

证券代码：832086

证券简称：现在支付

主办券商：华融证券

现在（北京）支付股份有限公司

2015 年年度报告摘要

一、重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于全国股份转让系统公司指定信息披露平台（www.neeq.com.cn 或 www.neeq.cc）的年度报告全文。

1.2 本公司全体董事、监事、高级管理人员保证本报告内容的真实性、准确性和完整性。

1.3 本公司第一届董事会第三十四次会议、第一届监事会第五次会议审议通过了公司 2015 年年度报告，公司全体董事、监事均出席会议并表决，没有董事、监事、高级管理人员对本报告内容的真实性、准确性和完整性无法保证或存在异议。

1.4 公司 2015 年度财务报告已经大华会计师事务所（特殊普通合伙）审计并出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 公司联系方式

董事会秘书/信息披露负责人：何月

联系地址：北京市西城区西直门内大街冠英园西区 22 号冠英商务楼 4 层

电话：010-56268609

电子邮箱：heyue@ipaynow.cn

二、 主要财务数据和股东变化

2.1 主要财务数据

2.1.1 盈利能力

单位：元

	本期	上年同期	增减比例
营业收入	55,277,975.05	25,608,516.84	115.86%
毛利率%	65.95%	86.77%	-
归属于挂牌公司股东的净利润	5,100,983.10	7,716,246.53	-33.89%
归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	20,513,269.02	7,709,314.66	166.08%
加权平均净资产收益率%（依据归属于挂牌公司股东的净利润计算）	9.10%	83.46%	-
加权平均净资产收益率%（归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润计算）	36.60%	83.38%	-
基本每股收益	0.09	1.45	-67.59%

2.1.2 偿债能力

单位：元

	本期期末	上年期末	增减比例
资产总计（元）	104,674,302.90	24,183,257.39	332.84%
负债总计（元）	6,611,472.82	6,412,708.04	3.10%
归属于挂牌公司股东的净资产（元）	95,872,683.95	17,770,549.35	439.50%
归属于挂牌公司股东的每股净资产（元）	1.66	1.78	-6.74%
资产负债率%	6.32%	26.52%	-
流动比率	14.69	3.74	-
利息保障倍数	-	-	-

2.1.3 营运情况

单位：元

	本期	上年同期	增减比例
经营活动产生的现金流量净额（元）	-22,240,661.06	11,951,826.09	-
应收账款周转率	11.71	19.32	-
存货周转率	40.30	8.57	-

2.1.4 成长情况

单位：元

	本期	上年同期	增减比例
总资产增长率%	332.84%	372.73%	-
营业收入增长率%	115.86%	191.31%	-
净利润增长率%	-37.91%	405.61%	-

2.1.5 股本情况

单位：元

	本期期末	上年期末	增减比例
普通股总股本（股）	57,795,000.00	10,000,000.00	477.95%
计入权益的优先股数量（股）	-	-	-
计入负债的优先股数量（股）	-	-	-
带有转股条款的债券（股）	-	-	-
期权数量（股）	-	-	-

2.2 股本结构表

股份性质		期初		本期变动	期末	
		数量	比例%		数量	比例%
无限售条件股份	无限售股份总数	0	0.00%	20,295,000	20,295,000	35.12%
	其中：控股股东、实际控制人	0	0.00%	5,187,500	5,187,500	8.96%
	董事、监事、高管	0	0.00%	5,747,500	5,747,500	9.94%
	核心员工	0	0.00%	0	0	0.00%
有限售条件股份	有限售股份总数	10,000,000	100.00%	27,500,000	37,500,000	64.88%
	其中：控股股东、实际控制人	4,230,000	42.30%	11,632,500	15,862,500	27.45%
	董事、监事、高管	5,770,000	57.70%	15,867,500	21,637,500	37.43%
	核心员工	0	0.00%	0	0	0.00%
总股本		10,000,000	-	47,795,000	57,795,000	-
普通股股东人数		45				

