13 家，大额订单客户数量显著增加。报告期内年富供应链新增 TCL、厦门美图等电子信息行业知名客户，同时，年富供应链加紧拓展医疗器械行业业务机会，已积累了协和医院、武警总医院等近 30 家知名客户，为后续业务持续发展奠定了良好基础。

## 3、生态供应链业务有序发展

报告期内，年富供应链围绕核心客户拓展其上下游客户资源，努力打造连接产业各环节的生态供应链业务。年富供应链已完成了智能终端产业链上核心元器件-模组-ODM/OEM 制造商-品牌商的资源匹配，形成了具有行业竞争力的供应链生态链。

## 4、主要客户保持稳定

日常经营中，年富供应链需要根据下游客户的经营战略和个性化需求，提供高效的供应链管理服务整体解决方案，因而与下游行业联系非常紧密，且由于年富供应链围绕核心客户拓展其上下游客户，一旦核心客户上下游绝大多数企业都与年富供应链合作，该核心客户产业链上的企业脱离年富供应链的服务成本较高，因此年富供应链的主要服务对象相对稳定。报告期内年富供应链前五大客户基本保持稳定，除汇熙有限公司外，截至本回复签署日，报告期内其他前五大客户与年富供应链的合作期限平均在 4 年以上，由于汇熙有限公司为矿产品贸易商，年富供应链自 2015 年起逐步减少毛利率较低的矿产品供应链管理服务，汇熙有限公司不再是年富供应链的前五大客户。

## （二）行业发展前景

供应链管理服务行业在我国是 21 世纪初兴起的服务业，发展时间较短，发展前景较为广阔。首先，国家制定了相应的产业政策引导支持，为供应链管理服务行业的发展提供了良好的政策环境；其次，供应链管理服务于实体经济，我国实体经济，特别是供应链管理应用较广的电子信息和医疗器械行业的快速发展，为供应链管理服务行业的发展提供了良好的现实基础；再次，全球

经济一体化的趋势促进世界经济交易总规模持续扩大，推动供应链管理服务行业交易总量稳步增长；最后，专业化分工趋势提升了企业利用外部供应链服务平台的比例。上述因素对供应链管理行业的影响具体如下：

### 1、国家产业政策引导支持供应链管理服务行业

供应链管理服务行业作为新兴服务业，近年来受到国家多项产业政策支持，主要包括：

部门	发布时间	政策名称	主要内容
国务院办公厅	2011年8月	《关于促进物流业健康发展政策措施的意见》	切实减轻物流企业税收负担、加大对物流业的土地政策支持力度、促进物流车辆便利通行、加快物流管理体制改革、鼓励整合物流设施资源、推进物流技术创新和应用、加大对物流业的投入、优先发展农产品物流业、加强组织协调等九项举措。
深圳市交通运输委员会、深圳市发展和改革委员会	2011年11月	《深圳市现代物流业发展“十二五”规划》	在未来5年内，深圳市物流业增加值力争达到每年1,500亿元，初步实现“一高、两市、三中心”的战略定位，即把高端物流业打造成为现代物流业主导业态。还将加快重要物流节点基础设施建设，着力拓展物流增值业务，强化物流综合服务能力，促进现代物流业高端化、专业化和集约化发展。
国家税务总局	2014年2月	《关于外贸综合服务企业出口货物退（免）税有关问题的公告》	规定生产企业已将出口货物销售给外贸综合服务企业、生产企业与境外单位或个人已经签订出口合同，并约定货物由外贸综合服务企业出口至境外单位或个人，货款由境外单位或个人支付给外贸综合服务企业的可由外贸综合服务企业按自营出口的规定申报退（免）税。
国务院办公厅	2014年5月	《国务院办公厅关于支持外贸稳定增长的若干意见（全文）》	提出支持服务贸易发展。充分利用现有专项资金政策，加大对服务贸易发展的支持，逐步扩大服务进口。结合“营改增”改革范围的扩大，对服务出口实行零税率或免税，鼓励服务出口。鼓励政策性金融机构在业务范围内加大对服务贸易扶持力度，支持服务贸易重点项目建设。建立和完善与服务贸易特点相适应的口岸通关管理模式。
国务院	2014年8月	《关于加快发展生产性服务业促进产业结构调整升级的指导意见》	强调要优化物流企业供应链管理服务，提高物流企业配送的信息化、智能化、精准化水平，推广企业零库存管理等现代企业管理模式；引导企业剥离物流业务，积极发展专业化、社会化的大型物流企业。
商务部	2014年9月	《关于促进商贸物流发展的实施意见》	提出引导生产和商贸流通企业剥离或外包物流功能，实行主辅业分离。支持商贸物流企业开展供应商管理库存（VMI）、准时配送（JIT）等高端智能化服务，提升第三方物流服务水平。有

部门	发布时间	政策名称	主要内容
			条件的企业可以向提供一体化解决方案和供应链集成服务的第四方物流企业发展。鼓励生产资料物流企业充分利用新技术和新的商业模式整合内外资源，延长产业链，跨行业、跨领域融合发展，向供应链集成服务商转型。
国务院	2014年9月	《物流业发展中长期规划（2014-2020年）》	提出到2020年物流业增加值年均增长8%左右，占国内生产总值的比重达到7.5%左右；鼓励物流企业与制造企业合作，建立与新型工业化发展相适应的制造业物流服务体系，形成一批具有全球采购、全球配送能力的供应链服务商；鼓励传统运输、仓储企业向供应链上下游延伸服务，建设第三方供应链管理平台，加快发展具有供应链设计、咨询管理能力的专业物流企业，着力提升面向制造业企业的供应链管理服务水平。
财政部、国家税务总局、商务部、科技部和国家发展改革委	2014年10月	《关于完善技术先进型服务企业有关企业所得税政策问题的通知》	规定提供企业业务流程设计、企业内部管理、企业运营服务和企业供应链管理等技术性业务流程外包服务的企业将可被认定为技术先进型服务企业，享受仅按15%的税率征收企业所得税的优惠政策。
国务院	2015年7月	《国务院常务会议记录》	会议确定，一是大力提高口岸通关效率，加快出口退税进度。二是调整《鼓励进口技术和产品目录》及进口贴息政策支持范围，扩大优惠利率进口信贷覆盖面。三是保持人民币汇率基本稳定，促进跨境贸易人民币结算便利化。四是鼓励金融机构开展出口退税账户托管贷款等业务，扩大外汇储备委托贷款规模和覆盖范围。五是清理规范进出口环节收费。六是大力支持外贸新型商业模式发展，积极推进跨境电子商务和外贸综合服务企业发展。
国务院	2016年5月	《国务院关于促进外贸回稳向好的若干意见》	提出鼓励和支持金融机构对有订单、有效益的外贸企业贷款；进一步降低海关出口平均查验率，加强分类指导，对信用好的出口企业降低查验率；开展并扩大跨境电子商务、市场采购贸易方式和外贸综合服务企业试点。

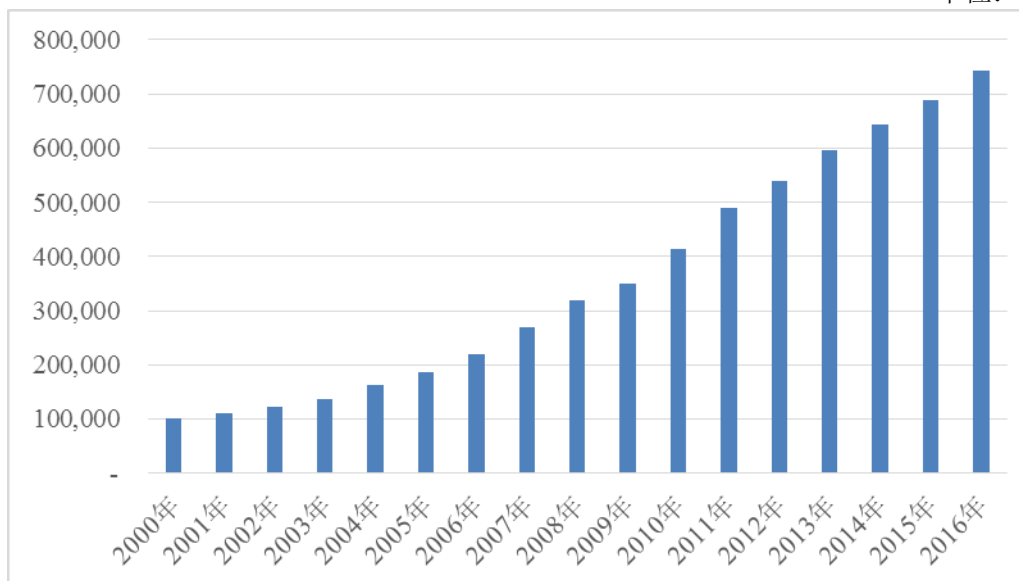
## 2、实体经济持续发展为供应链管理行业持续增长奠定基础

### (1) 实体经济规模持续增长

供应链管理服务于实体经济，因此，对我国供应链企业而言，全球经济，尤其是中国经济的持续增长推动供应链管理行业交易总量持续增长。近年，中国 GDP 增长情况如下：

2000-2016 年中国 GDP 增长情况

单位：亿元



数据来源：国家统计局

### (2) 相关行业规模持续增长

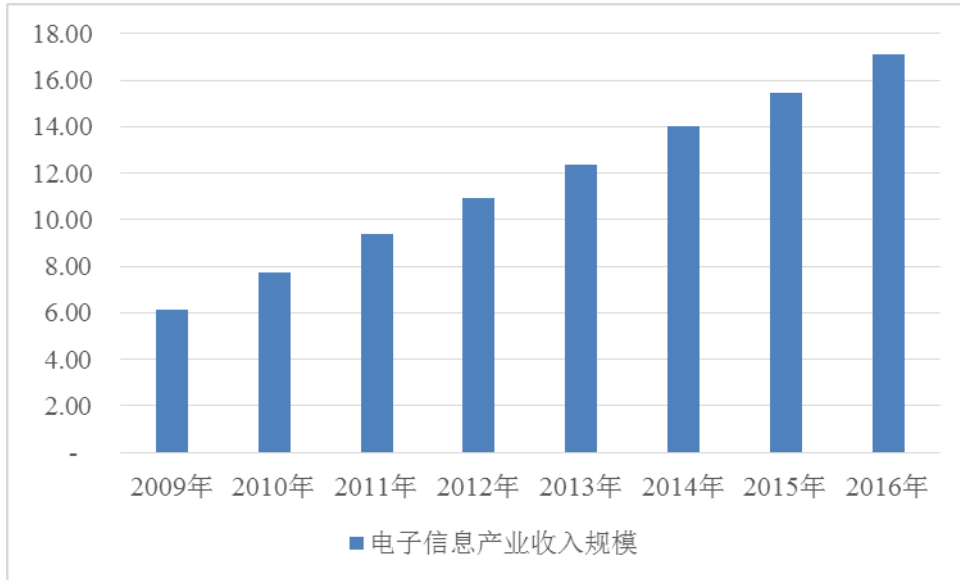
#### 1) 电子信息行业规模增长

IT、通讯和电子信息等电子信息产业具有技术更新速度快、用户偏好易转移等特点，传统的内部供应链管理的模式已难以满足该行业提出的快速响应、高效、低成本的要求，进而推动电子信息行业成为目前国内供应链管理行业市场需求最大、发展最快的行业。

近年来，中国电子信息行业规模持续增长，2016年，中国手机市场规模、电子元器件市场规模位居全球第一，PC和平板、通信网络设备、服务器市场规模仅次于美国。2009-2016年电子信息行业收入情况如下所示：

**2009-2016年电子信息产业收入规模情况**

单位：万亿元



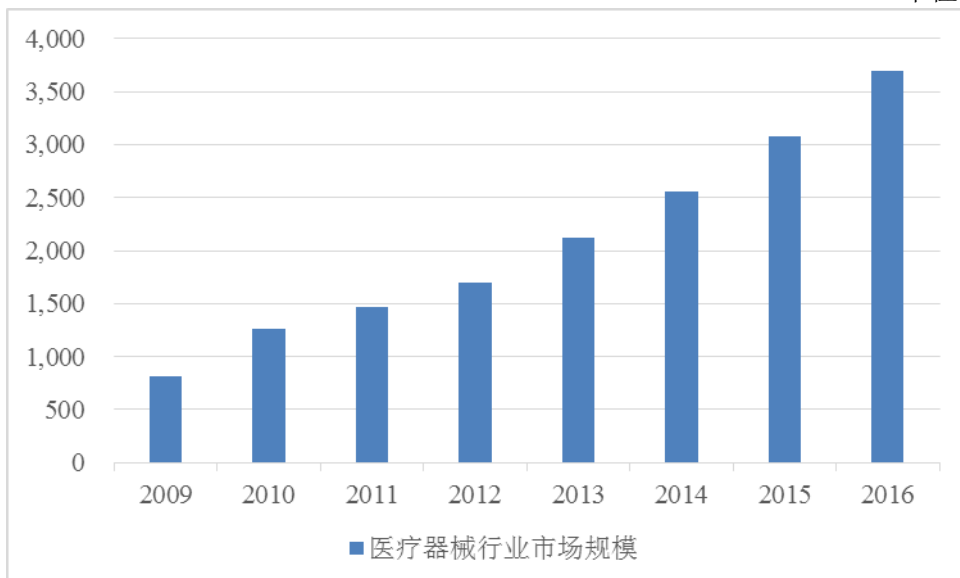
数据来源：2016-2021年中国电子信息制造业发展前景预测与投资战略规划分析报告，电子信息产业网

## 2) 医疗器械行业发展迅速

国内医疗器械行业发展迅速、产业规模越来越大，占国民经济的比重越来越高，近年已成为供应链管理服务的重要增长点。近年医疗器械行业市场规模情况如下所示：

**2009-2016年医疗器械行业市场规模**

单位：亿元



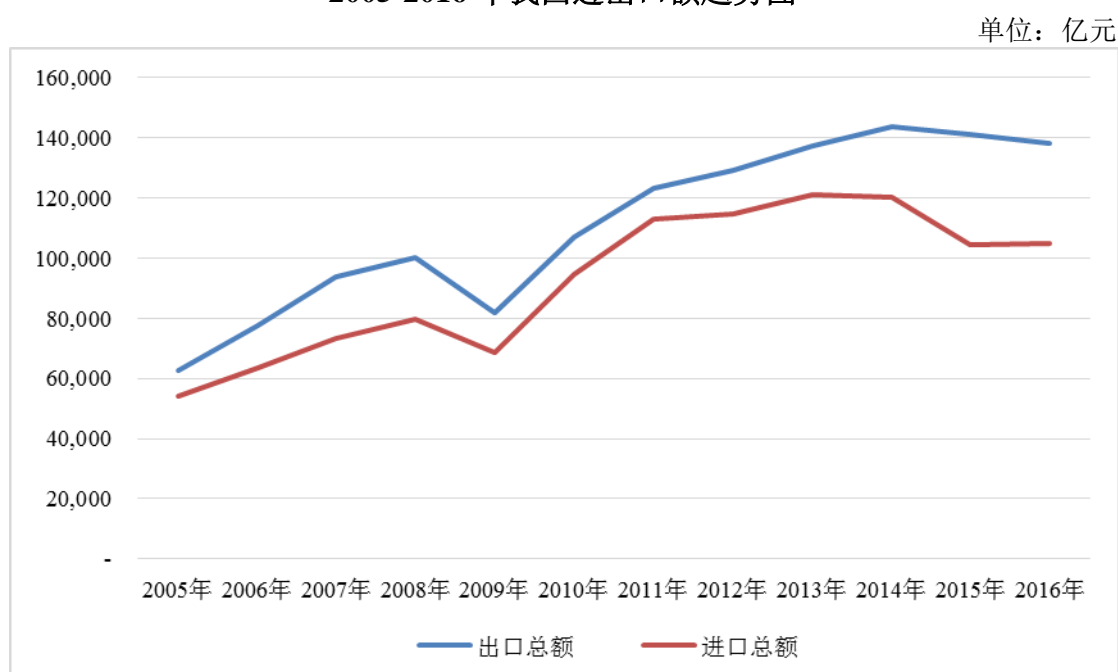
数据来源：wind 资讯

### 3、全球经济一体化趋势促进供应链管理市场规模扩大

21 世纪以来，随着科学技术的进步，特别是互联网的推动，全球经济一体化的特征越来越明显，企业经营趋于无国界化，为提高经营效率，越来越多跨国经营的企业选择将货物的进出口环节外包，有效促进供应链管理市场规模的扩大。

2005 年以来中国国际贸易额整体保持增长的趋势。根据 Wind 资讯的统计数据，我国 2005 年以来进出口金额整体保持上升趋势，其中，进口金额由 2005 年的 54,273.70 亿元增长到 2016 年的 104,935.55 亿元，年复合增长率为 6.18%，出口金额由 2005 年的 62,648.10 亿元增长到 2016 年的 138,408.67 亿元，年复合增长率为 7.47%。

2005-2016 年我国进出口额趋势图



数据来源：wind 资讯

### 4、专业化趋势提升供应链管理服务外包比例

市场竞争越来越激烈、管理理念的更新等促使企业专业化分工程度不断提升，进而推动供应链管理服务外包比例越来越高。

随着市场竞争越来越激烈，企业面临着不断变化的市场需求及缩短交货期、提高质量和改进服务的压力。供应链管理服务可以有效提高企业采购、销售、生产效率，降低企业成本和经营风险，提升企业经营业绩，供应链管理服务为企业创造的价值如下表所示：

序号	内容	优化结果
----	----	------

序号	内容	优化结果
1	总供应链管理成本占收入比例	降低超过 10%
2	中型企业的准时交货率	提高 15%
3	订单满足提前期	缩短 25-35%
4	中型企业的增值生产率	提高超过 10%
5	绩优企业资产运营业绩	提高 15-20%
6	中型企业的库存	降低 3%
	绩优企业的库存	降低 15%

数据来源：《供应链管理：香港利丰集团的实践》，中国人民大学出版社，利丰研究中心。

如上表所示，供应链管理服务在提升企业运营效率与经营业绩、降低库存等方面能创造显著的价值，因此，市场竞争加剧将促使越来越多的企业寻求外部供应链管理服务企业的服务。

对企业而言，引入外部供应链管理服务意味着管理理念的革新和管理流程的重塑。传统管理理念下，企业习惯于将生产经营的全部环节均集中在企业内部完成。随着综合供应链管理外包理念的日益成熟，越来越多的企业将专注于研发、设计等核心业务环节，通过接受外部供应链管理服务将采购、销售甚至生产等业务环节外包，以提升自身的管理能力及市场竞争力。

综上，国家产业政策的引导支持、实体经济尤其是电子信息行业和医疗器械行业的快速发展、全球经济一体化趋势以及专业化分工趋势的推进等因素共同推动供应链管理服务行业的快速发展，行业发展前景广阔。

### （三）报告期业务拓展情况

报告期内，年富供应链业务拓展情况良好，主要体现为电子信息行业客户质量显著提升，医疗器械行业业务规模不断扩大，生态供应链业务逐步搭建完善，具体如下：

#### 1、电子信息行业客户质量显著提升

报告期内，年富供应链深耕电子信息行业业务，大额订单客户不断增加，积累了大量国内外知名客户，客户质量有较大的提升。

##### （1）大额订单客户不断增加

2016年，年富供应链交易类业务实现0.5亿元以上订单的客户53家，较2015年增加15家；代理类业务50万元以上订单的客户13家，较2015年增加2家，具体如下表所示：

单位：家					
类型	区间	0.5-1 亿元	1-5 亿元	5 亿元以上	合计
交易类	2016 年	15	25	13	53



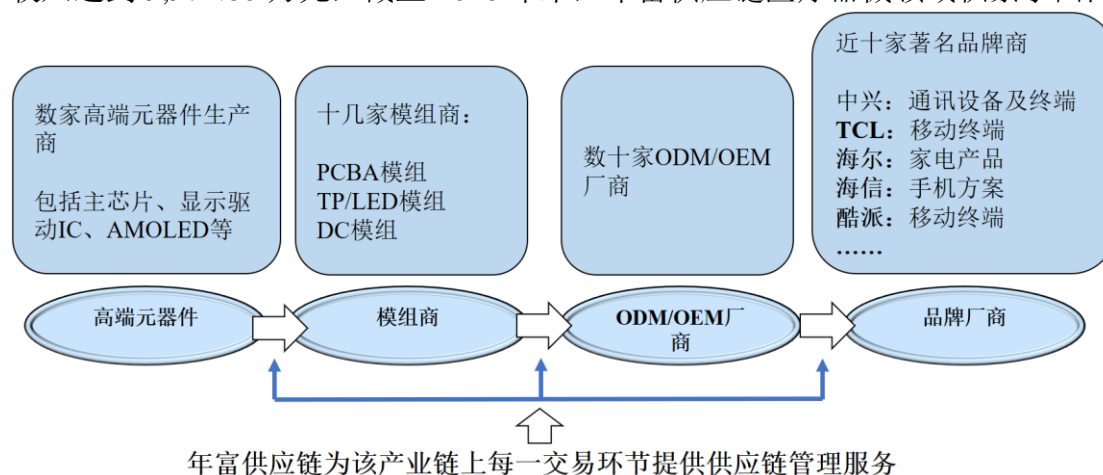
	2015 年	9	22	7	38
	2014 年	7	18	6	31
<b>类型</b>	<b>区间</b>	<b>50-100 万元</b>	<b>100-500 万元</b>	<b>500 万元以上</b>	<b>合计</b>
	2016 年	5	8	0	13
代理类	2015 年	3	7	1	11
	2014 年	4	5	1	10

## (2) 不断积累知名客户

知名客户有利于提升公司知名度,且知名客户通常具有供应链管理服务需求量大、持续性高等特点,深耕知名客户有利于公司增强持续盈利能力。报告期内,年富供应链与中兴、TCL、鼎讯、财富之舟、厦门美图、兴飞科技、凡卓通讯等国内外知名企业建立或保持了良好、稳定的合作关系,知名客户数量不断增加。根据手机报在线统计,2016 年 11 月出货量排名前十的手机方案公司中共五家与年富供应链合作。

## 2、医疗器械行业拓展顺利

2014 年以来,年富供应链积极参加医疗器械各类相关行业展会或会议,大力拓展医疗器械行业业务机会,并于 2016 年 7 月收购了专注于医疗器械供应链服务的荟俊天诚。2015 年年富供应链医疗器械行业收入为 585.30 万元,2016 年收入达到 9,971.80 万元,截至 2016 年末,年富供应链医疗器械领域积累了西门



截至 2016 年 12 月 31 日,年富供应链在智能终端产业链已积累数家高端元器件生产商、十几家模组商、十家 ODM/OEM 厂商、近十家著名品牌商。年富供应链为智能终端产业链上每一环节提供供应链管理服务,了解该产业上各环节企业客户的信息,不仅可据此为客户提供增值服务,而且降低了自身经营风险。

报告期内,年富供应链业务拓展情况良好,电子信息行业客户质量显著提升,医疗器械行业业务规模不断扩大,生态供应链业务逐步搭建完善,有利于年富供

应链持续保持竞争优势地位。

#### （四）合同或订单的签订与执行情况

在实际经营过程中，年富供应链先与客户签订供应链服务协议（框架协议），后根据客户下的订单具体执行。报告期内，年富供应链与中兴、TCL、鼎讯、财富之舟、厦门美图、兴飞科技、凡卓通讯等 300 多家电子信息行业客户，协和医院等近 30 家医疗器械行业客户签订了框架协议。

报告期内，年富供应链主要以电子信息行业客户为主，该行业的客户对时效要求较高，因此，年富供应链一般在接到当天即完成服务并确认收入，基本没有跨期的情况存在，因此，累计订单金额与已确认收入金额大致相当。报告期内，年富供应链订单签订情况及收入确认情况汇总如下：

单位：万元

项目	累计订单金额	确认收入金额	未完成订单金额	确认收入金额占累计订单比例
2016 年	2,073,040.80	2,068,890.06	4,150.74	99.80%
2015 年	1,483,119.79	1,483,085.08	34.71	100.00%
2014 年	1,048,921.82	1,048,821.36	100.46	99.99%

根据客户对预计业务量确认函的回函预测，年富供应链 2017 年电子信息行业供应链管理业务经手货值将达到 3,311,573.00 万元，医疗器械类业务营业收入将达到 34,578.64 万元，均保持较快增长。

#### （五）市场竞争状况及同行业公司的可比分析

##### 1、市场竞争状况

从整个供应链管理行业来看，行业内的主要企业为境外的供应链管理巨头及国内早期行业开拓者。境外供应链管理巨头主要包括英迈国际、香港利丰等，国内竞争者主要包括怡亚通、普路通等。整体来看，供应链管理行业竞争情况呈现出如下特点：

##### （1）境内与境外供应链管理企业尚未正面竞争

国外供应链管理巨头业务发展相对成熟，并且其客户大多为各领域内的国际领先的跨国公司，在国际市场上占据主导地位。但是由于境内供应链管理企业更贴近境内企业和国内市场，掌握了国外供应链管理巨头所不具备的境内丰富的客户资源，因而在国内供应链管理市场中一直占据主导地位。因此，境内外供应链管理企业尚未展开正面竞争。

##### （2）供应链管理企业所服务的行业相对分散，相互之间正面竞争较少

对专业的供应链管理服务商而言，其供应链管理效率高不仅取决于对供应

链管理流程的熟练、高效操作，还需要对所服务领域的整条供应链上的企业生态及行业发展动态有精准的理解。不同行业之间的差异导致我国目前大多数专业供应链管理服务商均是集中服务于一个或少数几个行业，如怡亚通专注于服务医疗器械行业、电子信息行业和快消品行业，普路通专注于服务医疗器械行业和电子信息行业，飞马国际专注于服务有色金属行业、煤炭行业和塑化产品行业。由于供应链管理服务企业服务的客户处于不同的行业，相互之间正面竞争较少。

(3) 服务于同一行业的供应链管理企业专注领域不同，相互之间竞争较少

供应链管理企业目前服务的行业均市场规模较大，产品品类较多，单个供应链管理企业大多专注于行业内的数类产品，各供应链企业服务的客户群体存在差异，并且供应链管理服务客户粘性较强，使得即使服务于同一行业的供应链管理企业相互之间竞争仍然较少。例如，在电子信息行业，怡亚通供应链管理业务专注的产品主要为笔记本电脑、台式机、网络产品的整机及配件，普路通供应链管理业务专注的产品主要为手机和电脑的整机及配件；在医疗器械行业，医疗设备、耗材等产品种类繁多，涉及的生产厂商、下游医院亦数量众多，服务医疗器械行业的供应链管理企业多围绕其核心客户提供相关产品的供应链管理服务，其专注的产品或服务的客户重合的情况较少。

(4) 国内供应链管理行业在各个服务领域的主要代表性企业

国内供应链管理行业在各个服务领域的主要代表性企业如下表所示：

服务领域	主要代表企业
电子信息	怡亚通、普路通
医疗器械	怡亚通、普路通
能源石化	飞马国际
时装	联泰国际集团有限公司
快速消费品	怡亚通
汽车	安吉天地汽车物流有限公司、袁尚物流（广州）有限公司

## 2、年富供应链同行业公司的可比分析

报告期内，年富供应链服务领域主要集中在电子信息、医疗器械等行业，年富供应链的竞争对手包括怡亚通、普路通等。年富供应链与同行业上市公司经手货值、营业收入对比情况如下：

单位：万元

公司	项目	2016 年度			2015 年度			2014 年度
		金额	变动金额	变动比例	金额	变动金额	变动比例	金额

公司	项目	2016 年度			2015 年度			2014 年度
		金额	变动金额	变动比例	金额	变动金额	变动比例	金额
年富供应链	经手货值	2,615,915.45	686,017.02	35.55%	1,929,898.43	590,212.78	44.06%	1,339,685.65
	营业收入	2,068,890.05	585,804.97	39.50%	1,483,085.08	434,263.72	41.40%	1,048,821.36
普路通	经手货值	-	-	-	4,388,000.00	588,200.00	15.48%	3,799,800.00
	营业收入	359,450.93	-11,603.69	-3.13%	371,054.62	57,796.76	18.45%	313,257.86
怡亚通	经手货值	-	-	-	6,439,100	697,100.00	12.14%	5,742,000
	营业收入	5,833,446.31	1,839,578.87	46.06%	3,964,107.23	602,722.29	17.93%	3,361,384.95

数据来源：wind 资讯、怡亚通：《关于深交所对公司 2015 年年报问询函的回复公告》、2016 年度业绩快报；普路通：《关于非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》、2016 年度业绩快报。

报告期内年富供应链经手货值规模小于普路通和怡亚通，营业收入规模小于怡亚通，与同行业上市公司相比，业务规模存在一定差距。普路通营业收入金额较小，主要系普路通服务类业务较多，该类业务按经手货物销售额一定比例收取的服务费来确认收入，而非全额确认销售收入所致。

年富供应链 2015 年度与 2016 年度经手货值增长幅度分别为 44.06%、35.55%，增速高于同期普路通和怡亚通，原因系年富供应链正处于快速扩张的发展阶段。对比同行业公司，2012 年至 2014 年，普路通经手货值分别为 1,196,492.86 万元、2,134,326.58 万元、3,799,845.47 万元，其 2012 年度至 2013 年度与年富供应链 2014 年至 2015 年经手货值规模相当，其 2014 年度比年富供应链 2016 年度经手货值更高，普路通 2013 年度与 2014 年度经手货值增长幅度分别为 78.38%、78.03%，相同发展阶段时亦保持了高速增长。

综上，报告期内，同行业上市公司经手货值和营业收入均存在不同程度的增长，年富供应链与同行业上市公司均保持增长态势，标的公司处于业务快速扩张的发展阶段，增速年富供应链业务规模较普路通、怡亚通低，较高，存在合理性。

## （六）年富供应链市场竞争力

### 1、较高等级的业务资质

年富供应链拥有海关颁发的“海关 AEO 认证企业证书”资质，类型为高级认证企业，可以享受便捷通关（申报绿色通道、查验率较低）、事后集中申报等便利，在缩短通关时间和简化通关手续上有明显的竞争优势。年富供应链为深圳市国家税务局直属税务分局按照《出口退（免）税企业分类管理办法》认定的出口退（免）税一类企业，具有“优先办理出口退税”、“绿色办税通道”等政策优

势。年富供应链获得上述“海关 AEO 认证企业证书”资质反映了其在组织机构控制、进出口业务控制、内部审计控制、信息系统控制、合法合规性、进出口业务规范性、贸易安全性等诸多方面达到相关高级认定标准，其获得出口退（免）税一类企业体现了其在纳税合规性、纳税信用级别、外汇管理等级、风险控制体系等方面达到了较高等级。上述较高等级的业务资质为标的公司提供高效的供应链管理服务奠定了基础，标的公司获得上述较高等级的业务资质反映了其业务运作规范、内控机制完善、税收缴纳合法、外汇业务合规、外部信用良好。

## 2、经验丰富的人才队伍

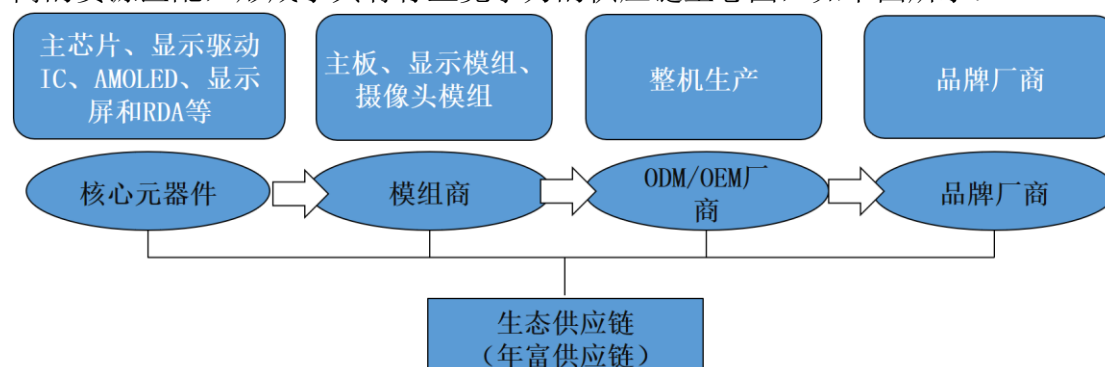
年富供应链从事供应链管理服务行业已逾 15 年，是国内最早开展供应链管理服务的公司之一。经过多年发展，培养了一支高效专业、经验丰富的人才队伍。年富供应链核心管理团队成員具有 10 年以上相关工作经验，能够准确把握行业发展趋势，执行力强。

## 3、优质的客户资源，客户粘性较高

年富供应链拥有一批长期合作的、优质的客户，包括财富之舟、TCL、鼎讯、兴飞科技、凡卓通讯、中兴、厦门美图等国内外知名企业。长期以来，年富供应链围绕上述核心企业上下游拓展客户，与核心客户产业链上的企业都建立了长期稳定的合作关系，且上述核心客户与年富供应链的合作是基于端到端的深度合作，客户粘性较高。报告期内年富供应链前五大客户基本保持稳定，除汇熙有限公司外，截至本回复签署日，报告期内其他前五大客户与年富供应链的合作期限平均在 4 年以上，由于汇熙有限公司为矿产品贸易商，年富供应链自 2015 年起逐步减少毛利率较低的矿产品供应链管理服务，汇熙有限公司不再是年富供应链的前五大客户。

## 4、已建成供应链综合服务平台，形成供应链生态圈

年富供应链聚焦于电子信息领域，近年在智能终端产业链上不断进行供应链资源整合，完成了智能终端产业链上从核心元器件-模组-ODM/OEM 制造商-品牌商的资源匹配，形成了具有行业竞争力的供应链生态圈，如下图所示：



年富供应链为整条产业链上的企业提供采购执行、进出口代理、资金结算支

持、仓储、物流配送、销售执行等综合性一体化供应链管理服务，不断向产业链上下游拓展优质客户，为智能终端产业链上每一环节提供供应链管理服务，了解该产业上各环节企业客户的信息，不仅可据此为客户提供增值服务，而且降低了自身经营风险。

## 5、良好的内部管理

年富供应链按照现代企业制度设置了股东会、董事会、监事等机构，建立了较为完善的公司治理结构。同时，年富供应链设立了执行委员会及业务中心、风险控制中心等部门，建立了完善的内部管理体系。为保证供应链管理服务质量，年富供应链还制定了《运营管理手册》，在深港两地设置了运营中心，对关务、物流、商务、仓储等各项业务的流程做出了详细指引，形成了各部门统筹分工、有序衔接、密切配合的运营体系，有效提高了服务效率与服务质量。

