

证券代码：835598

证券简称：835598

主办券商：东北证券

## 吉林省云上汽车股份有限公司

### 2016 年年度报告摘要

#### 一、重要提示

1. 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于全国股份转让系统公司指定信息披露平台([www.neeq.com.cn](http://www.neeq.com.cn)或[www.neeq.cc](http://www.neeq.cc))的年度报告全文。

1. 2 不存在董事、监事、高级管理人员对年度报告内容存在异议或无法保证其真实、准确、完整。

1. 3 公司全体董事出席了审议本次年度报告的董事会会议。

1. 4 天职国际会计师事务所(特殊普通合伙)对本公司本年度财务报告进行了审计，并且出具了标准无保留意见的审计报告。

#### 1. 5 公司联系方式

董秘（信息披露事务负责人）：肖千琼

电话：0431-89150433

电子信箱：[605316133@qq.com](mailto:605316133@qq.com)

办公地址：长春市南关区自由大路以南亚泰大街以西五环国际大厦 A 座 1 单元  
1605 室

#### 二、主要财务数据和股东变化

##### 2. 1 主要财务数据

单位：元

	2016年	2015年	增减比例
总资产	35,045,095.95	34,083,185.05	2.82%
归属于挂牌公司股东的净资产	21,785,725.10	21,685,197.23	0.46%
营业收入	25,194,628.07	15,023,886.52	67.70%
归属于挂牌公司股东的净利润	100,527.87	4,263,422.81	-97.64%
归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-1,863,572.97	4,235,915.21	-146.12%
经营活动产生的现金流量净额	3,357,624.67	-13,360,382.63	-
加权平均净资产收益率(依据归属于挂牌公司股东的净利润计算)	0.46%	31.65%	-

加权平均净资产收益率(依据归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润计算)	-8.57%	32.51%	-
基本每股收益(元/股)	0.01	0.40	-97.50%
稀释每股收益(元/股)	0.01	0.40	-
归属于挂牌公司股东的每股净资产(元/股)	1.27	1.26	0.79%

## 2.2 股本结构表

单位：股

股份性质	期初		期末	
	数量	比例	数量	比例
无限售条件的股份	无限售股份总数	8,207,500	47.80%	11,099,166
	其中：控股股东、实际控制人	2,000,000	11.65%	4,891,666
	董事、监事、高管	87,500	0.51%	112,500
	核心员工	-	-	-
有限售条件的股份	有限售股份总数	8,962,500	52.20%	6,070,834
	其中：控股股东、实际控制人	8,700,000	50.67%	5,808,334
	董事、监事、高管	362,500	2.11%	337,500
	核心员工	-	-	-
总股本		17,170,000	-	17,170,000
股东总数			6	

## 2.3 前10名股东持股情况表

单位：股

序号	股东姓名	股东性质	期初持股数	期内增减	期末持股数	期末持股比例	限售股份数	无限售股份数	质押或冻结的股份数
1	云上投资	境内非国有法人	10,600,000	0	10,600,000	61.74%	5,733,334	4,866,666	2,000,000
2	于贵博	境内自然人	100,000	0	100,000	0.58%	75,000	25,000	0
3	刘世杰	境内自然人	5,500,000	0	5,500,000	32.03%	0	5,500,000	0
4	刘俐雅	境内自然人	500,000	0	500,000	2.91%	0	500,000	0
5	单伟	境内自然人	350,000	0	350,000	2.04%	262,500	87,500	0
6	王敏	境内自然人	120,000	0	120,000	0.70%	0	120,000	0
合计			17,170,000	0	17,170,000	100.00%	6,070,834	11,099,166	2,000,000

## 三、管理层讨论与分析

## 3.1 报告期内经营情况回顾

- 1、报告期内公司的年度经营计划顺利达成预期的战略目标，营业收入增长 67.7%。
- 2、2016年下半年，公司调整了汽车销售渠道，由原来的与汽车经纪人个人合作变为与汽车厂商与经销商合作，渠道的调整扩大了车源通道，增加了特价车种类，经过了半年的调整，于 2016 年 8 月开始陆续有东风雪铁龙、东风雷诺等品牌特价车上线销售。

