立信会计师事务所(特殊普通合伙) 关于邦彦技术股份有限公司 首次公开发行股票并在科创板上市的 审核中心意见落实函答复 信会师报字[2020]第 ZA90603 号





BDO A 立信会计师事务所(特殊普通合伙)

立信会计师事务所 (特殊普通合伙) 关于邦彦技术股份有限公司 首次公开发行股票并在科创板上市的审核中心意见 落实函答复

信会师报字[2020]第 ZA90603 号

上海证券交易所:

贵所《关于邦彦技术股份有限公司首次公开发行股票并在科创板 上市的审核中心意见落实函》(上证科审(审核)〔2020〕928号) (以下简称"审核落实函"),本所作为邦彦技术股份有限公司(以 下简称"邦彦技术"、"发行人"或"公司")申请首次公开发行股 票并在科创板上市聘请的审计机构,根据我们对邦彦技术2017年度、 2018年度、2019年度和2020年1-6月财务报表的审计情况及审核落 实函相关问题的再次审慎核查情况,现就审核落实函中涉及申报会计 师的相关问题作专项说明如下:

二、请发行人进一步说明: ······(2)报告期内公司毛利率和净利润变动幅度较大的原因及合理性; ······。

请保荐机构核查并发表明确意见,请申报会计师对上述第(2)项进行核查 并发表明确意见。

问题回复:

【发行人说明】

(2) 报告期内公司毛利率和净利润变动幅度较大的原因及合理性 【回复】

一、报告期内公司毛利率变动幅度较大的原因及合理性

报告期各期,公司主营业务毛利率分别为71.27%、53.90%、64.58%及73.54%,整体毛利率较高,2018年毛利率相对其他期间较低。报告期内公司毛利率波动较大,与公司业务开展模式有关。公司主要以交付系统级产品完成单个项目的形式开展业务,而项目应用场景具有多样和复杂性、项目性质存在非集成与集成的差异、各类各级客户预算有所不同、竞争激烈程度不一,上述因素导致不同项目之间毛利率存在差异,从而影响公司各年毛利率水平。具体分析如下:

- (一)较高的毛利率水平系公司长期大量研发投入和技术成果转化为商业 价值以及产品高附加值的体现
 - 1、公司毛利率水平是累积投入和技术成果转化为商业价值的体现

公司所在行业的特殊性质决定了一项产品要获得客户的认可和采购需要经历长期的研发、测试周期,一般而言,从供应商资质认证、参与研制,到正式实施规模生产和批量供应,需要至少6至7年时间,供应商需深层次参与、长周期合作。而基于客户需求的技术和产品创新正是公司生存与发展的根本之道。先于客户立项论证的需求调研,先于市场的技术创新,先于行业的新产品研制,使得公司获得了技术先发优势。报告期各期,公司研发费用分别为8,379.80万元、6,623.37万元、5,666.88万元以及1,624.92万元,占营业收入比例分别为37.55%、28.16%、20.98%以及52.61%。公司业务能够获得较高毛利率是前期积累的技术成果转化为商业价值的体现。

2、公司提供的系统级军工通信产品及配套服务具有高附加值

相较于民用通信,军工通信行业对系统的稳定性、适应性、安全性、保障性、 维修性以及测试性等"六性"有着更严格的要求,公司需结合客户及项目的运营 管理、指挥调度及操作控制的特点,提供个性化的多媒体应用综合产品,并通过 日常维护、技术支持、系统升级等持续性服务以保证系统的安全、稳定运行。随 着公司在军工通信领域的积累,公司的设备研制及生产能力、系统设计能力、工程建设能力、配套保障能力得到了客户和市场的认可,公司的毛利率水平反映了提供产品及服务的高附加值。

(二)2018 年毛利率较低主要由于舰船通信某战略项目以及融合通信某建设总体项目毛利率较低所致,上述项目均对公司未来发展具有战略意义,有利于公司未来进一步开拓业务