2.3 前 10 名股东持股情况表

序号	股东名称	期初持股数	持股变动	期末持股数	期末持股比例%	期末持有有限售股份数量	期末持有无限售股份数量
1	崔晋铭	4,230,000	16,820,000	21,050,000	36.42%	15,862,500	5,187,500
2	王大伟	1,710,000	6,740,000	8,450,000	14.62%	6,412,500	2,037,500

3	贾胜	1,260,000	5,000,000	6,260,000	10.83%	4,725,000	1,535,000
4	刘佳	1,000,000	3,545,000	4,545,000	7.86%	3,750,000	795,000
5	吴玉华	900,000	2,860,000	3,760,000	6.51%	3,375,000	385,000
6	北京沃亩股权投资 投资管理中心 (有限合伙)	0	2,500,000	2,500,000	4.33%	0	2,500,000
7	王蕊	450,000	1,750,000	2,200,000	3.81%	1,687,500	512,500
8	杨阳	450,000	1,720,000	2,170,000	3.75%	1,687,500	482,500
9	华融证券股份 有限公司	0	2,000,000	2,000,000	3.46%	0	2,000,000
10	北京汉唐资产 管理集团有限 公司	0	1,000,000	1,000,000	1.73%	0	1,000,000
合计		10,000,000	43,935,000	53,935,000	93.32%	37,500,000	16,435,000

前十名股东间相互关系说明：

公司股东董事长兼总经理崔晋铭先生、董事贾胜先生分别为北京沃亩股权投资管理中心（有限合伙）的执行事务合伙人和有限合伙人。

除此之外，其他股东之间不存在关联关系。

三、 管理层讨论与分析

3.1 商业模式

公司业务在证监会规定的行业大类中属于“软件和信息技术服务业（I65）”，是北京市高新技术企业及中关村高新技术企业。公司定位为商户服务，通过自主研发创新，为商户提供综合性的互联网+支付服务+金融服务。

3.1.1 支付服务

报告期内，公司以“支付服务”为主营业务，“支付服务”定位为做商户支付中心的解决方案提供商，主要销售客户为金融机构、互联网企业、移动互联网企业及行业客户。

公司为商户提供产品研发、技术支持服务及运营支持服务。

公司聚焦提供“安全、快捷、方便”的支付服务解决方案，利用自主研发的“现在支付核心支付系统”、“聚合支付平台”等产品为商户提供多种支付方式聚合。通过打通主流支付方式及提供商户需要的支付方式“长尾”，为商户提供软硬结合、核销一体的聚合支付服务解决方案。目前，公司主要收益来自于通过提供支付解决方案的开发及运营所产生的佣金。

3.1.2 金融服务

公司全资子公司深圳市前海现在商业保理有限公司（简称：“现在保理”）于 2015 年 11 月注册资本金由 2000 万人民币增加到 5000 万人民币，立足于现在支付“支付服务”的客户，为客户中电商平台的供应商提供贸易融资服务。经历近两年的开发与研究，结合支付业务开创了全新的互联网保理业务模式。

报告期内，模式验证完毕，业务开展正常。现在保理是为核心电商企业的供应商提供贸易融资服务所产生的利息收入作为盈利模式。

3.1.3 商户互联网服务

公司参股子公司北京大有易数数据网络科技发展有限公司（简称“大有易数”）成立于 2015 年 11 月，注册资本 1000 万元，是公司战略投资的一家互联网参股子公司。目前支付场景化是大势所趋，大有易数主要提供基于运营商后向流量（手机流量）的互联网广告推送服务，通过支付的触发实现商户的二次营销。目前大有易数已直连三大运营商的后向流量通道，有着优质的运营商资源，充值平台稳定运行。报告期内，结合支付以后向流量形式的营销解决方案已经投入市场，实现了公司在互联网信息化服务的初步价值。