## 6、完善的风控体系

为把控业务经营中的风险，年富供应链在组织架构和制度两个层面搭建了完善的风控体系。组织架构层面，年富供应链建立了业务管理部、风控中心、运营中心和执委会相互配合、密切协作的风控管理组织体系，具体而言，业务管理部对客户进行进行资质核实，审慎选择；风控中心对客户上下游情况、生产能力、管理能力、经营状况现场考察；运营中心对日常经营中风险进行提前识别和把控；执委会对涉及资金量大、重大客户业务等重点业务进行讨论分析决策。制度层面，年富供应链制定了《风险管理手册》、《应收账款管理制度》、《合同管理制度》、《客户拜访管理制度》等风控制度，有效把控客户导入风险及日常经营过程中客户的信用风险、应收账款回收风险、法律风险等。。

## 7、高效的信息整合能力

年富供应链专注于服务电子信息行业，积累了 300 余家产业链各环节的客户资源。为客户提供服务过程中，年富供应链不断积累各厂商生产的配件和整机的产能、质量、价格、用途、性能、稀缺性等信息。年富供应链通过高效管理上述信息，挖掘客户需求，为客户提供交易撮合、虚拟生产等增值供应链管理服务。

国家产业政策的引导支持、实体经济的快速发展、全球经济一体化趋势以及专业化分工共同推动供应链管理服务行业的快速发展，行业具备良好的发展前景；报告期内标的公司电子信息行业及医疗器械业务拓展顺利，不断累积知名客户，并且与大客户合作关系稳定，生态供应链业务逐步搭建完善；供应链管理服务行业市场空间巨大，相关供应链管理服务公司在业务领域、产品品类、客户群体等方面存在较大差异，不存在直面竞争；年富供应链在过往经营过程中不断打造并形成了相关核心竞争力，在市场上具备较强的市场竞争力。基于上述因素，年富供应链报告期内营业收入稳定增加，具有可持续性发展的能力。

## 二、对比分析同行业可比公司情况，补充披露年富供应链报告期内毛利率、净利润的合理性

### （一）年富供应链毛利率分析

#### 1、年富供应链毛利率情况

报告期内，年富供应链的毛利率情况如下：

项目	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度	
	毛利率	毛利率	毛利率	毛利率	
供应链服务业务	交易类业务	1.62%	1.62%	1.91%	1.60%
	代理类业务	72.14%	76.64%	85.99%	75.49%
	供应链管理 服务业务	<b>1.74%</b>	<b>1.74%</b>	<b>2.16%</b>	<b>1.79%</b>
其他业务	46.07%	57.36%	22.38%	14.06%	
综合毛利率	<b>1.74%</b>	<b>1.76%</b>	<b>2.16%</b>	<b>1.80%</b>	

报告期各期，年富供应链的收入主要来自于供应链管理服务业务，占比均不低于 99.98%，报告期内毛利率波动主要由供应链管理服务业务毛利率波动导致。

年富供应链为客户提供的一体化供应链管理服务包括供应链交易类业务和代理类业务两种类型。交易类业务按经手货物销售额全额确认收入，代理类业务则按经手货物销售额一定比例收取的服务费确认收入，不同的收入确认方式造成两种业务的毛利率差异较大。

#### （1）综合毛利率

报告期各期，年富供应链综合毛利率分别为 1.80%、2.16%、1.74%，2016 年 1-9 月综合毛利率为 1.76%，与 2016 年全年保持在同一水平。由于交易类业务收入占比均超过 99%，使得年富供应链综合毛利率较低。收入结构具体情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度		2015 年度		2014 年度		
	收入	占比	收入	占比	收入	占比	
供应链管理 服务业务	交易类	2,065,304.10	99.83%	1,478,373.43	99.68%	1,045,883.70	99.72%
	代理类	3,277.71	0.16%	4,363.86	0.29%	2,705.87	0.26%
	小计	<b>2,068,581.81</b>	<b>99.99%</b>	<b>1,482,737.29</b>	<b>99.98%</b>	<b>1,048,589.57</b>	<b>99.98%</b>
其他业务收入	308.25	0.01%	347.79	0.02%	231.79	0.02%	
合计	<b>2,068,890.06</b>	<b>100.00%</b>	<b>1,483,085.08</b>	<b>100.00%</b>	<b>1,048,821.36</b>	<b>100.00%</b>	

年富供应链 2015 年度综合毛利率较 2014 年度及 2016 年度相比较为高，主要

系：

1) 2015 年度收入占比较高的交易类业务毛利率较高：报告期各期，交易类业务毛利率分别为 1.60%、1.91%、1.62%。

2) 2015 年度毛利率较高的代理类业务的毛利率及收入占比均较高：报告期各期，代理类业务的毛利率分别为 75.49%、85.99%、72.14%，代理类收入占营业收入比例为 0.26%、0.29%、0.16%。

### (2) 交易类业务毛利率

2014 年至 2016 年，年富供应链交易类业务的毛利率分别为 1.60%、1.91%、1.62%，其中 2015 年度交易类业务毛利率较高。

在提供基础供应链管理服务的前提下，年富供应链为部分客户提供交易撮合、虚拟生产等服务，且均采用交易类业务的形式进行，该部分业务毛利率较高。报告期各期，该类业务毛利率分别为 4.18%、6.00%、4.09%，其收入占交易类业务比重分别为 10.07%、11.32%、3.96%。该部分业务收入占比及毛利率的波动导致 2015 年度毛利率较高。

扣除前述业务的影响，2014 年至 2016 年内其他交易类业务整体毛利率分别为 1.32%、1.39%、1.52%，呈现逐步增长趋势，主要系年富供应链逐步减少了毛利率较低的转口业务（主要为矿产品业务），致力于复制“1+N”模式、拓展供应链生态圈，在现有大客户的基础上深挖其上下游供应商与客户的供应链管理业务，努力提升利润率。2014 年至 2016 年，转口业务收入占交易类业务的比重分别为 14.42%、5.19%、0.27%。扣除转口业务的影响，报告期各期年富供应链交易类业务的毛利率分别为 1.46%、1.44%、1.52%，波动较小。

### (3) 代理类业务毛利率

报告期各期，年富供应链代理类业务毛利率分别为 75.49%、85.99%、72.14%，2015 年代理类业务毛利率较高主要原因系 2015 年度代理类业务中实现境外代采业务收入 1,591.89 万元，占 2015 年代理类业务收入的 36.48%，而该类业务由上游供应商直接向下游采购商进行货物配送，年富供应链无需支出物流、仓储等费用，使得境外代采业务毛利率较高。2014 年度与 2016 年度境外代采业务均以交易类业务模式进行，代理类业务均为代理进口业务，毛利率保持稳定。

剔除前述代理模式下的境外代采业务影响后，报告期各期代理类业务的毛利率分别为 75.49%、77.94%、72.14%，处于较为稳定的水平。

综上，交易类业务中扣除高增值服务业务波动与毛利率较低的转口业务收入逐步减少的影响，报告期各期交易类业务毛利率为 1.46%、1.44%、1.52%；代理类业务中扣除 2015 年度偶发的代理类境外代采业务影响外，报告期各期代理类业务的毛利率分别为 75.49%、77.94%、72.14%。年富供应链交易类业务与代理类业务毛利率均较为稳定。



## （二）年富供应链与同行业可比公司毛利率对比

报告期内，年富供应链及同行业上市公司毛利率情况如下：

项目		2016年1-9月	2015年度	2014年度
怡亚通	深度业务	-	6.82%	5.50%
	广度业务	-	6.10%	3.59%
	全球采购业务	-	4.15%	5.77%
	<b>综合毛利率</b>	<b>6.52%</b>	<b>6.51%</b>	<b>4.79%</b>
普路通	交易类	-	-	1.44%
	代理类	-	-	80.54%
	<b>综合毛利率</b>	<b>6.74%</b>	<b>5.51%</b>	<b>5.40%</b>
<b>行业平均</b>		<b>6.33%</b>	<b>6.01%</b>	<b>5.10%</b>
年富供应链	交易类	1.62%	1.91%	1.60%
	代理类	72.14%	85.99%	75.49%
	<b>综合毛利率</b>	<b>1.76%</b>	<b>2.16%</b>	<b>1.80%</b>

注：怡亚通、普路通 2014 年、2015 年数据来源为年度报告；2016 年 1-9 月数据为怡亚通、普路通 2016 年三季度报数据；怡亚通、普路通暂未披露 2016 年年度报告。

年富供应链毛利率与怡亚通综合毛利率差异主要系各自服务客户所处的行业有所不同，同时业务类型的构成存在较大差异。

年富供应链交易类业务与代理类业务分别与普路通的交易类业务即代理类业务毛利率相近，但交易类业务与代理类业务的收入占比不同导致年富供应链综合毛利率与普路通毛利率差异。

### 1、年富供应链与怡亚通的毛利率差异原因

#### （1）服务的行业不同

怡亚通所服务行业包括电子信息、医疗器械、家电、化工、纺织品、快消品、贵金属和金融等行业，年富供应链与怡亚通所服务的行业构成具有较大不同，导致与其综合毛利率差异较大。

#### （2）业务类型的构成不同

怡亚通的供应链服务分为广度供应链服务与深度供应链服务：广度供应链服务与年富供应链业务类似，接受客户指令后直接收取服务费或进行采购与销售以差价的形式收取服务费，但两种类型的业务占比与年富供应链有较大不同；深度供应链服务为深度分销业务，即向上游品牌商购买货物后自行向下游销售，赚取差价。

综合上述原因，年富供应链与怡亚通的毛利率差异存在合理性。

## 2、年富供应链与普路通的毛利率差异原因

### (1) 不同业务模式的占比差异导致综合毛利率水平不同

年富供应链为客户提供的一体化供应链管理服务包括供应链交易类业务和代理类业务两种类型，交易类业务按经手货物销售额全额确认收入，代理类业务则按经手货物销售额一定比例收取的服务费确认收入。普路通的业务类型也分为交易类业务与服务类业务两种，其中交易类业务与年富供应链的交易类业务相似，服务类业务与年富供应链的代理类业务相似。

供应链管理服务的不同业务类型由于收入确认的原则不同导致交易类业务的毛利率大幅低于代理类业务，因此买断货物销售的交易类业务占比越高的企业综合毛利率越低。年富供应链交易类业务占比较高，而普路通服务类业务占比较高，使得年富供应链的综合毛利率大幅低于普路通的综合毛利率。

### (2) 交易类业务毛利率水平与普路通相当

报告期各期，剔除客户为矿产资源行业的转口业务外年富供应链主要服务于电子信息行业客户，在不考虑高增值业务与转口业务的情况下交易类业务的毛利率为 1.46%、1.44%、1.52%。普路通招股说明中披露的 2014 年电子信息行业交易类业务毛利率为 1.44%，年富供应链交易类业务毛利率水平与普路通相近，具有可比性。

### (3) 代理类业务毛利率与普路通相近

报告期各期，年富供应链代理类业务中扣除 2015 年度偶发的代理类境外代采业务影响外，报告期各期代理类业务的毛利率分别为 75.49%、77.94%、72.14%。普路通招股说明中披露的 2014 年电子信息行业服务类业务毛利率为 80.54%，年富供应链代理类业务毛利率与普路通相近，具有可比性。

综上，年富供应链虽然因业务类型占比不同导致综合毛利率水平低于普路通，但同类型业务的毛利率水平与普路通基本一致，不存在较大差异。

## 三、结合年富供应链报告期内营业收入的变动情况，补充披露净利润的变动幅度与营业收入是否一致，若存在差异，请说明原因及合理性

报告期各期，年富供应链的营业收入分别为 1,048,821.36 万元、1,483,085.08 万元、2,068,890.06 万元，2015 年度较 2014 年度增长 41.40%，2016 年度较 2015 年度增长 39.50%。报告期各期，年富供应链净利润分别为 3,880.80 万元、9,287.04 万元、10,871.05 万元，2015 年度较 2014 年度增长 139.31%，2016 年度较 2015 年度增长 17.06%。详细情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
营业收入	2,068,890.05	1,483,085.08	1,048,821.36
营业成本	2,032,869.13	1,451,027.15	1,029,967.96
税金及附加	383.14	82.30	69.93
销售费用	2,750.64	2,307.22	2,962.56
管理费用	4,676.83	7,480.77	5,229.83
财务费用	5,659.40	6,271.36	8,192.95
资产减值损失	2,082.84	-133.10	104.70
加：公允价值变动收益（损失以“-”号填列）	-2,923.62	435.31	-2,630.62
投资收益（损失以“-”号填列）	-4,864.54	-3,818.37	4,629.78
<b>营业利润</b>	<b>12,679.91</b>	<b>12,666.32</b>	<b>4,292.58</b>
<b>利润总额</b>	<b>13,847.24</b>	<b>13,261.77</b>	<b>4,878.33</b>
<b>净利润</b>	<b>10,871.05</b>	<b>9,287.04</b>	<b>3,880.80</b>
<b>归属于母公司股东的净利润</b>	<b>10,823.32</b>	<b>9,285.97</b>	<b>3,920.71</b>

报告期内，年富供应链财务费用系日常业务与组合支付产品形成；公允价值变动损益系衍生品投资与组合支付产品形成；投资收益主要系衍生品投资、组合支付产品及处置子公司形成。

为体现报告期内对年富供应链净利润造成影响的因素，将财务费用、公允价值变动损益、投资收益中与组合支付产品相关的金额以组合支付产品收益单独列示，同时财务费用仅保留日常业务项下的财务费用；将公允价值变动损益、投资收益中与衍生品投资相关的金额以衍生品投资损益单独列示。

根据上述，报告期各期对年富供应链净利润波动造成影响的主要因素具体情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度		2015 年度		2014 年度
	金额	变动比例	金额	变动比例	金额
营业收入	2,068,890.05	39.50%	1,483,085.08	41.40%	1,048,821.36
毛利总额	36,020.92	12.36%	32,057.93	70.04%	18,853.40
税金及附加	383.14	365.54%	82.30	17.69%	69.93
销售费用	2,750.64	19.22%	2,307.22	-22.12%	2,962.56
管理费用	4,676.83	-37.48%	7,480.77	43.04%	5,229.83

项目	2016 年度		2015 年度		2014 年度
	金额	变动比例	金额	变动比例	金额
财务费用 <sup>注</sup>	6,424.34	-18.55%	7,887.51	41.67%	5,567.40
资产减值损失	2,082.84	-1664.87%	-133.10	-227.13%	104.70
组合支付产品收益	-1,199.28	-193.51%	1,282.48	1309.78%	90.97
衍生品投资损益 <sup>注</sup>	-5,823.98	90.99%	-3,049.37	86.22%	-1,637.54
<b>营业利润</b>	<b>12,679.91</b>	<b>0.11%</b>	<b>12,666.32</b>	<b>195.07%</b>	<b>4,292.58</b>
<b>利润总额</b>	<b>13,847.24</b>	<b>4.41%</b>	<b>13,261.77</b>	<b>171.85%</b>	<b>4,878.33</b>
所得税费用	2,976.19	-25.12%	3,974.73	298.46%	997.53
<b>净利润</b>	<b>10,871.05</b>	<b>17.06%</b>	<b>9,287.04</b>	<b>139.31%</b>	<b>3,880.80</b>
扣非后归属于母公司 股东的净利润	<b>15,620.40</b>	<b>293.77%</b>	<b>3,966.92</b>	<b>79.19%</b>	<b>2,213.85</b>

注：财务费用不包括组合支付产品对财务费用的影响；衍生品投资损益为联富国际进行衍生品投资交易产生的公允价值变动损益与投资收益的合计金额。

### （一）毛利率波动导致毛利总额与营业收入波动存在差异

2015 年度毛利总额较 2014 年度增长 70.04%，高于 2015 年度营业收入增长率 41.40%；2016 年度毛利总额较 2015 年增长 12.36%，低于 2016 年度营业收入增长率 39.50%。主要原因系报告期各期毛利率水平存在差异所致。报告期各期毛利率差异的具体原因参见“问题 3”之“二、对比分析同行业可比公司情况，补充披露年富供应链报告期内毛利率、净利润的合理性”之“（一）年富供应链毛利率分析”。

### （二）规模效应导致销售费用、管理费用波动与营业收入的波动存在差异

报告期各期，年富供应链销售费用、管理费用合计金额分别为 8,192.39 万元、9,787.99 万元、7,427.47 万元，报告期各期，年富供应链销售费用、管理费用合计金额占营业收入的比例分别为 0.78%、0.66%、0.36%，逐年下降主要系业务规模增长带来的规模效应所致。2015 年度产生股份支付费用 2,700.00 万元，扣除该因素的影响，2015 年度年富供应链销售费用、管理费用合计金额较 2014 年度下降 13.48%，主要系年富供应链 2014 年度处置 2 家子公司，2015 年度致力于保留并发展大客户业务、减少小规模客户的业务，导致人员总数有所下降，薪酬费用降低；同时年富供应链 2015 年开始与物流供应商采取更深层次的合作，降低了单车次的物流费用。2016 年度较 2015 年度增长 4.79%，与营业收入增长 39.50% 相比较低，主要系年富供应链业务规模增长带来的规模效应所致。

### （三）财务费用波动与营业收入波动存在差异

年富供应链财务费用分为日常业务与组合支付产品两部分。报告期各期，年

富供应链日常业务项下财务费用分别为 5,567.40 万元、7,887.51 万元、6,424.34 万元。2015 年度较 2014 年度增长 41.67%，2016 年度较 2015 年度下降 18.55%。

2015 年度，年富供应链财务费用随着营业收入增长而增长。随着 2015 年末年富实业关联方资金占用 6.55 亿元于 2016 年陆续偿还，使得年富实业资金压力大幅缓解，同时业务整合过程中年富供应链收到现金增资 2.30 亿元，年富供应链资金较之前更为充裕，导致财务费用-贴现支出下降较多；同时 2015 年至 2016 年借款利率处于持续下降的趋势，其中六个月至一年期借款基准利率由 2015 年初的 5.35% 下降至 2016 年末的 4.35%，降幅为 18.69%，导致财务费用-利息支出相应下降。详细情况请参见本回复之“问题 14”之“三、结合年富供应链的业务特点、年富供应链报告期内财务费用、公允价值变动损益和投资收益变动情况、同行业可比公司等情况，补充披露影响年富供应链盈利能力的核心因素，并说明年富供应链在上述因素中的竞争力”之“财务费用”。

#### （四）税金及附加、资产减值损失与组合支付产品损益波动与营业收入的波动存在差异，但金额较小，占收入比重较低

报告期各期，年富供应链税金及附加分别为 69.93 万元、82.30 万元、383.14 万元。2016 年增长较多主要系印花税调整至税金及附加核算，较 2015 年度增加 114.94 万元；同时 2015 年部分收入于 2016 年开具发票，相关税金于 2016 年度申报所致。

报告期各期，年富供应链资产减值损失 104.70 万元、-133.10 万元、2,215.18 万元，均为计提坏账准备所致，2016 年度因业务整合具体请参见本回复之“问题 11”之“一、年富供应链报告期内坏账准备的变动情况”。

报告期各期，年富供应链组合支付产品收益分别为 90.97 万元、1,282.48 万元、-1,199.28 万元，其详细情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
财务费用	-764.93	-1,616.17	2,625.55
公允价值变动损益	-3,694.82	-36.03	-325.51
投资收益	1,730.61	-297.66	3,042.03
<b>合计</b>	<b>-1,199.28</b>	<b>1,282.48</b>	<b>90.97</b>
营业利润	12,679.91	12,666.32	4,292.58
<b>组合支付损益占利润总额比重</b>	<b>-9.46%</b>	<b>10.13%</b>	<b>2.12%</b>

组合支付产品系年富供应链在进口付汇、出口结汇时与银行一揽子协议，自起始日至到期日损益已经锁定，但相关远期外汇合约公允价值基于远期外汇牌价计量，在到期日前因公允价值变动导致组合支付产品产生的损益有所波动。

报告期各期，年富供应链组合支付产品产生的损益占营业利润的比重较小，具体情况请参见本回复之“问题 14”之“二、结合年富供应链的业务特征、同行业可比公司情况，补充披露年富供应链公允价值变动损益（组合支付产品、衍生品投资）、投资收益（处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债）的计算依据、会计处理情况、报告期内发生额变动的的原因以及合理性”。

#### （五）衍生品投资损失波动与营业收入存在差异

2012 年至 2015 年，年富供应链子公司联富国际进行衍生品投资，签订了相关合约，该等投资与公司日常经营活动无关。前述合约对报告期各期年富供应链税前利润的影响为-1,637.54 万元、-3,049.37 万元、-5,823.98 万元，具体请参见本回复之“问题 5”。

#### （六）所得税费用波动与营业收入存在差异

报告期各期，年富供应链所得税费用分别为 997.53 万元、3,974.73 万元、2,976.19 万元，具体情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
当期所得税费用	5,052.79	3,708.40	1,563.12
递延所得税调整	-2,076.60	266.33	-565.60
<b>合计</b>	<b>2,976.19</b>	<b>3,974.73</b>	<b>997.52</b>

报告期各期，年富供应链所得税费用与利润总额的比例分别为 20.45%、29.97%、21.49%，2015 年主要系股份支付费用 2,700.00 万元无法税前抵扣导致比例较高，扣除此影响后所得税费用与利润总额的比例较为稳定。递延所得税调整主要系坏账准备等形成的暂时性差异的变动导致。年富供应链所得税费用具体情况请参见本回复之“问题 16”之“二、补充披露年富供应链各报告期内当期所得税费用、递延所得税调整的计算过程以及合理性”。

#### （七）扣非后归属于母公司的净利润波动受年富实业合并日前净利润影响

2016 年 4 月 30 日，年富供应链完成对年富实业的业务合并。年富实业于 2016 年 4 月 30 日前的净利润在年富供应链合并报表中作为非经常性损益予以扣除。报告期各期，上述非经常性损益分别为 2,341.92 万元、7,862.98 万元、-860.32 万元，主要为年富实业 2016 年 4 月 30 日前经营供应链管理服务业务所形成。

扣除前述因素影响，年富供应链扣非后归属于母公司的净利润分别为 4,555.77 万元、11,829.90 万元、14,760.08 万元，与净利润的波动保持一致。其波动主要受前述毛利率波动、规模效应等因素的影响。

综上，年富供应链报告期各期主要受毛利率波动、规模效应导致期间费用率降低、衍生品投资损失等因素的影响，导致净利润的波动与营业收入存在不一致

的情形，具有合理性。



#### 四、补充披露影响年富供应链盈利能力稳定性的相关因素

##### （一）报告期内影响年富供应链净利润受衍生品投资影响较大

年富供应链主营供应链管理服务业务是其盈利的主要来源，但报告期内年富供应链下属企业联富国际进行衍生品投资给年富供应链的净利润带来了较大的影响。

报告期各期，联富国际进行金融衍生品投资产生的税前损失分别为 1,637.54 万元、3,049.37 万元、5,823.98 万元。联富国际就未到期合约已与对手方签订补充协议，将 2016 年 10 月及以后的合约终止，并锁定 2016 年 9 月 30 日之前到期合约的损失上限。年富供应链修订了《外汇汇率及利率管控制度》等内控制度，严格执行相关内部审批制度，杜绝年富供应链及下属企业进行高风险金融衍生品投资交易的行为。

##### （二）长期影响年富供应链盈利能力稳定性的相关因素

报告期内影响年富供应链净利润较大的衍生品投资合约已经到期且已经杜绝相关高风险投资行为，长期来看年富供应链盈利能力稳定性主要受其主营业务发展的影响，具体因素如下：

##### 1、供应链管理所服务行业发展状况

年富供应链目前服务行业主要集中在电子信息与医疗器械行业。电子信息行业占国民经济比重较高，市场容量巨大且发展较快，但电子信息行业作为外向型较强的行业，受全球经济形势变化影响较大，电子信息行业产品需求量及价格变化都会对公司的收入产生影响。医疗器械行业自上世纪 90 年代以来，一直保持较快的增长速度。年富供应链自 2015 年进入医疗器械行业供应链服务领域以来，相关领域业绩增长迅速，医疗器械行业产品需求量及价格变化会对公司的收入产生影响。

##### 2、年富供应链能否继续保持现有的竞争优势

在过往经营过程中，年富供应链逐步打造并形成了较高等级的业务资质、经验丰富的人才队伍、优质的客户资源、生态供应链、健全有效的内部管理及风控体系、高效的信息整合能力等核心竞争力，该等核心竞争力是年富供应链参与市场竞争、控制运营风险、提高运营效率、挖掘增值服务机会、保持客户粘性，从而保持盈利能力稳定性的核心因素。

综上，报告期各期，年富供应链子公司联富国际进行金融衍生品投资造成的税前损失分别为 1,637.54 万元、3,049.37 万元、5,823.98 万元，对年富供应链盈利能力的影响较大。但年富供应链已制定相应制度，杜绝了年富供应链及下属企业进行金融衍生品投资交易的行为。长期而言，年富供应链盈利能力稳定性将受

所服务行业发展状况、能否继续保持现有的竞争优势等因素的影响。

以上内容已在重组报告书“第九节 管理层讨论与分析”之“四、拟购买资产的财务状况与盈利能力分析”进行了补充披露。

经核查，我们认为：年富供应链所处的供应链管理服务行业具备良好的发展前景，年富供应链客户结构持续优化，累计订单金额不断增加，在市场上有较强的竞争地位，使得报告期营业收入稳定增加，且具有可持续性。年富供应链虽然因业务类型占比不同导致综合毛利率水平低于普路通，但同类型业务的毛利率水平与普路通基本一致，不存在较大差异。报告期内年富供应链净利润增长率与毛利总额增长率基本保持一致。报告期内影响年富供应链盈利能力稳定性的相关因素包括衍生品投资，长期影响年富供应链盈利能力稳定性的相关因素包括供应链管理所服务行业发展状况和年富供应链能否继续保持现有的竞争优势。

**问题 4.** 申请材料显示，年富供应链报告期内非经常性损益同一控制下企业合并产生的子公司期初至合并日的当期净损益报告期内金额分别为 2,341.92 万元、7,862.98 万元、-860.32 万元，请你公司：1) 补充披露上述非经常损益的背景、产生原因、会计处理、计算过程。2) 补充披露上述非经常损益对年富供应链持续盈利能力以及盈利稳定性的影响。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复：

**一、补充披露上述非经常损益的背景、产生原因、会计处理、计算过程**

2016 年 4 月 30 日，年富供应链完成对年富实业的供应链管理服务业务的合并，构成同一控制下的业务合并，根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益（2008）》之“二、（十二）同一控制下企业合并产生的子公司期初至合并日的当期净损益”的规定，同一控制下企业合并产生的子公司期初至合并日的当期净损益属于非经常性损益。因此，在编制报告期合并财务报表时，将 2014 年度、2015 年度、2016 年 1-4 月因业务合并纳入合并利润表的年富实业供应链管理服务业务的损益作为非经常性损益。计算过程如下：

单位：万元

项目	2016 年 1-4 月	2015 年度	2014 年度
一、营业收入	362,698.78	1,258,038.23	936,267.75
减：营业成本	358,604.49	1,236,638.06	924,770.92
营业税金及附加	38.71	79.94	60.98
销售费用	772.68	2,870.98	2,056.86
管理费用	1,115.89	6,717.67	4,269.83

项目	2016年1-4月	2015年度	2014年度
财务费用	1,840.98	873.97	3,320.80
资产减值损失	-317.32	-422.64	1,732.35
加：公允价值变动收益（损失以“-”号填列）	-3,466.81	-88.84	-671.45
投资收益（损失以“-”号填列）	1,730.61	-297.66	3,096.18
其中：对联营企业和合营企业的投资收益			
二、营业利润（亏损以“-”号填列）	-1,092.86	10,893.74	2,480.74
加：营业外收入	1.72	596.31	592.92
减：营业外支出	27.00	3.60	11.29
三、利润总额（亏损总额以“-”号填列）	-1,118.14	11,486.45	3,062.37
减：所得税费用	-257.83	3,623.46	720.45
四、净利润（净亏损以“-”号填列）	-860.32	7,862.98	2,341.92
五、其他综合收益的税后净额			
六、综合收益总额	-860.32	7,862.98	2,341.92

## 二、补充披露上述非经常损益对年富供应链持续盈利能力以及盈利稳定性的影响。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见

2016年4月30日，年富供应链完成对年富实业的供应链管理服务业务的合并后，2016年5月1日起，后续以年富实业名义开展的供应链管理服务业务托管给年富供应链经营，因此，自2016年5月1日起，年富供应链的合并报表反映了供应链管理业务的财务状况、经营成果。2016年5-12月，年富供应链实现了扣非后的净利润13,987.90万元，高于年富供应链承诺2016年5-12月的净利润11,000.00万元，业务整合完成后标的公司业务发展良好。在未来的会计期间，该类型的非经常性损益将不会再发生，不会对年富供应链未来的持续盈利能力以及盈利稳定性造成影响。

以上内容已在重组报告书“第九节 管理层讨论与分析”之“四、拟购买资产的财务状况与盈利能力分析”之“（二）盈利能力分析”进行了补充披露。

经核查，我们认为：上述非经常损益系由于业务合并导致，在编制报告期合并财务报表时，将2014年度、2015年度、2016年1-4月追溯调整纳入合并利润表的年富实业供应链管理服务业务的损益。在未来的会计期间，该类型的非经常性损益将不会再发生，不会对年富供应链未来的持续盈利能力以及盈利稳定性造成影响。

问题 5. 申请材料显示, 年富供应链报告期内除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外, 持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益, 以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益分别为-1,637.54 万元、-3,049.37 万元、-5,823.98 万元。请你公司: 1) 补充披露上述非经常性损益的背景、产生原因、会计处理、计算过程。2) 补充披露上述非经常性损益对年富供应链持续盈利能力以及盈利稳定性的影响。3) 结合同行业可比公司情况, 补充披露上述非经常性损益的合理性。4) 结合年富供应链业务特点、同行业可比公司情况, 补充披露将上述损益计入非经常性损益的依据及合理性, 以及对本次交易业绩承诺金额的影响。5) 结合上述非经常性损益对年富供应链净利润的影响, 补充披露年富供应链收益法评估时是否考虑上述损益, 并说明原因以及合理性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复:

一、补充披露上述非经常性损益的背景、产生原因、会计处理、计算过程

(一) 上述非经常性损益的背景、产生原因

2012 年至 2015 年, 在看好人民币持续升值的背景下, 年富供应链下属子公司联富国际与香港星展银行、香港渣打银行签订了数份外汇期权合约, 其中 1 份对报告期内的损益造成影响, 该等合约与日常经营活动无关。根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益(2008)》之“二、(十四) 除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外, 持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益, 以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益”的规定, 联富国际因上述外汇期权合约所产生的净损益属于非经常性损益。

(二) 上述非经常性损益的会计处理

1、卖出分段式收益的美元看涨期权

联富国际作为美元看涨期权的卖方, 与银行签订美元金额为 A 的期权合约。该类合同可由双方约定银行做为对手方是否需要付给联富国际期权费用。合约双方一般锁定远期美元兑人民币汇率目标范围为  $F_0$  至  $F_1$ , 通常以中国人民银行美元兑人民币汇率作为结算日即期汇率 S。该类期权合约的收益情况为分段式的, 即当结算日即期汇率处于约定的汇率区间内时交易双方将不进行交割, 合约不产生任何损益。期权结算日, 双方具体按如下方式结算该期权合约的损益:

(1) 结算日, 若即期汇率**错误! 未找到引用源。**, 则双方进行合约交割, 其中银行需付给联富国际的固定金额为 a 的美元;

(2) 结算日, 若**错误! 未找到引用源。**, 则双方不进行合约交割;

(3) 结算日, 若**错误! 未找到引用源。**, 则双方进行合约交割, 其中联富国际需付给银行金额为**错误! 未找到引用源。**的美元。

资产负债表日美元兑人民币即期汇率为**错误! 未找到引用源。**, 期权合约未到期时, 年富供应链的会计处理方式为:

(1) 资产负债表日, 若即期汇率**错误! 未找到引用源。**, 年富供应链持有合约形成人民币金额为**错误! 未找到引用源。**的以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产, 同时确认公允价值变动损益;

(2) 资产负债表日, 若**错误! 未找到引用源。**, 年富供应链不进行会计处理;

(3) 资产负债表日, 若**错误! 未找到引用源。**, 年富供应链持有合约形成人民币金额为**错误! 未找到引用源。**的以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债, 同时确认公允价值变动损益;

期权合约到期时, 年富供应链根据合约结算日的损益情况确认投资收益, 并将前期累计确认的公允价值变动损益予以冲回。

## 2、卖出连续性收益的美元看涨期权

联富国际作为美元看涨期权的卖方, 与银行签订美元金额为 A 的期权合约。该类合同可由双方约定银行做为对手方是否需要付给联富国际期权费用。合约双方锁定远期美元兑人民币汇率目标范围为  $F_0$  至  $F_1$ , 通常以中国人民银行美元兑人民币汇率作为结算日即期汇率 S。与分段式收益的美元期权相比, 该类期权合约的收益情况具有连续性, 即不存在结算日期权合约不产生任何损益的情形。期权结算日, 双方按如下方式结算该期权合约的损益:

(1) 结算日, 若即期汇率**错误! 未找到引用源。**, 则银行需付给联富国际的美元金额

**错误! 未找到引用源。** ;

(2) 结算日, 若**错误! 未找到引用源。**, 则银行需付给联富国际的美元金额**错误! 未找到引用源。** ;

(3) 结算日, 若**错误! 未找到引用源。**, 则联富国际需付给银行的美元金额**错误! 未找到引用源。** ;

资产负债表日美元兑人民币即期汇率为**错误! 未找到引用源。**, 期权合约未到期时, 年富供应链的会计处理方式为:

(1) 资产负债表日, 若即期汇率**错误! 未找到引用源。**, 年富供应链持有合约形成人民币金额为**错误! 未找到引用源。**的以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产, 同时确认公允价值变动损益;

(2) 资产负债表日, 若**错误! 未找到引用源。**, 年富供应链持有合约形成人民币金额为**错误! 未找到引用源。**的以公允价值计量且其变动计入当期损益的金

融资产，同时确认公允价值变动损益；

(3) 资产负债表日，若**错误！未找到引用源。**，年富供应链持有合约形成人民币金额为**错误！未找到引用源。**的以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债，同时确认公允价值变动损益；