2018 年,舰船通信业务交付的某舰船通信控制系统项目毛利率偏低:价格方面,定价机制导致该项目价格偏低,项目属于某系列产品的一部分,为第三代升级版本,公司于 2009 年通过竞标获得该系列第一代产品的研制资格,为与其他科研院所竞争、在获取长远规模订单方面取得突破,公司报价有所让步,而后续版本升级后依然参照旧版本定价,产品价格未相应提升;而成本方面,版本升级导致产品所需核心器件增加,生产成本大幅上升。受上述因素综合影响,该项目毛利显著偏低,且由于其项目金额较大,2018 年确认收入金额为 8,366.00 万元,成为拉低当期毛利率的主要原因。

2018 年融合通信业务的某组网项目中,公司与行业科研院所竞争,在多轮技术论证、方案评审后最终取得总体单位资格。公司作为建设总体,需要向配套厂商采购较多终端设备,而该组网项目规模大、涉及多区多点、建设内容复杂,且项目配套厂商行业地位较高,公司议价空间有限,因而投入较大、项目毛利率较低。但该项目是公司进入某军后首次作为总体单位承担项目整体建设任务,对公司具有突破性的战略意义,为公司后续在某军的拓展打下基础。2018 年该项目确认收入金额为 1,478.00 万元。

上述项目 2018 年收入、毛利、毛利率情况如下:

单位: 万元

项目	收入	收入占比	毛利	毛利占比	毛利率
某舰船通信控制系 统项目	8,366.00	35.84%	4,011.57	31.88%	47.95%
某组网项目	1,478.00	6.33%	287.91	2.29%	19.48%
合计	9,844.00	42.17%	4,299.48	34.17%	43.68%

注: 收入占比=项目收入/主营业务收入; 毛利占比=项目毛利/主营业务毛利。

某组网项目于 2018 年已全部完成交付,后续无确认收入。某舰船通信控制系统项目 2019 年交付剩余数量,确认收入金额为 3,963.81 万元,收入占比为 14.71%,影响相对较小。

(三) 2019 年及 2020 年 1-6 月毛利率随着 2018 年毛利率较低的项目的影响逐渐消除而回升,同时也受项目及产品类型的影响而有所波动

2019 年,舰船通信业务中公司当年协助总体单位实现定型及列装销售的某舰船通信项目毛利率较高,项目实现收入 4,088.50 万元; 2019 年融合通信业务中某项目公司实现了客户要求的系统小型化目标,在成本降低的情况下提高了系统的技术及性能指标,项目毛利率较高。因此,随着 2018 年毛利率较低的项目的影响逐渐消除以及上述项目的影响使得公司 2019 年毛利率回升。

但融合通信板块其他集成项目毛利率仍然较低。上述项目使得公司 2019 年 毛利率低于 2017 年。

2020年1-6月,公司毛利率上升至73.54%,主要原因系2020年上半年以销售用于系统更替的核心通信设备为主,其毛利率较高。

综上,公司整体毛利率较高为公司长期大量研发投入和技术成果转化为商业价值以及产品高附加值的体现,为公司技术和产品的竞争力较强的体现;报告期各期毛利率的波动受不同项目的影响,2018 年毛利率较低主要由于舰船通信某战略项目以及融合通信某建设总体项目毛利率较低所致,上述项目均对公司未来发展具有战略意义,有利于公司未来进一步开拓业务,而2019年及2020年1-6月毛利率随着2018年毛利率较低的项目的影响逐渐消除而回升。因此,报告期内公司毛利率变动具有合理性。

二、报告期内公司净利润变动幅度较大的原因及合理性

单位,万元

_				平世: 万九	
项目	2020年1-9月	2020年1-6月	2019 年度	2018 年度	2017年度
营业收入	9,339.54	3,088.73	27,010.54	23,519.23	22,318.86
毛利	6714.99	2,269.45	17,430.19	12,665.83	15,899.31
毛利率	71.90%	73.48%	64.53%	53.85%	71.24%
期间费用	7,774.54	4,852.00	13,558.19	17,900.08	19,253.65
期间费用(剔除股份支付)	7,774.54	4,852.00	13,558.19	15,411.73	19,169.90
归属于母公司股东的净利润	923.17	-2,351.06	2,789.01	-4,645.78	-4,415.55
扣除非经常性损益后归属于 母公司股东的净利润	-179.79	-3,408.05	1,940.09	-2,635.76	-5,220.81

