证券简称: 众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2020-007

		77.5
投资者关系活动	√特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其</u>	他活动内容)_
参与单位名称及	中信证券股份有限公司 华	4夏
时间	2020年9月4日	
地点	众业达电气股份有限公司会	
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理	张海娜
员姓名	证券事务代表	韩会敏
	1、公司基本情况介绍及 2020 年上半年经营情况	
		有的销售网络分销签约供应商的 进行系统集成产品和成套制造产
投资者关系活动主要内容介绍	2020年上半年,公司实现营业收入44.31亿元,同比减少1.28%,实现归属于上市公司股东的净利润1.72亿元,同比增长12.88%。其中公司2020年第二季度实现收入29.69亿元,同比增长35.20%,实现归属于上市公司股东的净利润0.85亿元,同比增长36.33%。	
	2、公司的客户构成及前五大客户情况	
	商、二级分销商、原始设备	民,主要类型有盘柜厂、系统集成制造商、最终用户、工程安装公客户,线上主要覆盖中小客户,



线上客户类型比线下更加多元且客户占比相对分散。

2019 年,公司前五大客户分别为四川宏华电气有限责任公司、广东昇辉电子控股有限公司、成都麦隆电气有限公司、广州白云电器设备股份有限公司、山东鲁亿通智能电气股份有限公司,合计占公司 2019 年度销售总额的比例为 4.88%。

3、公司分销的品牌

公司分销的产品覆盖品牌近 200 个、型号 70 多万种。2019 年公司前五大供应商为施耐德、ABB、西门子、常熟开关、上海人民电器,其采购额占公司 2019 年度采购总额的比例分别为 36.10%、21.92%、12.18%、8.62%、2.23%,共计 81.05%。

为实现工业电气产品的全面覆盖,公司不断增加品牌和品类,其中,国产品牌现阶段重点培育的是德力西电气和天正电气。公司一直是秉承多元化产品线的发展,所以成熟产品与成长产品都是我们重点发展的方向。

4、公司的产品定价

公司结合供应商指导价、自身采购成本以及市场实际来 定价。随着向供应商的采购成本提高,公司也会相应提高销 售产品单价。

5、众业达商城的有关情况

公司的工业品电气数字化专业服务平台"众业达商城" 主要销售众业达签约品牌的产品,作为线下业务的重要补充, 快速有效覆盖中小客户。"众业达商城"正在按计划稳步投 入中,为不断提升客户粘性,公司不断对其进行测试及推广。

众业达商城 2020 年上半年实现销售额约 21.02 亿元(含税),同比增长 85.19%; 2020 年 1-6 月份成交客户 15,268家,同比去年同期成交客户数 11,189家,增长 36.46%。

6、工控网 2020 年上半年经营情况

2020年上半年, 工控网实现收入 289, 062, 331. 23 元, 利润扭亏为盈, 实现利润 9, 532, 569. 54 元。

7、公司工控业务情况

2020 年上半年,公司工控业务实现收入 11.31 亿元,同 比增长 9.39%,占公司营业收入的比例为 25.52%。近几年公 司成立了专门的工控团队,重点开拓工控产品分销业务,同



	时在工控领域新增了菲尼克斯、研华等外资和国产品牌,工 控业务保持稳健增长。
	8、公司集成业务情况
	公司定位业务重心以产品分销与服务为主,成套制造为辅助业务,由于部分项目因行业影响导致项目滞后,同时公司对于部分存在资金风险与信用风险的项目和客户以谨慎态度对待并且进行复盘清查,以负责与谨慎的态度面对目前的市场情况。
附件清单(如有)	无
 日期	2020年9月4日