期权合约到期时，年富供应链根据合约结算日的损益情况确认投资收益，并将前期确认的公允价值变动损益予以冲回。

### (三) 上述非经常性损益的计算过程

报告期内，年富供应链的上述非经常性损益系 12 份外汇期权合约各期末确认的投资收益与公允价值变动损益净额之和，具体计算过程如下：

#### 1、2014 年度：

单位：万元

序号	签订日	到期日	利润表		
			公允价值变动	投资收益	合计
合约 1	2012-7-3	2014-6-19	-166.45	206.93	40.48
合约 2	2012-7-1	2014-7-23	-46.95	47.25	0.31
合约 3	2012-8-13	2014-8-13	-76.8	76.8	0.00
合约 4	2012-8-24	2014-8-29	-56.09	56.49	0.40
合约 5	2013-4-23	2015-4-29	-87.69	95.81	8.12
合约 6	2013-5-28	2015-5-26	-87.66	88.49	0.83
合约 7	2013-5-27	2015-5-28	-144	156.02	12.02
合约 8	2013-7-9	2015-6-28	-108	108.13	0.13
合约 9	2013-9-13	2015-9-15	-62.02	62.67	0.65
合约 10	2014-11-21	2016-2-4	-	-	-
合约 11	2014-2-20	2016-2-19	-1,469.44	-231.03	-1700.47
合约 12	2015-4-15	2016-9-22	-	-	-
<b>合计</b>			<b>-2,305.10</b>	<b>667.57</b>	<b>-1,637.54</b>

#### 2、2015 年度：

单位：万元

序号	签订日	到期日	利润表		
			公允价值变动	投资收益	合计
合约 1	2012-7-3	2014-6-19	-	-	-
合约 2	2012-7-1	2014-7-23	-	-	-

序号	签订日	到期日	利润表		
			公允价值变动	投资收益	合计
合约 3	2012-8-13	2014-8-13	-	-	-
合约 4	2012-8-24	2014-8-29	-	-	-
合约 5	2013-4-23	2015-4-29	-29.37	29.47	0.1
合约 6	2013-5-28	2015-5-26	-36.71	36.81	0.1
合约 7	2013-5-27	2015-5-28	-60	60.01	0.01
合约 8	2013-7-9	2015-6-28	-54	63.02	9.02
合约 9	2013-9-13	2015-9-15	-46.81	47.09	0.28
合约 10	2014-11-21	2016-2-4	-	-	-
合约 11	2014-2-20	2016-2-19	698.24	-2,121.20	-1,422.96
合约 12	2015-4-15	2016-9-22	-	-1,635.91	-1,635.91
<b>合计</b>			<b>471.34</b>	<b>-3,520.71</b>	<b>-3,049.37</b>

### 3、2016 年度

单位：万元

序号	签订日	到期日	利润表		
			公允价值变动	投资收益	合计
合约 1	2012-7-3	2014-6-19	-	-	-
合约 2	2012-7-1	2014-7-23	-	-	-
合约 3	2012-8-13	2014-8-13	-	-	-
合约 4	2012-8-24	2014-8-29	-	-	-
合约 5	2013-4-23	2015-4-29	-	-	-
合约 6	2013-5-28	2015-5-26	-	-	-
合约 7	2013-5-27	2015-5-28	-	-	-
合约 8	2013-7-9	2015-6-28	-	-	-
合约 9	2013-9-13	2015-9-15	-	-	-
合约 10	2014-11-21	2016-2-4	-	-871.12	-871.12
合约 11	2014-2-20	2016-2-19	771.2	-888.94	-117.74
合约 12	2015-4-15	2016-9-22	-	-4,835.12	-4,835.12
<b>合计</b>			<b>771.20</b>	<b>-6,595.18</b>	<b>-5,823.98</b>

## 二、补充披露上述非经常性损益对年富供应链持续盈利能力以及盈利稳定性的影响

报告期内，年富供应链上述非经常性损益主要来自于其下属企业联富国际的衍生品投资行为，与公司的日常经营活动无关。受上述非经常性损益的影响，报告期内年富供应链的盈利情况出现了一定的波动。为防止上述衍生品投资行为对年富供应链报告期内盈利稳定性造成进一步的影响，除上述合约中已到期的部分已全部执行完毕以外，联富国际就未到期的合约与对手方签订了补充协议，双方同意将 2016 年 10 月及以后的合约全部终止，并锁定 2016 年 9 月 30 日之前未到期合约的损失上限。该 12 份合约的具体执行状态如下列示：

序号	合约 签订日	合约 到期日	合约对手方	合约标的	合约状态
1	2012-7-3	2014-6-19	香港星展银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
2	2012-8-13	2014-8-13	香港星展银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
3	2013-5-27	2015-5-28	香港星展银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
4	2013-7-9	2015-6-28	香港星展银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
5	2014-2-20	2016-2-19	香港星展银行	人民币离岸美元汇率	到期执行完毕
6	2012-7-1	2014-7-23	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
7	2013-4-23	2015-4-29	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
8	2012-8-24	2014-8-29	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
9	2013-5-28	2015-5-26	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
10	2013-9-13	2015-9-15	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	到期执行完毕
11	2014-11-21	2016-11-20	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	2016 年 2 月 4 号联富国际与渣打银行签订终止协议，通过支付 1,488,636 美元费用终止该期权。
12	2015-4-15	2017-4-13	香港渣打银行	中国人民银行美元汇率	2016 年 1 月 14 日，联富国际与渣打银行签订终止协议，联富国际支付 264 万美元终止 2016 年 10 月至 12 月三次结算。2016 年 1 月 15 日，联富国际与渣打银行对 2016 年 1 月-9 月结算方式进行了重新约定，同时将合约到期日重新约定至 2016 年 9 月 22 日。目前该期权已到期



执行完毕。

截至本回复签署日，年富供应链已修订了《外汇汇率及利率管控制度》等内控制度，严格规范企业投资活动，杜绝了年富供应链及下属企业进行高风险金融衍生品投资的行为。

### 三、结合同行业可比公司情况，补充披露上述非经常性损益的合理性

根据怡亚通、普路通公开披露的 2014 年、2015 年审计报告，怡亚通在 2015 年度发生上述非经常性损益-10 万元，普路通在已公开披露的财务数据中未发生上述非经常性损益，具体如下列示：

单位：万元

同行业可比公司	项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
怡亚通	除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外，持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益，以及	-	-10.00	-
普路通	处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益	-	-	-

截至报告期末，上述外汇期权合约已全部执行完毕或强制终止，相关损益已全部结清。为防止类似与业务无关的投资行为发生，年富供应链已修订了《外汇汇率及利率管控制度》等内控制度并经董事会审议通过。上述制度中关于利率汇率产品的操作审批制度规定如下：

“第七条 公司董事会应每年度审议批准公司利率汇率衍生产品交易总额度。公司或各成员单位可以在董事会审批的交易总额度内按审批制度进行操作。对当年超出交易总额度的利率汇率衍生产品交易，应经公司执委会审议通过后，并提交公司董事会审议通过后方可执行。

公司董事会按照上述权限审批之后，可授权公司总裁负责利率汇率衍生产品业务的运作和管理，并授权总经理或被授权人负责签署相关协议及文件。

第八条 公司金融管理中心（以下简称“金融中心”）是公司利率汇率风险主管部门，根据国家相关法律法规政策，负责制定公司利率汇率风险管理制度，执行审核公司利率汇率避险方案，对交易行为实施日常监督管理。

公司金融中心负责评估利率汇率衍生产品的交易风险，分析相关交易的可行性与必要性，编制利率汇率衍生产品可行性分析报告并及时上报突发事件及风险评估变化情况。利率汇率衍生产品可行性分析报告包括交易品种和额度，交易的

可行性、必要性及风险控制等内容。金融总监为交易第一责任人。

第九条 公司审计部为利率汇率衍生产品交易业务的监督部门。审计部对公司利率汇率衍生产品交易业务进行事前审核、事中监督和事后审计。审计部负责审查利率汇率衍生产品交易业务的审批情况、实际操作情况、资金使用情况及收益情况等，督促财税管理部及时进行账务处理，并对账务处理情况进行核实。审计部负责人为监督义务的第一责任人。

第十条 利率汇率衍生产品操作审批制度：

（一）对于锁定型交割远期结汇、远期售汇产品，由金融中心出具可行性分析报告，并在经金融总监审批后，将可行性分析报告及当年剩余可用衍生品交易额等资料提交风控中心审核，风控中心在对相关交易进行风险评估后出具同意开展交易的审核意见，由金融中心在当年交易额度内负责实施。对于超过当年交易额度的衍生品交易，应由风控中心提交公司执委会审批后方可实施；

（二）对于非锁定型交割远期结汇、远期售汇及其他利率汇率衍生产品，为防范投资风险，减少对公司业绩的不利影响，公司相关部门不得以任何形式开展此类业务。”

通过上述制度的修订，年富供应链严格规范企业投资活动，杜绝了年富供应链及下属企业进行高风险金融衍生品投资的行为。

#### **四、结合年富供应链业务特点、同行业可比公司情况，补充披露将上述损益计入非经常性损益的依据及合理性，以及对本次交易业绩承诺金额的影响**

根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益（2008）》，非经常性损益是指与公司正常经营业务无直接关系，以及虽与正常经营业务相关，但由于其性质特殊和偶发性，影响报表使用人对公司经营业绩和盈利能力做出正常判断的各项交易和事项产生的损益；根据该解释性公告中“二、非经常性损益通常包括以下项目：（十四）明确包括除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外，持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益，以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益”，由于联富国际进行的上述衍生品投资与公司正常经营业务不相关，符合非经常性损益的定义，相关损益计入非经常性损益具有合理性。

截至 2016 年 9 月 30 日，上述外汇期权合约已全部执行完毕或提前终止，相关损益已全部结清。由于上述非经常性损益不会对年富供应链未来的持续盈利能力以及盈利稳定性造成任何影响，因此本次交易业绩承诺金额未考虑该因素的影响。

**五、结合上述非经常性损益对年富供应链净利润的影响，补充披露年富供应链收益法评估时是否考虑上述损益，并说明原因以及合理性**

截至报告期期末，上述非经常性损益的外汇期权合约已全部执行完毕或提前终止，相关损益已全部结清，且评估基准日后不会再产生上述非经常性损益，不会对年富供应链未来的净利润产生影响，因此采用收益法评估时未考虑上述非经常性损益。

以上内容已在重组报告书“第九节 管理层讨论与分析”之“四、拟购买资产的财务状况与盈利能力分析”之“（二）盈利能力分析”进行了补充披露。

经核查，我们认为：上述非经常性损益系 2012 年至 2015 年，年富供应链下属子公司联富国际进行衍生品投资造成的损失，该等合约与公司日常经营活动无关。受上述非经常性损益的影响，报告期内年富供应链的盈利情况出现了一定的波动。截至报告期末，上述非经常性损益的外汇期权合约已全部执行完毕或强制终止，相关损益已全部结清。由于上述非经常性损益将不会对未来年富供应链的持续盈利能力以及盈利稳定性造成任何影响，本次交易业绩承诺金额未考虑该因素的影响，采用收益法评估时未考虑上述非经常性损益。

**问题 6.** 申请材料显示，年富供应链应收账款主要为交易类业务的应收账款，年富供应链一般在收到下游采购商支付的货款后才向相应的供应商支付货款。各报告期末年富供应链应收账款净额分别为 244,742.64 万元、295,497.86 万元、314,476.05 万元。应付账款余额分别为 236,251.62 万元、179,048.70 万元、197,215.38 万元。请你公司：1) 补充披露各报告期末年富供应链前五大应收账款对应下游采购商应付货款的余额情况。2) 补充披露各报告期末年富供应链应收账款与应付账款的勾稽关系，并说明合理性。3) 结合应收账款应收方情况、期后回款情况、向客户提供的信用政策以及同行业情况，补充披露年富供应链应收账款坏账准备计提的充分性、应收账款可回收性及相应的保障措施。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

**回复：**

**一、各报告期末年富供应链前五大应收账款对应下游采购商应付货款的余额情况**

年富供应链的业务类型分为交易类业务与代理类业务，交易类业务执行过程中以买断商品的形式，根据商品的买卖金额，确认对客户的应收账款以及相对应上游供应商的应付账款，盈利体现为以买卖差价为表现形式的服务费收入，应收账款包含商品的销售金额与服务费；代理类业务不买断商品，应收账款仅为年富供应链收取的服务费。由于年富供应链收取的服务费与商品的销售金额相比较

小，故年富供应链的应收账款、应付账款主要为交易类业务而形成。

年富供应链与客户及供应商结算时均存在以银行转账或票据结算，故各报告期末年富供应链前五大应收账款对应供应商的应付货款的余额情况应综合考虑交易类业务相关的应收票据及应付票据余额，具体情况如下列示：

截至 2014 年 12 月 31 日，年富供应链前五大应收账款对应的应付款项情况如下：

单位：万元

序号	单位名称	应收账款及应收 票据余额	对应供应商负债余额情况			应付/应收 比例
			应付账款	应付票据	小计	
1	上海鼎讯电子有限公司	98,437.46	104,142.38	-	104,142.38	105.80%
	HONGKONGRAGENTEKCOMMUNIC ATIONTECHNOLOGYCO.,LIMITED					
2	高先电子（深圳）有限公司	16,986.03	7,860.04	3,335.05	11,195.08	65.91%
3	深圳市骏擎苍实业发展有限公司	16,897.88	2,975.27	10,518.61	13,493.88	79.86%
4	汇熙有限公司	16,737.23	16,675.11	-	16,675.11	99.63%
5	ANT INTERNATIONAL (HONGKONG) LIMITED	12,320.15	23,004.02	-	23,004.02	186.72%
合计		161,378.76	154,656.81	13,853.66	168,510.47	104.42%

截至 2015 年 12 月 31 日，年富供应链前五大应收账款对应的应付款项情况如下：

单位：万元

序号	单位名称	应收账款及应 收票据余额	对应供应商负债余额情况			应付/应收 比例
			应付账款	应付票据	小计	
1	UNIFORTUNE (HK) COMPANY LIMITED	47,755.40	49,986.32	1,767.36	51,753.67	108.37%
2	上海鼎讯电子有限公司 HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED	37,703.75	14,185.78	12,600.00	26,785.78	71.04%
3	ANT INTERNATIONAL (HONGKONG) LIMITED	34,633.23	13,413.84	24,041.47	37,455.31	108.15%
4	青建国际贸易有限公司	21,519.47	15,311.80	-	15,311.80	71.15%
5	深圳市骏擎苍实业发展有限公司	21,446.56	-	16,990.95	16,990.95	79.22%

合计	163,058.40	92,897.74	55,399.77	148,297.51	90.95%
----	------------	-----------	-----------	------------	--------

截至 2016 年 9 月 30 日，年富供应链前五大应收账款对应的应付款项情况如下：

单位：万元

序号	单位名称	应收账款及应 收票据余额	对应供应商负债余额情况			应付/应收 比例
			应付账款	应付票据	小计	
1	ANT INTERNATIONAL (HONGKONG) LIMITED	54,257.96	49,229.63	4,000.00	53,229.63	98.10%
2	海尔集团电器产业有限公司	52,855.59	33,243.41	-	33,243.41	62.89%
3	FORTUNE SHIP TECHNOLOGY(HK) LIMITED	27,952.91	2,209.73	24,742.20	26,951.93	96.42%
	FORTUNE SHIP INTERNATIONAL INDUSTRIAL LIMITED					
	深圳市财富之舟科技有限公司					
	遵义市水世界科技有限公司					
贵州财富之舟科技有限公司						
4	EXCELLENT ORIGIN HONG KONG TECHNOLOGY LIMITED	24,006.54	23,561.46	-	23,561.46	98.15%
5	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED	20,275.04	10,664.89	5,700.00	16,364.89	80.71%
合计		179,348.04	118,909.11	34,442.20	153,351.31	85.50%

截至 2016 年 12 月 31 日，年富供应链前五大应收账款对应的应付款项情况如下：

单位：万元

序号	单位名称	应收账款及应 收票据余额	对应供应商负债余额情况			应付/应收 比例
			应付账款	应付票据	小计	
1	FORTUNE SHIP INTERNATIONAL INDUSTRIAL LIMITED	60,649.52	31,260.40	31,343.92	62,604.33	103.22%
	FORTUNE SHIP TECHNOLOGY(HK) LIMITED					
	贵州财富之舟科技有限公司					
	深圳市财富之舟科技有限公司					
	遵义市水世界科技有限公司					
2	ANT INTERNATIONAL	39,919.54	29,670.24	12,040.80	41,711.04	104.49%

序号	单位名称	应收账款及应 收票据余额	对应供应商负债余额情况			应付/应收 比例
			应付账款	应付票据	小计	
	(HONGKONG) LIMITED					
3	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED 锐嘉科集团有限公司	35,387.70	22,474.97	10,506.11	32,981.08	93.20%
4	天逸通有限公司	30,049.41	961.61	8,683.17	9,644.78	32.10%
5	海尔集团电器产业有限公司	28,404.85	14,235.81	-	14,235.81	50.12%
	<b>合计</b>	<b>194,412.55</b>	<b>84,367.22</b>	<b>62,574.01</b>	<b>161,177.03</b>	<b>82.90%</b>

2014年、2015年、2016年9月30日以及2016年末，年富供应链前五大下游采购商的应收款项合计总额分别为161,378.76万元、163,058.40万元、179,348.04万元以及194,412.55万元，对应上游供应商的应付款项合计总额分别为168,510.47万元、148,297.51万元、153,351.31万元以及161,177.03万元，相应的应付款项与应收款项的比例分别为104.42%、90.95%、85.50%以及82.90%。上述比例的勾稽关系详见本问题回复之“二、各报告期末年富供应链应收账款与应付账款的勾稽关系及其合理性”。

## 二、各报告期末年富供应链应收账款与应付账款的勾稽关系及其合理性

年富供应链的交易类业务具体可以划分为进口业务、出口业务以及非跨境业务三种类型，不同类型下应收款项、应付款项间的勾稽关系存在较大差异，具体如下：

### 1、交易类进口业务

在交易类进口业务中，针对具体交易而言，年富供应链在各个业务阶段应收款项与应付款项的勾稽关系如下：

#### (1) 接收客户订单并完成进口

年富供应链接收客户订单后，客户将需要进口的货物交付给年富供应链香港子公司，年富供应链确认采购，由于进口采购价格不包含进口环节增值税，因此行业通常称为不含税货款；年富供应链当日安排进口后交付给境内客户，年富供应链确认销售，销售价格的确认为采购价格+17%的进口环节增值税+服务费。此时年富供应链的应收款项、应付款项勾稽关系为：

应付款项=不含税货款

应收款项=不含税货款+17%进口海关增值税+服务费

由于服务费比例较低且进口海关增值税大多以进口货物货值（年富供应链进口货物大多不涉及关税）作为计税基础，因此，在此阶段，应收应付款项比例关系如下：

应付款项/应收款项**错误！未找到引用源。**

(2) 按照客户付款指令，向客户收取不含税货款后向境外供应商支付

进口交易业务的客户向境外供应商采购的货物为电子产品的核心元器件，境外供应商要求的结算周期较短，因此，年富供应链通常向境内客户先行收取不含税货款等额的款项以完成境外应付结算，剩余的与进口海关增值税与服务费等额的应收款项结算周期较不含税货款结算周期略长，一般在一个月左右。年富供应链一般在收到境内客户支付的不含税货款后当日或次日内向境外供应商支付该不含税货款，此时年富供应链应收款项、应付款项的勾稽关系为：

应付款项=0

应收款项=17%海关进口增值税+服务费

应付款项/应收款项**错误！未找到引用源。** 0.17

(3) 向客户收取应收账款尾款

年富供应链收回应收账款尾款后，应收账款与应付账款均为零。

因此，进口交易应付款项与应收款项的比例关系通常小于 1:1.17，若不含税款项所对应的应收应付款已完成收付但进口增值税及服务费等对应的应收款项尚未收取的情形占比较高，进口交易应付款项与应收款项的比例关系甚至远低于 1:1.17。

## 2、交易类出口业务

在交易类出口业务中，对于具体交易而言，年富供应链在各个业务流程应收款项与应付款项的勾稽关系如下：

(1) 接收客户订单并完成出口

年富供应链接收客户订单后，客户将需要出口的货物交付给年富供应链，年富供应链确认采购；年富供应链一般当日安排出口后交付给境外客户，年富供应链确认销售，由于出口货物享受出口退税政策，因此与境外客户的结算价格不含税款，称为不含税货款，此时年富供应链尚未收到境内供应商开具的增值税发票，应付款项为不含税货款扣除服务费，年富供应链的应收款项、应付款项勾稽关系为：

应付款项=不含税货款-服务费

应收款项=不含税货款

由于服务费比例较低，因此

应付款项/应收款项**错误！未找到引用源。** 1:1

(2) 收到境内供应商开具的增值税发票

年富供应链收到境内供应商开具的增值税发票后，应付款项增加增值税税



款。此时年富供应链的应收款项、应付款项勾稽关系为：

应付款项=不含税货款-服务费+17%增值税

应收款项=不含税货款

由于增值税以不含税货款扣减服务费作为缴纳基数且服务费占比较低，因此  
应付款项/应收款项 $\approx$ 1.17:1

(3) 收到境外客户支付的不含税货款，并向境内供应商支付含税货款

通常，年富供应链在收到境外客户支付的不含税货款后当日或次日向境内供应商支付含税货款，此时应收款项与应付款项均为 0。

因此，在出口交易项下，应付款项/应收款项的比值介于 1:1 与 1.17:1 之间。

### 3、非跨境交易业务

在非跨境交易业务中，对于单一交易而言，由于非跨境业务的采购和销售环节均在境外或采购和销售环节均在境内，年富供应链应收货款与其对应的应付货款的综合比例（应付/应收）不受税款的影响，因此该业务模式下的应收货款余额与应付货款余额相近，综合比例（应付/应收）接近 1。

综上，年富供应链交易类业务不同的业务类型应付货款/应收账款比值差异较大，即使是同一类型的业务也会因为不含税货款与税款的确认及结算时点的差异导致应付款项/应收款项的比值波动较大。

报告期各期末及 2016 年 9 月 30 日年富供应链应收款项、应付款项（其中应付票据选取交易类业务下向供应商开具的应付票据）的比例关系与上述勾稽关系相匹配，处于合理的比值范围内，具体情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2016 年 9 月 30 日	2015 年 12 月 31 日	2014 年 12 月 31 日
应收账款余额	412,538.28	317,745.29	301,178.58	250,558.12
应收票据-交易类业务	18,703.64	7,843.93	28,521.04	42,109.41
<b>应收款项合计</b>	<b>431,241.92</b>	<b>325,589.22</b>	<b>329,699.62</b>	<b>292,667.53</b>
应付账款余额	219,635.44	197,215.38	179,048.70	236,251.62
应付票据-交易类业务	172,112.14	133,277.03	174,170.89	67,225.65
<b>应付款项合计</b>	<b>391,747.58</b>	<b>330,492.41</b>	<b>353,219.59</b>	<b>303,477.27</b>
<b>应付/应收比例</b>	<b>90.84%</b>	<b>101.51%</b>	<b>107.13%</b>	<b>103.69%</b>

### 三、年富供应链应收账款坏账准备计提的充分性、应收账款可回收性及相应的保障措施

#### (一) 年富供应链应收账款期后回款情况

报告期内，年富供应链以账龄作为信用风险特征组合中，采用账龄分析法计提坏账准备的应收账款各报告期期后回款情况如下：

单位：万元

账龄	2016年12月31日		
	应收账款	截至本回复签署日回款金额	回款比例
1年以内(含1年)	409,727.17	304,048.62	74.21%
1-2年(含2年)	2,772.48	1,880.64	67.83%
2-3年(含3年)	38.63	-	0.00%
<b>合计</b>	<b>412,538.28</b>	<b>305,929.26</b>	<b>74.16%</b>
账龄	2016年9月30日		
	应收账款	截至本回复签署日回款金额	回款比例
1年以内(含1年)	315,525.02	271,064.61	85.91%
1-2年(含2年)	2,160.78	1,175.16	54.39%
2-3年(含3年)	59.50	23.87	40.11%
<b>合计</b>	<b>317,745.29</b>	<b>272,263.64</b>	<b>85.69%</b>
账龄	2015年12月31日		
	应收账款	2016年回款金额	回款比例
1年以内(含1年)	293,887.14	291,085.53	99.05%
1-2年(含2年)	492.32	384.65	78.13%
2-3年(含3年)	1,748.16	1,748.16	100.00%
3-4年(含4年)	15.00	15.00	100.00%
4-5年(含5年)	196.07	196.07	100.00%
<b>合计</b>	<b>296,338.70</b>	<b>293,429.41</b>	<b>99.02%</b>
账龄	2014年12月31日		
	应收账款	2015年回款金额	回款比例
1年以内(含1年)	230,980.03	230,487.71	99.79%
1-2年(含2年)	5,922.05	4,173.89	70.48%
2-3年(含3年)	6,976.19	6,961.19	99.78%
3-4年(含4年)	239.96	43.89	18.29%

合计	244,118.24	241,666.68	99.00%
----	------------	------------	--------

年富供应链 2014 年末、2015 年末的应收账款在 1 年内回款的比例为 99.00%、99.02%；截至本回复签署日，2016 年 9 月 30 日与 2016 年 12 月 31 日应收账款回款比例分别为 85.69%、74.16%，年富供应链应收账款回收情况良好。

## （二）同行业可比公司坏账计提政策

年富供应链同行业可比公司的坏账准备计提政策如下：

账龄	年富供应链	普路通	怡亚通
1 年以内（含 1 年）	1%	1%	0.1%
1—2 年（含 2 年）	5%	5%	1%
2—3 年（含 3 年）	10%	10%	10%
3—4 年（含 4 年）	30%	30%	100%
4—5 年（含 5 年）	50%	50%	100%
5 年以上	100%	100%	100%

经比较，年富供应链与同行业公司应收款项坏账准备会计政策一致，不存在重大差异。

## （三）年富供应链应收账款坏账准备计提的充分性、应收账款可回收性及相应的保障措施

报告期内，年富供应链与客户结算方式主要为先收款后付款，大部分应收账款与应付账款、应付票据相对应，其覆盖比例较高，勾稽关系清晰。年富供应链 2014 年末、2015 年末的应收账款在 1 年内回款的比例为 99.00%、99.02%；截至本回复签署日，2016 年 9 月 30 日与 2016 年 12 月 31 日应收账款回款比例分别为 85.69%、74.16%，年富供应链应收账款回收情况良好。

年富供应链坏账准备计提充分，坏账准备计提政策与同行业上市公司普路通一致，与怡亚通相比较为谨慎。若年富供应链坏账准备计提政策与怡亚通保持一致，则 2014 年末、2015 年末、2016 年 9 月末应收账款坏账准备分别较目前坏账准备政策少计提 2,147.81 万元、2,556.14 万元以及 2,926.16 万元。

为增强应收账款的可收回性，年富供应链制定了《风险管理手册》，通过行业聚焦、审慎选择客户等措施防范客户信用风险，同时对先付款后收款情形下的应收账款已采取包括客户大股东连带担保责任、收取保证金等措施予以消除或减少应收账款到期不能收回而导致的损失。

以上内容已在重组报告书“第九节 管理层讨论与分析”之“四、拟购买资产的财务状况与盈利能力分析”之“（一）财务状况分析”进行了补充披露。

经核查，我们认为：就报告期内年富供应链整体的进出口、非跨境交易业务而言，年富供应链应收货款与其对应的应付货款的综合比例（应付/应收）受各业务模式下的税款的综合影响，最终会导致报告期内年富供应链总体的应收货款与应付货款的综合比例围绕 100% 上下波动。年富供应链坏账准备计提政策与同行业上市公司普路通一致，与怡亚通相比更加谨慎，坏账准备计提充分。为增强应收账款的可收回性，年富供应链制定了《风险管理手册》，通过行业聚焦、审慎选择客户等措施防范客户信用风险，同时对应收账款已采取包括客户大股东连带担保责任、收取保证金等措施予以消除或减少应收账款到期不能收回而导致的损失。

**问题 7. 申请材料显示，2016 年 1-9 月，客户 FORTUNE SHIP TECHNOLOGY (HK) LIMITED 及其关联方为年富供应链第一大客户，销售收入为 341,142.01 万元，该客户及其关联方同时为年富供应链第一大供应商，采购金额为 267,956.58 万元。请你公司：1) 补充披露年富供应链报告期内前五大客户中，年富供应链同时向其采购的金额。2) 补充披露年富供应链报告期内前五大采购商中，年富供应链同时对其销售的金额。3) 结合同行业可比公司情况、年富供应链业务特点，补充披露年富供应链向同一客户既采购又销售的商业合理性、定价公允性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。**

回复：

一、补充披露年富供应链报告期内前五大客户中，年富供应链同时向其采购的金额

(一) 年富供应链 2016 年向前五大客户采购的情况

年富供应链 2016 年内前五大客户中，年富供应链同时向其采购的情况如下所示：

单位：万元

序号	客户名称	销售金额	同一控制合并	对应采购金额	同一控制合并
1	Fortune Ship International Industrial Limited	175,305.45	521,599.54	-	407,148.65
	Fortune Ship Technology (HK) Limited	171,077.91		-	
	贵州财富之舟科技有限公司	37,400.35		173,744.43	
	深圳市财富之舟科技有限公司	48,910.98		61,974.96	
	遵义市水世界科技有限公司 <sup>注 1</sup>	88,904.86		171,429.26	
2	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED	121,580.43	192,221.66	36,842.59	158,932.64

序号	客户名称	销售金额	同一控制合并	对应采购金额	同一控制合并
	锐嘉科集团有限公司 <sup>注2</sup>	70,641.23		122,090.05	
3	海尔集团电器产业有限公司	163,740.51	163,740.51	-	-
4	EXCELLENT ORIGIN HONG KONG TECHNOLOGY LIMITED	122,439.65	122,439.65	-	-
5	ANT INTERNATIONAL (HONG KONG) LIMITED	75,142.85	75,142.85	-	-
	合计	1,075,144.22	1,075,144.22	566,081.29	566,081.29

注 1: Fortune Ship International Industrial Limited、Fortune Ship Technology (HK) Limited、贵州财富之舟科技有限公司、深圳市财富之舟科技有限公司、遵义市水世界科技有限公司系同一控制下的企业；

注 2: HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED、锐嘉科集团有限公司系同一控制下的企业。

## (二) 年富供应链 2015 年向前五大客户采购的情况

年富供应链 2015 年内前五大客户中，年富供应链同时向其采购的情况如下所示：

单位：万元

序号	客户名称	销售金额	同一控制合并	对应采购金额	同一控制合并
1	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO., LIMITED	169,399.67	253,988.07	84,437.68	243,561.97
	上海鼎讯电子有限公司 <sup>注1</sup>	84,588.40		159,124.29	
2	FORTUNE SHIP TECHNOLOGY (HK) LIMITED	130,398.47	227,953.90		125,135.74
	深圳市财富之舟科技有限公司	95,762.46		118,860.01	
	惠州财富之舟科技有限公司 <sup>注</sup>	1,792.97		6,275.73	
3	UNIFORTUNE (HK) COMPANY LIMITED	109,531.22	109,531.22	-	-
4	ANT INTERNATIONAL (HONGKONG) LIMITED	89,009.12	89,009.12	-	-
5	惠州 TCL 移动通信有限公司	70,088.59	85,036.12	91,022.87	91,022.87
	TCL MOBILE COMMUNICATION (HK) COMPANY LIMITED	1,591.89		-	
	TCL 家用电器（合肥）有限公司	4,307.69		-	
	TCL 空调器（武汉）有限公司 <sup>注2</sup>	9,047.95		-	

合计	765,518.43	765,518.43	459,720.58	459,720.58
----	------------	------------	------------	------------

注 1: 上海鼎讯电子有限公司 2016 年 8 月 11 日更名为锐嘉科集团有限公司; HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO., LIMITED 和上海鼎讯电子有限公司系同一控制下的企业;

注 2: 惠州 TCL 移动通信有限公司、TCL MOBILE COMMUNICATION (HK) COMPANY LIMITED、TCL 家用电器(合肥)有限公司、TCL 空调器(武汉)有限公司系同一控制下的企业。

### (三) 年富供应链 2014 年向前五大客户采购的情况

年富供应链 2014 年内前五大客户中, 年富供应链同时向其采购的情况如下所示:

单位: 万元

序号	客户名称	销售金额	同一控制合并	对应采购金额	同一控制合并
1	FORTUNE SHIP TECHNOLOGY (HK) LIMITED	116,853.99	175,881.10		110,904.40
	深圳市财富之舟科技有限公司	57,392.43		92,999.72	
	惠州财富之舟科技有限公司	1,634.68		17,904.68	
2	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO., LIMITED	105,299.48	166,239.38	60,406.43	161,302.76
	上海鼎讯电子有限公司	60,939.90		100,896.33	
3	ALLIANCE SUNNY LIMITED	135,260.79	135,260.79	-	-
4	UNIFORTUNE (HK) COMPANY LIMITED	56,162.08	56,162.08	-	-
5	深圳市兴飞科技有限公司	47,416.52	47,416.52	83,841.17	83,841.17
	合计	580,959.87	580,959.87	356,048.33	356,048.33

二、补充披露年富供应链报告期内前五大采购商中，年富供应链同时对其销售的金额。

(一) 年富供应链 2016 年向前五大供应商销售的情况

年富供应链 2016 年内前五大供应商中，年富供应链同时向其销售的情况如下所示：

单位：万元

序号	客户名称	采购金额	同一控制合并	对应销售金额	同一控制合并
1	贵州财富之舟科技有限公司	173,744.43	407,148.65	37,400.35	521,599.54
	深圳市财富之舟科技有限公司	61,974.96		48,910.98	
	遵义市水世界科技有限公司	171,429.26		88,904.86	
	Fortune Ship International Industrial Limited	-		175,305.45	
	Fortune Ship Technology (HK) Limited	-		171,077.91	
2	深圳市兴飞科技有限公司	187,451.91	225,542.12	7,006.57	12,351.43
	芜湖市兴飞通讯技术有限公司	17,340.63		5,344.86	
	郑州兴飞科技有限公司 <sup>注 1</sup>	20,749.58		-	
3	世博国际集团有限公司	224,112.55	224,112.55	-	-
4	TCL COMMUNICATION LIMITED	164,206.60	187,237.77	-	56,556.99
	惠州 TCL 移动通信有限公司	23,031.17		56,556.99	
5	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED	36,842.59	158,932.64	121,580.43	192,221.66
	锐嘉科集团有限公司	122,090.05		70,641.23	
合计		1,202,973.73	1,202,973.73	782,729.63	782,729.63