注: 2020年1-9月财务报表未经审计, 但已经立信会计师事务所审阅。

2017年至2020年1-9月,归属于母公司股东的净利润分别为-4,415.55万元、-4,645.78万元、2,789.01万元以及923.17万,扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润分别为-5,220.81万元、-2,635.76万元、1,940.09万元以及-179.79万元。2018年非经常性损益金额较大主要为公司为更好激励核心员工进行股权激励再分配确认的股份支付费用。报告期各期,扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润逐年上升,2019年实现扭亏为盈,2020年1-9月较去年同期-5.619.48万元,增加5.439.69万元,呈现较好的发展趋势。

报告期内公司净利润变动主要受营业收入、期间费用、毛利率等影响。受2016年开始的军队编制体制改革(以下"军改")影响,公司业务出现项目暂停或者推迟等情况,但通过战略转型,在特殊时期营业收入仍实现了平稳增长,且2019年开始增长加快;而关于期间费用,受军改影响,公司依据原采购计划配置的生产经营资源和交付资源与缩小后业务规模脱节,造成阶段性经营费用大幅提升,报告期通过战略转型,公司人员规模及费用与现有业务规模逐渐匹配,运营效率提高,期间费用逐年下降并于2019年达至平衡,进入良性发展路径。因此,受军改影响,2017年收入规模较小、期间费用较高,形成了较大的亏损;随着公司根据外部环境变化而实施的业务开拓及运营效率更高的战略调整,2018年收入平稳增加,期间费用下降,亏损收窄;而随着公司战略调整的深入以及军改逐步落地,2019年实现扭亏为盈,2020年1-9月扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润较去年同期-5,619.48万元,增加5,439.69万元,呈现较好的发展趋势,进入良性发展轨道。具体分析如下:

(一)营业收入平稳增长:受军改影响,公司业务出现项目暂停或者推迟等情况,但通过战略转型,在特殊时期仍实现了平稳增长,且 2019 年增长开始加快

报告期,公司营业收入平稳增长,2018年、2019年相比上年同期分别增长5.38%以及14.84%。2016年军改开始,公司业务出现项目暂停或者推迟等情况,为适应环境的变化,以及报告期逐渐从以基础积累为主的业务成型阶段进入模式更为成熟的稳步发展阶段导致的内部高质量发展需求,公司改变营销与管理战略,由撒网式的全面覆盖战略转为以型号装备项目为中心的占领要地式战略。公司业务聚焦型号产品,以型号产品研制任务和列装交付任务为中心开展业务,提高业务开拓以及交付效率,提高了客户服务能力,提升了运营效率。

军改在2019年逐步落地,公司2019年营业收入增长开始加快,达14.84%。

(二)期间费用逐年下降,并于2019年达至平衡: 受军改影响,公司依据

原采购计划配置的生产经营资源和交付资源与缩小后业务规模脱节,造成阶段性经营费用大幅提升,报告期通过战略转型,公司人员规模及费用与现有业务规模逐渐匹配,运营效率提高,期间费用逐年下降并于 2019 年达至平衡,进入良性发展路径

2015年以前公司已有定型产品 16 款,预计未来随着定型产品实现列装采购,业务规模将迅速增加。基于此,公司据此进行了人力及其他生产经营资源和交付资源等相关资源配置。由于军改持续时间超出公司预期,公司业务出现项目暂停或者推迟等情况,而提前布局的产品研发及销售策略更未能按预期为公司带来业务收入,公司依据原采购计划配置的生产经营资源和交付资源与缩小后业务规模脱节,造成阶段性经营费用大幅提升。