大有易数为企业客户提供线上推广服务，以“手机流量+发布渠道付费”或“实际效果付费”两种形式获得盈利。

报告期内，现在支付已经完成围绕商户提供互联网+支付服务+金融服务的战略布局，以更个性的角度实现商家与用户之间的对接，为商户提供全方位的一体化解决方案。

3.2 报告期内的经营回顾

为了保证报告期内公司年度经营计划顺利完成和净利润的增长，公司上下紧密团结，克服一切困难，围绕公司发展战略及经营目标，在董事会的带领下，实现了经营业绩的稳步增长。

报告期内，公司实现营业收入 55,277,975.05 元，比去年同期增长 115.86%；总资产达到 104,674,302.90 元，比去年同期增长 332.84%；实现归属于挂牌公司股东的净利润 5,100,983.10 元，比去年同期下降 33.89%，主要是股份支付 20,260,000 元影响净利润；实现归属于挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润 20,513,269.02 元，比去年同期增长 166.08%。

为了满足市场需求，报告期内，公司在市场开拓、技术研发、员工队伍建设等方面采取了如下切实可行的措施，保证了公司年度经营计划的顺利完成和净利润的增长：

3.2.1 商业模式的完善

报告期内，为商户提供互联网+支付服务+金融服务的战略布局基本完成。除支付服务作为公司的主营业务带来的利润增长外，子公司在金融服务和商户互联网服务两方面的初步完善也是公司全年净利润增长的因素之一。

3.2.2 市场开拓

报告期内，公司通过自主研发的“聚合支付平台”在产品功能和使用体验方面进一步增强，为商户提供全方位支付服务解决方案，帮助商户更快、更方便的接入需要的支付方式和增值应用。同时公司积极开拓国内一线城市及海外业务、积极寻求与渠道商的合作，进一步提升了服务商户的数量，加强了公司在各地区的市场竞争力，从而不断巩固和扩

大业务规模。

3.2.3 技术研发与创新

公司十分重视和支持产品技术开发及创新。报告期内，公司大力发展聚合支付平台，丰富了聚合支付平台的支付渠道与支付方式，为开发者提供更加完善的支付解决方案。

3.2.4 员工队伍建设

为支持和保障公司高速增长的业务需求，公司非常重视人才的引进及后期培养，报告期内，公司广纳贤才并为员工提供广阔的成长空间。公司特聘了众多技术型公司的优秀技术人员为公司扩充管理及技术团队；公司为员工提供完善的福利及保障，让员工在工作之余感受到与公司共同成长的喜悦。

3.2.5 后台保障能力

公司设有为商户服务的综合事务部门。涵盖与公司各业务部门及渠道商的业务对接，为公司业务提供各项服务，对业务的风险把控、数据核算，实时反馈及解决商户需求。围绕业务提供一系列相关优质服务，保证业务流程的顺畅，为业务的顺利开展和进行提供坚实的保障。

3.3 竞争优势分析

3.3.1 行业发展前景看好

我国软件业正处于快速发展时期，公司所处的软件和信息技术服务业是我国重点鼓励、扶持发展的产业。尤其在 3 月 6 日，李克强总理在政府工作报告中提出：“制定‘互联网+’行动计划。公司的持续快速发展与国家宏观经济环境相吻合，行业前景看好。

3.3.2 技术优势

公司的主要管理人员具有丰富的金融 IT 行业从业经历，核心团队稳定，并且公司具有专业的技术研发团队。研发方向涵盖了软件产品开发、电子商务、IT 技术等相关领域，

公司自主研发的“现在支付核心支付系统”“聚合支付平台”等产品，不同于其他第三方支付工具，公司通过现在支付的核心支付系统，聚合了多种支付方式，为商户提供统一支付入口和统一对账平台的支付解决方案。

3.3.3 业务优势

公司最主要的优势在于与中国银联，商业银行和第三方支付机构的紧密合作，通过多年合作建立了相互信任和密切的合作关系，取得了成熟的运行经验，在项目的获取方面具有较强的优势。公司与现有客户的合作一方面推动了本公司技术和服务水平的不断提高；另一方面从“支付服务”的经营管理，现金流入等方面保障了本公司的长远稳定发展。