注 1：深圳市兴飞科技有限公司、芜湖市兴飞通讯技术有限公司、郑州兴飞科技有限公司系同一控制下的企业。

(二) 年富供应链 2015 年向前五大供应商销售的情况

年富供应链 2015 年内前五大供应商中，年富供应链同时向其销售的情况如下所示：

单位：万元

序号	客户名称	采购金额	同一控制合并	对应销售金额	同一控制合并
1	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY	84,437.68	243,561.97	169,399.67	253,988.07

序号	客户名称	采购金额	同一控制合并	对应销售金额	同一控制合并
	CO.,LIMITED				
	上海鼎讯电子有限公司	159,124.29		84,588.40	
2	深圳市兴飞科技有限公司	189,808.06	200,610.04	14,005.46	14,005.46
	郑州兴飞科技有限公司	10,801.98		-	
3	FORTUNE SHIP TECHNOLOGY (HK) LIMITED	-	125,135.74	130,398.47	227,953.90
	惠州财富之舟科技有限公司	6,275.73		1,792.97	
	深圳市财富之舟科技有限公司	118,860.01		95,762.46	
4	WORLD FAIR INTERNATIONAL HOLDINGS LIMITED	109,156.37	109,156.37	-	-
5	惠州 TCL 移动通信有限公司	91,022.87	91,022.87	70,088.59	85,036.12
	TCL MOBILE COMMUNICATION (HK) COMPANY LIMITED	-		1,591.89	
	TCL 家用电器（合肥）有限公司	-		4,307.69	
	TCL 空调器（武汉）有限公司	-		9,047.95	
	合计	769,486.99	769,486.99	580,983.55	580,983.55

### （三）年富供应链 2014 年向前五大供应商销售的情况

年富供应链 2014 年内前五大供应商中，年富供应链同时向其销售的情况如下所示：

单位：万元

序号	客户名称	采购金额	同一控制合并	对应销售金额	同一控制合并
1	上海鼎讯电子有限公司	100,896.33	161,302.76	60,939.90	166,239.38
	HONG KONG RAGENTEK COMMUNICATION TECHNOLOGY CO.,LIMITED	60,406.43		105,299.48	
2	PSONS LTD	138,899.45	138,899.45	-	-
3	FORTUNE SHIP TECHNOLOGY (HK) LIMITED	-	110,904.40	116,853.99	175,881.10
	深圳市财富之舟科技有限公司	92,999.72		57,392.43	
	惠州财富之舟科技有限公司	17,904.68		1,634.68	
4	深圳市兴飞科技有限公司	83,841.17	83,841.17	47,416.52	47,416.52
5	世博国际集团有限公司	57,167.35	57,167.35	-	-



合计	552,115.13	552,115.13	389,537.00	389,537.00
----	------------	------------	------------	------------

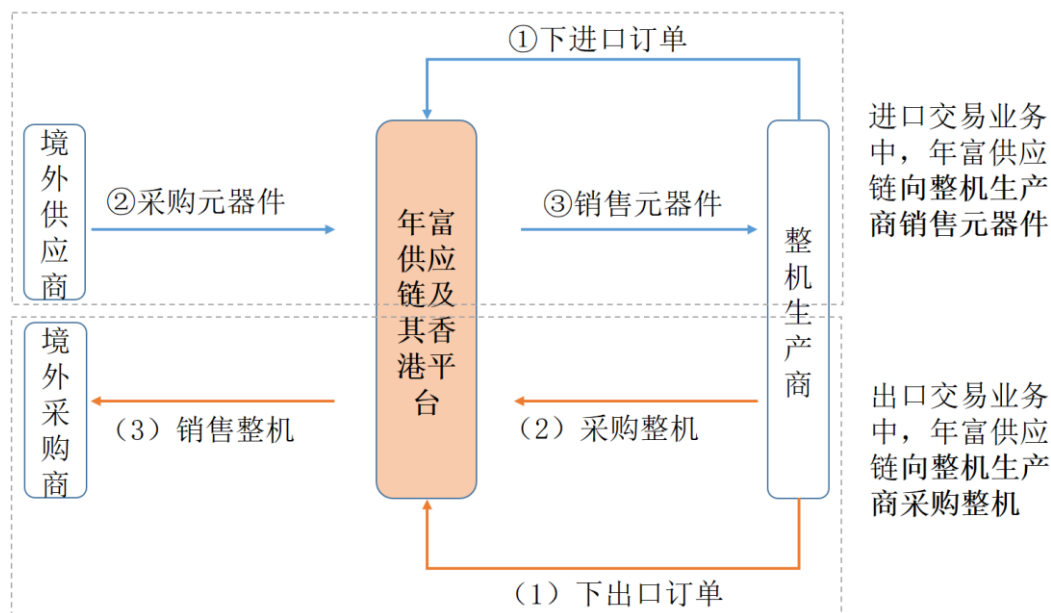
三、结合同行业可比公司情况、年富供应链业务特点，补充披露年富供应链向同一客户既采购又销售的商业合理性、定价公允性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见

(一) 年富供应链向同一对象既采购又销售情况说明

1、向同一对象既采购又销售情况业务流程

年富供应链向同一对象既采购又销售的原因主要系：在提供供应链管理服务过程中，一方面，年富供应链采购手机整机生产商指定的元器件并向其销售，在该环节手机整机生产商为年富供应链的客户；另一方面，上述元器件在经过生产加工成为整机后，年富供应链向整机生产商采购整机并向其指定的客户销售，在该环节整机生产商为年富供应链的供应商。因此，年富供应链向同一对象同时提供原材料采购、整机销售两个环节的供应链管理服务必将造成向该对象既采购又销售，具有商业合理性。

下图以同时向同一整机生产商提供进口交易业务和出口交易业务为例说明如下：



如上图所示，整机生产商委托年富供应链进口元器件，经过生产加工后，委托年富供应链出口整机。在进口交易业务中，年富供应链向整机生产商销售元器件；在出口交易业务中，年富供应链向整机生产商采购整机，形成年富供应链向同一对象既采购又销售。

在某些情形下，很多整机生产商为方便与其境外的客户或供应商沟通，设有香港平台。当整机生产商的香港平台作为境外供应商或境外采购商时，在单笔进口交易业务或出口交易业务中即造成向同一控制下的客户既采购又销售。

## 2、具体案例说明

年富供应链为水世界提供进口交易和出口交易两种业务，上述两种业务均发生时，形成年富供应链向贵州财富之舟既采购又销售，以 2016 年的两笔业务说明如下：

**对水世界的销售：**2016 年 8 月，水世界向年富供应链下单（编号：SSJ-20160800014），委托年富供应链进口集成电路等 505,660 件元器件，金额为 847,520.50 美元。根据水世界的委托，年富供应链于 2016 年 10 月向水世界指定境外供应商采购元器件并办理进口报关，随后，年富供应链与水世界签订《销售合同》（编号：NFSSJ1610003），将元器件按采购价加上服务费的价格销售给水世界，形成对水世界的销售 6,713,125.17 元。

**对水世界的采购：**2016 年 9 月，水世界向年富供应链下单（订单号：CK160901047），委托年富供应链出口手机主板、手机按键板等合计 36,606 件，金额为 211,355.06 美元。根据水世界委托，年富供应链与水世界签订《内贸合同》（编号：RFSSJ1610-001、RFSSJ1610-011），向水世界采购手机主板、手机按键板后办理出口报关手续，最终将手机成品按约定价格销售给水世界指定采购商，该项业务形成年富供应链对水世界的采购 1,659,603.51 元。

综上，上述两笔反方向业务分别形成年富供应链对水世界的销售 6,713,125.17 元、采购 1,659,603.51 元。

### （二）报告期年富供应链前五大客户、供应商的终端供应商、客户

#### 1、报告期年富供应链前五大客户及其最终供应商

由于年富供应链前五大客户的产业链条在报告期内较为稳定，因此，年富供应链前五大客户及其最终的供应商亦比较稳定，2014 年、2015 年、2016 年年富供应链前五大客户及其最终供应商情况如下表所示：

客户	属于前五大客户的年份	类别	主要最终供应商	最终供应商类别	最终供应商供应的产品
深圳市财富之舟科技有限公司及其关联方	2016 年、2015 年、2014 年	整机生产商	台湾联发科技股份有限公司	芯片生产商	手机芯片
			品佳股份有限公司	芯片代理商	
			科通通信技术（深圳）有限公司	芯片生产商	
			河源中光电通讯技术有限公司	显示屏生产商	手机组件
			RUI YUAN COMMUNICATIONS H K LIMITED	手机整机、配件贸易商	手机主板

客户	属于前五大客户的年份	类别	主要最终供应商	最终供应商类别	最终供应商供应的产品
锐嘉科集团有限公司及其关联方	2016年、2015年、2014年	整机生产商	盈昶股份有限公司	芯片代理商	手机芯片
			To-top Electronics Company Limited	芯片代理商	
			江西合力泰科技有限公司	智能终端核心组件生产商	手机组件
			深圳帝晶光电科技有限公司	核心组件生产商	
			东莞市知音电子有限公司	电子产品外壳生产商	
海尔集团电器产业有限公司	2016年	整机品牌商	深圳市兴飞科技有限公司及其关联方	整机生产商	手机整机
			锐嘉科集团有限公司及其关联方	整机生产商	
EXCELLENT ORIGIN HONG KONG TECHNOLOGY LIMITED	2016年	整机贸易商	深圳市兴飞科技有限公司及其关联方	整机生产商	手机整机
			TCL COMMUNICATION LIMITED	整机品牌商	
ANT INTERNATIONAL (HONG KONG) LIMITED	2016年、2015年	整机贸易商	深圳市兴飞科技有限公司及其关联方	整机生产商	手机整机
			TCL COMMUNICATION LIMITED	整机品牌商	
			浙江德景电子科技有限公司	智能移动通讯设备生产商	
UNIFORTUNE (HK) COMPANY LIMITED	2015年、2014年	整机贸易商	深圳市兴飞科技有限公司及其关联方	整机生产商	手机整机
惠州 TCL 移动通信有限公司及其关联方	2015年	整机品牌商	惠州财富之舟科技有限公司	整机生产商	手机整机
			深圳市兴飞科技有限公司及其关联方	整机生产商	
			深圳市联代科技有限公司	整机生产商	
汇熙有限公司	2014年	铁矿石海外分销商	PSONS LTD	矿石贸易商	铁矿石

客户	属于前五大客户的年份	类别	主要最终供应商	最终供应商类别	最终供应商供应的产品
深圳市兴飞科技有限公司	2014年	整机生产商	友尚香港有限公司	芯片代理商	手机芯片
			香港传佳音科技有限公司	手机及手机组件贸易商	手机主板
			香港达亚有限公司	电子元器件贸易商	电子元器件
			联合创泰科技有限公司	芯片贸易商	手机芯片
			鸿日达集团有限公司	电子元器件等贸易商	电子元器件

注：整机品牌商向整机生产商采购整机后贴牌。

## 2、报告期年富供应链前五大供应商及其最终客户

报告期内年富供应链前五大供应商亦较为稳定，2014年、2015年、2016年年富供应链前五大供应商及其最终客户情况如下表所示：

供应商	属于前五大供应商的年份	类别	主要最终客户	最终客户类别	最终客户采购的产品
深圳市财富之舟科技有限公司及其关联方	2016年、2015年、2014年	整机生产商	TCL COMMUNICATION LIMITED	整机品牌商	手机整机
			Reliance Jio Infocomm Limited	印度运营商	
			Mobile Telephone Networks CAMEROON LIMITED	南非运营商	
			I-SWIM TECHNOLOGY COMPANY LIMITED	墨西哥运营商	
			Archos SA	南非品牌商	
深圳市兴飞科技有限公司及其关联方	2016年、2015年、2014年	整机生产商	Q-MOBILE JOINT STOCK COMPANY	巴基斯坦品牌商	手机整机
			MAXX Moblink Private Limited	巴基斯坦品牌商	
			Lava International Limited	印度品牌商	
			CELKON IMPEX PVT LTD	印度品牌商	
			MASSCOM VIETNAM CORPORATION	越南品牌商	
世博国际集团有限公司	2016年、2015年、2014年	境外供应商	深圳市财富之舟科技有限公司及其关联方	整机生产商	手机芯片

供应商	属于前五大供应商的年份	类别	主要最终客户	最终客户类别	最终客户采购的产品
			深圳九龙福科技发展有限公司	电子产品贸易商	
惠州 TCL 移动通信有限公司及其关联方	2016 年、2015 年	整机品牌商	Vodafone Group Plc.	英国运营商	手机整机
			Orange S.A.	美国运营商	
			EE Limited	英国运营商	
			TIN JAT TUNG COMPANY LIMITED	香港贸易商	
锐嘉科集团有限公司及其关联方	2016 年、2015 年、2014 年	整机生产商	BLU PRODUCTS INC	南美品牌商	手机整机
			POSITIVO INFORMATICA S	南美品牌商	
			WELLCOM Communication Limited	英国品牌商	
			Digicom Trading (PVT) Limited (Qmobile)	巴基斯坦品牌商	
			Archos SA	南非品牌商	
PSONS LTD	2014 年	矿石贸易商	汇熙有限公司	矿石贸易商	铁矿石

### (三) 同行业可比公司情况

上述向同一客户采购又销售是由供应链管理服务企业提供服务的特点造成的，同行业可比公司亦存在类似情况，部分可比公司情况如下表所示：

公司名称	向同一客户采购又销售的情况
普路通 (002769)	2012-2014 年前五大客户中均包括 GAO XIN QI ELECTRONICS (H.K) LTD，前五大供应商中均包括深圳市高新奇科技股份有限公司，两者为同一控制的公司
九立股份 (838373)	2014-2015 年，前五大客户中均包括富通科技发展控股有限公司，前五大供应商均包括 FUTONG TECHNOLOGY (HK) CO LTD，两者为同一控制的公司

### (四) 年富供应链向同一客户既采购又销售商业合理性、定价公允性

#### 1、年富供应链向同一客户既采购又销售商业合理性

年富供应链向同一客户采购又销售是由供应链服务业务特点造成的，且同行业可比公司亦普遍存在类似情况，具备商业合理性。

#### 2、年富供应链向同一客户既采购又销售的定价公允性

年富供应链向客户提供进口交易业务或非跨境交易代采业务时，年富供应链向上游采购的价格为客户指定价格；年富供应链向客户提供出口交易业务或非跨境交易代销业务，向下游销售的价格为客户指定价格。年富供应链在提供服务的

过程中不参与价格制定,与客户和供应商亦不存在关联关系,货物购销定价公允。

年富供应链向既采购又销售的客户收取的费率与其他客户一致,服务费率定价公允。

经核查,我们认为:年富供应链向同一客户采购又销售是由供应链服务业务特点造成的,且同行业可比公司普遍存在类似情况,具备商业合理性。年富供应链在提供服务的过程中不制定交易价格,与客户和供应商亦不存在关联关系,货物购销定价公允。年富供应链向既采购又销售的客户收取的费率与其他客户一致,服务费率定价公允。

**问题 8. 申请材料显示: 1) 年富供应链为整条产业链上的企业提供采购执行、进出口代理、资金结算支持、仓储、物流配送、分销执行等综合性一体化供应链管理服务,实现了生态圈内的各个节点企业客户的信息共享和资源共享。2) 年富供应链采用“1+N”模式的营销策略,即以数家知名度高、产品质量好、极具发展潜力的核心客户为核心,向其上游和下游不断拓展优质客户,形成网状客户结构,提高客户粘性,逐步提升市场份额及行业影响力。请你公司补充披露年富供应链的业务模式,包括但不限于为前五大客户提供的供应链管理服务的**具体事项、相关事项(包括资金结算支持)涉及的会计科目、年富供应链的盈利模式、核心竞争力等。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

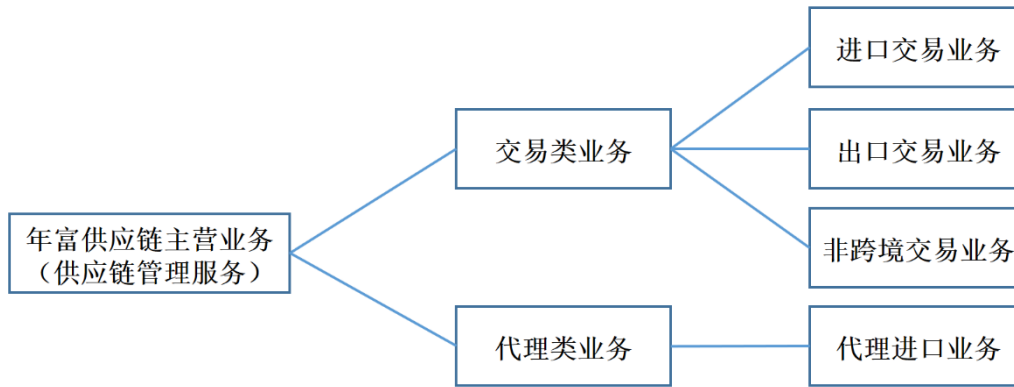
**回复:**

**一、补充披露年富供应链的业务模式,包括但不限于为前五大客户提供的供应链管理服务的**具体事项、相关事项(包括资金结算支持)涉及的会计科目、年富供应链的盈利模式、核心竞争力

#### **(一) 年富供应链的业务模式**

##### **1、年富供应链主营业务类别**

年富供应链的主营业务为供应链管理服务,根据供应链管理服务中货物权属关系和承担风险的不同,可以将供应链管理服务分为交易类业务和代理类业务两种,其中交易类业务包括进口交易业务、出口交易业务和非跨境交易业务,代理类业务主要为代理进口业务。综上,年富供应链主营业务如下图所示:



## 2、交易类业务和代理类业务介绍

### (1) 交易类业务

交易类业务服务执行过程中，年富供应链根据客户（上游生产商或下游采购商）需求，买断销售商品，盈利体现为以买卖差价为表现形式的服务费收益。

### (2) 代理类业务

代理类业务服务执行过程中，年富供应链并不买断商品的所有权，根据与客户签订的框架协议和业务委托确认单直接向客户交付货物，报关过程中采用双抬头报关单，同时填写客户全称和年富供应链全称，最终以年富供应链名义报关，并将报关税款发票移交给客户。

年富供应链以收取的服务费金额向客户开具增值税发票，盈利来源是根据服务的内容和经手货值的一定比例向客户收取服务费。

## 3、供应链管理具体事项

年富供应链的主营业务为供应链管理服务，按照服务的价值层级不同，可划分为基础供应链管理服务和增值供应链管理服务。

### (1) 基础供应链管理服务

年富供应链基础供应链管理服务于企业的采购、销售环节。具体而言，年富供应链可为客户提供进出口报关，仓储、分拣、物流配送，采购执行，销售执行，资金结算支持等供应链管理服务。具体服务事项说明如下：

服务事项	业务说明
进出口报关	为客户提供报关、通关、报检、缴纳关税及增值税、出口退税等服务。
仓储、分拣、物流配送	为客户提供供应链服务期间所必需的货物仓储、分拣与物流配送服务。
采购执行	接受买方的委托，按买方与卖方协定的价格向卖方进行采购。
销售执行	接受卖方的委托，按卖方与买方协定的价格向买方进行销售。
资金结算支持	为客户提供进口付汇、出口结汇等服务。

根据供应链管理服务中货物权属关系和承担风险的不同,可以将供应链管理服务分为进口交易业务、出口交易业务、非跨境交易业务和代理进口业务,其不同类型业务对应提供的具体服务项目如下表所示:

基础供应链管理服务类别	对应的具体服务内容
进口交易业务	进出口报关、仓储、分拣、物流配送、采购执行、资金结算支持
出口交易业务	进出口报关、仓储、分拣、物流配送、销售执行、资金结算支持
非跨境交易业务	仓储、分拣、物流配送、采购执行、销售执行、资金结算支持
代理进口业务	进出口报关、仓储、分拣、物流配送、资金结算支持

## (2) 增值供应链管理服务

自成立以来,年富供应链深耕电子信息行业,已在电子信息行业元器件、模组、组装、成品等环节积累了大量产业链上的厂商资源,年富供应链对产业链各个环节厂商的生产能力、所需原材料、产成品、库存状况有一定程度的了解。除上述基础供应链管理服务外,年富供应链基于上述资源,还可为客户提供交易撮合和虚拟生产等增值供应链管理服务。

### 1) 交易撮合服务

自成立以来,年富供应链专注于服务电子信息行业,现已积累了超过 300 家产业链各环节的客户资源。为客户提供服务过程中,年富供应链逐渐了解了元器件、整机等各环节多家厂商的产能,生产效率,生产产品的质量、价格、用途、性能、稀缺性等信息。年富供应链基于客户需求,从自身服务的各环节厂商中寻找合适的供应商和采购商,撮合双方迅速达成交易。年富供应链提供的交易撮合服务可分为以下两类:

#### ①产品撮合

当客户存在对某类原材料、元器件需求时,年富供应链从自身服务的厂商中寻找能提供符合客户要求的原材料、元器件厂商,撮合双方达成交易;当客户生产的元器件、整机滞销时,年富供应链从自身服务的厂商或分销商中寻找元器件需求方、整机分销商,撮合双方达成交易。

#### ②产能撮合

当客户存在对某类产品代工需求时,年富供应链可从自身服务的厂商中寻找拥有剩余产能,且符合客户需求的厂商,撮合双方达成交易;当代工厂存在过剩产能时,年富供应链也可为其寻找自身产能不足的厂商,撮合双方合作。

通过上述交易撮合服务,实现产品、产能供需双方的有效匹配,进而帮助客户提升经营业绩与效率,降低采购成本,提高生产质量。



## 2) 虚拟生产服务

年富供应链聚焦于电子信息领域，近年不断挖掘智能终端产业链上客户，现已在智能终端产业链从核心元器件-模组-ODM/OEM 制造商-品牌商每个环节都积累了大量客户。

针对方案设计商，年富供应链可从自身客户体系中寻找配套的元器件生产商、模组生产商、OEM/ODM 加工厂等，并协调上述客户与方案设计商进行合作，为方案设计商搭建一条完整的生产链条，通过资源整合，为客户提供原料采购、订单管理、生产管理、产品交付等一体化综合服务，实现方案设计商有方案即可通过年富供应链及其客户完成成品生产，有利于方案设计商专注于其核心的方案设计和市场开拓。

年富供应链为客户提供交易撮合和虚拟生产等供应链增值服务的同时也为客户提供交易类基础供应链管理服务，年富供应链提供的增值服务并不单独收费，而是通过在交易类业务中收取更高服务费取得相应回报，因此，很难将增值服务的具体收入从基础供应链服务费中剥离出来。

## (二) 年富供应链与前五大客户合作的具体事项

### 1、报告期年富供应链前五大客户介绍

2014 年、2015 年、2016 年年富供应链经手货值前五大客户包括深圳市财富之舟科技有限公司及其关联方、深圳市兴飞科技有限公司及其关联方、深圳凡卓通讯技术有限公司、锐嘉科集团有限公司及其关联方、惠州 TCL 移动通信有限公司及其关联方、深圳市东方拓宇科技有限公司、汇熙有限公司，其中，汇熙有限公司为矿产品贸易商，2015 年年富供应链退出毛利率低的矿产品市场后，终止了与其的合作。以下对报告期年富供应链剩余的前五大客户进行简要介绍。

#### ①深圳市财富之舟科技有限公司及其关联方

年富供应链深圳市财富之舟科技有限公司及其关联方是集合全球移动终端设备解决方案提供商、OEM/ODM 制造供应商于一体的国家高新技术企业，产品主要涵盖 PCBA（电路板）、手机和智能穿戴等电子信息产品，业务已遍及欧洲、美洲、亚洲、中东和非洲等全球 60 多个国家和地区。财富之舟及其关联方中贵州财富之舟科技有限公司、遵义市水世界科技有限公司均系深圳市沃特沃德股份有限公司子公司，根据手机报在线统计，后者旗下手机出货量位列 2016 年国内手机方案商第一名。

#### ②深圳市兴飞科技有限公司及其关联方

深圳市兴飞科技有限公司（以下简称“深圳兴飞”）系主板上市公司福建实

达集团股份有限公司（股票简称：实达集团、股票代码：600734）全资子公司，目前已成为我国手机整机行业较大 ODM 厂商之一。2014 年、2015 年、2016 年，深圳市兴飞科技有限公司分别实现营业收入 44.68 亿元、46.68 亿元、57.82 亿元。

### ③深圳凡卓通讯技术有限公司

深圳凡卓通讯技术有限公司系上海凡卓通讯科技有限公司的全资子公司，后者系主板上市公司湖北凯乐科技股份有限公司（股票简称：凯乐科技，股票代码：600260）的控股子公司，主营业务为移动智能终端软硬件设计与制造。2014 年上海凡卓通讯科技有限公司实现营业收入 11.16 亿元。根据手机报在线统计，2016 年上海凡卓通讯科技有限公司旗下手机出货量位列国内手机方案商前十名。

### ④锐嘉科集团有限公司及其关联方

锐嘉科集团有限公司（曾用名：上海鼎讯电子有限公司）是一家提供移动智能终端整机方案服务的高新技术企业，具体业务包括手机整机 OEM/ODM 制造等。锐嘉科主要拥有两大生产基地，分别位于广东惠州和贵州贵阳，生产基地工厂面积超过 20 万平方米，拥有贴片线 25 条，组装线 35 条，包装线 15 条，年生产能力可达 20,000,000 台。根据手机报在线统计，2016 年锐嘉科集团旗下手机出货量位列国内手机 ODM/OEM 厂商前列。

### ⑤惠州 TCL 移动通信有限公司及其关联方

惠州 TCL 移动通信有限公司（以下简称“惠州 TCL”）为 TCL 通讯科技控股有限公司（简称“TCL 通讯”，股票代码：HK.2618）下属企业。TCL 通讯系 TCL 集团旗下核心产业之一，主要产品包括手机、平板电脑、移动互联设备等，销往全球 170 多个国家和地区。TCL 通讯 2014 年、2015 年实现营业收入 306.91 亿港元、285.58 亿港元。根据手机报在线统计，2016 年 TCL 旗下品牌手机出货量位列国内产品牌手机出货量前十名。

### ⑥深圳市东方拓宇科技有限公司

深圳市东方拓宇科技有限公司（以下简称：东方拓宇）于 2016 年底被实达集团（600734）收购，截至 2016 年 12 月 31 日，东方拓宇 100% 股权已过户至其子公司深圳兴飞名下。东方拓宇专注于移动通讯智能终端产品的研发和设计，为客户提供纯技术研发服务、移动通讯终端主板类产品和终端整机类产品。2014 年、2015 年东方拓宇分别实现营业收入 7.37 亿元、11.03 亿元。

## 2、报告期年富供应链为前五大客户提供服务的具体事项

报告期各期，年富供应链主要客户为电子信息产品核心元器件、模组、ODM/OEM 制造商等。年富供应链一般与客户先签订供应链服务合同（框架合同），约定供应链服务的类型和相关费率，后期根据订单具体执行。

2016年，按经手货值排序，年富供应链与前五大客户合作的具体模式如下：

单位：万元

序号	客户名称	同一控制合并 经手货值	占比	提供服务类型
1	贵州财富之舟科技有限公司	533,159.35	20.38%	进口交易业务、出口交易业务、 非跨境交易业务
	深圳市财富之舟科技有限公司			
	遵义市水世界科技有限公司			
2	深圳市兴飞科技有限公司	234,912.74	8.98%	进口交易业务、出口交易业务、 进口代理业务、非跨境交易业务、 交易撮合服务
	芜湖市兴飞通讯技术有限公司			
	郑州兴飞科技有限公司			
3	深圳凡卓通讯技术有限公司	191,830.52	7.33%	进口交易业务、出口交易业务、 进口代理业务、非跨境交易业务
4	上海鼎讯电子有限公司	188,435.32	7.20%	进口交易业务、出口交易业务、 非跨境交易业务、交易撮合服务
5	惠州 TCL 移动通信有限公司	182,477.23	6.98%	非跨境交易业务、虚拟生产服务
	TCL Mobile Communication (HK) Co.Ltd			

2015年，按经手货值排序，年富供应链与前五大客户合作的具体模式如下：

单位：万元

序号	客户名称	同一控制合并 经手货值	占比	提供服务类型
1	惠州 TCL 移动通信有限公司	258,294.96	13.38%	非跨境交易业务、虚拟生产服务
	TCL Mobile Communication (HK) Co.Ltd			
2	上海鼎讯电子有限公司	243,490.36	12.62%	进口交易业务、出口交易业务、 非跨境交易业务、交易撮合服务
3	深圳市兴飞科技有限公司	222,334.14	11.52%	进口交易业务、出口交易业务、 进口代理业务、非跨境交易业务、 交易撮合服务
	芜湖市兴飞通讯技术有限公司			
	郑州兴飞科技有限公司			
4	惠州财富之舟科技有限公司	221,568.06	11.48%	进口交易业务、出口交易业务、 非跨境交易业务
	深圳市财富之舟科技有限公司			
5	深圳市东方拓宇科技有限公司	84,110.60	4.36%	进口代理业务、出口交易业务

2014 年，按经手货值排序，年富供应链与前五大客户合作的具体模式如下：

单位：万元

序号	客户名称	同一控制合并 经手货值	占比	提供服务类型
1	惠州财富之舟科技有限公司	199,110.44	14.86%	进口交易业务、出口交易业务、进口代理业务、非 跨境交易业务
	深圳市财富之舟科技有限公司			
2	上海鼎讯电子有限公司	196,483.56	14.67%	进口交易业务、出口交易业务、进口代理业务
3	深圳市兴飞科技有限公司	139,439.71	10.41%	进口交易业务、出口交易业务、非跨境交易业务
4	汇熙有限公司	130,037.15	9.71%	非跨境交易业务
5	深圳市东方拓宇科技有限公司	62,304.19	4.65%	进口代理业务、出口交易业务

### 3、年富供应链提供服务的价值

年富供应链通过提供上述基础供应链服务及供应链增值服务，将采购执行、进出口报关、运输配送、仓储、资金结算支持、销售执行、交易撮合、虚拟生产等各项服务进行集成和优化，充分发挥规模效应和实现精细管理的优势，将客户的有限资源从非核心的生产经营环节中解脱出来，使客户集中精力聚焦于核心业务，通过专业化分工及比较优势协助客户提升在复杂市场环境下的竞争能力。年富供应链为供应链管理客户创造的价值主要如下：

#### 1) 提高经营效率

##### ①提高物流效率

年富供应链集中大量采购订单和销售订单，统一向上游采购或向下游销售，统一仓储、分拣、配送、报关，运行效率较高，提升客户竞争力。特别对于涉及进出口的交易来说，年富供应链具有海关颁发的“AEO 高级认证企业”资质，可以享受货物先过关后递单、便捷通关等服务，有效提高了通关效率。普通企业自行报关一般需 2-3 天，而年富供应链在客户下单的当天即可将货物送至客户指定地点，效率较高。

##### ②降低物流差错率

年富供应链针对客户的物流环节系统地进行计划、协调、操作、控制和优化，其目标之一即是以最低的成本将客户所需的产品，能够在准确的时间，按照准确的数量、质量和状态送到正确的地点。相较于客户，年富供应链拥有专业高效的业务团队及丰富的供应链运营管理经验，采用专业的仓储管理系统，处理物流环节具体事务更为专业、系统、高效，能够有效降低客户物流环节差错率。

##### ③提高资金使用效率

出口业务中，年富供应链为深圳市国家税务局直属税务分局按照《出口退（免）税企业分类管理办法》认定的出口退（免）税一类企业，具有“优先办理出口退税”、“绿色办税通道”等政策优势，一般而言，二类、三类企业出口电子信息产品需60天以上才能完成出口退税，而年富供应链仅需30天左右即可完成，因此，年富供应链可提前向客户支付出口退税款项，而代理进口业务中，年富供应链为客户代缴货物增值税及关税，减少税款对客户资金的占用。并且，年富供应链缩短了客户采购销售所需的时间，有效降低客户库存，减少了客户因长期备货对资金的占用。综上，年富供应链提供的供应链管理服务提高了客户的资金周转效率。

## 2) 降低经营成本

### ①降低运输成本

电子信息行业客户采购、销售环节呈现频率高、单次采购量销售量变化大的特点，若客户仅靠自建物流应对变化频繁的物流需求，将耗费大量的人力物力，成本较高。年富供应链利用提供供应链管理服务的客户范围广泛、行业集中、业务量较大等优势，通过集中运输、拼车运输等方式提高运输效率，降低单位货物的运输成本。

### ②降低仓储成本

为应对变化频繁的市场需求，电子信息行业客户需储备大量备用的元器件、成品。年富供应链服务的客户众多，采用集中仓储，配备专业的仓库管理人员、分拣包装人员，使得客户采购和销售环节运营效率得到显著提升，货物的周转效率明显提高，且客户仓库不足时，年富供应链可提供临时的仓储服务，使客户可大量减少自身配备的仓库面积以及配套的人工，进而降低了仓储成本。

### ③降低采购成本

单个生产厂商不可能对每种元器件都存在大量需求，因此，很难以优惠的价格采购所有的元器件，对于部分产能有限的核心元器件，部分生产厂商甚至可能没有采购的渠道。由于年富供应链为同行业大量客户提供供应链管理服务的集合了大量客户的需求，可撮合核心元器件商与生产厂商以更低的价格交易，从而降低客户生产成本。

## 3) 降低经营风险

### ①降低库存风险

电子信息行业消费需求变化迅速，元器件、整机等价格变动幅度较大，年富供应链在仓储、运输、配送、进出口等环节对客户产品和原材料进行管理，采用专业的仓库管理系统，及时配送，提升资产周转效率，降低客户库存，有效降低了客户存货跌价的风险。

## ②降低运营风险

年富供应链客户包括电子信息行业产业链元器件、模组、ODM/OEM 厂商、品牌商等各环节的参与者，但产业链某一环节产生变化时，如核心元器件、终端产品价格波动较大时，年富供应链与客户保持紧密联系，可及时提醒客户做出相应的预防措施，降低客户运营风险。

## 4、年富供应链核心资源要素

年富供应链为客户提供供应链管理服务，能够有效提高客户经营效率，降低客户经营成本，降低客户经营风险，助推客户提升经营业绩，为客户创造了可观的价值，原因系年富供应链具有以下核心资源要素：

### （1）高等级业务资质

年富供应链拥有海关颁发的“海关 AEO 认证企业证书”资质，类型为高级认证企业，在缩短通关时间和简化通关手续上有明显的竞争优势。年富供应链为深圳市国家税务局直属税务分局认定的出口退（免）税一类企业，出口退税所需时间明显短于二类、三类企业。

### （2）经验丰富的人才队伍

年富供应链从事供应链管理服务行业已逾 15 年，是国内最早开展供应链管理服务的公司之一。年富供应链绝大部分核心管理团队具有 10 年以上相关工作经验，能够准确把握行业发展趋势，执行力强。

### （3）高效的信息整合能力

年富供应链为客户提供服务过程中，不断积累各厂商生产的配件和整机的产能、质量、价格、用途、性能、稀缺性等信息，并高效管理上述信息，挖掘客户需求，为部分客户提供交易撮合和虚拟生产等供应链管理服务。

### （4）更具粘性的生态供应链体系

年富供应链在智能终端产业链上不断进行供应链资源整合，完成了智能终端产业链上从核心元器件-模组-ODM/OEM 制造商-品牌商的资源匹配，形成了具有行业竞争力的供应链生态圈。

上述核心资源要素亦构成了年富供应链的核心竞争力，具体内容详见“问题 3”之“一、结合年富供应链业务发展特点、行业发展前景、报告期业务拓展情况、合同或订单的签订与执行情况、市场竞争状况及同行业公司的可比分析、年富供应链市场竞争力等，补充披露年富供应链报告期内营业收入增加的原因及可持续性”之“（五）年富供应链核心竞争力”。

## 5、年富供应链与前五大客户的合作年限

年富供应链为客户提供供应链管理服务，能够有效提高客户经营效率，降低客户经营成本，降低客户经营风险，助推客户提升经营业绩，对客户粘性较强。报告期内，年富供应链收入前五大客户较为稳定，2014-2016年前五大客户共包括深圳市财富之舟及其关联方、兴飞科技及其关联方、凡卓通讯等七家公司。截至2016年12月31日，年富供应链与上述客户的合作年限如下表所示：

序号	客户名称	合作年限
1	深圳市财富之舟科技有限公司及其关联公司	3年
2	深圳市兴飞科技有限公司及其关联公司	4年
3	深圳凡卓通讯技术有限公司及其关联公司	2年
4	上海鼎讯电子有限公司	5年
5	惠州 TCL 移动通信有限公司及其关联公司	6年
6	深圳市东方拓宇科技有限公司	3年
7	汇熙有限公司 <sup>注</sup>	-

注：2015年年富供应链逐步退出了毛利率较低的矿产品行业，终止了与汇熙有限公司的合作。

如上表所示，截至本回复签署日，报告期内年富供应链与前五大客户的平均合作年限在4年以上，相互间依赖性较强，合作关系较为稳定。

### （三）相关事项（包括资金结算支持）涉及的会计处理

年富供应链为客户提供的交易类业务和代理类业务因货物权属关系和承担风险不同，其对应的确认收入方式亦有区别，以下分交易类业务和代理类业务对提供服务过程中涉及的会计科目进行说明。

#### 1、交易类业务涉及的会计处理

年富供应链提供的交易类业务流程均包括向上游采购—报关（涉及跨境）—仓储物流配送—向下游销售—向下游收款—向上游付款六个环节，其对应的服务项目及相关的会计处理如下表所示：

环节	项目	进口交易业务	出口交易业务	非跨境交易 代采业务	非跨境交易 代销业务
向上游采购	对应服务项目	采购执行	-	采购执行	-
	对应环节的会计处理	借：库存商品 应交增值税（如有） 贷：应付账款			
报关	对应服务项目	进出口报关		-	-
	对应环节的会计处理	借：应交税费-应交 增值税（进项税额）	借：其他应收款-应 收出口退税	-	-

环节	项目	进口交易业务	出口交易业务	非跨境交易 代采业务	非跨境交易 代销业务
		库存商品 贷：银行存款	贷：应交税费-应交 增值税（出口退税）		
仓储物流 配送	对应服务项目	仓储物流配送			
	对应环节的会计处理	借：销售费用-运输费 贷：银行存款			
向下游销售	对应服务项目	-	销售执行	-	销售执行
	对应环节的会计处理	借：应收账款 贷：主营业务收入 应交增值税（如有）			
向下游收款	对应服务项目	资金结算支持			
	对应环节的会计处理	借：银行存款 贷：应收账款			
向上游付款	对应服务项目	资金结算支持			
	对应环节的会计处理	借：应付账款 贷：银行存款			

## 2、代理类业务涉及的会计处理

年富供应链提供的代理类业务主要为进口代理业务，其流程均包括向境外供应商收货—报关—仓储物流配送—向客户交货—向客户收款（代收）—向境外供应商付款（代付）—服务费结算七个环节，其对应的服务项目及相关的会计处理如下表所示：

环节	项目	进口代理业务
向境外供应商收货	对应服务项目	-
	对应环节的会计处理	-
报关	对应服务项目	进口报关
	对应环节的会计处理	代缴进口税款： 借：其他应收款-代理进口业务代付款 贷：银行存款
仓储物流配送	对应服务项目	仓储物流配送
	对应环节的会计处理	借：销售费用-运输费 贷：银行存款
向客户交货	对应服务项目	-



环节	项目	进口代理业务
	对应环节的会计处理	
	对应服务项目	资金结算支持
向客户收款（代收）	对应环节的会计处理	收代付款（包括代垫的进口增值税及关税）： 借：银行存款 贷：其他应收款-代理进口业务代收款
	对应服务项目	资金结算支持
向境外供应商付款（代付）	对应环节的会计处理	货款的代付： 借：其他应收款-代理进口业务代收款 贷：银行存款 确认服务费收入： 借：应收账款 贷：主营业务收入 应交增值税（如有）
服务费结算	对应环节的会计处理	借：银行存款 贷：应收账款

#### （四）年富供应链业务的盈利模式

年富供应链为客户提供采购执行、进出口代理、资金结算支持、销售执行、等综合性一体化的基础供应链管理服务和交易撮合、虚拟生产等供应链增值服务，具体执行层面体现为进口交易业务、出口交易业务、非跨境交易业务、进口代理业务等，据此，年富供应链向客户收取服务费。具体如下：

对于基础供应链管理业务，交易类业务中，年富供应链以实际销售价格向下游客户开具增值税发票，全额计入收入，年富供应链盈利体现为以买卖差价为表现形式的服务费收益；代理类业务中，年富供应链以收取的服务费金额向客户开具增值税发票，净额计入收入，盈利来源是根据服务的内容和经手货值的一定比例向客户收取服务费。交易撮合、虚拟生产等增值服务中，

对于交易撮合、虚拟生产等增值服务，年富供应链为客户提供交易撮合和虚拟生产等供应链增值服务的同时也为客户提供交易类基础供应链管理业务，年富供应链提供的增值服务并不单独收费，而是通过在交易类业务中收取更高服务费取得相应回报，因此，很难将增值服务的具体收入从基础供应链服务费中剥离出来。

#### （五）年富供应链核心竞争力

年富供应链的核心竞争力，具体内容详见本回复“问题3”之“一、结合年富供应链业务发展特点、行业发展前景、报告期业务拓展情况、合同或订单的签订与执行情况、市场竞争状况及同行业公司的可比分析、年富供应链市场竞争力等，补充披露年富供应链报告期内营业收入增加的原因及可持续性”之“（六）年富供应链核心竞争力”。

基于上述核心竞争力，针对不同的客户的业务诉求，年富供应链可提供不同价值层次的供应链管理服务：

针对已建立完善供应商体系和销售渠道的客户，如财富之舟等，年富供应链基于较高的业务资质和经验丰富的人才队伍，充分发挥规模效应、精细管理的供应链优势，为客户提供高效率、低差错率的基础供应链管理服务，提高客户经营效率，有效降低其仓储、物流配送环节的成本。

针对存在供应商体系完善和销售渠道拓展需求的客户，如锐嘉科集团有限公司和深圳市兴飞科技有限公司等，年富供应链基于自身已积累了大量优质的客户资源、拥有高效的信息整合能力等核心竞争力，可为客户提供交易撮合等增值供应链管理服务，帮助客户找到更优质的供应商或新的客户，降低采购成本，提高销售规模。

针对部分手机方案商或手机品牌商，如 TCL 等，年富供应链基于已建成供应链综合服务平台和拥有高效的信息整合能力等核心竞争力，可为客户提供虚拟生产等增值供应链管理服务，从自身客户体系中寻找配套的元器件生产商、模组生产商、OEM/ODM 加工厂等，并协调上述客户与方案设计商或手机品牌商合作，为其搭建一条完整的生产链条。

针对部分核心元器件生产商，如和辉光电等，年富供应链基于已建立了经验丰富的人才队伍和已积累的大量优质客户资源，在自身资金条件允许和销售风险可控的情况下，可尝试为其提供分销服务，帮助客户提高销售规模。

经核查，我们认为：年富供应链的主营业务为供应链管理服务，可分为进口交易业务、出口交易业务、非跨境交易业务和进口代理业务几类，对于每一类业务，年富供应链均提供采购执行、分销执行、进出口代理、资金收付、仓储、物流配送等中的数项服务。对于交易类业务，年富供应链盈利体现为以买卖差价为表现形式的服务费收益；对于代理类业务，年富供应链盈利来源是根据服务的内容和经手货值的一定比例向客户收取服务费。年富供应链核心竞争力包括较高等级海关资质、经验丰富的人才队伍、优质的客户资源、客户粘性较高、已建成供应链综合服务平台、稳健进取的营销策略等。

问题 10. 申请材料显示：1) 年富供应链单项金额不重大但单项计提坏账准备的应收账款余额在各报告期末分别为 6,439.88 万元、4,839.88 万元、0 元，坏账准备余额分别为 2,439.88 万元、2,439.88 万元、0 元。2) 年富供应链单项不重大但单项计提坏账准备的应收账款来自于年富实业对深圳市三俊电池有限公司的应收账款。截至 2016 年 9 月 30 日，年富实业对深圳市三俊电池有限公司的应收账款余额为 2,254.88 万元，年富实业正在积极通过法律程序进行追索。3) 年富供应链进行业务合并时，年富实业于业务合并前在从事供应链管理服务业务过程中已经形成的应收应付账款仍由其负责结清，该等应收账款不会导致年富供应链实际发生坏账损失，业务合并后亦不再纳入合并范围。请你公司：1) 补充披露上述坏账准备发生的背景、原因。2) 年富实业采取的风险控制措施以及有效性。3) 结合业务整合对该笔应收账款的约定情况，补充披露上述坏账准备在年富供应链报告期内变动的的原因。4) 补充披露年富实业于业务合并前已经形成的应收应付账款仍由其负责结清的余额情况，上述约定的合理性以及对年富供应链报告期内盈利能力的影响。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复：

#### 一、上述坏账准备发生的背景、原因

年富实业通过多种渠道了解到 2010 年已在美国 OTCBB 市场挂牌上市的三俊电池作为工业配套电池行业较早的入行者，具有较强的竞争优势，成长空间广阔。期间年富实业经过对其工厂、供产销业务模式、上下游供应链环节以及未来规划进行了详尽、客观的调研，并收集了同行业相关情况和企业各项资料，包括银行信用情况、纳税情况等信息，确定其在当时属于优质客户，并于 2012 年 5 月份正式展开合作，为其提供代理采购服务。

具体合作过程为：

##### (一) 要求提供抵押与担保

年富实业在要求三俊电池实际控制人吴合年及其关联人提供无限连带责任担保并将其关联人东莞市亿康金属材料有限公司以其位于深圳市龙岗区布吉金利商业广场第 5 层 501 至 512 室（建筑面积 2,886 平方米）进行抵押。

##### (二) 采购前要求支付 20% 保证金

年富供应链收到三俊电池 20% 的预付款后再向其指定的供应商采购货物，并提供运输配送、库存管理、资金结算支持等在内的供应链管理服务。

年富实业在收到保证金后与三俊电池签订了《销售合同》以确认具体采购货物的品名、规格（型号）、数量及单价等，并按照三俊电池的要求将采购的货物购买后运输到指定地点并完成签收。截至 2013 年 7 月，三俊电池均能按照合同履行付款义务。

2013年8月，三俊电池一笔到期的款项未能及时支付，年富实业随即催收到期款项并停止接受来自三俊电池的新订单，同时立即委派工作人员对其经营情况进行跟踪调查，发现其存在经营风险。截至当时，年富实业对应收三俊电池货款与服务费合计6,439.88万元，根据预计可收回金额的情况，于2013年8月计提了2,439.88万元坏账准备，剩余账面净值4,000.00万元。

## 二、年富实业采取的风险控制措施以及有效性

### （一）收取保证金并由客户大股东提供担保

年富实业在为三俊电池提供代理采购服务时，向深圳市三俊电池有限公司收取20%保证金，并要求其大股东及其关联方进行担保，对相关房产办理了抵押登记。

### （二）及时进行风险预警

年富实业密切关注深圳市三俊电池有限公司的日常经营活动情况，发现对方存在偿付风险时及时终止后续业务，并立即进行催款。

### （三）积极运用法律手段保障权益

2014年4月4日，年富实业就三俊电池欠款事项向华南国际经济贸易仲裁委员会申请仲裁。2014年10月24日，华南国际经济贸易仲裁委员会作出华南国仲深裁[2014]D193号《裁决书》，判令深圳市三俊电池有限公司向年富实业支付货款本金、代理服务费、违约金等；判令三俊电池之关联公司东莞市亿康金属材料有限公司以其位于深圳市龙岗区布吉金利商业广场第5层501至512室（12套）以房产抵押价值为限在货款本金6,351.74万元范围内承担连带责任；东莞市亿康金属材料有限公司承担连带责任后仍未清偿的部分，由三俊电池实际控制人吴合年及其关联人涂兰珍、深圳市东方华联科技有限公司、深圳市德兴富电池材料有限公司、深圳市联科实业有限公司、深圳市联科新能源有限公司、深圳市柏柔实业有限公司、深圳市辰合投资控股有限公司、湖北三俊电池有限公司承担连带责任。

2017年2月10日，深圳市中级人民法院根据年富供应链的申请，依法轮候查封了被执行人涂兰珍名下位于深圳市南山区西天鹅堡（二期）S栋20C的房产（建筑面积230.84平方米），又于2017年2月15日轮候查封被执行人涂兰珍名下宝安区宝金泓凯旋城4栋B座23D房的房产（建筑面积80.18平方米）。对于剩余未追回款项，年富供应链将依法配合法院对已查封房产采取执行措施，并积极搜寻财产线索，包括对被执行人深圳市三俊电池有限公司、深圳市联科实业有限公司部分机器设备的租金申请法院采取执行措施等。

经过上述措施，年富实业于 2015 年 8 月收回 1,600.00 万元，并于 2016 年 9 月通过法律程序拍卖抵押物收回 2,585.00 万元，累计收回 4,185.00 万元，超过账面净值 4,000.00 万元。同时年富供应链已申请轮候查封担保人的其他财产，积极追回剩余款项。

综上，年富实业在风险发生前通过收取预付款年富实业有效降低了单笔业务的风险敞口，通过获取担保、抵押等保证了年富实业后续使用仲裁等法律手段的效果；在业务开展中密切关注客户经营状况，及时进行催款，有效减小了风险敞口并防范新的风险发生；在风险发生后密切关注抵押物状态，积极运用法律手段使得年富实业能够及时从对方冻结的财产中获得补偿。

#### （四）年富供应链及时调整风控制度

年富供应链于 2013 年 12 月 31 日调整组织架构，设立由董事长与核心管理团队组成的执行委员会，并于 2014 年 1 月 1 日根据公司战略与组织架构的调整修订了《风控管理手册总则》。主要内容如下：

##### 1、项目导入

依据“项目导入七原则”约定了倡导导入“围绕 500 强企业与行业龙头开展的 1+N”、“有订单驱动”、“周转速度快且有正向现金流”等项目，同时约定了不提倡、不导入“贸易背景不真实”、“纯粹以资金借贷为实质、不具战略合作”、“客户缺乏营运能力”等项目。

##### 2、信用政策

年富供应链给予战略客户、优质客户或战略项目一定信用期限内的信用政策，单一客户额度超过 1000 万元以上需经两轮执行委员会论证讨论，且原则上单一客户不超过 3000 万元，账期不超过 90 天。

基于上述信用政策，年富供应链需严控资金回笼风险，前期采取小额度试运作，持续评估客户偿债能力、运营状况，控制相关信用风险。具体措施为：

（1）收取保证金并由客户大股东提供担保、房产抵押；

（2）对客户业务进行全流程监控，包括进出口业务相互捆绑，切入客户上下游交易并及时了解其采购、生产、出货的信息，核实客户的订单真实性，控制客户下游回款，第三方工厂监管客户生产出货等。

自修订相关制度后，年富供应链应收账款回收良好，未出现坏账损失的情形。

### 三、结合业务整合对该笔应收账款的约定情况，补充披露上述坏账准备在年富供应链报告期内变动的的原因

根据年富实业与年富供应链签订的《供应链管理服务业务整合及资产转让协议书》约定，基于年富实业的资产状况，年富供应链仅向其购买后续用于开展供应链管理服务业务所需的资产，年富实业于业务合并前在从事供应链管理服务业务过程中已经形成的应收应付账款仍由其负责结清。

根据前述约定，业务合并后该笔应收账款仍属于年富实业的资产。业务合并日前年富供应链将该笔坏账准备纳入其合并资产负债表，业务合并完成后年富实业相关资产、负债不再纳入年富供应链的合并报表。故上述 2,439.88 万元坏账准备自 2014 年初至 2016 年 4 月 30 日前纳入年富供应链合并资产负债表，余额未发生变动；2016 年 4 月 30 日起不再体现在年富供应链的合并报表中。

截至 2016 年 9 月，年富实业累计收回 4,185.00 万元，超过账面净值 4,000.00 万元，坏账准备已在年富供应链合并报表中充分计提，2016 年 9 月收回 2,585.00 万元时年富实业转回已计提的坏账准备 185.00 万元，若业务整合时约定年富供应链向年富实业购买该笔应收账款，将在年富供应链合并利润表减少资产减值损失 185.00 万元，增加年富供应链 185.00 万元利润总额。

### 四、补充披露年富实业于业务合并前已经形成的应收应付账款仍由其负责结清的余额情况，上述约定的合理性以及对年富供应链报告期内盈利能力的影响

#### （一）应收应付账款仍由年富实业负责结清的余额情况

根据立信会计师出具的信会师报字[2017]第 ZF10358 号专项审核报告，2016 年 5-12 月年富实业未开展供应链管理服务业务，无相关营业收入，相关资产、负债逐步结清，规模持续下降；因应收账款坏账准备转回以及 2016 年 4 月 30 日未到期的组合支付产品到期后的投资收益实现净利润 849.43 万元，其中于业务合并前已经形成的应收应付账款仍由其负责结清的余额情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2016 年 4 月 30 日
应收账款余额	10,595.94	358,157.46
坏账准备	82.56	3,429.02
<b>应收账款净额</b>	<b>10,513.38</b>	<b>35,4728.44</b>
应付账款	26,237.27	20,9617.53

## (二) 上述约定的合理性以及对年富供应链报告期内盈利能力的影

由上表中年富实业该等应收应付款余额、净额的情况可知，年富实业已经对该等应收款项计提了充分的坏账准备，且业务合并后年富实业该等应收应付款项余额不断减少。因此，即使将该等应收应付由年富供应链承接，对年富供应链报告期内及后续的盈利能力也不会构成不利影响。

同时，年富实业业务合并前已经形成的应收应付款系年富实业对外经营过程中形成的债权债务关系，该等债权债务关系在业务合并时若由年富供应链承接，相关债权债务关系的转移涉及多方协商及重新签署相关协议，涉及工作量较大，时间期限较长，时间上存在一定的不确定性，将对本次交易的进程造成影响。

综合上述原因，年富实业于业务合并前已经形成的应收应付账款仍由其负责结清的约定具有合理性，对年富供应链报告期内盈利能力无不利影响。

经核查，我们认为：上述坏账系年富实业在客户三俊电池实际控制人及其关联人提供无限连带责任担保并提供房产抵押的情形下，收到三俊电池 20% 的预付款后再向其指定的供应商采购货物，三俊电池未能支付到期款项形成。上述事项中，年富实业首先向三俊电池收取了 20% 保证金，要求其大股东及其关联方进行担保，对相关房产办理了抵押登记，然后在发现对方存在偿付风险时及时终止后续业务，接着在风险事项发生后积极运用法律手段保障自身权益，累计收回 4,185.00 万元，超过账面净值 4,000.00 万元，有效保障了应收账款的可收回性。根据业务整合协议，年富实业于业务合并前在从事供应链管理业务过程中已经形成的应收应付账款仍由其负责结清，该约定具有合理性，对年富供应链报告期内盈利能力无不利影响。

**问题 11. 请你公司补充披露：1) 年富供应链报告期内坏账准备的变动情况。2) 年富供应链各报告期坏账损失与坏账准备变动的勾稽关系。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。**

回复：

### 一、年富供应链报告期内坏账准备的变动情况

年富供应链报告期各期末坏账准备余额如下：

单位：万元

年份	2016 年 12 月 31 日		2015 年 12 月 31 日		2014 年 12 月 31 日	
	金额	计提比例	金额	计提比例	金额	计提比例
应收账款坏账准备	4,239.76	1.03%	5,680.72	1.89%	5,815.48	2.32%
其他应收款坏账准备	214.02	0.34%	585.98	0.40%	898.62	0.64%

合计	4,453.78	-	6,266.70	-	6,714.10	-
----	----------	---	----------	---	----------	---

报告期各期末，年富供应链应收账款坏账准备分别为 5,815.47 万元、5,680.72 万元及 4,239.76 万元，分别占当期应收账款余额的 2.32%、1.89% 及 1.03%。报告期各期末年富供应链应收账款坏账准备逐步降低，系加强对客户信用风险把控、严格执行应收账款管理内控制度，注重应收货款的及时回收，使得应收账款质量提高，同时保持较高的应收账款周转速度所致。此外，年富供应链 2016 年末应收账款坏账准备余额较上一期末降幅较大，系 2016 年 5 月完成对年富实业供应链管理业务的合并，对于 2016 年 4 月 30 日及后续期间的资产、负债不再纳入合并报表范围内所致。

报告期各期末，年富供应链其他应收账款坏账准备分别为 898.62 万元、585.98 万元及 214.02 万元，分别占当期其他应收账款余额的 0.64%、0.40%、0.34%。2016 年末其他应收款坏账准备余额较 2015 年末有所下降，主要系 2016 年末代理进口业务代付款减少，以及不计提坏账准备的其他应收款-出口退税占比增长所致。

## 二、年富供应链各报告期坏账损失与坏账准备变动的勾稽关系

年富供应链各年度坏账损失与坏账准备余额变动的勾稽关系及其计算过程如下列示：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
坏账准备上年末余额①	6,266.70	6,714.10	6,917.29
本期计提（转回或收回）应收账款坏账准备②	2,111.52	-134.75	2,194.65
本期计提（转回或收回）其他应收款坏账准备③	-28.69	1.66	-2,260.89
本年坏账损失合计（④=②+③）	2,082.84	-133.10	-66.24
合并范围增加导致⑤	21.24	-	-
合并范围减少导致⑥	-3,775.27	-	-136.96
合并范围变动合计（⑦=⑤+⑥）	-3,754.03	-	-136.96
应收账款核销⑧	-141.73	-	-
其他应收款核销⑨		-314.30	-
坏账准备本年末余额（⑩=①+④+⑦+⑧+⑨）	4,453.78	6,266.70	6,714.10

报告期各期末，年富供应链确认的坏账损失分别为-66.24 万元、-133.10 万元以及 2,082.84 万元，其具体计算过程为：年富供应链将各期计提的应收账款、其他应收款坏账准备，与当期计提的转回或收回的应收账款、其他应收款坏账准备相冲减，之后的余额应确认为当期坏账损失。年富供应链报告期内各年末的坏账



准备余额除直接受到当期坏账损失的影响而变动外，还主要受各期财务报表合并范围变动的影响。

如上表中 2014 年度坏账准备计算过程的第⑥项所示，年富供应链 2014 年度因合并范围变动导致坏账准备减少 136.96 万元，系年富供应链在 2014 年度期间将所持有的北京鼎汇与年富物流股权对外转让，从而未将北京鼎汇与年富物流纳入当期资产负债表合并范围所致。

如上表中 2016 年度坏账准备计算过程的第⑦项所示，年富供应链 2016 年度因合并范围变动导致坏账准备合计减少-3,754.03 万元，其中第⑤项、第⑥项分别系以下原因所致：1、年富供应链于 2016 年 7 月通过非同一控制下企业合并荟俊天诚，将其纳入合并报表范围后坏账余额增加 21.24 万元；2、年富供应链于 2016 年 5 月完成对年富实业供应链管理业务的重组，而对于 2016 年 4 月及之前形成的资产负债不再纳入合并报表范围内，因此坏账准备余额减少 3,775.27 万元。

综上所述，报告期内年富供应链坏账准备的变动情况合理，各报告期坏账损失与坏账准备变动的勾稽关系清晰，不存在异常变动的情况。

经核查，我们认为：报告期内年富供应链应收账款坏账准备逐步降低，系加强对客户信用风险把控、严格执行应收账款管理内控制度，注重应收货款的及时回收，使得应收账款质量提高，同时保持较高的应收账款周转速度所致。报告期内年富供应链坏账准备的变动情况合理，各报告期坏账损失与坏账准备变动的勾稽关系清晰，不存在异常变动的情况。

**问题 12. 申请材料显示：1) 年富供应链在采购货物时开具承兑汇票及信用证需要向银行存入一定比例的保证金。2) 年富供应链在进口业务中支付境外供应商货款时可以通过购买银行推出的无风险、固定收益的组合支付产品完成货款支付，需要年富供应链向银行存入与货款金额相当的保证金。3) 年富供应链报告期内其他货币资金-组合支付产品余额分别为 100,157.70 万元、151,769.67 万元、0 元，其他货币资金-日常业务余额分别为 40,356.73 万元、47,615.74 万元、65,778.92 万元。4) 年富供应链应付票据各报告期末余额分别为 127,600.02 万元、197,561.66 万元、193,124.00 万元。请你公司：1) 补充披露各报告期末其他货币资金-组合支付产品、其他货币资金-日常业务、应付票据余额变动的合理性。2) 补充披露其他货币资金与应付票据的勾稽关系，并说明各报告期末勾稽关系的合理性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。**

回复：

一、报告期末其他货币资金-组合支付产品、其他货币资金-日常业务、应付

## 票据余额变动的合理性

## （一）应付票据

报告期各期末，年富供应链的应付票据中与组合支付产品相关及与日常业务相关的构成如下：

单位：万元

项目	2016年12月31日	2016年9月30日	2015年12月31日	2014年12月31日
组合支付产品	-	-	3,214.33	-
日常业务	172,112.14	193,124.00	194,347.33	127,600.02
<b>合计</b>	<b>172,112.14</b>	<b>193,124.00</b>	<b>197,561.66</b>	<b>127,600.02</b>

报告期各期末，年富供应链应付票据主要系日常业务项下支付采购款所开具，其余额随着业务规模增长而上升。

## （二）其他货币资金

报告期各期末，年富供应链的其他货币资金中与组合支付产品相关及与日常业务相关的构成如下：

单位：万元

项目	2016年12月31日	2015年12月31日	2014年12月31日
组合支付产品	13,027.56	143,839.77	98,450.65
日常业务	58,303.04	55,545.64	42,063.78
<b>合计</b>	<b>71,330.60</b>	<b>199,385.41</b>	<b>140,514.43</b>

### 1、组合支付产品

年富供应链购买组合支付产品时会存入保证金或购买理财产品后质押，用于获取金额相当的借款或信用证，存入的保证金计入货币资金-其他货币资金，购买的理财产品计入其他流动资产。随着业务规模的扩大，年富供应链2015年购买组合支付产品存入的保证金随之上升，故2015年末未到期的保证金较2014年度有所增加。

报告期内，年富供应链的组合支付业务主要由年富实业开展，2016年业务合并日后年富实业相关资产负债不再纳入合并范围，截至2016年12月31日，年富供应链其他货币资金-组合支付产品系2016年10-12月年富供应链购买少量组合支付产品形成。

### 2、日常业务

年富供应链其他货币资金-日常业务主要系采购货物时向银行存入一定比例的保证金用于开具承兑汇票或信用证，其余额随着应付票据-日常业务的余额上升而增加。

## 二、其他货币资金与应付票据的勾稽关系，报告期各期末勾稽关系的合理性

年富供应链其他货币资金与应付票据的勾稽关系主要系购买组合支付产品与日常业务。

### （一）组合支付产品的勾稽关系

年富供应链购买组合支付产品时在银行存入保证金计入货币资金-其他货币资金，或购买银行理财产品作为质押物计入其他流动资产；同时年富供应链能够获得与保证金或理财产品金额相当、期限相等的借款或信用证，计入短期借款或应付票据。

综合上述特点，年富供应链购买组合支付产品产生的资产与负债比率接近于1，外币资产、负债随着汇率的波动会导致资产与负债比率在接近于1的范围内略有波动。但由于组合支付产品存在多种类型，导致存入的其他货币资金对应的负债可能是短期借款或者应付票据，年富供应链购买组合支付产品产生的其他货币资金与应付票据不存在明确的勾稽关系。

报告期各期末，年富供应链购买组合支付产品对前述资产、负债科目的影响如下：

单位：万元

项目	2016年12月31日	2015年12月31日	2014年12月31日
其他货币资金	13,027.56	143,839.77	98,450.65
交易性金融资产		15.45	104.76
其他流动资产	-	3,978.71	9,124.71
<b>资产合计</b>	<b>13,027.56</b>	<b>147,834.22</b>	<b>107,680.12</b>
短期借款	13,216.28	153,224.25	108,495.55
交易性金融负债	228.01	355.52	
应付票据	-	3,214.33	-
<b>负债合计</b>	<b>13,444.30</b>	<b>156,794.10</b>	<b>108,495.55</b>
<b>资产/负债比率</b>	<b>0.97</b>	<b>0.94</b>	<b>0.99</b>

### （二）日常业务的勾稽关系

年富供应链其他货币资金-日常业务的余额主要由日常业务下应付票据的余额及银行要求的比例决定。报告期各期末，年富供应链日常业务下应付票据余额随着业务规模增长而上升；同时不同类型应付票据要求的保证金比例不同导致其勾稽关系有所不同，具体情况分为以下两种：

### 1、开具信用证存入的保证金与应付票据的比例

报告期内，年富供应链开具信用证存入的保证金比例一般为 30%，由于部分保证金期限长于信用证期限，报告期各期末存在部分信用证到期后其对应的保证金尚未到期的情形，故信用证保证金比例略高于 30%。

### 2、开具银行承兑汇票存入的保证金

2014 年至 2015 年，年富供应链开具银行承兑汇票存入的保证金一般为 20%，2016 年银行政策改变后该比例普遍提升至 30%。由于部分保证金期限长于承兑汇票期限，报告期各期末存在部分信用证到期后其对应的保证金尚未到期的情形，故报告期各期承兑汇票保证金比例略高于 20%、20% 及 30%。

报告期各期末，日常业务下其他货币资金及其对应的承兑汇票、信用证余额情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2016 年 9 月 30 日	2015 年 12 月 31 日	2014 年 12 月 31 日
信用证余额	110,744.54	141,849.31	115,651.24	84,404.56
信用证保证金	36,257.02	45,730.59	37,112.11	28,531.95
<b>信用证保证金比例</b>	<b>32.74%</b>	<b>32.24%</b>	<b>32.09%</b>	<b>33.80%</b>
承兑汇票余额	61,367.61	51,274.69	78,696.09	43,195.46
承兑汇票保证金	20,145.79	16,849.08	18,433.54	10,448.15
<b>承兑汇票保证金比例</b>	<b>32.83%</b>	<b>32.86%</b>	<b>23.42%</b>	<b>24.19%</b>

综上，年富供应链其他货币资金与应付票据、短期借款的勾稽关系具有合理性。

经核查，我们认为：报告期各期末，年富供应链应付票据余额随着业务规模增长而上升。其他货币资金-组合支付产品系 2016 年 10-12 月年富供应链购买少量组合支付产品形成。其他货币资金-日常业务余额随着应付票据-日常业务的余额上升而增加。年富供应链其他货币资金与应付票据、短期借款的勾稽关系具有合理性。

**问题 13. 请你公司：**1) 补充披露年富供应链其他应收款—代理进口业务代付款、其他应收款—保证金报告期内变动的的原因以及合理性。2) 结合年富供应链的业务特征、同行业可比公司情况，补充披露年富供应链其他应收款-出口退税、可抵扣增值税进项税额的性质、在报告期内的变动情况以及合理性。3) 结合年富供应链与同行业可比公司业务差异情况，补充披露年富供应链应收账款周转率、存货周转率与同行业可比公司差异的原因以及合理性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复：

## 一、其他应收款—代理进口业务代付款、其他应收款—保证金报告期内变动的原因以及合理性

### （一）其他应收款-代理进口业务代付款

报告期各期末，年富供应链代理进口业务代付款分别为 72,989.28 万元、26,964.37 万元、20,553.50 万元，主要系年富供应链暂未向客户收回的垫付进口关税与增值税，以及客户暂未支付的代付货款。

年富供应链在代理进口业务中按照客户的指令向上游供应商收取货物并交付给客户，进口环节会代付进口税费后向客户收取；同时年富供应链虽然无需采购、销售货物，但根据以下进口付汇相关规定，需要年富供应链代收下游采购商货款后代付给上游供应商：

1、《国家外汇管理局关于印发货物贸易外汇管理法规有关问题的通知》（汇发[2012]38号）文件的要求，代理进口、出口业务应当由代理方付汇、收汇。

2、《货物贸易进口付汇管理暂行办法实施细则》第十七条第四款，“进口单位列入名录后自发生进口付汇业务之日起三个月内的进口付汇”。

报告期各期末，年富供应链代理进口业务代付款分为代付的增值税与开具信用证代付的货款两类，其中年富供应链为代付货款所开具信用证的到期日与代收客户货款的时间相近。年富供应链逐步减少直接开具信用证代付货款的规模，截至 2016 年 12 月 31 日，年富供应链代理进口业务代付款余额为 20,553.50 万元，均系代理进口业务中年富供应链暂未向客户收回的垫付进口关税与增值税，不存在代付货款的情形。

### （二）其他应收款-保证金

截至 2014 年 12 月 31 日，年富供应链账面其他应收款-保证金余额为 418.74 万元，系联富国际在境外银行开具即期信用证时根据协议支付给银行的保证金，后续年富供应链未再申请境外银行开具信用证，收回该保证金后年富供应链账面不再存在该类保证金。