针对下游客户的变化,为更好适应新阶段的业务拓展需求,进一步提升业务 开拓效率,公司改变营销与管理战略,由撒网式的全面覆盖战略转为以型号装备 项目为中心的占领要地式战略,并依此逐步优化了组织架构,对部分岗位、人员 进行整合、调整、精简,2019 年建立了与之相适应的事业部制,成立了融合通 信事业部、舰船事业部、信息安全事业部三大事业部,三大事业部以各自领域的 型号装备项目为中心进行业务开拓、研发以及管理。事业部制明确了各业务线的 目标,赋予了各业务线更大的决策权,同时落实了责任,各业务线自负盈亏。精 简与放权较好激发了员工的激情与效率,起到了减员增效的作用。此外,为适应 2016 年开始的军队编制体制改革,公司也加大了费用的规划与管控,提高运营 效率。

报告期通过战略转型,公司人员规模及费用与现有业务规模逐渐匹配,并提高运营效率,2017-2019年剔除股份支付影响的期间费用分别为19,169.90万元、15,411.73万元以及13,558.19万元,逐年下降并于2019年达到平衡,进入良性发展路径。

(三)公司毛利率整体毛利率较高,报告期受不同项目的影响而产生波动, 2018 年毛利率较低主要由于两个具有战略意义的项目的毛利率较低所致,上述 项目有利于公司未来进一步开拓业务

公司整体毛利率较高为公司长期大量研发投入和技术成果转化为商业价值 以及产品高附加值的体现,为公司技术和产品的竞争力较强的体现;报告期各期 毛利率的波动受不同项目的影响,2018 年毛利率较低主要由于舰船通信某战略 项目以及融合通信某建设总体项目毛利率较低所致,上述项目均对公司未来发展 具有战略意义,有利于公司未来进一步开拓业务,而2019年及2020年1-6月毛 利率随着2018年毛利率低项目影响的逐渐消除而回升。

(四)军改于 2019 年逐步落地,以及公司经过长时间积累目前已拥有较好的技术和业务储备,为未来发展奠定了较好的基础

1、军改已于2019年逐步落地

军改在 2015 年底 2016 年初全面开展, 2017 年、2018 年逐步深入, 2019 年逐步落地, 定型产品未能列装、阶段性经营费用大幅增加等不利影响均已消除。

(1) 定型产品未能列装的不利影响已消除

2015 年以前公司已有定型产品 16 款,但受此次军队改革影响,截止 2020 年 6 月 30 日,尚有 10 款型号产品未能实现列装,其中 7 款因军改原因需求发生调整,未来列装计划尚不明确;1 款已被新型号取代,并实现列装;其余 2 款预计将在未来逐渐实现列装。针对已定型但暂未列装的型号产品,公司已无需再进行资源投入,对未来无新增不利影响。

报告期内,公司业务开展聚焦效益更高、更具持续性的型号产品,其中,舰船通信业务板块新增型号装备 2 款,正在承担的型号研制项目 4 个;融合通信业务板块新增型号装备 3 款,正在承担的型号研制项目 4 个;信息安全业务板块正在承担的型号研制项目 19 个。新增的型号装备以及充足的型号研制项目为公司报告期内的业务开展奠定了夯实的基础,同时,也为未来中长期的业务开展提供充足的保障。

(2) 阶段性经营费用大幅增加影响已消除

公司依据原采购计划配置的生产经营资源和交付资源与缩小后业务规模脱节,造成阶段性经营费用大幅提升,增加了企业经营负担。

一方面随着军改的逐步落地,另一方面由于公司积极改变营销与管理思路,由撒网式的全面覆盖转为以型号装备项目为中心的占领要地式客户开拓战略,并依此逐步优化了组织架构,对部分岗位、人员进行整合、调整、精简,目前,公司的组织架构以及人员结构已调整到位。

2、公司保持了高研发投入,持续增加型号产品和型研项目,为未来业务开展奠定良好基础

即便军改特殊时期,公司基于未来技术和研发重要性的判断,一直保持了高研发投入。报告期各期,公司的研发投入分别为 8,379.80 万元、6,623.37 万元、5,666.88 万元及 1,624.92 万元,占营业收入比例分别为 37.55%、28.16%、20.98%及 52.61%。持续的高研发投入使公司形成了 55 项发明专利(含 2 项国防专利)。