公司支付服务客户主要集中为大型在线商城和线下实体连锁商户。

3.3.4 客户优势

公司作为中国银联在移动支付业务方面的第一批战略合作伙伴至今，通过4年的努力，不断深挖客户，业务覆盖范围广泛，如母婴、商旅、游戏、教育等领域的知名电商均为公司客户。长年以来，通过对线上电商和线下连锁商户的深度挖掘，公司积累了大量有效客户。

3.3.5 管理优势

公司在创业实践中不断吸收先进的管理理念，不断引进高素质的高级职业管理人才，不断提高公司运营效率，逐渐形成了专业化、职业化的管理团队。公司通过建立科学的规章制度体系，在决策、经营、科研等各方面都有较为完善的制度保证。通过董事会办公室制定公司的战略发展规划并及时对外披露重大信息，确保公司发展的规范性和信息披露的及时性；通过财务部监督、控制和管理各项工作，保障公司资产的安全完整性和合规合法性；通过综合运营部管理公司人力、行政等日常工作，确保相关薪资福利和绩效考核体系的合理有效；通过产品技术部较强的产品研发能力，对公司业务给予可靠的技

术支持；通过移动支付部专门负责公司线上支付业务的拓展和后期维护；通过市场合作部专门负责公司线下支付业务的拓展和后期维护。

3.3.6 后台保障优势

公司设有为商户服务的综合事务部门。涵盖与公司各业务部门及渠道商的业务对接，为公司业务提供各项服务，对业务的风险把控、数据核算，实时反馈及解决商户需求。围绕业务提供一系列相关的优质服务，保证业务流程的顺畅，为业务的顺利开展和进行提供保障。

3.4 公司发展战略

公司坚持围绕以商户为中心，为其提供支付服务、金融服务及商户互联网服务，为商家与用户之间提供全方位对接。在未来中长期内，主要为以下实施战略：

3.4.1 优化人力资源

人才是公司的核心竞争力，优化人力资源是公司长期的发展战略。公司将着重引进经验丰富的各类人才，注重公司专业技能的培训，不断完善员工竞聘、培训等体系，加强员工团队建设，健全员工的激励机制，为员工提供多元化的职业成长空间，提升员工在公司的归属感和认同感，以保证公司人力资源的可持续发展。

3.4.2 加大研发力量

好的产品是公司生存的关键，具有竞争力的产品才能得到市场的认可。现有产品的优化及开发新的符合市场需求的产品，是公司持续经营的保障。加大对技术研发的投入，引进更多的专业人才，保持公司在技术上的领先。在产品上，以用户为本，在满足及服务商户的基础上，研发并优化产品，更好的为商户服务。

3.4.3 开拓业务市场

报告期内，公司设立了 4 家子公司，5 家分公司，通过加强产品开发、提升市场推广

力度，并持续在全国一二线城市相继设立分公司；发展有竞争优势的渠道合作伙伴，通过渠道商在本地领域的覆盖力度，不断扩大市场占有率及份额。

3.4.4 完善业务模式

目前，公司以支付服务为主营业务并获得了大量商户。在未来，公司将充分挖掘商户的需求，立足于商户将金融服务、商户互联网服务与支付服务生态圈建立起来。

3.4.5 持续完善公司治理

虽然公司建立了较为完善和全面的各项制度，但是随着公司业务及人员规模的不不断扩大，公司为保持高速发展而对各项制度进行持续优化。

四、 涉及财务报告的相关事项

4.1 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法未发生变化。

4.2 本年度内未发生重大会计差错更正需追溯重述的情况。

4.3 与上年度财务报告相比，财务报表合并范围发生变化。

本期加入合并财务报表范围的主体共 4 户具体包括：北京九盈信息科技有限公司、深圳市前海现在商业保理有限公司、现在电子支付有限公司、北京中怡同创商务有限公司

4.4 大华会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。