截至 2015 年 12 月 31 日，年富供应链账面其他应收款-保证金余额为 1,512.98 万元，系联富国际进行衍生品投资时因人民币兑美元汇率下跌后，联富国际支付给衍生品投资合约对手方的保证金。该保证金在合约到期后由对方退回给联富国际，且联富国际不再进行新的衍生品投资，年富供应链账面不再存在该类保证金。

截至 2016 年 9 月 30 日，年富供应链账面其他应收-保证金余额为 19,386.72 万元，主要系与客户在部分出口业务进行合作时支付的保证金。2016 年之前，

该类业务中年富供应链应支付的货款余额一直高于保证金余额，故账面不单独体现保证金余额；截至 2016 年 9 月 30 日，该类业务合作模式已经停止，年富供应链已经支付全额货款，保证金将陆续退回。截至 2016 年 12 月 31 日，年富供应链已经全部收回该等保证金。

## 二、其他应收款-出口退税、可抵扣增值税进项税额的性质、在报告期内的变动情况以及合理性

### （一）其他应收款-出口退税、可抵扣增值税进项税额的性质

#### 1、其他应收款-出口退税为年富供应链出口业务形成的应收出口退税款

年富供应链在出口业务中，向境内供应商采购货物并在完成出口销售后，获取境内供应商开具的增值税发票后向税务局申报出口退税，完成申报时形成其他应收款-出口退税。

#### 2、可抵扣增值税进项税额为应交增值税进项税额大于销项税额形成的借方余额

年富供应链可抵扣增值税进项税额来自于出口业务、交易类进口业务、国内购销业务。

##### （1）出口业务

年富供应链在出口业务中先向境内供应商采购，形成增值税进项税额；由于出口业务中年富供应链出口销售收入免征增值税，故形成应交增值税借方余额。

##### （2）交易类进口业务与国内购销业务

年富供应链交易类进口业务在进口环节缴纳进口增值税、国内购销业务在采购环节缴纳，形成增值税进项税额；该两类业务中年富供应链采购后将货物销售给境内客户，形成增值税销项税额。

上述不同类型的业务中，最终形成进项税额大于销项税额的部分，根据财政部《营业税改征增值税试点有关企业会计处理规定》之相关规定，将其在“其他流动资产”科目中列示。

## （二）其他应收款-出口退税、可抵扣增值税进项税额在报告期内的变动情况以及合理性

#### 1、其他应收款-出口退税、可抵扣增值税进项税额在报告期内的变动情况

根据上述，年富供应链其他应收款-出口退税为出口业务中已经向税局申报的出口退税金额；可抵扣增值税进项税额分为出口业务与其他业务形成的应交增值税。

##### （1）其他应收款-出口退税

报告期各期，年富供应链其他应收款-出口退税余额分别为 7,037.70 万元、

30,660.26 万元、42,331.36 万元。

(2) 可抵扣增值税进项税额

根据上述，年富供应链可抵扣增值税进项税额分为出口业务与其他业务形成的应交增值税。具体情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2015 年 12 月 31 日	2014 年 12 月 31 日
出口业务进项税额	44,342.02	28,788.27	43,759.32
其他业务进项税额	-6,866.16	-3,457.50	-2,629.43
<b>可抵扣增值税进项税额</b>	<b>37,475.86</b>	<b>25,330.77</b>	<b>41,129.89</b>

2、其他应收款-出口退税、可抵扣增值税进项税额在报告期内的变动合理性

(1) 报告期各期末，年富供应链其他应收款-出口退税及可抵扣增值税进项税额中的出口业务进项税额的波动受出口业务流程的影响，年富供应链申报出口退税的流程及时间如下：

流程	所需天数	备注
境内采购，报关出口并确认销售收入	-	年富供应链向国内供应商采购货物并报关出口，随后销售给境外客户，此时应付账款暂未收到增值税发票。
收到采购发票	50-70	出口后年富供应链收到采购发票，确认其他流动资产-待抵扣增值税进项税额。
申报退税	15-20	年富供应链收到增值税发票后按月提交申报退税流程；完成申报流程后相关增值税从其他流动资产-待抵扣增值税进项税额转入其他应收款-出口退税。
收到退税款	25-35	
<b>合计</b>	<b>90-120</b>	

由于前述流程中年富供应链报关出口至收到出口退税款的时间一般不超过 4 个月，该 4 个月的出口收入对应的应收回的出口退税金额包含 3 个部分：

- 1) 出口收入确认后暂未收到采购发票，账面未确认的增值税进项税额；
- 2) 收到采购发票后，增值税进项税额确认为其他流动资产-待抵扣增值税进项税额中的出口业务进项税额；
- 3) 将采购发票对应的进项税额申报退税，确认其他应收款-出口退税。

(2) 报告期各期末，前述 3 个部分对应的增值税进项税额受报告期各期末前 4 个月出口业务收入波动的影响，详细情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2015 年 12 月 31 日	2014 年 12 月 31 日
1) 前 4 个月出口收入未收到采	29,342.80	10,693.77	9,593.68



项目	2016年12月31日	2015年12月31日	2014年12月31日
购发票的进项税额			
2) 出口业务进项税额	44,342.02	28,788.27	43,759.32
3) 其他应收款-出口退税	42,331.36	30,660.26	7,037.70
<b>应收回的出口退税</b>	<b>116,016.18</b>	<b>70,142.30</b>	<b>60,390.70</b>
前4个月出口收入	529,274.64	265,730.34	275,124.09
<b>理论应退税额(出口收入*17%)</b>	<b>89,976.69</b>	<b>45,174.16</b>	<b>46,771.10</b>
<b>差异金额</b>	<b>26,039.49</b>	<b>24,968.14</b>	<b>13,619.60</b>
A. 4个月前出口收入的进项税额(-)	9,289.62	5,310.62	12,069.82
B. 4个月前出口收入未退回的金额(-)	24,438.90	19,983.98	3,063.49
C. 4个月内出口收入已经收到退税的金额(+)	7,329.25	119.43	711.40
<b>调整后的差异</b>	<b>-359.78</b>	<b>-207.03</b>	<b>-802.31</b>
<b>差异率</b>	<b>-0.31%</b>	<b>-0.30%</b>	<b>-1.33%</b>

根据上述，报告期各期末年富供应链应收回的出口退税金额与给期末前4个月出口收入应退税额存在差异，主要原因系：

A. 部分出口业务中，年富供应链取得采购发票的时间较长，其他流动资产-可抵扣增值税进项税额中存在4个月前的出口收入对应的采购增值税进项税额；

B. 部分业务取得发票时间较长，导致申报退税较晚，同时由于存在部分采购进项税涉及税务监管机构对供应商进行函调，使得收回出口退税款的周期更长，其他应收款-出口退税中包含部分4个月前的出口收入对应的采购增值税进项税额；

C. 部分业务对应的出口退税在4个月内已经收到退税款。

扣除上述差异原因的影响，报告期各期末年富供应链应收回的出口退税金额与各期末前4个月出口收入的应退税额基本保持一致。由于年富供应链业务规模的不断扩大，应收回的出口退税金额随着出口收入的增长而增加。

综上，报告期各期末年富供应链其他应收款-出口退税、其他流动资产-可抵扣增值税进项税额中出口业务进项税额与资产负债表日前4个月出口收入相匹配，变动情况具有合理性。

3、可抵扣增值税进项税额中其他业务进项税额在报告期内的变动合理性

报告期各期，年富供应链可抵扣增值税进项税额中与其他业务有关的余额为-2,629.43万元、-3,457.50万元、-6,866.16万元，系进口交易业务与纯境内的交易业务产生，随着各期末年富供应链未取得采购发票但期末已经销售计提增值税

的业务规模增长而波动。

### 三、应收账款周转率、存货周转率与同行业可比公司差异的原因以及合理性

#### (一) 同行业可比公司应收账款周转率、存货周转率情况。

2014 年和 2015 年度同行业可比公司怡亚通应收账款周转率为 5.00 次、5.91 次，普路通应收账款周转率为 4.95 次、4.24 次。年富供应链各报告期应收账款周转率为 6.07 次、5.38 次、5.80 次，略高于同行业可比公司周转水平。

指标	公司名称	2016 年	2015 年	2014 年
应收账款周转率（次）	年富供应链	5.80	5.38	6.07
	怡亚通	-	5.91	5.00
	普路通	-	4.24	4.95
存货周转率（次）	年富供应链	340.74	713.48	2,184.09
	怡亚通	-	8.16	7.61
	普路通	-	62.13	69.91

注：怡亚通、普路通 2014 年、2015 年数据来源为审计报告、2016 年由于怡亚通、普路通审计报告尚未披露，其应收账款余额、存货余额数据无法取得

#### (二) 应收账款周转率与同行业可比公司差异的原因以及合理性

报告期内，年富供应链应收账款周转率分别为 6.07 次、5.38 次和 5.80 次，略高于同行业可比公司周转率，主要是由于年富供应链在为客户提供一体化供应链管理服务时，要求客户提货前支付全款或保证金，且针对应收账款管理制定了严格的内控制度，十分重视应收货款的及时回收，使得总体周转情况保持良好的态势。

与同行业可比公司普路通相比，应收账款周转率存在差异主要系二者所经营业务的所属行业不同所致。普路通医疗器械类业务为其主要业务之一，其近年来重点开拓的医疗器械设备业务主要采用交易类业务模式。一般而言，医疗设备由于结算对象为国内医院，其应收账款账期相对电子产品较长，账期一般为 3-6 个月。据普路通公开信息显示，普路通 2014 年和 2015 年医疗器械类收入占比分别为 12.92% 和 11.93%。相比之下，年富供应链 2014 年至 2016 年医疗器械类业务占比仅为 0.00%、0.04%、0.48%，年富供应链主要从事电子信息类业务，其整体应收账款周转率未受到医疗设备账期较长的影响。因此，报告期内年富供应链应收账款周转率高于普路通。

与同行业可比公司怡亚通相比，应收账款周转率存在一定差异的主要原因系二者所经营业务的细分领域及类型有所不同。据怡亚通公开信息显示，怡亚通主

营业务分为广度供应链业务、深度供应链业务，以及全球采购业务。具体来看，怡亚通广度业务主要为传统供应链代理服务业务，深度业务除包括传统供应链交易类服务业务外，还包括深度分销业务等，行业覆盖母婴、日化、食品、酒饮、家电等多个行业。由于怡亚通所从事的各行业的信用政策不尽相同，而年富供应链业务主要专注于电子信息行业，账期相对较短，综合影响下导致怡亚通应收账款周转率低于年富供应链。

### （三）存货周转率与同行业可比公司差异的原因以及合理性

#### 1、年富供应链存货周转率整体处于较高水平

报告期各期，年富供应链存货周转率分别为 2,184.09 次、713.48 次、340.74 次，整体保持在相对较高的水平，主要由以下三个方面原因所致：

##### （1）供应链服务的高效运转

供应链管理服务的目的即在于通过供应链公司自身的 ERP 系统、运营及分销系统等，高效快速地处理客户采购、销售、进出口等非核心业务，从而帮助客户将精力专注于核心业务和核心优势，提高客户运作效率、降低运作成本。为此，年富供应链业务开展的核心宗旨即通过不断加快货物的流转速度、降低在库周转期间、提升供应链效率，以满足客户对供应链响应时间的要求。

##### （2）电子信息行业货物流转较快

报告期内年富供应链业务主要聚焦于电子信息行业，产品主要为电子产品配件、整机等。由于该类产品通常具有体积小、货值高、易流通的特性，以及行业本身对于电子产品的需求极具时效性等因素，电子信息产品的流转通常较快。

##### （3）年富供应链的业务模式保障存货快速周转

年富供应链拥有海关颁发的“AEO 高级认证企业”资质，可以享受便捷通关（申报绿色通道、查验率较低等）。年富供应链货物在购进时一般已确定好销售对象，在仓库停留时间较短或无需在仓库停留。货物在分拣完成后年富供应链根据客户实际需求，可即刻通关运往目的地。一般情况下，年富供应链当天可以完成货物自购进入库、报关通关至客户签收实现销售。具体情况分类列示如下：

##### 1) 进口交易业务

进口业务中，货物由境外供应商运往年富供应链香港仓库，年富供应链为境内客户提供的进口业务服务流程为：年富供应链通常提前一天与供应商及客户沟通，预先为进口货物做出仓储、报关及物流运输的安排，并要求货物于次日下午 6 时之前运抵香港仓库。一般情况下，货物可按时运抵并确认入库，年富供应链于运抵当日根据正式的进口订单确认采购，并于运抵当日安排报关及物流运输；如存在部分货物因入库时间较晚等导致无法当日正常报关及通关的，年富供应链

将安排次日尽早报关及通关,但整体来看该类情况较少。由于进口货物以体积小、单价高的手机芯片及电子元器件等为主,单车次货物通常涵盖多个境内客户订单,因此在通关后还需经过年富供应链深圳仓库进行订单分拆、货物分拣,再配送至境内客户最终完成货物进口。

基于上述进口业务服务流程,年富供应链香港、深圳仓库的核心作用在于对货物的分拣及对订单的分拆,进口货物在香港和深圳仓库停留时间较短,在年富供应链快速完成分拣和分拆后即可立即出库发往境内客户。此外,年富供应链进口业务的境内客户或其指定仓库大部分位于广东省内,货物在途时间较短。因此,除因境外供应商货物运抵香港仓库较晚等特殊原因导致产品无法于当日交付外,一般情况下年富供应链当日即可完成货物入库、报关通关至客户办理签收的全部进口业务流程。

## 2) 出口交易业务

出口业务中,货物主要由年富供应链自境内供应商处或其指定仓库提货运往香港境外采购商或其指定仓库,年富供应链为境内供应商提供的出口服务流程为:年富供应链通常提前一天与境内供应商及境外采购商沟通,预先为出口货物做出仓储、报关及物流运输的安排。在境内供应商下达正式的业务指令后,年富供应链于当日提货并确认采购,并于当日执行报关通关及物流运输。出口货物以体积相对较大、包装完好的手机整机、主板等为主,单车次货物涵盖单个或多个境外采购商订单:对于单个订单的,年富供应链通常直接将货物运输至香港境外采购商签收或其指定仓库接收完成出口;对于多个订单的,则需先经过年富供应链深圳仓库分拣后,再发往境外采购商或其指定仓库。境外的后续订单分拆及物流配送由境外采购商的仓储物流代理统一执行,与年富供应链无关。

基于上述出口业务服务流程,年富供应链深圳仓库的核心作用在于对出口货物的分拣,货物在深圳仓库停留时间较短,或无需在仓库停留,通关后亦无需经过年富供应链香港仓库,因此自货物提取、报关通关至运输签收完成出口的时效较快。除少量需经年富供应链深圳仓库分拣的货物因入库较晚导致当日无法报关通关的情况外,年富供应链一般当日即可完成货物的出口交付。

## 3) 非跨境交易业务

非跨境交易业务中,货物交运不涉及进出口报关环节,境外部分通常收发货地点均在香港,境内部分收发货均在深圳及周边城市,物流路程较短,货物一般当天能够运达交付。

综上所述,首先,年富供应链专注于电子信息行业的业务背景决定了货物流转可以且需要达到较高的水平,以满足客户对供应链响应时间的要求。其次,年富供应链的业务模式决定了货物在库及在途时间较短,年富供应链通常当日即可

完成货物的交付。因此年富供应链整体存货规模较低，存货周转较快。

## 2、年富供应链报告期内存货周转率分析

报告期内年富供应链存货余额、存货周转率的情况如下：

单位：万元

项目	2016年12月31日	2015年12月31日	2014年12月31日
存货余额	8,607.68	3,153.58	459.23
存货余额增长幅度	172.95%	586.71%	-
存货周转率（次）	340.74	713.48	2,184.09

报告期内，年富供应链各期末存货余额分别为 459.23 万元、3,153.58 万元以及 8,607.68 万元，存货周转率分别为 2,184.09 次、713.48 次和 340.74 次。报告期内存货余额增长，使得存货周转率有所下降。

年富供应链 2015 年末存货较 2014 年末增长 586.71%，主要原因系年富供应链于 2015 年成为和辉光电 AMOLED 显示屏独家代理商，该产品属于较为稀缺的高端显示屏产品，年富供应链基于市场对该产品持续需求的预期而合理维持库存所致。年富供应链 2016 年末存货较 2015 年末增长 172.95%，主要系两个原因造成：1、由于出口业务中，部分境外客户因香港公众假期而主动要求延期至 2017 年 1 月 2 日之后运输货物，故存在累计价值 2,457.66 万元的整机、主板及少量手机配件留存于仓库形成期末存货；2、出口业务中累计价值 1,676.61 万元的货物存在跨期签收的情形，主要为整机、主板。该批货物已于 2016 年 12 月 31 日运抵至境外客户所指定仓库，但由于客户实际于 2017 年 1 月 1 日之后签收，导致年富供应链无法于 2016 年 12 月 31 日确认收入结转成本，从而形成期末存货。

## 3、年富供应链存货周转率与同行业可比公司差异分析

与同行业可比公司普路通相比，存货周转率存在差异主要系二者所经营业务的所属行业不同所致。普路通医疗器械类业务为其主要业务之一，其近年来重点开拓的医疗器械设备业务主要采用交易类业务模式，该模式下医疗器械设备应计入存货余额。一般而言，医疗设备的存货流转相对电子产品流转较慢，周转期一般为数周至数月不等。据普路通公开信息显示，普路通 2014 年和 2015 年医疗器械类收入占比分别为 12.92% 和 11.93%。相比之下，年富供应链 2014 年至 2016 年医疗器械类业务占比仅为 0.00%、0.04%、0.48%，年富供应链货物主要源自于电子信息业务，其整体存货周转率未受到医疗设备流转的影响。因此，报告期内年富供应链存货周转率显著高于普路通。

与同行业可比公司怡亚通相比，二者存货周转率存在较大差异的主要原因系二者所经营的细分领域及类型有所不同。据怡亚通公开信息显示，怡亚通主营业

务分为广度供应链业务、深度供应链业务，以及全球采购业务，其中深度供应链业务 2014 年和 2015 占怡亚通营业收入比例分别为 92.00% 和 64.13%。具体来看，怡亚通广度业务主要为传统供应链代理服务业务，深度业务除包括传统供应链交易类服务业务外，还包括深度分销业务等，行业覆盖母婴、日化、食品、酒饮、家电等多个行业。在深度分销业务中，怡亚通需要先行支付货款向上游供应商买入货品，然后自行分销至下游卖场或其他终端。由于怡亚通近年来大力发展这一业务模式，使得怡亚通在各报告期末存在大量存货，其中 2014 年、2015 期末存货余额分别达 33.69 亿元和 57.18 亿元，导致其综合存货周转率较小。鉴于怡亚通主要从事的业务细分领域及业务模式与年富供应链存在较大差异，因此二者的存货周转率不具有可比性。

综上所述，报告期内年富供应链存货周转较快，且周转率高于同行业可比公司，该差异的原因除系年富供应链聚焦于电子信息行业的高效供应链服务以外，还系与同行业公司业务开展的细分情况存在较大差异所致，因此年富供应链与同行业可比公司存货周转率情况的差异具有合理性。

经核查，我们认为：年富供应链代理进口业务代付款主要系代理进口业务中年富供应链暂未向客户收回的垫付进口关税与增值税。截至 2014 年 12 月 31 日，年富供应链账面其他应收款-保证金系联富国际在境外银行开具即期信用证时根据协议支付给银行的保证金，收回该保证金后年富供应链账面不再存在该类保证金。报告期各期末年富供应链其他应收款-出口退税、其他流动资产-可抵扣增值税进项税额的余额与资产负债表日前 4 个月出口收入相匹配，变动情况具有合理性。报告期内年富供应链存货周转较快，且周转率高于同行业可比公司，该差异的原因除系年富供应链聚焦于消费电子行业的高效供应链服务以外，其与同行业公司业务开展的细分情况存在较大差异，因此年富供应链与同行业可比公司存货周转率情况的差异具有合理性。

**问题 14. 请你公司：1) 结合年富供应链报告期内业务发展情况，补充披露年富供应链报告期内财务费用—贴现支出、手续费变动的原因以及合理性。2) 结合年富供应链的业务特征、同行业可比公司情况，补充披露年富供应链公允价值变动损益（组合支付产品、衍生品投资）、投资收益（处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债）的计算依据、会计处理情况、报告期内发生额变动的原因以及合理性。3) 结合年富供应链的业务特点、年富供应链报告期内财务费用、公允价值变动损益和投资收益变动情况、同行业可比公司等情况，补充披露影响年富供应链盈利能力的核心因素，并说明年富供应链在上述因素中的竞争力。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。**

回复:

一、结合年富供应链报告期内业务发展情况, 补充披露年富供应链报告期内财务费用—贴现支出、手续费变动的原因以及合理性

(一) 贴现支出

报告期内, 年富供应链的贴现支出主要系年富供应链将收到的境内客户支付的银行承兑汇票、商业承兑汇票进行贴现以及联富国际收到年富供应链开具的远期信用证进行贴现所产生, 其金额与贴现票据的面额及贴现时距离票据到期日的时间成正比, 详细情况如下:

单位: 万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
贴现支出	1,683.99	4,291.00	4,140.41
贴现票据面额	67,717.00	251,687.01	201,685.63
平均贴现率	2.49%	1.70%	2.05%

报告期各期, 年富供应链供应链服务业务经手货值分别为 1,339,685.65 万元、1,929,898.43 万元、2,615,915.45 万元, 2015 年度较 2014 年度增长 44.06%, 2016 年度较 2015 年度增长 35.55%, 年富供应链的资金结算需求需求随之增长。

2015 年度, 年富供应链贴现票据面额随着业务规模的增长而上升。

随着 2015 年末年富实业关联方资金占用 6.55 亿元于 2016 年陆续偿还, 使得年富实业资金压力大幅缓解; 同时业务整合过程中年富供应链收到现金增资 2.30 亿元, 年富供应链资金较之前更为充裕, 票据贴现的需求大幅降低, 贴现支出随之下降。

(二) 手续费

年富供应链财务费用-手续费主要系开展业务过程中涉及资金结算环节时转账、开具信用证等产生, 报告期各期手续费金额分别为 1,760.83 万元、2,213.46 万元、2,481.50 万元, 其与经手货值的比率分别为 0.13%、0.11%、0.09%, 随着业务规模的扩大带来的规模效应, 年富供应链手续费与经手货值的比率呈缓慢下降的趋势。

二、结合年富供应链的业务特征、同行业可比公司情况, 补充披露年富供应链公允价值变动损益(组合支付产品、衍生品投资)、投资收益(处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债)的计算依据、会计处理情况、报告期内发生额变动的原因以及合理性

报告期内年富供应链公允价值变动损益来自于组合支付产品与衍生品投资,

其构成如下：

单位：万元

公允价值变动损益	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
衍生品投资	771.20	771.20	471.34	-2,305.10
组合支付产品	-3,694.82	-3,479.29	594.80	2,511.31
<b>合计</b>	<b>-2,923.62</b>	<b>-2,708.09</b>	<b>1,066.14</b>	<b>206.21</b>

报告期内年富供应链处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债取得的投资收益系购买组合支付产品与金融衍生品投资所签订的外汇合约到期交割导致，其构成情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
衍生品投资	-6,595.18	-6,595.18	-3,520.71	667.57
组合支付产品	439.78	744.00	101.98	528.79
<b>合计</b>	<b>-6,155.40</b>	<b>-5,851.18</b>	<b>-3,418.73</b>	<b>1,196.36</b>

#### （一）衍生品投资

报告期内，年富供应链下属企业联富国际进行与主营业务不相关的衍生品投资，投资时签订了相应的合约。前述合约所约定的交割汇率低于资产负债表日即期汇率时，年富供应链持有合约形成以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产，反之则形成以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债，同时确认公允价值变动损益。

报告期各期，联富国际进行衍生品投资产生的公允价值变动损益及投资收益情况如下：

单位：万元

衍生品投资	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
公允价值变动损益	771.20	771.20	471.34	-2,305.10
投资收益	-6,595.18	-6,595.18	-3,520.71	667.57
<b>合计</b>	<b>-5,823.98</b>	<b>-5,823.98</b>	<b>-3,049.37</b>	<b>-1,637.53</b>

联富国际进行衍生品投资所签署合约的详细情况请参见本回复之“问题 5”。

报告期内，联富国际就未到期合约已与对手方签订补充协议，将 2016 年 10 月及以后的合约终止，并锁定 2016 年 9 月 30 日之后到期合约的损失上限。年富供应链修订了《外汇汇率及利率管控制度》等内控制度，杜绝了年富供应链及下属企业进行高风险金融衍生品投资交易的行为。



## （二）组合支付产品

### 1、组合支付产品在购买时已经锁定收益

年富供应链在提供供应链管理业务时涉及跨境资金结算。其中，当年富供应链对香港子公司存在支付需求时，可配合购买银行组合支付产品进行支付。

购买组合支付产品时年富供应链与银行签订一揽子协议，保证年富供应链自购买日起至到期日结算完成后能够盈利，即年富供应链签订一揽子协议时已经锁定收益，涉及的科目为财务费用、公允价值变动损益、投资收益，其变动情况受一揽子合约设计的影响。

由于组合支付产品中远期外汇合约的公允价值是以资产负债表日远期汇率与协议约定的交割汇率为基础计算，而组合支付产品中的外币资产或负债产生的汇兑损益是以资产负债表日即期汇率的波动为基础计算，故可能导致组合支付产品在未到期前自产品购买日至资产负债表日产生亏损，但自购买日至到期日时组合支付产品对损益的影响即为购买时确定的固定收益。

报告期各期，年富供应链组合支付产品损益影响情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
财务费用	-764.93	-1,616.17	2,625.55
公允价值变动损益	-3,694.82	-36.03	-325.51
投资收益	1,730.61	-297.66	3,042.03
<b>合计</b>	<b>-1,199.28</b>	<b>1,282.48</b>	<b>90.97</b>
营业利润	12,679.91	12,666.32	4,292.58
<b>组合支付损益占营业利润比重</b>	<b>-9.46%</b>	<b>10.13%</b>	<b>2.12%</b>

报告期各期，年富供应链购买组合支付产品产生的损益占营业利润的比重分别为 2.12%、10.13%、-9.46%，普路通 2012、2013、2014 年度组合支付产品损益占利润总额的比重分别为 40.69%、41.00%、25.05%，与同行业相比年富供应链购买组合支付产品损益占比较低，不会对年富供应链的盈利能力造成重大影响。

### 2、组合支付产品涉及公允价值变动损益与投资收益的会计处理

报告期内，年富供应链购买组合支付产品产生的公允价值变动损益及投资收益系部分组合支付产品一揽子协议中包括远期外汇合约或外汇掉期合约所致。前述合约对公允价值变动损益及投资收益的影响情况如下：

单位：万元

远期外汇合约	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
公允价值变动损益	-1,241.66	-1,254.14	700.92	3,152.03
投资收益	-27.20	-27.20	-369.36	6.88
<b>合计</b>	<b>-1,268.86</b>	<b>-1,281.34</b>	<b>331.56</b>	<b>3,158.91</b>
外汇掉期合约	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
公允价值变动损益	-2,453.16	-2,225.15	-106.12	-640.72
投资收益	466.98	771.20	471.34	521.91
<b>合计</b>	<b>-1,986.18</b>	<b>-1,453.95</b>	<b>365.22</b>	<b>-118.81</b>

### (1) 远期外汇合约

根据未来结售汇方向，远期外汇合约又分为远期售汇合约和远期购汇合约。远期售汇合约系年富供应链在购买组合支付产品时存入外币保证金，同时约定保证金到期后以合约约定的汇率卖出相应的外币；远期购汇合约系年富供应链购买组合支付产品时存入人民币保证金，同时约定在保证金到期后以合约约定的汇率购入合约约定的外币金额。该两种远期外汇合约的损益计算方式如下：

A=远期外汇合约约定交割的外币金额

b=远期外汇合约约定的远期交割汇率

c=资产负债表日远期汇率

d=远期外汇合约到期日即期汇率

#### 1) 远期售汇合约

合约到期前：

计算各资产负债日合约累计损益  $X=A*(b-c)$

计算各报告期公允价值变动损益  $Y=X(期末)-X(期初)$

此时，在资产负债表中确认以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产（负债）X，在利润表中确认公允价值变动损益 Y；

合约到期后：

计算合约到期当期投资收益  $Z=A*(b-d)$

计算合约到期公允价值变动损益  $Y=-X(期初)$

此时，在利润表中确认投资收益 Z，确认公允价值变动损益 Y。

#### 2) 远期购汇合约

合约到期前：

计算资产负债日合约累计损益  $X=A*(c-b)$

计算各报告期公允价值变动损益  $Y=X(期末)-X(期初)$

此时，在资产负债表中确认以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产（负债）X，在利润表中确认公允价值变动损益 Y；

合约到期后：

计算合约到期当期投资收益  $Z=A*(d-b)$

计算合约到期当期公允价值变动损益  $Y=-X(\text{期初})$

此时，在利润表中确认投资收益 Z，确认公允价值变动损益 Y。

## (2) 外汇掉期合约

外汇掉期合约系年富供应链购买组合支付产品时，锁定了合约约定外币金额的近端交割汇率和远端交割汇率。每一份外汇掉期合约分两次进行交割，即近端交易和远端交易。近端交易为合约签订日年富供应链以合约约定的近端交割汇率购入或售出合约约定外币金额，远端交易为合约到期日年富供应链以合约约定的远端交割汇率售出或购入合约约定外币金额。近端交易与远端交易的交易方向，即近端交易为售出外币，远端交易则购入外币；近端交易为购入外币，远端交易则为售出外币；同时近端交易与远端交易的交割外币金额一致。

A=外汇掉期合约约定交割的外币金额

b=外汇掉期合约约定的近端交割汇率

c=外汇掉期合约约定的远端交割汇率

d=资产负债表日远期汇率

e=近端交易日即期汇率

f=远端交易日即期汇率

### 1) 近端交易

近端交易为售出外币时，近端交易的投资收益  $X=A*(b-e)$

近端交易为购入外向时，近端交易的投资收益  $X=A*(e-b)$

此时，在利润表中确认投资收益 X。

### 2) 远端交易

远端交易的损益计算方式和会计处理情况与远期外汇合约一致。

三、结合年富供应链的业务特点、年富供应链报告期内财务费用、公允价值变动损益和投资收益变动情况、同行业可比公司等情况，补充披露影响年富供应链盈利能力的核心因素，并说明年富供应链在上述因素中的竞争力。

(一) 年富供应链报告期内财务费用、公允价值变动损益、投资收益的变动情况

#### 1、财务费用

报告期内，年富供应链财务费用明细如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
----	---------	---------	---------

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
利息支出	6,368.13	8,164.74	10,513.04
减：利息收入	2,040.22	8,468.74	8,773.27
贴现支出	1,683.99	4,291.00	4,140.41
汇兑损益	-2,833.99	70.88	551.94
手续费	2,481.50	2,213.46	1,760.83
<b>合计</b>	<b>5,659.41</b>	<b>6,271.36</b>	<b>8,192.95</b>

报告期各期，年富供应链财务费用系日常业务与组合支付产品形成，详细情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
<b>利息支出</b>	<b>6,368.13</b>	<b>8,164.74</b>	<b>10,513.04</b>
其中：日常业务	5,216.01	6,096.01	6,758.11
组合支付产品	1,152.12	2,068.73	3,754.93
<b>减：利息收入</b>	<b>2,040.22</b>	<b>8,468.74</b>	<b>8,773.27</b>
其中：日常业务	1,243.46	5,342.89	4,323.27
组合支付产品	796.76	3,125.85	4,450.00
<b>贴现支出</b>	<b>1,683.99</b>	<b>4,291.00</b>	<b>4,140.41</b>
其中：日常业务	1,264.74	3,310.48	2,913.20
组合支付产品	419.25	980.52	1,227.21
<b>汇兑损益</b>	<b>-2,833.99</b>	<b>70.88</b>	<b>551.94</b>
其中：日常业务	-1,294.45	1,610.45	-1,541.47
组合支付产品	-1,539.54	-1,539.57	2,093.41
<b>手续费</b>	<b>2,481.50</b>	<b>2,213.46</b>	<b>1,760.83</b>
其中：日常业务	2,481.50	2,213.46	1,760.83
组合支付产品	-	-	-
<b>合计</b>	<b>5,659.41</b>	<b>6,271.34</b>	<b>8,192.95</b>

#### (1) 组合支付产品

年富供应链利用组合支付产品降低结算服务中的财务成本是涉及进出口业务需要对外支付货款时所常用的方式。报告期内，年富供应链通过组合支付产品支付货款时，需要在境内银行存入保证金，用以取得贷款或开具信用证向境外供应商支付货款，完成了业务合同的付款义务。

#### (2) 日常业务

##### 1) 利息支出

报告期各期，年富供应链日常业务利息支出分别为 6,758.11 万元、6,096.01 万元、5,216.01 万元，主要系年富供应链日常业务项下借款产生。

报告期各期末，年富供应链短期借款余额分别为 160,742.54 万元、158,534.26 万元、161,995.56 万元；年富供应链长期借款仅为 2016 年 10 月向中信信托有限责任公司借入一笔 50,100.00 万元，除此之外年富供应链报告期内借款余额变动较小。

年富供应链 2015 年度、2016 年度利息支出较上年度下降 9.80%、14.44%，主要系借款利率初逐步下降，其中六个月至一年期借款基准利率由报告期期初的 6.00% 下降至报告期期末的 4.35%，降幅为 27.50%。

## 2) 利息收入

报告期各期，年富供应链日常业务利息收入分别为 4,323.27 万元、5,342.89 万元、1,243.46 万元，其中业务合并日前年富实业供应链管理业务与其他业务间计提的资金拆借利息收入为 3,116.70 万元、4,398.28 万元、789.91 万元。

扣除上述影响，年富供应链日常业务项下的利息收入分别为 1,206.57 万元、944.61 万元、453.55 万元，主要系年富供应链开具银行承兑汇票及信用证存入的保证金形成，因存款利率下调而逐步下降，其中三个月定期存款利率由报告期期初的 2.60% 下降至报告期期末的 1.10%，下降比例为 57.69%。

## 3) 贴现支出

报告期各期，年富供应链日常业务贴现支出分别为 2,913.20 万元、3,310.48 万元、1,264.74 万元。2015 年度贴现支出随着业务规模增长而上升。2016 年度贴现支出大幅下降系随着 2015 年末年富实业关联方资金占用 6.55 亿元于 2016 年陆续偿还，使得年富实业资金压力大幅缓解；同时业务整合过程中年富供应链收到现金增资 2.30 亿元，年富供应链资金较之前更为充裕，票据贴现的需求大幅降低，贴现支出随之下降。详细情况请参见本回复“问题 14”之“一、结合年富供应链报告期内业务发展情况，补充披露年富供应链报告期内财务费用一贴现支出、手续费变动的原因以及合理性”。

## 4) 汇兑损益

报告期各期，年富供应链日常业务财务费用-汇兑损益分别为-1,541.47 万元、1,610.45 万元、-1,294.45 万元，系年富供应链业务开展过程中保留一定的外币资产与负债用于业务周转形成。

2014 年度与 2015 年度内，年富供应链外币资产均略低于外币负债，随着 2014 年度美元汇率下行、2015 年度汇率上行，分别形成汇兑收益与汇兑损失，2016 年度内年富供应链外币资产略高于外币负债，形成了一定的汇兑收益。

总体而言，年富供应链涉及进出口业务中的应收款项、应付款项的汇率波动均根据其与客户签订的供应链管理服务协议约定，在实际付汇、结汇时由客户

承担；但年富供应链为保证收到客户支付的人民币代付美元、收到客户支付的美元代付人民币的及时性，会在日常业务中保留一定的美元资产与负债，形成汇兑损益。

### 5) 手续费

年富供应链财务费用-手续费主要系开展业务过程中涉及资金结算环节时转账开具信用证等产生，报告期各期手续费金额分别为 1,760.83 万元、2,213.46 万元、2,481.50 万元，其与经手货值的比率分别为 0.13%、0.11%、0.09%，随着业务规模的扩大带来的规模效应，年富供应链手续费与经手货值的比率呈缓慢下降的趋势。

## 2、公允价值变动损益

报告期内年富供应链公允价值变动损益来自于组合支付产品与衍生品投资，其构成如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
衍生品投资	771.20	771.20	471.34	-2,305.10
组合支付产品	-3,694.82	-3,479.29	594.80	2,511.31
<b>合计</b>	<b>-2,923.62</b>	<b>-2,708.09</b>	<b>1,066.14</b>	<b>206.21</b>

详细情况请参见本回复之“二、结合年富供应链的业务特征、同行业可比公司情况，补充披露年富供应链公允价值变动损益（组合支付产品、衍生品投资）、投资收益（处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债）的计算依据、会计处理情况、报告期内发生额变动的的原因以及合理性”。

## 3、投资收益

报告期内，年富供应链的投资收益情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债取得的投资收益	-6,155.40	-6,155.40	-4,075.00	1,196.36
处置长期股权投资产生的投资收益	-	-	-	916.72
短期理财产品取得的投资收益	1,290.85	1,290.83	256.63	2,516.70
<b>合计</b>	<b>-4,864.54</b>	<b>-4,864.57</b>	<b>-3,818.37</b>	<b>4,629.78</b>

报告期内年富供应链处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债取得的投资收益系购买组合支付产品与金融衍生品投资所签订的外汇合约到期交割导致，其构成情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
衍生品投资	-6,595.18	-6,595.18	-3,520.71	667.57
组合支付产品	439.78	439.78	-554.29	528.79
<b>合计</b>	<b>-6,155.40</b>	<b>-6,155.40</b>	<b>-4,075.00</b>	<b>1,196.36</b>

短期理财产品取得的投资收益为年富供应链购买组合支付产品时涉及的短期理财产品所形成的收益。

处置长期股权投资产生的投资收益为年富供应链 2014 年度处置 2 家子公司所形成的收益。

综上，报告期内年富供应链的投资收益除 2014 年处置子公司收益外，均系衍生品投资与组合支付产品产生的损益：衍生品投资相关合约已经全部到期或提前终止，且年富供应链已修订相关制度杜绝该类与日常经营无关的投资行为；组合支付产品产生的投资收益为购买组合支付产品时涉及的外汇合约到期所产生，但组合支付产品自购买日就已经锁定整个产品至到期日的收益金额。

## （二）影响年富供应链盈利能力的核心因素

报告期内，年富供应链除日常业务下的财务费用与处置子公司形成的投资收益，剩余财务费用、公允价值变动损益、投资收益均系组合支付产品与衍生品投资形成。

年富供应链报告期内公允价值变动损益与投资收益构成的详细情况如下：

单位：万元

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
<b>公允价值变动损益</b>	<b>-2,923.62</b>	<b>435.31</b>	<b>-2,630.62</b>
其中：与日常经营活动无关的衍生品投资形成的公允价值变动损益	771.20	471.34	-2,305.10
与组合支付相关的公允价值变动损益	-3,694.82	-36.03	-325.52
<b>投资收益</b>	<b>-6,155.40</b>	<b>-3,418.73</b>	<b>1,196.36</b>
其中：与日常经营活动无关的衍生品投资形成的投资收益	-6,595.18	-3,520.71	667.57
与组合支付产品相关的投资收益	1,730.64	-297.66	3,045.49
处置子公司产生的投资收益	-	-	916.72

根据上表，年富供应链公允价值变动损益系年富供应链进行与日常经营活动无关的衍生品投资以及组合支付产品形成。

年富供应链除 2014 年处置子公司形成一定收益外，投资收益系年富供应链进行与日常经营活动无关的衍生品投资以及组合支付产品形成。

年富供应链对衍生品投资及组合支付产品对盈利能力稳定性的相关管控措施如下：

1、年富供应链已修改相关制度，杜绝相关衍生品投资行为

年富供应链进行衍生品投资损失较大，但相关合约已经全部到期，相关损益已全部结清，且年富供应链修订了《外汇汇率及利率管控制度》等内控制度，杜绝了年富供应链及下属企业进行金融衍生品投资的行为，将不会对年富供应链未来的盈利能力产生影响；同行业可比公司同类型业务的损益较少，详细情况请参见本回复之“问题 5”。

2、年富供应链组合支付产品收益在购买时已锁定，且对到期日前的波动进行严格管控

年富供应链购买组合支付产品产生的收益占营业利润较小，且购买组合支付产品自购买日起已经锁定收益，详细情况请参见本回复“问题 14”之“二、结合年富供应链的业务特征、同行业可比公司情况，补充披露年富供应链公允价值变动损益（组合支付产品、衍生品投资）、投资收益（处置以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、负债）的计算依据、会计处理情况、报告期内发生额变动的原因以及合理性”之“（二）组合支付产品”。

同时，年富供应链制定了《利率、汇率风险管理制度》，针对组合支付产品在到期日前的可能产生的公允价值变动损益采取了严密的管控措施：

“第五条 年富供应链对利汇率风险防范实施集中管理，管理原则为：

（一）实施风险规避策略，利用组合支付产品提高资金收益，逐步达到保值和增值，使公司在经营过程中能够更加有效合理的调配资金，保证资金的合理流动和收益。

（二）实时监控组合支付产品涉及公允价值变动的合约头寸，付汇结汇头寸相结合，降低组合支付产品在到期日前的公允价值变动损益的波动。

第六条 相关部门在从事利率汇率衍生产品操作前，须严格遵照审批制度完成审批。未经审批一律不得操作利率汇率衍生产品。”

根据上述措施，年富供应链杜绝了与日常业务无关的衍生品投资，并对组合支付产品进行严格的管控，在保证组合支付产品锁定收益的情况下严格控制器公允价值变动损益的波动，保证年富供应链盈利能力的稳定性。

综上，年富供应链报告期内的净利润水平虽然受到上述因素的影响，但衍生品投资已不再对年富供应链盈利能力造成任何影响，组合支付产品在购买时已经



锁定到期时的收益且严格管控其公允价值变动损益的波动。长期来看，年富供应链盈利能力的核心因素主要受其主营业务发展的影响，具体因素表现为供应链管理所服务行业发展状况与年富供应链能否继续保持现有的竞争优势两个方面，具体请参见本回复之“问题 3”。

经核查，我们认为：报告期内，年富供应链的贴现支出主要系年富供应链将收到的境内客户支付的银行承兑汇票、商业承兑汇票进行贴现以及联富国际收到年富供应链开具的远期信用证进行贴现所产生，其金额与贴现票据的面额及贴现时距离票据到期日的时间成正比。报告期内手续费随着业务规模的波动而变化。报告期内，年富供应链的盈利主要来自于主营业务的发展，但财务费用、公允价值变动损益和投资收益受到来自于衍生品投资及组合支付产品的影响，使得年富供应链净利润有所波动。年富供应链报告期内的净利润水平虽然受到上述因素的影响，但衍生品投资业务已终止，不再对年富供应链盈利能力造成任何影响，组合支付产品对盈利能力的影响较小。长期来看，年富供应链盈利能力的核心因素主要受其主营业务发展情况的影响。

**问题 15.** 申请材料显示，报告期各期末，年富供应链合并资产负债率分别为 98.42%、96.98%、94.60%。年富供应链整体资产负债率较高，主要由年富供应链所处供应链管理行业的商业模式和业务特点所决定，具体原因为：1) 年富供应链为客户提供供应链管理服务时会产生大量的应收账款、应付账款、应付票据余额；2) 年富供应链通过签订一揽子协议，购买组合支付产品降低支付成本，导致年富供应链货币资金、其他流动资产及短期借款期末余额较大。请你公司：1) 结合年富供应链的业务特征，补充披露年富供应链主要资产与主要负债之间的勾稽关系。2) 结合上述勾稽关系与同行业可比公司情况，补充说明年富供应链资产负债率的合理性，并说明年富供应链是否存在流动性风险。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

**回复：**

**一、结合年富供应链的业务特征，补充披露年富供应链主要资产与主要负债之间的勾稽关系**

年富供应链资产主要为货币资金、应收票据、应收账款、预付款项、其他应收款及其他流动资产，报告期各期末，前述资产合计占资产总额比例分别为 99.30%、99.00%、98.37%；年富供应链的负债以短期借款、应付票据、应付账款、预收款项以及其他应付款等流动负债为主，报告期各期末，前述负债合计占负债总额比例分别为 99.26%、98.98%、90.63%。其主要的勾稽关系如下：

**(一) 应收账款、应收票据与应付账款、应付票据的勾稽关系**

交易类业务中，年富供应链向供应商采购货物并以实际采购金额计入应付账

款、后向客户销售货物并以实际销售金额计入应收账款。

年富供应链的结算方式一般为从客户收到货款后方才向上游供应商支付货款，也存在年富供应链先以银行承兑汇票、信用证等方式将货款支付给供应商，再从客户处收回货款，收回货款时间与银行承兑汇票、信用证到期时间相近。此时年富供应链应收账款及应收票据与应付货款及应付票据在不同业务模式下存在不同的勾稽关系，详细情况请参见本回复之“问题6”之“各报告期末年富供应链应收账款与应付账款的勾稽关系”。

## **(二) 货币资金、其他流动资产与短期借款、应付票据的勾稽关系**

### **1、组合支付产品**

年富供应链在提供供应链管理业务时涉及跨境资金结算。其中，当年富供应链对香港子公司存在支付需求时，可配合购买银行组合支付产品进行支付。

年富供应链购买组合支付产品在银行存入保证金计入货币资金-其他货币资金，或购买银行理财产品作为质押物计入其他流动资产；同时年富供应链能够获得与保证金或理财产品金额相当、期限相等的借款或信用证，计入短期借款或应付票据。

此时年富供应链购买组合支付产品形成的货币资金、其他流动资产与短期借款、应付票据的比值接近于1，详细情况请参见本回复之“问题12”之“一、报告期末其他货币资金-组合支付产品、其他货币资金-日常业务、应付票据余额变动的合理性。”之“(二)其他货币资金”之“1、组合支付产品的勾稽关系”。

### **2、日常业务**

年富供应链其他货币资金-日常业务主要系采购货物时向银行存入一定比例的保证金用于开具承兑汇票或信用证，其勾稽关系请参见本回复之“问题12”之“一、报告期末其他货币资金-组合支付产品、其他货币资金-日常业务、应付票据余额变动的合理性”之“(二)其他货币资金”之“2、日常业务”。

## **二、结合上述勾稽关系与同行业可比公司情况，补充说明年富供应链资产负债率的合理性，并说明年富供应链是否存在流动性风险**

### **(一) 资产负债率的合理性**

#### **1、年富供应链的业务模式导致其资产负债率水平较高**

报告期内年富供应链资产负债率较高，主要原因如下：

(1) 年富供应链为客户提供供应链管理服务时会产生大量的应收账款、应付账款余额。年富供应链应收账款主要为交易类业务的应收账款。交易类业务中年富供应链作为供应链管理的服务商，其服务的客户既可以是上游供应商也可以

是下游采购商。年富供应链先向上游供应商采购货物并以实际采购金额计入应付账款、后向下游采购商销售货物并以实际销售金额计入应收账款。年富供应链一般在收到下游采购商支付的货款后才向相应的供应商支付货款。因此，在年富供应链期末尚未收到下游采购商货款且同时未支付上游供应商货款时，年富供应链期末应收账款、应付账款余额均较大，使得年富供应链资产与负债同时大幅增加。

(2) 年富供应链通过签订一揽子协议，购买组合支付产品降低支付成本，导致年富供应链货币资金、其他流动资产及短期借款、应付票据期末余额较大，使得年富供应链资产与负债同时大幅增加。

## 2、年富供应链及同行业企业资产负债率均处于较高水平

报告期各期末，年富供应链及同行业上市公司合并资产负债率如下：

公司名称	2016年12月31日	2016年9月30日	2015年12月31日	2014年12月31日
怡亚通	-	80.22%	79.83%	82.13%
普路通	-	94.37%	96.52%	98.20%
平均值	-	<b>87.30%</b>	<b>88.18%</b>	<b>90.17%</b>
年富供应链	94.49%	94.60%	96.98%	98.42%

注：截至本回复签署日，由于怡亚通、普路通暂未披露 2016 年度审计报告，故 2016 年资产负债数据无法取得。

怡亚通上市时间较长，经过多次股权融资后其资产负债率低于同行业水平。其首次公开发行前，2004 年 12 月 31 日、2005 年 12 月 31 日、2006 年 12 月 31 日及 2007 年 6 月 30 日合并资产负债率分别为 93.34%、95.71%、94.28%、91.03%。

东方嘉盛披露的首次公开发行 A 股股票招股说明书（申报稿）中 2012 年 12 月 31 日、2013 年 12 月 31 日、2014 年 12 月 31 日、2015 年 6 月 30 日的合并资产负债率分别为 91.13%、93.74%、93.77%、94.39%。

年富供应链与同行业公司均具有较高的资产负债率。

综上所述，年富供应链的资产负债率与其业务模式相适应，资产负债率水平具有合理性，与同行业公司资产负债率水平亦具有可比性。

### (二) 流动性风险

#### 1、年富供应链主要资产、负债存在勾稽关系

年富供应链资产主要为货币资金、应收票据、应收账款、预付款项、其他应收款及其他流动资产，报告期各期末，前述资产合计占资产总额比例分别为 99.30%、99.00%、98.37%；年富供应链的负债以短期借款、应付票据、应付账款、预收款项以及其他应付款等流动负债为主，报告期各期末，前述负债合计占负债总额比例分别为 99.26%、98.98%、90.63%。上述主要资产、负债存以下勾

稽关系：

(1) 交易类业务模式下的应收账款、应收票据可及时偿付对应的应付账款、应付票据

年富供应链的交易类业务具体可以划分为进口业务、出口业务以及非跨境业务三种类型，不同类型下的应收账款、应收票据与应付账款、应付票据之间存在不同的勾稽关系。年富供应链一般在应付账款或应付票据到期时能先收回对应的应收账款或应付票据，因此偿付压力较小。详细情况请参见本回复之“问题6”之“各报告期末年富供应链应收账款与应付账款的勾稽关系”。

(2) 组合支付产品项下的货币资金、其他流动资产可及时偿付对应的短期借款、应付票据

年富供应链购买组合支付的货币资金、其他流动资产与短期借款、应付票据存在对应关系。年富供应链购买组合支付产品时会存入保证金或购买理财产品后质押，用于获取金额相当的借款或信用证。组合支付产品所形成的短期借款、应付票据到期时，对应的货币资金、其他流动资产同时到期且将基于产品约定自动偿付债务，年富供应链无需额外资金偿付到期债务，因此不具备偿付压力。详细情况请参见本回复之“问题12”之“一、报告期末其他货币资金-组合支付产品、其他货币资金-日常业务、应付票据余额变动的合理性。”之“(二)其他货币资金”之“1、组合支付产品的勾稽关系”。

由于年富供应链上述主要资产与负债的勾稽关系，使得年富供应链虽然资产负债率较高，但短期偿债风险较低。

## 2、年富供应链整体流动性较好

由于年富供应链上述主要资产与负债的勾稽关系，使得年富供应链虽然资产负债率较高，但短期偿债风险较低，整体流动性较好。报告期各期末，年富供应链与同行业可比公司的流动比率与速动比率如下：

指标	公司名称	2016年12月31日	2016年9月30日	2015年12月31日	2014年12月31日
流动比率	怡亚通	-	1.14	1.08	1.09
	普路通	-	1.06	1.03	1.04
	平均值	-	<b>1.10</b>	<b>1.06</b>	<b>1.07</b>
	年富供应链	1.15	1.06	1.03	1.01
速动比率	怡亚通	-	0.83	0.84	0.88
	普路通	-	1.05	1.03	1.03
	平均值	-	<b>0.94</b>	<b>0.94</b>	<b>0.96</b>
	年富供应链	1.13	1.05	1.02	1.01

注：截至本回复签署日，由于怡亚通、普路通暂未披露2016年度审计报告，故2016

年流动比率、速动比率无法取得；

流动比率=流动资产/流动负债；

速动比率=（流动资产-存货）/流动负债。

报告期各期末，年富供应链流动比率、速动比率较为稳定，均保持在略高于1的水平，与同行业可比公司基本持平；其流动比率低于怡亚通，而速动比率高于怡亚通，主要系怡亚通深度分销业务导致报告期各期末存货较大所致。

### **3、年富供应链报告期内偿债情况良好，不存在逾期偿还的情形**

报告期各期末，年富供应链日常业务借款余额分别为 152,344.54 万元、149,743.61 万元、161,995.56 万元，主要为出口退税质押借款、票据贴现借款以及流动资金借款等。年富供应链在报告期内到期的借款均到期偿还，未存在与其偿还的情形。

年富供应链 2016 年末长期借款余额为 50,932.44 万元，系年富供应链因业务发展需求，为保证借款余额的连续性、减少流动资金借款续贷的间隔时间造成的影响，向中信信托有限责任公司获取的三年期信托贷款。

### **4、年富供应链不存在流动性风险**

根据上述，年富供应链流动资产、流动负债之间存在较强的勾稽关系，流动负债在到期日均能如期偿还；年富供应链流动比率、速动比率均处于正常水平，与同行业公司水平相当；报告期内到期债务均能及时偿还，年富供应链不存在流动性风险。

经核查，我们认为：年富供应链的资产负债率与其业务模式相适应，资产负债率水平具有合理性，与同行业公司资产负债率水平亦具有可比性。年富供应链买组合支付的货币资金、其他流动资产与短期借款、应付票据存在对应关系，其短期借款、应付票据到期时，对应的货币资金、其他流动资产同时到期且金额相等，无需额外资金偿付到期债务。报告期各期末，年富供应链流动比率、速动比率较为稳定，均保持在 1 左右，与同行业可比公司普路通基本持平；其流动比率低于怡亚通，而速动比率优于怡亚通，主要系怡亚通深度分销业务导致报告期各期末存货、预付款项较大所致。因此与同行业公司相比，年富供应链的流动性风险较小。

问题 16. 申请材料显示：1) 报告期各期末，年富供应链应交税费余额分别为 1,338.62 万元、4,027.45 万元、2,660.55 万元，其占负债总额的比例分别为 0.21%、0.56%、0.49%，主要为应交企业所得税，其余随着利润总额的变化而随之变动。2) 报告期内，年富供应链当期所得税费用分别为 1,563.12 万元、3,708.40 万元、3,132.24 万元，递延所得税调整分别为-565.60 万元、266.33 万元、-2,064.18 万元。请你公司：1) 结合年富供应链报告期内利润总额变动情况，补充披露各报告期末年富供应链应交税费余额的合理性。2) 补充披露年富供应链各报告期内当期所得税费用、递延所得税调整的计算过程以及合理性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复：

一、结合年富供应链报告期内利润总额变动情况，补充披露各报告期末年富供应链应交税费余额的合理性

报告期各期末及 2016 年 9 月 30 日，年富供应链应交税费余额分别为 1,338.62 万元 4,027.45 万元、4,372.10 万元、2,660.55 万元，其中主要构成为应交税费-企业所得税。各期末及 2106 年 9 月 30 日应交税费余额具体情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2016 年 9 月 30 日	2015 年 12 月 31 日	2014 年 12 月 31 日
应交税费-应交增值税	291.44	-	-	-
应交税费-企业所得税	3,949.29	2,573.81	4,003.14	1,297.55
应交税费-个人所得税	22.34	19.22	18.72	18.56
印花税	69.05	3.41	2.59	2.27
城建税	21.22	37.01	0.18	10.35
教育费附加	11.26	16.26	0.08	4.43
地方教育费附加	7.51	10.84	0.05	2.96
水利基金	-	-	-	0.01
房产税	-	-	2.24	2.39
土地使用税	-	-	0.46	0.10
合计	4,372.10	2,660.55	4,027.45	1,338.62

年富供应链报告期各期末及 2016 年 9 月 30 日应交税费-企业所得税余额及其变动情况如下：

单位：万元

项目	2016 年 12 月 31 日	2016 年 9 月 30 日	2015 年 12 月 31 日	2014 年 12 月 31 日
应交税费-企业所得税期初余额①	4,003.14	4,003.14	1,297.55	165.76

项目	2016年12月31日	2016年9月30日	2015年12月31日	2014年12月31日
当期计提企业所得税②	5,052.79	3,132.24	3,708.40	1,563.12
当期支付企业所得税③	-1,162.87	-617.81	-1,002.82	-431.32
合并范围变动导致④	-3,943.76	-3,943.76	-	-
<b>应交税费-企业所得税期末余额</b>	<b>3,949.29</b>	<b>2,573.81</b>	<b>4,003.14</b>	<b>1,297.55</b>
⑤=①+②+③+④				

年富供应链报告期各期末及2016年9月30日应交税费-企业所得税主要受期初余额、当期计提金额及合并范围变动因素的影响。当期计提金额的合理性参见本问题回复“二、补充披露年富供应链各报告期内当期所得税费用、递延所得税调整的计算过程以及合理性”。2016年9月30日及12月31日，业务合并范围变动导致应交税费-企业所得税减少3,943.76万元，该差异系年富供应链于2016年5月完成对年富实业供应链管理业务的整合，对于2016年4月及之前形成的资产负债不再纳入合并报表范围内所致。综上，年富供应链应交税费-企业所得税余额及应交税费余额的变动具有合理性。

## 二、补充披露年富供应链各报告期内当期所得税费用、递延所得税调整的计算过程以及合理性

报告期内，年富供应链各期所得税费用构成如下：

单位：万元

项目	2016年度	2016年1-9月	2015年度	2014年度
当期所得税费用	5,052.79	3,132.24	3,708.40	1,563.12
递延所得税调整	-2,076.60	-2,064.18	266.33	-565.60
<b>合计</b>	<b>2,976.19</b>	<b>1,068.07</b>	<b>3,974.73</b>	<b>997.52</b>

### (一) 所得税费用计算过程及其合理性

单位：万元

项目	2016年度	2016年1-9月	2015年度	2014年度
<b>一、本期利润总额：</b>	<b>13,847.24</b>	<b>5,580.91</b>	<b>13,261.77</b>	<b>4,878.33</b>
<b>加：纳税调增事项</b>	<b>2,111.54</b>	<b>1,775.89</b>	<b>2,318.01</b>	<b>267.61</b>
其中：业务招待费	170.43	89.73	178.21	157.91
非公益性捐赠支出	-	21.68	--	5.00
计提坏账损失	1,941.11	1,664.48	447.40	-66.24
存货跌价准备	-	-	-112.80	170.94

项目	2016 年度	2016 年 1-9 月	2015 年度	2014 年度
股份支付	-	-	2,700.00	-
<b>减：纳税调整事项</b>	<b>-2,923.62</b>	<b>-2,360.89</b>	<b>785.54</b>	<b>-1,180.65</b>
其中：公允价值变动损益	-2,923.62	-2,708.09	435.31	-2,630.62
弥补以前年度损失	-	347.20	350.23	1,449.97
<b>当期应纳税所得额</b>	<b>18,882.39</b>	<b>9,717.69</b>	<b>14,794.24</b>	<b>6,326.59</b>
当期所得税综合税率	26.76%	32.23%	25.07%	24.71%
<b>当期所得税费用</b>	<b>5,052.79</b>	<b>3,132.24</b>	<b>3,708.40</b>	<b>1,563.12</b>

年富供应链报告期各期及 2016 年 1-9 月的当期所得税综合税率存在差异，主要系公允价值变动损益、存货跌价准备、坏账损失等调整事项的影响所致。

## (二) 递延所得税调整的计算过程及其合理性

### 1、递延所得税负债对应的递延所得税费用的计算

报告期各期及 2016 年 1-9 月，年富供应链递延所得税负债对应的递延所得税费用计算过程如下：

单位：万元

项目	2016 年	2016 年 1-9 月	2015 年	2014 年
递延所得税负债期初余额①	3.86	3.86	63.63	703.95
递延所得税负债期末余额②	-	-	3.86	63.63
<b>递延所得税费用-递延所得税负债影响③=②-①</b>	<b>-3.86</b>	<b>-3.86</b>	<b>-59.76</b>	<b>-640.32</b>

### 2、递延所得税资产对应的递延所得税费用的计算

年富供应链各报告期及 2016 年 1-9 月，年富供应链递延所得税资产对应的递延所得税费用计算过程如下列示：

单位：万元

项目	2016 年	2016 年 1-9 月	2015 年	2014 年
递延所得税资产期初余额①	1,695.71	1,695.71	2,021.80	2,096.53
递延所得税资产期末余额②	1,835.45	1,823.03	1,695.71	2,021.80
其中：				
合并范围变动导致的递延所得税资产增加③	5.31	5.31	-	-
合并范围变动导致的递延所得税资产减少④	-1,938.30	-1,938.30	-	-
<b>递延所得税费用-递延所得税资产影响⑤=②-①-③-④</b>	<b>-2,072.74</b>	<b>2,060.32</b>	<b>-326.09</b>	<b>-74.72</b>



如上表中 2016 年度与 2016 年 1-9 月递延所得税资产期末余额计算过程的第 ③、④项所示，年富供应链 2016 年 1-9 月递延所得税资产期末余额受合并报表范围变动影响而增加 5.31 万元，原因系年富供应链于 2016 年 7 月通过非同一控制下企业合并荟俊天诚，因此需要将其在纳入合并报表前计提的递延所得税资产 5.31 万元纳入报表合并数；年富供应链于 2016 年 5 月完成对年富实业供应链管理业务的整合，对于 2016 年 4 月及之前形成的资产负债不再纳入合并报表范围，因此导致递延所得税资产相应减少 1,938.30 万元。

### 3、递延所得税调整的计算

年富供应链各报告期期末递延所得税调整额为当期递延所得税资产及递延所得税负债所以对递延所得税费用的累计影响额，具体计算过程如下：

单位：万元

项目	2016 年	2016 年 1-9 月	2015 年	2014 年
递延所得税费用-递延所得税负债影响①	-3.86	-3.86	-59.76	-640.32
递延所得税费用-递延所得税资产影响②	-2,072.74	2,060.32	-326.09	-74.72
<b>递延所得税调整③=①-②</b>	<b>-2,076.60</b>	<b>-2,064.18</b>	<b>266.33</b>	<b>-565.60</b>

综上所述，年富供应链当期所得税费用、递延所得税调整的计算过程清晰，变动亦具有合理性。

经核查，我们认为：年富供应链 2016 年合并范围变动导致应交税费-企业所得税减少，该合并范围变动系年富供应链于 2016 年 5 月完成对年富实业供应链管理业务的整合，对于 2016 年 4 月及之前形成的资产负债不再纳入合并报表范围而导致。年富供应链各报告期内应交税费余额的变动合理，所得税费用构成清晰，当期所得税费用、递延所得税调整的计算过程亦具有合理性。

**问题 17.** 申请材料显示，截至 2016 年 9 月 30 日年富供应链拥有的软件主要为金蝶财务系统软件、供应链 ERP 系统软件等，账面价值为 93.76 万元。请你公司结合同行业公司收入规模、无形资产情况，补充披露年富供应链无形资产各报告期末余额的合理性。

回复：

#### 一、同行业可比公司收入规模

与标的公司同属供应链管理服务行业的可比公司主要有普路通、怡亚通，该等可比公司及标的公司的收入规模、无形资产情况如下：

单位：亿元

项目	2016 年度			2016 年 1-9 月			2015 年度			2014 年度		
	普路通	怡亚通	年富供应链	普路通	怡亚通	年富供应链	普路通	怡亚通	年富供应链	普路通	怡亚通	年富供应链
经手货值/业务量	-	-	261.59	-	-	183.18	438.80	643.91	192.99	379.98	574.2	133.97
营业收入	35.95	583.34	206.89	25.70	414.86	141.14	37.11	396.41	148.31	31.33	336.14	104.88

数据来源：wind 资讯、怡亚通：《关于深交所对公司 2015 年年报问询函的回复公告》、2016 年度业绩快报；普路通：《关于非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》、2016 年度业绩快报。

与同行业上市公司相比，报告期内年富供应链的经手货值相对较小，业务规模与普路通、怡亚通均存在一定差距。报告期内普路通营业收入金额较小，主要系普路通服务类业务较多，该类业务按经手货物销售额一定比例收取的服务费来确认收入，而非全额确认销售收入所致。

## 二、同行业公司无形资产情况

### （一）年富供应链主要无形资产情况

报告期内，年富供应链从事供应链管理业务，属于轻资产公司，不需要包括土地使用权在内的金额较大的无形资产。年富供应链的主要无形资产为计算机软件，具体包括金蝶财务系统软件、供应链 ERP 系统、办公系统软件等。报告期各期末及 2106 年 9 月 30 日，年富供应链无形资产的账面价值分别为 146.60 万元、140.37 万元、92.90 万元、93.76 万元，占总资产比例较小，其明细情况如下：

单位：万元

报告期	项目	账面原值	累计摊销	账面价值	成新率	占总资产比例
2016 年 12 月 31 日	软件	191.19	98.29	92.90	48.59%	0.01%
2016 年 9 月 30 日		177.10	83.34	93.76	52.94%	0.02%
2015 年 12 月 31 日		459.43	319.06	140.37	30.55%	0.02%
2014 年 12 月 31 日		415.46	268.85	146.60	35.29%	0.02%

2016 年 10-12 月，年富供应链除购入原值 14.09 万元的办公软件外，年富实业于 2016 年 11 月对业务整合前委托东莞市智软计算机有限公司开始开发的供应链 ERP 软件整体验收，并将其按照《供应链管理业务整合及资产转让协议书》的约定无偿转让给年富供应链。该软件开发投入为 166.61 万元，无偿转让的原因系年富实业已收到共计 172 万元的专项政府补助用于该软件的开发。

### （二）同行业可比公司无形资产情况

截至本回复签署日，同行业可比公司普路通、怡亚通 2016 年度无形资产明细暂未披露。2014 年、2015 年及 2016 年 9 月 30 日，年富供应链与同行业可比公司无形资产金额及占比如下列示：

单位：万元

项目	2016年9月30日			2015年12月31日			2014年12月31日		
	普路通	怡亚通	年富供应链	普路通	怡亚通	年富供应链	普路通	怡亚通	年富供应链
无形资产	-	129,961.55	93.76	-	127,626.13	140.37	-	6,250.33	146.60
无形资产占总资产比例	-	3.43%	0.02%	-	3.89%	0.02%	-	0.29%	0.02%
其中计算机软件或软件著作权占总资产比例	-	-	0.02%	-	0.18%	0.02%	-	0.17%	0.02%

注：普路通、怡亚通 2016 年度审计报告暂未披露；怡亚通 2016 年 9 月 30 日的计算机软件账面价值未公开披露；根据怡亚通 2016 年 6 月 30 日财务报告显示，其计算机软件占总资产比例为 0.18%。

### 1、普路通持有的无形资产情况

2014 年末、2015 年末及 2016 年 9 月 30 日普路通无账面无形资产。截至本回复签署日，普路通 2016 年末无形资产情况暂未披露。

### 2、怡亚通持有的无形资产情况

截至本回复签署日，怡亚通 2016 年 12 月 31 日及 2016 年 9 月 30 日无形资产明细暂未披露，怡亚通截至 2016 年 6 月 30 日、2015 年 12 月 31 日及 2014 年 12 月 31 日的无形资产明细如下：

单位：万元

报告期	项目	账面原值	累计摊销	账面价值	成新率	占总资产比例
2016年6月30日	计算机软件及其他	8,804.67	2,130.91	6,673.75	75.80%	0.18%
	土地使用权	122,374.66	2,267.11	120,107.55	98.15%	3.41%
小计		<b>131,179.32</b>	<b>4,398.02</b>	<b>126,781.30</b>	<b>96.65%</b>	<b>3.59%</b>
2015年12月31日	计算机软件及其他	7,751.16	1,762.07	5,989.08	77.27%	0.18%
	土地使用权	122,374.66	737.62	121,637.04	99.40%	3.71%
小计		<b>130,125.82</b>	<b>2,499.69</b>	<b>127,626.13</b>	<b>98.08%</b>	<b>3.89%</b>
2014年12月31日	计算机软件	4,876.87	1,205.57	3,671.30	75.28%	0.17%
	土地使用权	2,974.66	395.76	2,578.90	86.70%	0.12%
	商标权	0.31	0.17	0.14	45.18%	0.00%
	设计权	2.63	2.63	-	-	-

小计	7,854.46	1,604.13	6,250.33	79.58%	0.29%
----	----------	----------	----------	--------	-------

报告期内，怡亚通无形资产主要为土地使用权及计算机软件，其中计算机软件 2014 年末及 2015 年末占怡亚通总资产比例为 0.17% 及 0.18%，截至 2016 年 6 月 30 日的占比为 0.18%。其计算机软件占总资产比例较低。报告期内，年富供应链的无形资产仅包括计算机软件，主要为金蝶财务系统软件、办公系统软件等，未拥有土地使用权等其他无形资产。

对比同行业可比公司，2014 年末、2015 年末及 2016 年 9 月末普路通均无账面无形资产；与怡亚通相比，从资产占比来看，年富供应链与怡亚通各自所持计算机软件占总资产比例均较低。从账面价值上来看，随着怡亚通上市之后陆续完成多轮债券及股权融资，在借助资本市场优势的基础之上采取了自行研发和外购软件的方式，建立了较为全面的供应链管理系统，截至 2016 年 6 月末怡亚通计算机软件及其他账面价值为 6,673.75 万元，自 2007 年上市以来年平均增长率达 132.37%。相比之下年富供应链的融资渠道较为有限，且业务规模小于怡亚通，因此计算机软件账面价值相对较小。

综上所述，报告期内年富供应链无形资产规模与公司从事的供应链管理服务业发展情况相匹配；与同行业公司相比，年富供应链无形资产各报告期末余额具有合理性。

经核查，我们认为：报告期内年富供应链无形资产规模与公司从事的供应链业务发展情况相匹配；与同行业公司相比，年富供应链无形资产各报告期末余额具有合理性。

**问题 18. 请你公司：1) 补充披露年富供应链的部门划分情况、人员构成情况。2) 结合同行业公司情况，补充披露年富供应链收入、净利润与人员构成的匹配性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。**

回复：

一、补充披露年富供应链的部门划分情况、人员构成情况

(一) 年富供应链部门划分情况

截至 2016 年 12 月 31 日，年富供应链部门划分情况及各部门人数情况如下表所示：

部门	职能描述	员工人数
执委会	统筹管理、战略规划与执行	4
风控管理中心	建立、完善、实施内部风险控制体系；事前甄别项目风险，事中、事后跟踪管理风险；组织召开风控评审会议等	5
	法务部	合同审阅、对外诉讼的处理等

部门	职能描述	员工人数	
人力资源中心	人力资源部	招聘、培训与开发、薪酬福利、绩效管理等人力资源	4
	行政部	卫生、车辆、消防设施、文书归档等后勤事务	4
	公关部	协调公司与政府的外联工作；大型活动的接待、组织等	3
财务管理中心	财务部	负责公司财务管理、会计核算等	5
	结算部	检查各客户的实际业务操作是否按合同进行；审核对外出具对账单；根据确认的核算方式，完成财务应收、应付、收入、成本等账务处理等	12
	税务部	税务部制度的建立与执行；总分子公司每月、季、年纳税申报的管理；进项发票接收、登记、认证；销项发票审核、开具；税金科目核对等	7
审计部	内部审计	1	
金融管理中心	资金部	实时监控公司资金动态，合理调配资金；确保境内外银行单证及时性与完整性；账户管理、现金管理、授信额度管理、费用结算等	13
	融资部	维护、开拓授信银行融资资源；设计、安排融资授信方案；安排银行理财产品运作等	5
运营中心	信息技术部	各类业务系统的规划、实施及维护；规范系统开发、IT 培训、安全管理，网络运维；确保公司网络、机房、各服务器的正常稳定运行等等	6
	商务部	客户订单全流程跟踪处理；安排订车、提货、制外贸单证交单、复核交单、出货安排；向客户宣导公司及海关、税务等部门的要求及规定等	52
	关务部	国检、海关、科工贸等政府部门的关系维护；日常报关、报检、海关/商检联络；供应商的评估、考察、考核，把控进出口通关风险等	15
	物流部	管理、规范、标准化物流供应商；确保深圳仓库高效正常运转等	28
业务管理部	业务洽谈，客户维护	29	
子公司联富国际	年富供应链为提供供应链管理服务的香港平台	1	
子公司升达（香港）	年富供应链为提供供应链管理服务的香港平台	23	
子公司联富供应链	从事供应链管理服务	5	
子公司郑州年富	从事供应链管理服务	7	
子公司贵州年富	从事供应链管理服务	3	
子公司北京荟俊	从事医疗器械行业供应链管理服务	11	
<b>合计</b>		<b>244</b>	

注：子公司联富国际、升达（香港）、郑州年富和贵州年富共计 8 人由年富供应链员工兼任。

## （二）年富供应链人员构成情况

报告期各期末，年富供应链（含子公司）员工总数分别为 227 人、221 人

和 244 人。公司（含子公司）截至 2016 年 12 月 31 日的员工构成情况如下：

### 1、按员工岗位种类

类别	销售人员	管理人员	技术人员	财务人员	其他业务人员	合计
人数	30	52	6	30	126	244
比例	12%	21%	2%	12%	52%	100%

注：其他业务人员包括商务部、关务部、物流部员工。

### 2、按年龄结构

类别	25 岁以下	25~30 岁	30~40 岁	40 岁及以上	合计
人数	26	89	93	36	244
比例	11%	36%	38%	15%	100%

### 3、按员工学历构成

类别	硕士及以上	本科	大专	其他	合计
人数	13	107	85	39	244
比例	5%	44%	35%	16%	100%

二、结合同行业公司情况，补充披露年富供应链收入、净利润与人员构成的匹配性。请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

2015 年，同行业公司员工人数、经手货值、营业收入、净利润对比情况如下表所示：

单位：人、亿元

公司名称	员工人数	经手货值	营业收入	净利润	人均经手货值
普路通	318	438.8	37.11	1.71	1.38
怡亚通	14,753	643.91	396.41	4.69	0.04
年富供应链	221	192.99	148.31	0.93	0.87

数据来源：普路通、怡亚通 2015 年报

2015 年末，怡亚通员工人数远多于普路通和年富供应链，主要系业务类型较多，除交易类、代理类业务外，还包括深度供应链服务、全球采购与产品整合供应链服务、供应链金融服务、互联网供应链服务等，其中针对深度供应链服务业务怡亚通在全国 20 多个省份的近 400 家深度分销子公司布局仓储和物流，员工人数较多。业务类型的差异导致怡亚通的员工数量、财务数据、业务数据与普路通及年富供应链不具备可比性。

年富供应链 2015 年度的营业收入规模远高于普路通，主要原因系普路通代理类业务占比较高，该类业务以收取的服务费确认收入所致。因此，收入规模并不能真实的体现其业务规模。相比营业收入指标，经手货值更能准确的体现供应链企业的业务规模。

从人均业务贡献来看，供应链行业的人均贡献较高，2015 年度普路通与年富供应链人均业务量贡献分别高达 1.38 亿元，0.87 亿元。从业务规模与人员的数量对比来看，2015 年度普路通的业务规模为年富供应链的 2.27 倍，其人员数量为年富供应链的 1.44 倍，人均经手货值为年富供应链的 1.58 倍，体现出一定的规模经济性；根据普路通披露的首次公开发行 A 股股票招股说明书，其 2013 年度的经手货值为 213.43 亿元，与年富供应链 2015 年度经手货值相当，其 2013 年底的员工人数为 183 人，略少于年富供应链 2015 年底的员工人数。

综上，年富供应链员工人数符合行业的业务特点，与其业务规模相匹配。

经核查，我们认为：年富供应链员工人数符合供应链管理行业的业务特点，与其业务规模相匹配。

**问题 30.** 申请材料显示，截至报告书签署日，标的公司拥有 6 家子公司和 1 家分公司，分别为联富供应链（全资所有，2013 年 9 月成立）、升达香港（全资所有，2010 年 8 月成立）、联富国际（升达香港全资所有，2008 年 3 月成立）、荟俊天诚（联富供应链于 2016 年 7 月控股 60%，2010 年 4 月成立）、郑州年富供应链（全资所有，2016 年 9 月成立）、贵州年富供应链（全资所有，2016 年 9 月成立）、年富供应链北京分公司（2012 年 3 月成立）。上述子公司或分公司存续期间，除了频繁的股权变更，对其业务开展情况说明不清晰，请你公司补充披露：1) 标的公司下属子公司或分公司在本次交易前的业务实际开展情况。2) 标的公司下属子公司或分公司在本次交易完成后的业务开展计划，以及对上市公司持续经营能力的影响，请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见。

回复：

一、标的公司下属子公司或分公司在本次交易前的业务实际开展情况

标的公司下属子公司或分公司在本次交易前的业务实际开展情况补充披露如下：

#### （一）联富供应链

联富供应链成立于 2013 年 9 月，注册地为深圳市前海深港合作区前湾一路鲤鱼门街一号前海深港合作区管理局综合办公楼 A 栋 201 室（入驻深圳市前海商务秘书有限公司）。根据《关于广东横琴新区福建平潭综合实验区深圳前海深港现代服务业合作区企业所得税优惠政策及优惠目录的通知》，联富供应链将享

受按 15%征收企业所得税的优惠政策。

截至 2016 年 12 月 31 日，联富供应链共有员工 5 名。联富供应链主营业务为客户提供进出口报关，仓储、分拣、物流配送，采购执行，销售执行，资金结算支持等综合性一体化供应链管理服务。

## （二）升达香港

升达香港成立于 2010 年 8 月 23 日，注册地为香港新界荃湾杨屋道 188 号达力货柜中心 21 楼 A，系标的资产为从事进口交易业务、出口交易业务、进口代理业务、纯境外非跨境交易业务等供应链管理业务而设立的香港平台。

截至 2016 年 12 月 31 日，升达香港共有员工 23 名。升达香港主营业务为客户提供进出口报关，仓储、分拣、物流配送，采购执行，销售执行，资金结算支持等综合性一体化供应链管理服务。

## （三）联富国际

联富国际成立于 2008 年 3 月 27 日，注册地为香港新界沙田石门安睦街 28 号永得利中心 4 楼 A 室，系标的资产为从事进口交易业务、出口交易业务、进口代理业务、纯境外非跨境交易业务等供应链管理业务而设立的香港平台。

联富国际主营业务为客户提供进出口报关，仓储、分拣、物流配送，采购执行，销售执行，资金结算支持等综合性一体化供应链管理服务。

## （四）荟俊天诚

荟俊天诚成立于 2010 年 4 月 6 日，注册地为北京市石景山区八大处高科技园区内 6-C 号地 3 号楼 608 室。年富供应链于 2016 年 7 月通过受让老股和增资的方式控股荟俊天诚 60% 股权，荟俊天诚具有医疗器械经营许可证三级资质，且相关人员具有多年从事医疗器械经销的经验，可为年富供应链拓展医疗器械领域供应链管理业务进行战略布局。

截至 2016 年 12 月 31 日，荟俊天诚共有员工 11 名。荟俊天诚主营业务为医疗器械行业的客户提供进出口报关，仓储、分拣、物流配送，采购执行，销售执行，资金结算支持等综合性一体化供应链管理服务。

## （五）郑州年富供应链

郑州年富供应链成立于 2016 年 9 月 2 日，注册地为郑州航空港区新港大道与人民路交叉口智能终端手机产业园 5 号楼 3 层，系上海凡卓科技、欧唯等客户要求年富供应链在当地设立办事机构而设立。

截至 2016 年 12 月 31 日，郑州年富供应链尚未招募员工和开展具体业务。

## （六）贵州年富供应链

贵州年富供应链成立于 2016 年 9 月 22 日，注册地为贵州省遵义市新蒲新区虾子镇遵义软件园 5 号楼 3 楼，系贵州财富之舟与遵义市水世界科技有限公司等客户要求年富供应链在当地设立办事机构而设立。



截至 2016 年 12 月 31 日，贵州年富供应链尚未招募员工和开展具体业务。

### （七）年富供应链北京分公司

年富供应链北京分公司成立于 2012 年 3 月 16 日，注册地为北京市朝阳区亮马桥路 32 号 903-909 室，系 2012 年公司为从事大宗商品供应链管理业务而设立。

2017 年 2 月 22 日，年富供应链内部决议拟注销年富供应链北京分公司。2017 年 3 月 7 日，年富供应链已向北京税务局提交了清税申报。截至本回复签署日，年富供应链北京分公司的注销流程尚在办理中。

## 二、标的公司下属子公司或分公司在本次交易完成后的业务开展计划，以及对上市公司持续经营能力的影响，请独立财务顾问和会计师核查并发表明确意见

下属子公司或分公司在本次交易完成后的业务开展计划如下表所示：

下属子公司或分公司	业务开展计划
联富供应链	拟从事电子信息行业和医疗器械行业的供应链管理服务业务，拓展新客户
升达香港、联富国际	年富供应链香港平台，为客户提供香港的仓储、配送服务，报关、支付境外供应商货款（进口业务中），清关、收取境外采购商货款（出口业务中）等。
荟俊天诚	拟从事医疗器械行业的供应链管理服务业务
郑州年富供应链、贵州年富供应链	拟从事电子信息行业和医疗器械行业的供应链管理服务业务，服务好当地客户，并在当地拓展新的客户
年富供应链北京分公司	拟注销

上述子公司中，联富供应链为享受优惠税率的子公司，且计划不断拓展新的业务，有利于年富供应链未来业绩的实现；升达香港和联富国际为年富供应链为从事进口交易业务、出口交易业务、进口代理业务、纯境外非跨境交易业务等供应链管理服务业务而设立的香港平台，为年富供应链提供供应链管理服务的必要组成部分；荟俊天诚为标的公司拓展医疗器械领域供应链管理业务的战略布局，有利于年富供应链医疗器械业务的发展；郑州年富供应链、贵州年富供应链是年富供应链为服务当地客户而设立的主体，有利于服务质量的提升，并有利于年富供应链拓展当地新的客户。

综上，上述子公司的设立及未来发展计划有利于年富供应链业务的发展，进而增强了交易完成后上市公司的持续经营能力。

经核查，我们认为：标的公司上述子公司的设立及未来发展计划有利于年富供应链业务的发展，进而增强了交易完成后上市公司的持续经营能力。

**问题 31.** 申请材料显示，本次交易完成前，标的公司在受让关联方股权、关联方业务整合、关联方资金拆借、关联方担保、关联方租赁、关联方应收应付款项等 6 个方面存在较为频繁的关联交易。请你公司补充披露：1) 年富供应链历史上关联交易的必要性。2) 结合与第三方交易价格、可比市场价格，补充披露关联交易价格的公允性及对本次交易估值的影响。3) 补充披露本次交易后上市公司新增关联交易金额及占比，对上市公司和中小股东权益的影响，是否符合《上市公司重大资产重组管理办法》第四十三条第一款的有关规定。请独立财务顾问、会计师、律师和评估师核查并发表明确意见。

**回复：**

**一、年富供应链历史上发生的关联交易、必要性及定价公允性**

报告期内，年富供应链发生的关联交易情况如下：

**(一) 受让关联方股权**

**1、受让联富供应链股权**

**(1) 基本情况**

联富供应链由年富实业和年富供应链于 2013 年 9 月 3 日发起成立，其中年富实业持有联富供应链 70% 股权，年富供应链持有联富供应链 30% 股权。2016 年 5 月，年富供应链与年富实业签订股权转让协议，受让年富实业持有的联富供应链 70% 股权，受让价格为 1 元，股权交割日联富供应链账面净资产为 0，工商变更登记于 2016 年 5 月 24 日完成。

**(2) 必要性及定价公允性**

上述股权转让是在年富实业将供应链管理业务整合至年富供应链的背景下进行的，是业务整合的组成部分，具有必要性。由于股权交割日联富供应链的账面净资产为 0，本次股权转让价格为 1 元，定价公允。

**2、受让联富国际股权**

**(1) 基本情况**

2015 年 1 月，升达（香港）以 9,019.00 元的价格，收购李文国持有联富国际的 1 万港币出资，收购完成后升达（香港）持有联富国际 100% 股权，收购日联富国际净资产份额为 2,447.65 元，根据企业会计准则的相关规定，收购溢价 6,571.35 元冲减未分配利润。

**(2) 必要性及定价公允性**

上述股权转让是同一控制下的企业合并，系李文国对其控制的从事供应链管理业务企业进行整合重组，具有必要性。本次股权转让以联富国际设立时出资额对应的人民币金额为定价依据，定价公允。

## （二）关联方业务整合

### 1、基本情况

2016年4月25日，年富实业与年富供应链签署《供应链管理服务业务整合及资产转让协议书》，将后续开展供应链管理服务业务所必需的资产、业务资源注入年富供应链。因合同客户或者其他客观原因，导致相关业务合同无法按约定的期限内交由年富供应链承接的，则自2016年5月1日起，年富实业应按照约定将2016年5月1日起的供应链相关业务委托给年富供应链经营，年富实业2016年4月30日存货账面价值26,206,751.43元自2016年5月1日起委托给年富供应链进行销售。同时，年富供应链以2,533,945.01元收购了年富实业的供应链管理服务业务的相关资产，定价依据为相关资产的账面价值。

### 2、必要性及定价公允性

由于年富实业存在关联方占用资金尚未清偿、名义子公司存在权属纠纷尚未解决等问题，且解决相关问题的时间具有不确定性，经交易各方协商确定，将年富实业相关业务整合至年富供应链，并以年富供应链作为本次交易标的公司，本次业务整合涉及的有关固定资产和无形资产（注册商标专用权和计算机软件著作权除外）的转让价格系按其账面价值协商确定，有关知识产权均系无偿转让，年富实业将其持有的存货按照账面价值托管给年富供应链，本次关联方业务整合具有必要性，本次业务整合涉及的资产转让及托管以相关资产的账面价值为定价依据，定价公允。

## （三）关联方资金拆出

### 1、基本情况

单位：万元

关联方	2013年12月31日	本期增加	本期减少	2014年12月31日	资金占用利息收入
年富实业	24,522.63	33,924.57	-	58,447.20	3,116.70

单位：万元

关联方	2014年12月31日	本期增加	本期减少	2015年12月31日	资金占用利息收入
年富实业	58,447.20	29,003.23	-	87,450.43	4,398.28

单位：万元

关联方	2015年12月31日	本期增加	本期减少	2016年12月31日	资金占用利息收入
年富实业	87,450.43	789.91	88,240.34	-	789.91

## 2、必要性及定价公允性

根据业务整合方案，年富实业将其供应链管理业务整合至年富供应链，按同一控制下的业务合并处理原则，追溯至报告期期初，年富实业与供应链管理业务合并至年富供应链，年富实业非供应链管理业务继续保留在年富实业体内，年富实业供应链管理业务形成的负债和所有者权益金额超过供应链管理业务形成的资产总额的部分，形成年富实业非供应链管理业务对年富供应链的资金拆借，该等资金拆借因业务整合而产生，具有必要性。

对于上述关联方资金拆借，年富供应链按照一年期贷款利率收取年富实业的资金占用利息，关联方资金拆借定价公允。

### （四）关联方资金拆入

#### 1、基本情况

单位：万元

关联方	2015年12月31日	本期增加	本期减少	2016年12月31日	资金占用利息支出
年富实业	-	308,472.42	308,472.42	-	595.94

## 2、必要性及定价公允性

上表中年富供应链向年富实业拆入资金系业务合并完成后，年富供应链托管年富实业供应链管理业务时，使用年富实业银行授信资金所致，上述拆入资金具有必要性。

对于上述拆入资金，年富供应链按照同期贷款利率向年富实业支付资金占用利息，关联方拆入资金定价公允。

### （五）接受关联方担保

#### 1、基本情况

年富供应链接受关联方担保情况如下：

单位：万元

担保方	被担保方	担保金额	担保起始日	担保到期日	担保是否已经履行完毕
深圳新宏建、富裕仓储、年富实业、李文国	年富供应链	187,500	2016-6-2	2017-6-1	否
富裕仓储、李文国		150,000	2016-6-1	2017-5-31	否
深圳新宏建、富裕仓储、年富实业、李文国		62,500	2016-9-9	2017-9-9	否
富裕仓储、李文国		50,000	2016-8-15	2017-8-14	否

担保方	被担保方	担保金额	担保起始日	担保到期日	担保是否已经履行完毕
富裕仓储、李文国		20,000	2016-6-30	2018-6-30	否
富裕仓储、年富实业、李文国		70,000	2016-3-30	2017-3-29	否
富裕仓储、年富实业、李文国		20,000	2016-7-26	2017-2-26	否
富裕仓储、李文国		20,000	2016-6-28	2017-6-27	否
年富实业、富裕仓储、李文国		18,000	2016-7-12	2017-7-11	否
年富实业、富裕仓储、李文国		54,000	2016-6-22	2017-6-21	否
深圳新宏建、富裕仓储、年富实业、李文国		11,000	2016-5-30	2017-5-29	否
深圳新宏建、富裕仓储、年富实业、李文国		10,000	2015-12-25	2016-12-25	否
富裕仓储、年富实业、李文国		10,000	2016-7-29	2017-7-4	否
富裕仓储、年富实业、李文国		5,840	2016-7-19	2016-7-18	否
富裕仓储、李文国		50,100	2016-10-17	2021-10-16	否
李文国	联富国际	1000 万美元	2016-6-22	2021-6-21	否

## 2、必要性及定价公允性

上述关联方为年富供应链提供担保，有利于年富供应链获取较为充足的银行授信，促进供应链管理业务的发展，具有必要性。

年富供应链接受关联方提供担保，未向关联方支付相关费用，不涉及关联交易定价的公允性问题。

### （六）关联租赁

#### 1、基本情况

年富供应链与年富实业已签订租赁合同，年富供应链向年富实业租赁位于深圳市福田区滨河大道北深业泰然大厦7楼与25楼共3,157.85平方米的办公场地，租赁期自2016年6月1日至2022年5月31日，租金为150元/平方米/月，2018年6月起每两年在上一年度租金基础上递增5%。

#### 2、必要性及合理性

年富供应链租赁年富实业相关物业作为办公场地，符合其经营发展需要，具有必要性，租金参考周边同类物业租金价格，并在未来合理增长，关联租赁的定价具有合理性。

## （七）关联方资产转让情况

### 1、基本情况

2016年6月，标的公司与年富实业签订了《固定资产转让合同》，约定年富实业将其于2016年4月30日前已订购并于4月30日后交付的家具电器以96.23万元的价格转让给标的公司，资产交割日为2016年6月30日。

2016年11月，标的公司与年富实业签订了《无形资产转让协议书》，约定年富实业将其完成验收的“智软供应链ERP管理软件”无偿转让给标的公司，交割日为2016年11月28日。

### 2、必要性及公允性

上述固定资产系在业务整合前年富实业已订购但供应商尚未交付的电器等，该等电器由年富供应链占有及使用，同时，相关软件系年富供应链业务所必需，由年富实业将该等固定资产及无形资产转让给年富供应链具有必要性，相关固定资产以账面价值作为定价依据，无形资产无偿转让给年富供应链，相关转让价格定价公允。

## （八）应收、应付关联方款项

### 1、基本情况

单位：万元

项目名称	关联方	2016年12月31日	2015年12月31日	2014年12月31日
其他应收款	年富实业	-	87,450.43	58,447.20
	富裕国际投资集团有限公司	-	-	17.86
	李文国	-	39.57	39.57
	富裕仓储	-	-	108.37
应付账款	年富实业	5,206.06	-	-
其他应付款	李文国	50.56	46.74	26.93
	富裕仓储	0.77	-	-

### 2、必要性及定价公允性

项目名称	关联方	2016.12.31	2015.12.31	2014.12.31
其他应收款	年富实业	-	874,504,273.84	584,471,967.60
	富裕国际投资集团有限公司	-	-	178,584.34
	李文国	-	395,734.85	395,734.85
	富裕仓储	-	-	1,083,734.09
应付账款	年富实业	52,060,561.06	-	-
其他应付款	李文国	505,562.29	467,419.25	269,309.40
	富裕仓储	7,727.50	-	-

上述其他应收款主要系相关关联方在业务整合前占用年富实业的资金，业务整合后，该等资金占用转化为对年富供应链合并的供应链管理业务相关资金占用，截至报告期末，该等其他应收款已不再存在。该等其他应收款系因业务合并形成，具有合理性。

2016年12月31日，年富供应链对年富实业的应付账款余额为5,206.06万元，该等应付账款系因业务合并前年富供应链的控股子公司联富国际向年富实业采购货物而形成，业务合并完成后不再存在该等采购货物的情形，该等应付账款因业务合并形成，具有合理性。

上述其他应付款系李文国、富裕仓储暂时对年富供应链提供短期资金支持，有利于年富供应链主营业务的发展，具有必要性。

上述应收、应付关联方款项主要系因业务整合形成，未额外支付利息等费用，定价具有公允性。

## （九）其他关联事项

### 1、基本情况

2016年12月31日，年富实业、升达（香港）与深圳市骏擎苍实业发展有限公司、Dewav（HK）Electronics Limited 签订协议编号为SZNF-JQC-SD-002的《协议书》，就各方在上述业务开展过程中发生的、尚未结清的货款达成如下安排：

（1）截至2016年12月31日，各方在上述供应链管理业务开展过程中尚有货款未予结清。

（2）年富实业将其对深圳市骏擎苍实业发展有限公司的应收货款43,783,310.66元转让给升达（香港），年富实业与升达（香港）之间的相应货款6,311,562.73美元视为结算完毕；

（3）升达（香港）在承接对深圳市骏擎苍实业发展有限公司的应收货款债权后，将其对Dewav（HK）Electronics Limited的应付货款6,311,562.73美元转移至深圳市骏擎苍实业发展有限公司，升达（香港）与Dewav（HK）Electronics Limited之间的相应货款6,311,562.73美元视为结算完毕。

### 2、必要性与公允性

本次债权债务转让系由业务整合前相关进口交易类业务产生，由于境外供应商及境内采购商协商变更付款期限，年富供应链控股子公司升达（香港）防止出现未按协议约定付款的违约风险，年富实业防止发生可能的应收账款坏账风险的背景下进行的，具有必要性，相关应付账款、应收账款均按账面值平价进行转让，上述关联交易定价公允。

## 二、关联交易对估值的影响

上述标的公司在受让关联方股权、关联方业务整合、关联方资金拆借、关联方担保、关联方租赁、关联方资产转让、关联方应收应付款项及其他关联事项大部分为业务整合背景下发生的，具有必要性及合理性，相关交易定价公允，不存在对年富供应链进行利益输送的情形，亦不存在损害年富供应链及其股东利益的情形，对年富供应链本次重组的估值无重大影响。

## 三、补充披露本次交易后上市公司新增关联交易金额及占比，对上市公司和中小股东权益的影响，是否符合《上市公司重大资产重组管理办法》第四十三条第一款的有关规定

### （一）本次交易后上市公司新增关联交易情况

年富供应链为年富实业银行授信提供关联担保的相关协议尚处于有效状态，但由于相关银行授信项下借款均已还清，并且不再发生新的借款，或者相关银行放弃追究年富供应链的担保责任，年富供应链不会存在实质上的关联担保，具体详见本回复之“问题 26”。

年富供应链与年富实业已签订租赁合同，年富供应链向年富实业租赁位于深圳市福田区滨河大道北深业泰然大厦 7 楼与 25 楼共 3,157.85 平方米的办公场地，租赁期自 2016 年 6 月 1 日至 2022 年 5 月 31 日，租金为 150 元/平方米/月，2018 年 6 月起每两年在上一年度租金基础上递增 5%。

假设本次交易在 2015 年 1 月 1 日即已完成，2016 年度上述关联租赁的交易金额为 568.41 万元，占宁波东力同期租赁费用的比例超过 90%，占比较高，但由于上述关联租赁定价参考周边同类物业的租金水平，定价较为公允。

### （二）本次交易后新增关联交易不会损害上市公司及中小股东的利益，符合《重组管理办法》相关规定

如上所述，本次交易完成后，年富供应链不会承担实质上的关联担保责任，相关关联租赁定价公允，同时，本次交易完成后，上市公司与关联方之间的日常交易将按照一般市场经营规则进行，与其他同类产品或服务的客户同等对待。对于上市公司与关联方之间发生的必要关联交易，上市公司将履行适当的审批程序，遵照公开、公平、公正的市场原则进行，并参照上市公司同类产品客户、供应商的销售价格、结算方式作为定价和结算的依据，维护上市公司及全体股东的利益。

为减少及规范本次交易完成后可能发生的关联交易，东力控股以及宋济隆、许丽萍夫妇、富裕仓储及李文国已分别出具《关于规范和减少关联交易的承诺



函》。

综上，本次交易完成后，上市公司新增关联交易主要为关联租赁，该等关联交易定价公允，并且后续将履行适当的关联交易审批程序，不会损害上市公司及中小股东的利益，符合《重组管理办法》第四十三条第一款的有关规定。

经核查，我们认为：年富供应链历史上发生的受让关联方股权、关联方业务整合、关联方资金拆借、关联方担保、关联方租赁、关联方应收应付款项等 6 个方面的关联交易必要性及定价公允性。上述关联交易相关交易定价公允，不存在对年富供应链进行利益输送的情形，亦不存在损害年富供应链及其股东利益的情形，对年富供应链本次重组的估值无重大影响。本次交易完成后，上市公司新增关联交易主要为关联租赁，该等关联交易定价公允，并且后续将履行适当的关联交易审批程序，不会损害上市公司及中小股东的利益，符合《重组管理办法》第四十三条第一款的有关规定。

**问题 34.** 请独立财务顾问和会计师补充披露对年富供应链报告期业绩真实性的核查情况，包括但不限于合同签订及执行情况、收入成本确认依据及其合理性、收入增长合理性、成本真实性、毛利率变化及与同行业可比公司情况对比的合理性、客户真实性等，并就核查手段、核查范围的充分性、有效性及标的资产业绩的真实性发表明确意见。

**回复：**

**一、我们执行的核查程序**

我们对年富供应链报告期业绩真实性所做的主要核查工作如下：

**（一）合同签订及执行情况**

1、取得报告期内年富供应链与主要客户签订的《供应链服务协议》，并在现场走访客户时与客户提供的协议进行核对，核查了合同的签订情况，获取的包括但不限于如下《供应链服务协议》：

供应链服务协议类型	公司名称
进口交易	海尔集团电器产业有限公司
进口交易	锐嘉科集团有限公司
进口交易	惠州 TCL 移动通信有限公司
进口交易	深圳市财富之舟科技有限公司
进口交易	龙尚科技（上海）有限公司
进口交易	扇港元器件(深圳)有限公司
进口交易	东莞新南利电业有限公司
进口交易	深圳市东方拓宇科技有限公司

供应链服务协议类型	公司名称
进口交易	深圳市永盈电子有限公司
进口交易	深圳市成像通科技有限公司
进口交易、出口交易	贵州省财富之舟科技有限公司
进口交易、出口交易	遵义市水世界科技有限公司
进口交易、出口交易	深圳凡卓通讯技术有限公司
进口交易、出口交易	上海云丞聚智能科技有限公司
出口交易	上海鼎讯电子有限公司
出口交易	深圳市兴飞科技有限公司
出口交易	深圳市科潮达科技有限公司
出口交易	深圳市绿瑞高尔夫科技有限公司
出口交易	深圳市鼎智通讯有限公司
出口交易	浙江德景电子科技有限公司
出口交易	湖州致远科技股份有限公司
出口交易	芜湖迅迈通讯科技股份有限公司
非跨境交易业务	TCL COMMUNICATION LIMITED
非跨境交易业务	惠州 TCL 移动通信有限公司
非跨境交易业务	深圳市盛泰影像有限公司

2、抽查了主要客户的销售合同所对应的出库单、发票、发货单、报关单、客户签收单等相关单据，确认其执行情况；

3、抽查了主要供应商的采购合同所对应的发票、入库单等相关单据，确认其执行情况。

## （二）收入成本确认依据及其合理性

分析报告期内年富供应链与客户签订的《供应链服务协议》以及对应的销售合同、采购合同，评价货物所有权相关的主要风险和报酬转移的具体依据，确认收入成本确认原则与会计准则要求的一致性，核查了收入、成本确认依据及其合理性。

## （三）订单执行情况收入增长合理性、成本真实性、客户真实性

1、对报告期内主要客户及供应商实施函证程序，同时进行现场走访，询问与年富供应链的合作情况、对年富供应链的评价情况以及合作关系的延续情况，核实与年富供应链报告期各期业务合同的真实性、其销售往来及其回款情况，核

对往来账项数据的准确性等，以确认营业收入及营业成本的真实性；

具体核查范围如下：

(1) 主要客户函证

针对各报告期主要客户应收账款的函证比例为 95.63%、95.16%、94.30%，针对营业收入的函证比例为 82.18%、90.05%、92.39%，总体覆盖比例较高，具体如下：

单位：万元

项目	2016 年	2015 年	2014 年
应收账款总额	412,538.28	301,178.58	250,558.12
函证应收账款金额	389,013.29	286,593.84	239,621.14
函证比例	94.30%	95.16%	95.63%
收入总额	2,068,890.05	1,483,085.08	1,048,821.36
函证客户收入金额	1,911,411.67	1,335,543.92	861,873.38
函证比例	92.39%	90.05%	82.18%

(2) 主要供应商函证

针对各报告期主要供应商应付账款的函证比例为 94.74%、91.92%、84.42%，针对营业收入的函证比例为 84.58%、89.29%、86.36%，总体覆盖比例较高，具体如下：

单位：万元

项目	2016 年	2015 年	2014 年
应付账款总额	219,635.44	179,048.70	236,251.62
函证应付账款金额	185,408.07	164,580.48	223,813.57
函证比例	84.42%	91.92%	94.74%
采购总额	2,032,869.13	1,451,027.15	1,029,967.96
函证供应商采购金额	1,755,564.54	1,295,612.68	871,162.71
函证比例	86.36%	89.29%	84.58%

2、将报告期主营业务收入进行比较，分析业务类型的结构，识别主要客户结构的情况，结合实际业务情况分析收入增长合理性。

3、对海关进行实地走访，并现场获取了年富供应链报告期内的进出口数据，与标的公司账面数据比对，核查了收入增长的合理性及真实性。出口数据中企业数据与海关数据 2014 年、2015 年、2016 年差异率分别为 0.40%、0.43%、0.62%，差异率非常小，差异主要系海关统计时间差导致。

4、抽查报告期内客户向年富供应链发出的订单，检查相应业务的物流单据、报关凭据、采购发票、销售发票，核查了订单的执行情况；

5、对报告期内年富供应链的银行流水进行抽样核查，比对账面回款单位、银行流水及银行回单的金额、交易对方等，核实销售收入及客户的真实性。

#### **（四）毛利率变化及与同行业可比公司情况对比的合理性**

1、对报告期内主要客户、供应商进行实地走访，结合《供应链服务协议》中对服务费收取的条款进行访谈，核查毛利率水平是否异常；

2、将年富供应链与同行业可比公司的毛利率情况进行对比，核查了年富供应链毛利率水平是否合理。

综上，我们认为，对年富供应链报告期内的业绩真实性的核查手段、核查范围充分、有效，年富供应链报告期内的经营业绩真实，能够反映企业的实际经营情况。

专此说明，请予察核。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）

二〇一七年四月十八日