同时,在过去的十年间,公司在型号产品研制上持续地高强度战略性投入,

共承接了军方 56 项型号产品的研制任务,其中正在研制中的有 27 款,已完成定型的有 29 款。截至目前,除因军改影响未能如期实现批量列装的 10 款外,公司已有 19 款科研型号产品进入列装销售,持续为公司贡献利润。公司业务已经进入预研一代、型研一代、列装一代的可持续发展阶段。

综上,报告期内公司净利润变动主要受营业收入、期间费用、毛利率等影响。 受军改影响,2017 年收入规模较小、期间费用较高,形成了较大的亏损;随着 公司根据外部环境变化而实施业务开拓和运营效率更高的战略调整,2018 年收 入平稳增加,期间费用下降,亏损收窄;而随着公司战略调整的深入以及军改逐 步落地,2019 年实现扭亏为盈,2020 年 1-9 月扣除非经常性损益后归属于母公 司股东的净利润较去年同期-5,619.48 万元,增加 5,439.69 万元,呈现较好的 发展趋势,进入良性发展轨道。而军改于2019 年逐步落地,以及公司经过长时 间积累目前已拥有较好的业务储备,为未来发展奠定了较好的基础。因此,报告 期净利润变动合理。

【中介机构核查】

请申报会计师对上述第(2)项进行核查并发表明确意见

【回复】

(一)核查程序

申报会计师执行了以下核查程序:

- 1、计算了报告期各期重要产品的毛利率,并进行比较,核实毛利率较高的原因,以及检查是否存在异常,各期之间是否存在重大波动,并查明原因;
- 2、按具体项目分析各期毛利率变化情况,分析了不同项目毛利率对公司主营业务综合毛利率的影响;
 - 3、量化分析了报告期各期净利润的主要影响因素;
 - 4、向公司管理层了解了影响毛利率、净利润变动幅度较大的主要因素:
 - 5、分析影响净利润的主要因素营业收入、期间费用等的变动原因;
- 6、向管理层了解以及查询相关规定,分析军改的进程以及对公司业务开展的影响;
- 7、获取并查询公司定型产品以及在研项目的过程文件,核实定型产品以及 在研项目的数量以及状态:
- 8、核查了发行人及其分、子公司、实际控制人及其对外投资企业、主要关 联方、董监高、关键岗位人员开立或控制的相关银行账号和资金流水,核查上述 主体是否存疑资金流向,是否存在与发行人客户及其关联方、发行人供应商及其

关联方之间存在关联关系、资金往来、交易或其他安排,是否存在体外资金循环形成销售回款、代垫成本或费用的情形,核实公司净利润的准确性;

- 9、核查公司第二大股东劲牌有限及其子公司湖北正涵投资有限公司的资金记录。到劲牌有限、湖北正涵投资有限公司的办公场所查阅其资金记录,核实其是否与发行人客户、供应商、员工等存在资金往来;
- 10、查看在建工程总包方及主要分包方的资金流水。前往中城新及嘉盛建筑 办公现场,查阅了总包方中城新及承担主体工程建设的分包方嘉盛建筑的资金记录,确认了中城新与发行人之间除按合同约定收取预付款及工程进度款外,中城 新、嘉盛建筑与发行人及其关联方、客户或供应商之间不存在资金往来;
- 11、获取供应商、发行人及重要关联方、在建工程总包方出具的声明,核查 了发行人及重要关联方、在建工程总包方与供应商、客户之间的交易,核查上述 主体之间是否存在除正常交易的业务资金往来外,是否存在非业务资金往来或其 他利益安排的情形,是否替发行人承担体外费用;
- 12、对报告期重要客户、供应商进行访谈和函证,核实报告期交易真实性、 准确性,以及与发行人及其关联方的关联关系;
- 13、核查了发行人及子公司的内部控制制度及具体执行情况,核查相关制度 是否健全有效、是否存在体外资金循环形成销售回款、代垫成本或费用的情形。