3、公司净利润大幅下滑的主要原因是公司加大了整车销售业务的开展，该项业务毛利较低，使得公司主营业务毛利率大幅下降，同时随着公司营业收入的增长，销售费用、管理费用、财务费用的支出都有较大幅度增长。因此公司净利润大幅下滑。后期公司将继续加大业务的推广并加强成本费用控制，努力提高公司盈利水平。

4、报告期内，公司主营业务零首付购车继续保持的良好的发展势头，与各大银行合作也更加顺利。随着 2016 年中国汽车产业首款零首付购车自助办理手机 APP “云上汽车”的上线发布，填补了国内汽车领域的空白，消费者坐在家里用手机就可以零首付购车，消费热情大幅度提高。

5、报告期内，云上传媒旗下 103.3 兆赫吉林省旅游广播栏目“云上汽车服务热线”在吉林省广播电台汽车类栏目中收听率排名第一，根据全球网站排名统计单位“Alexa 排名”显示，云上汽车网继续占领全国地方型网站排名第一的位置。

### 3.2 竞争优势分析

1、公司业务开展得到银行信贷政策的支持。公司设立以来与邮储银行、建设银行等多家银行均保持长期业务合作。2016 年，公司先后与邮储银行、吉林银行等多家银行签署合作协议，争取到银行对公司业务开展的信贷政策支持。汽车分期贷款购车综合服务业务的合作协议创新了合作模式。根据协议约定，对于公司推荐的车贷客户，其个人信用消费贷款部分，由公司存入保证金提供担保，银行审贷通过后直接对客户放款，改变了过去需要公司代客户垫款提车后，待车辆相关抵押手续交付银行后再放款的模式，放款时间大幅缩减，放款额度相应提升；客户汽车抵押贷款部分审批通过后的放款时间也大大缩减。

2、公司拥有大量的客户数据资源储备云上汽车网（长春车市网）已经有 11 年的运营时间，为公司积累了大量的客户资源，保存了大量有效的客户资料。公司目前的数据库会员数量为二十余万人，其中活跃会员数量约为五万余人，在吉林省通过各类社交软件等渠道积累电子客户三十万余人，这些客户在公司各类市场营销活动中表现出较强的客户粘性和忠诚度，他们也是公司多年数据库所积累下的重要客户数据资源。公司了解客户的职业、爱好、工作情况、经济能力、意向车型、购车情况等重要信息，成为公司开展各项业务的重要支撑。公司在客户数据资源的数量、质量等方面有明显的优势。随着公司与邮储银行、建设银行等银行的深入合作，合作银行将导入其优质客户资源与公司对接，公司的客户数据资源将进一步增加。

3、自有汽车网络媒体是公司业务开展的重要支撑平台。自有网站云上汽车网（长春车市网）是公司业务开展的重要支撑平台。根据 Alexa.cn 网站访问量统计，该网站在国内地方汽车网站中排名第一。与普通的电商网络平台相比，云上汽车网（长春车市网）在吉林省内的影响力、公信力较高。公司通过云上汽车网（长春车市网）组织的各类汽车活动得到了汽车消费者、汽车经销商以及其他媒体的广泛响应，凭借多年积累的活动策划及执行经验，云上汽车网（长春车市网）举办的各类汽车活动效果良好。通过网络平台，公司可以宣传汽车分期贷款购车综合服务业务、汽车传媒等

多项业务；组织各类大型汽车类活动，促进公司业务开展，增加客户粘性；云上汽车网（长春车市网）作为有影响力的专业媒体，可以起到监督作用，能更好的保护客户利益，为公司业务提供有力支持；有助于收集客户信息，经过数据分析，为公司各项业务提供支持；利用短信息平台，向客户、会员推送信息，实现精准营销。

4、公司自主研发的在中国汽车业首款零首付购车自助办理手机A P P“云上汽车”于2016年12月17日正式上经发布，这是中国汽车产业的一次创新，消费者自助办理零首付购车，极大程度的缩短的办理时间，简化了业务流程，对公司业务能力及业务规模的提高有很大程度的提升。5、竞争劣势：公司特殊的业务模式决定了公司业务的快速推广需要一定的资金基础。由于公司设立时间较短，规模相对较小，公司现有资金储备不能满足业务规模快速做大的需要。

### 3.3 经营计划或目标

1、公司整体发展规划及各个业务板块的中长期发展规划。在保证吉林省本地业务快速开展的同时，2017年第一季度将完成吉林省营业网点的覆盖，2017年第三季度将完成东北三省营业网点的覆盖。同时，公司将逐步完成现有业务在全国范围内的复制。另外，公司将围绕汽车销售服务业务和汽车贷款服务业务进行业务创新，实现业务的快速发展和公司规模的快速增长。

2、公司未来两年整体经营目标及主要业务的经营目标。

①实现公司业务的国内复制为了实现整体发展规划，结合自身优势和特点，公司制定了以下具体发展规划：目前云上汽车的汽车销售综合服务业务、汽车贷款服务业务以及汽车传媒类业务已经不再仅限于在吉林省范围内开展。公司计划将该业务在国内重点城市进行复制，完成云上汽车在全国范围内的营业网点建设工作。公司作为为终端客户提供专业的汽车全产业链服务商，将依托云上汽车网及云上汽车手机A P P平台，通过线上平台征集客户，为国内客户开展多项汽车类业务综合服务。

②人力资源计划：随着公司经营规模的持续稳定增长，良好的人才储备及人才梯队建设是公司发展的重要保障。公司将坚持“以人为本”的用人理念，不断推进公司人力资源的优化管理。公司拟通过人才引进计划，建立一支高层次研发团队；还要大力引进高级管理人才，建立完善的公司管理体系，提升公司整体运营效率。公司还将通过完善的培训计划，建立人才培养机制，在公司内部基础培训和岗位技能培训的同时，为员工提供外部学习与交流的机会，提高公司员工的业务能力，提升公司员工整体素质；公司将积极完善激励机制，鼓励创新，形成良好的竞争环境。

③管理提升计划：公司拟在宏观层面上进一步完善公司治理结构，按照现代企业制度的要求，实现公司内部权力机构、执行机构、监督机构的合作与相互制衡；在微观层面上加强制度制定与执行，公司拟在现有管理制度基础上，进一步完善内部管理制度，同时加强授权与监督管理，促进内部管理效率的提高。

④融资计划：公司将走上产品经营与资本经营相结合的道路。公司将在全国范围内加快发展步伐，扩大并占领公司核心业务在全国范围内重点城市的市场份额，继续

保持和发展公司良好的经营业绩，不断增强再融资能力。在未来两年内，公司将根据自身的实际情况和发展需要，本着“科学、合理、适量”的原则，通过增发、发行债券或银行借款等多种方式获得企业发展所需资金。该经营目标受制于外部环境及企业后续发展状况，不构成对投资者的业绩承诺，请投资者对此持足够的风险意识。

#### 四、涉及财务报告的相关事项

4.1 与上年度财务报告相比，会计政策发生变更、会计估计和核算方法未发生变化。

会计政策发生变更：

执行《增值税会计处理规定》

财政部于 2016 年 12 月 3 日发布了《增值税会计处理规定》(财会[2016]22 号)，适用于 2016 年 5 月 1 日起发生的相关交易。本公司执行该规定的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	受影响的报表项目名称和金额
将利润表中的“营业税金及附加”项目调整为“税金及附加”项目。	税金及附加 调整合并利润表税金及附加本年金额 30,445.76 元，调减合并利润表管理费用本年金额 30,445.76 元。调整母公司利润表税金及附加本年金额 23,923.98 元，调减母公司利润表管理费用本年金额
将自 2016 年 5 月 1 日起本公司经营活动发生的房产税、土地使用税、印花税从“管理费用”项目重分类至“税金及附加”项目，2016 年 5 月 1 日之前发生的税费不予调整。比较数据不予调整。	23,923.98 元。

4.2 公司本年度内未发生重大会计差错更正需追溯重述的情况。

4.3 与上年度财务报告相比，财务报表范围未发生变化。

4.4 天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了天职业字[2017]10715 号标准无保留意见的审计报告。

吉林省云上汽车股份有限公司

董事会

2017 年 4 月 28 日