**证券代码：300529 证券简称：健帆生物**

**健帆生物科技集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2019-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ■特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** |

|  |  |
| --- | --- |
| 中银基金 | 王方舟 |
| 安信基金 | 徐衍鹏 |
| 浦银安盛 | 陈蔚丰 |
| 国寿安保 | 刘志军 |
| 东吴基金 | 毛可君 |
| 兴全基金 | 邱晓旭 |
| 上海彤源投资 | 庄琰 |
| 从容投资 | 罗凌 |
| 光大资管 | 曾炳祥 |
| 上海趣时资产 | 罗会礼 |
| 华泰资管 | 俞天甲 |
| 上海盛宇投资 | 张亚辉 |
| 毅达融京 | 孙吉川 |
| 东海证券资管 | 隋欣 |
| 泰旸资产 | 钟峥嵘 |
| 东吴自营 | 张蔚洁 |
| 西南证券自营 | 陈继业 |
| 弘毅远方基金 | 施越 |
| 浙商资管 | 赵媛 |
| 渤海人寿 | 赵东宇 |
| 中欧基金 | 贾雅希 |
| 博通投资 | 庄臣 |
| 泓德基金 | 操昭熙 |
| 毅木资产 | 任清莲 |
| 谦和裕安投资 | 於杨 |
| 德邦资管 | 陈国栋 |
| 勤远投资 | 徐曼 |
| 华夏基金 | 马生华 |
| 观富资产 | 谢博涛 |
| 国华人寿 | 肖汉山 |
| 恒天中岩 | 刘怀友 |
| 坚果投资 | 盖伟伟 |
| 旭松资本 | 李根林 |
| 永安国富 | 张文平 |
| 金库资本 | 黄隆堂 |
| 三井住友 | 陈嘉琦 |
| 上海盛宇投资 | 王瑞洁 |
| 太平资产 | 袁银泉 |
| 富国基金 | 章旭峰 |
| 东海基金 | 赵子淇 |
| 东方资管 | 钱思佳 |
| 永冀资产 | 王淼 |
| 兴业基金 | 钱晓娟 |
| 西部利得 | 曹斌佳 |
| 华泰保兴 | 陈晓蕾 |
| 华夏基金 | 李平祝 |
| 博时基金 | 孔令熙 |
| 民生加银 | 陈洁馨 |
| 中金基金 | 兰兰 |
| 万家基金 | 王霄音 |
| 海宸投资 | 陈茜茜 |
| 沣杨投资 | 张秀磊 |
| 银叶投资 | 秦怀宝 |
| 神农投资 | 王宇美 |
| 永赢基金 | 陆海燕 |
| 安信证券 | 马帅 |
| 汇添富 | 付鹏飞 |
| 华安基金 | 谢昌旭 |
| 彤源投资  | 薛凌云 |
| 浙商基金 | 白玉 |
| 财通资管 | 王鑫园 |
| 中庚基金 | 余思慧 |
| 砥俊资产 | 崔晓巍 |
| 于翼资产 | 夏芳芳 |
| 国寿安保基金 | 李捷 |
| 中信建投 | 王在存 |
| 江海证券 | 罗萍 |
| 东北证券 | 崔洁铭 |
| 如山汇金 | 徐郴婷 |
| 莫尼塔 | 余玉君 |
| 浦银安盛 | 刘诗瑶 |
| 东方之星 | 饶海军 |
| 益恒投资 | 李蕾 |
| 爱建证券 | 章孝林 |
| 中庚基金 | 蔡云翔 |
| 华夏久盈 | 胡攸乔 |
| 汇桥资本 | 霍燃 |
| 兴业证券 | 储乐延 |
| 上海途灵资管 | 白伊贝 |
| 兴业证券 | 张佳博 |
| 招商基金 | 梅梅 |
| 中泰证券 | 谢木青 |
| 光大证券 | 林小伟 |
| 中大君悦 | 曲芳 |
| 光大证券 | 宋硕 |
| 基明资本 | 王镜程 |
| 汇添富 | 郑磊 |
| 易方达 | 王超 |
| 太平资管 | 薛娜 |
| 万家基金 | 况晓 |
| 德邦证券 | 陈浩 |
| 兴业证券 | 孙媛媛 |
| 兴业证券 | 李波 |
| 恒越基金 | 宋磊 |
| 广发证券 | 吴文华 |
| 银河基金 | 王海华 |
| 银河基金 | 杨琪 |
| 诺德基金 | 朱红 |
| 上海鑫富越 | 张勇 |
| 东吴基金 | 王立立 |
| 上海榜样投资 | 吴限峰 |
| 上海鼎锋资管 | 张亚华 |
| 上海九岭投资 | 王博栋 |
| 金鼎资本 | 李云龙 |
| 德邦基金 | 黎莹 |
| 上海尚雅投资 | 成佩利 |
| 浙商资管 | 胡丽梅 |
| 泰信基金 | 徐慕浩 |
| 丽珠 | 薛炯 |

 |
| **时间** | 2019年4月18日 |
| **地点** | 上海浦东香格里拉大酒店 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长兼总经理董凡先生董事兼副总经理唐先敏女士董事会秘书张明渊先生财务中心总监何小莲先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司基本情况介绍**公司是具有创新技术的血液净化产品提供商，主要从事血液灌流相关产品的研发、生产与销售，自主研发的一次性使用血液灌流器、一次性使用血浆胆红素吸附器、DNA免疫吸附柱及血液净化设备等产品广泛应用于尿毒症、中毒、重型肝病、自身免疫性疾病、多器官功能衰竭、ICU等领域的治疗，可有效挽救患者生命或提高病患者生活质量。公司拥有700多人的专业营销团队覆盖全国各省超过4000家大中型医院。公司掌握树脂灌流器生产的全部核心技术，曾获得国家科技进步二等奖，目前承担20多项科研项目。公司秉持“敢创新、真务实、永进取、乐共赢”的企业文化，上市后多次实施股权激励计划，将公司利益和核心团队个人利益相结合，使各方共同关注公司的长远发展。公司未来将立足血液净化领域，精耕国内血液净化市场，拓展重症肝病、心外科手术等新增长点市场发展，推动HA130产品疗程化使用，快速扩张海外市场；同时借助资本市场，寻找优质并购标的，以扩充产品线、增强技术实力，同时借助相互保险平台力量，布局医疗健康产业，打造具有健帆特色的多位一体的血液净化全价值链，实现集团化、品牌化、多元化发展，成为世界一流的高科技医疗技术企业集团。**二、、互动交流****问题：请问公司产品是什么时候上市的？产品是否有更新迭代？医保报销是否受到药占比、医保总量等问题的限制？**答：HA系列产品最初于1999年获得试字号批准文号作为科研用途使用，2002年转为准字号正常上市销售，最初用于中毒治疗。HA系列各个产品上市时间各有不同，肾病方向产品HA130于2004年上市，心外科方面产品HA380于2018年上市。公司根据不同临床适应症陆续推出不同型号的产品，并且不断对产品进行更新迭代。公司的科研投入一方面为新产品研发，一方面为原有产品的改进。产品进入医保报销体系后，还受到各地甚至各个医院的具体规定的影响，但并没有对公司的发展产生重大影响。公司产品属于新兴技术，目前公司的主要精力放在普及推广新技术，改变医生患者的认知上，并没有花太多精力在医保方面。目前的部分地区的医保费用还没有让尿毒症患者得到充分治疗。**问题：公司怎么看待商业保险？公司的保险产品在患者当中的接受度如何？**答：商业保险在中国有很广阔的发展前景。商业保险和社保结合才能最好保护患者的利益。公司介入商业保险将不只局限于肾病领域，还将陆续推广到其他公司熟悉的领域，比如肝病和风湿免疫疾病。公司独家代理众惠保险推出的爱多多肾病保险计划已完成了银保监会备案并开始试销。该保险产品在病人当中非常受欢迎，保费一年3000多元，被保险人一旦发展为尿毒症，将获得50万医疗费用赔付，为其提供了有力的治疗保障。公司还将会根据市场调研和试销的结果对保险产品提出建议，由众惠保险不断地完善保险产品，直到打造出一款精品保险产品。中国有几千万或上亿的肾病患者，产品市场前景非常广阔。同时公司会依托爱多多健康管理（广东横琴）有限公司打造一个慢病管理的健康管理公司及互联网平台，投保的病人自动成为慢病管理会员，进入互联网社区，健康管理公司帮助病人共同抵御尿毒症或其他疾病。接待过程中，公司相关领导与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况；同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2019年4月22日 |