(二) 核査结论

经核查,申报会计师认为,报告期发行人整体毛利率较高为公司长期大量研发投入和技术成果转化为商业价值以及产品高附加值的体现;报告期各期毛利率的波动受不同项目的影响,2018 年毛利率较低主要由于舰船通信某战略项目以及融合通信某建设总体项目毛利率较低所致,而2019 年及2020 年1-6月毛利率随着2018年毛利率较低的项目的影响逐渐消除而回升,因此,报告期内公司毛利率变动具有合理性;报告期内发行人净利润变动主要受营业收入、期间费用、毛利率等影响,受军改影响,2017年收入规模较小、期间费用较高,形成了较大的亏损;随着公司根据外部环境变化而实施业务开拓和运营效率更高的战略调整,2018年收入平稳增加,期间费用下降,亏损收窄;而随着公司战略调整的深入以及军改逐步落地,2019年实现扭亏为盈,2020年1-9月扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润较去年同期-5,619.48万元,增加5,439.69万元,呈现较好的发展趋势,进入良性发展轨道;而军改于2019年逐步落地,以及公司经过长时间积累目前已拥有较好的业务储备,为未来发展奠定了较好的基础,因此,报告期净利润变动合理。



立信会计师事务所(特殊普通合伙)

BDO CHINA SHU LUN PAN CERTIFIED PUBLIC ACCOUNTANTS LLF

(本页无正文,为《立信会计师事务所(特殊普通合伙)关于邦 彦技术股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市的审核中心 意见落实函答复》之签字盖章页)



中国注册会计师:



中国注册会计师:



中国•上海

2020年11月19日

(此盖章页仅限于邦彦技术股份有限公司—信会师报字[2020] 第 ZA90603 号报告专用,不得用于其他目的。)







0

姓 名 Full name 男性 別 Sex 1987-01-26 出生日期 Date of birth立信会计师駆象所(特殊普通合工作单位伙)深圳分所 Working unit 430521198/01265673 身份证号码 Identity card No.



会信用代码 社 1 茶

91310101568093764U

证照编号: 010000002020009170033

川下

WARIN

立信

松

如



皿



2011年01月24日 销 Ш 小 出

不约定期限 阳 2011年01月24日 图 期 伙 II> 上海市黄浦区南京东路61号四楼 主要经营场所

审查企业会计表报,出具审计报告,验证企业资本,出具验资报告,办理企业合并、分立、清算事宜中的审计业务,出具有关报告,基本建设年度财务决算审计,代理记帐,会计咨询、积务咨询、管理咨询、会计培训,信息系统领域内的技术服务,法律、法规规定的其他业务。【依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动】

机 记 胸



米

国家企业信用信息公示系统网址:http://www.gsxt.gov.en

8-2-14

特殊普通

陆

米

朱建弟, 杨志国

执行事务合伙人

#

恕

Holl

松

0

0

0

田 说

《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政 部门依法审批,准予执行注册会计师法定业务的 凭证。

《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的, 应当向财政部门申请换发。 7

丑 《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、 出借、转让。 祖 ຕ໌

会计师事务所终止或执业许可注销的,应当向财 政部门交回《会计师事务所执业证书》。 4,



中华人民共和国财政部制

河 会计师事务

称:立信会建作等物所(特殊等值合伙) 恒

席合伙人:朱建弟

主任会计师: 丰

所:上海市黄浦区南京东路61号四楼 巡 响 经

形式: 特殊普通合伙制 彩 郑

执业证书编号: 31000006

- 批准执小业文号: 沪财会 [2000] 26号 (辖制批文 沪财会[2010]82号)

批准执业日期: 2000年6月13日(转制日期 2010年12月31日)

谷



证书序号:000396

会计师事务所

货相关业务许可证

执行证券、期货相关业务。 批准 国证券监督管理委员会审查, 國普通合伙)

朱建弟 首席合伙人

立信会计》



发证时间

证书有效期至:

34

证书号: