

公司代码：603716

公司简称：塞力斯

塞力斯医疗科技股份有限公司
2020 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
无

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	塞力斯	603716	无

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	刘源	蔡风
电话	027-63386378	027-63386378
办公地址	武汉市东西湖区金山大道1310号	武汉市东西湖区金山大道1310号
电子信箱	zhengquanbu@thalys.net.cn	zhengquanbu@thalys.net.cn

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	3,059,482,214.20	3,007,056,485.88	1.74
归属于上市公司股东的净资产	1,492,818,195.19	1,489,172,773.28	0.24
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)

经营活动产生的现金流量净额	-112,736,492.06	-69,631,055.82	
营业收入	771,646,486.15	841,654,177.07	-8.32
归属于上市公司股东的净利润	7,706,778.85	56,232,353.83	-86.29
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	12,875,554.67	57,365,031.44	-77.56
加权平均净资产收益率(%)	0.52	4.47	减少3.95个百分点
基本每股收益(元/股)	0.04	0.36	-88.89
稀释每股收益(元/股)	0.04	0.36	-88.89

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)		15,758				
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)		0				
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
天津市瑞美科学仪器有限公司	境内非国有法人	40.06	82,183,492	0	质押	51,443,000
温伟	境内自然人	4.70	9,634,208	8,580,008	质押	7,400,000
上海高能投资管理有限公司—高能汇实专项私募股权投资基金1号	其他	4.50	9,221,709	0	无	0
沐阳天沐朴石投资咨询有限公司—舟山天沐投资管理中心(有限合伙)	其他	3.93	8,064,465	0	无	0
塞力斯医疗科技股份有限公司回购专用证券账户	其他	3.32	6,802,839	0	无	0
深圳市华润资本股权投资有限公司—华润医药(汕头)产业投资基金合伙企业(有限合伙)	其他	3.14	6,435,006	0	无	0
曲明彦	境内自然人	1.51	3,088,000	0	无	0
财通基金—招商银行—财	其他	1.05	2,145,002	0	无	0

通基金—长昕1号资产管理计划						
SPILO LIMITED	其他	0.81	1,663,206	0	无	0
中国银行股份有限公司—广发中证养老产业指数型发起式证券投资基金	其他	0.60	1,224,450	0	无	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	温伟为天津市瑞美科学仪器有限公司股东，持有66.06%股权。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用					

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

2020年上半年，突如其来的新冠疫情对公司业务的正常开展带来了较大的冲击，公司面临诸如人员出行困难、物流中断等问题。疫情期间，公司上下众志成城，共克时艰，一直活跃在抗击疫情的一线，充当抗击疫情的后勤保障军，为多家疫情定点医院提供医疗物资供应服务；同时，不忘作为公众公司的社会责任与担当，积极向医疗机构捐赠抗疫物资、检验设备与资金等；

随着国内疫情得到控制，医疗机构逐渐恢复正常诊疗服务，疫情对公司带来的负面影响也逐步消除，公司上游供应、公司生产、下游医疗机构已恢复正常，公司合同均已正常履行。此外，新冠疫情也给公司SPD业务带来新的发展机遇。本次疫情从一定程度上暴露出各地方医疗物资流通基础设施建设水平落后，物资管理运营效率偏低等问题。而公司的SPD业务通过在医院建立医用耗材集约化运营管理平台，能够有效提升医疗物资管理运营效率。

报告期内，公司实现营业收入77,164.65万元，同比下降8.32%，其中，第二季度同比增长1.76%；实现归属于母公司的净利润770.68万元；实现归属于母公司扣除非经常性损益的净利润1,287.56万元，同比下降77.56%，其中第二季度盈利3565.67万元，同比增长0.89%，相关数据如下：

项目	2020 一季 度	2020 年二 季度	2019 年一 季度	2019 年二 季度	一季度变 动率	二季度变 动率
1、营业收入	28,147.23	49,017.42	35,993.49	48,171.92	-21.80%	1.76%
其中：SPD 业务	4,187.15	8,280.19	3,975.42	3,509.65	5.33%	135.93%
2、净利润	-2,714.31	3,956.10	2,496.90	4,927.52	-208.71%	-19.71%
3、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-2,278.12	3,565.67	2,202.18	3,534.32	-203.45%	0.89%

(一)上半年营业收入同比下降 8.32%，其中第一季度同比下降 21.80%，第二季度同比增长 1.76%。公司上半年业绩未达预期，主要分析如下：

1、一季度武汉等区域业务受疫情影响严重，目前业务已恢复正常运营

2020 年第一季度是新冠疫情高发期，武汉从 1 月底开始封城，至 4 月初才解封，在此期间人员出行、物流运输以及医疗机构的正常运营都受到极大影响，致使公司在武汉地区经营子公司营业收入同比下降 56.99%，公司一季度营业收入同比下降 21.80%；

随着疫情得到有效的控制，公司业务逐渐恢复正常，武汉子公司第二季度收入较上年同期下降 12.21%，较第一季度增长 174.34%，公司第二季度营业收入同比增长 1.76%。

2、SPD 业务保持高速增长，帮助医疗机构降本增效，价值逐步显现。

随着北京、河北、黑龙江等地区 SPD 项目正式运行，2020 年上半年 SPD 业务规模保持高速增长态势，2020 年上半年实现营业收入 1.25 亿元，同比增长 66.56%。

(二)上半年扣非归母净利润下降 77.56%，其中第一季度亏损 2278.12 万元，第二季度盈利 3565.67 万元，同比增长 0.89%。主要分析如下：

1、股权激励预提费用的影响

2020 年上半年，较去年同期不可比因素主要系公司员工股权激励，当期预提相关成本费用 1,101.61 万元，影响当期归属于母公司扣除非经常性损益的净利润 723.58 万元；

2、应收款项减值准备执行新金融工具准则

应收款项减值准备执行新金融工具准则，按信用模型测算当期计提 1,600 多万元信用减值损失，同比增加 86.38%；

3、受疫情影响，公司固定成本费用正常列支

疫情期间，公司销售业务不达预算，公司日常固定成本费用，如员工薪酬、房屋/仓库租赁费用、仪器设备的折旧费等正常列支，影响当期盈利水平。

下半年，公司上下将齐心协力，严格执行既定的战略方针，努力确保各项预算指标的完成。

1、政策渠道+疫情催化，SPD 业务持续落地

作为以提供诊疗服务为核心的医疗机构，医用耗材运营管理一直是医院内部管理的痼疾；2019 年“耗材取消加成”、“控制耗占比”、“按疾病诊断相关分组（DRGs）付等医保支付方式改革”、“医用耗材规范管理”等政策加速推行，医用耗材的日常运营、库存垫资、损耗、运营管理人工等成为

医疗机构负担，内化为运营成本；提高医用耗材运营管理效率的诉求日益凸显；自 2018 年公司将 SPD 业务确定为主要发展战略以来，公司业务范围由中部地区扩张至全国，基本完成全国业务覆盖。

此外，新冠疫情的爆发也给公司 SPD 业务带来新的发展机遇。本次疫情从一定程度上暴露出各地方医疗物资流通基础设施建设水平落后，物资管理运营效率偏低等问题。而公司的 SPD 业务通过在医院建立医用耗材集约化运营系统，能够有效提升医疗物资管理运营效率。

2020 年上半年，新签约或中标 SPD 项目 12 个，其中三级以上医疗机构占比 75%；截至 2020 年 8 月 15 日，公司及控股子公司、参股公司已签署或中标的 SPD 项目近 30 个。2020 年 1-6 月，SPD 业务实现营业收入 1.25 亿元，同比增长 66.56%，收入呈快速增长趋势。

2、加速内部信息化建设，提升运营效率

随着公司经营规模与区域的扩大，经营信息化建设是公司降低成本、提升运营效率的重要手段。上半年完成了自主研发的医疗供应链管理平台在各分子公司的上线工作；新的供应链管理平台基于分布式架构进行设计开发，在关键业务节点应用物联网及区块链技术进行业务数据的分析管理，能够有效提升运营效率。

3、继续以信息技术为引领，赋能 SPD 业务及健康管理新模式

公司一直致力于供应链管理信息化、大数据、物联网等技术的自主研发。上半年，公司自主研发了互联网医院产品“塞力斯健康通”，产品功能能够覆盖互联网医疗各个核心应用场景；此外，基于区块链技术对电子病历模块进行研发，能够提供完备的可信存证解决方案。随着信息技术研发的不断深入，公司将积极探索布局互联网医院、居家医院等新兴健康管理模式。

4、完善员工绩效考核与培养机制，为经营发展注入动力

人才是公司成长发展的核心动力，为保持核心管理团队、技术人员以及业务骨干队伍的稳定，激励员工努力完成公司战略目标，公司于 2019 年下半年实施限制性股票股权激励计划，向 119 名员工授予限制性股票 500 余万股，解锁业绩条件为：以 2018 年营业收入为基数，2019 年-2022 年四个会计年度增长率分别不低于 30%、70%、120%、185%。其中，2019 年度解锁条件已达成，公司向新的经营目标迈进。

在专业性人才建设方面，公司除了引进具有丰富同类项目建设经验的外部人员外，同时积极建立组织内学习型梯度人才管理储备机制，搭建模块化人才储备库，保障公司在全国地区合作项目的顺利实施的人力资源持续稳定供给。在员工培养方面，公司建立了完善的培训体系。培训课程主要以内部培训为主，外部培训为辅，培训内容包括：企业文化、员工素质、职业规划、软件信息化自动化、职业技能等各个方面。同时，将员工参与培训考核情况作为绩效考核与职位晋升的依据之一。公司不断丰富培训资源、完善培训制度，为推广 SPD 业务积累了充足的人才储备，同时公司通过在全国各地设立子公司、参股公司，对相关人员进行系统化、专业化的业务培训，为 SPD 业务的推广提供所需人员。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

财政部于 2017 年 7 月修订发布了《企业会计准则第 14 号——收入》（财会[2017]22 号），根据财政部要求，在境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报表的企业，自 2018 年 1 月 1 日起施行；其他境内上市企业，自 2020 年 1 月 1 日起施行。

公司按照财政部的要求，自 2020 年 1 月 1 日起执行新收入准则。

上述会计政策变更是根据财政部的相关规定进行的合理变更，已经公司于 2020 年 8 月 19 日召开的第三届董事会第二十六次会议审议、第三届监事会第十五次会议审议通过，无需提交股东大会审议。

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用