

证券代码：300613

证券简称：富瀚微

上海富瀚微电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>西部证券 杜威 兴银基金 高鹏 盛宇投资 蔡勇峰 海富通基金 杨宁嘉 华创证券 孟灿 财通基金 周博北 朗程投资 古勇平 煜德投资 王秀平 彤源投资 陆凤鸣 盛宇基金 周万松 石先志 侏罗纪资产 孙恺 上海德汇 张英杰 悟空投资 钟腾飞 开源证券 曹旭良 广发证券 王昭光 招商基金 王若擎 周宗舟 信达证券 李少青 华安基金 袁祥 信诚基金 吴振华 东莞证券 郝先生 浙商证券 蒋高振 国元证券 贺茂飞、李雪峰 同泰基金 陈宗超 光大保德 陈飞达 顾丽萍 大笋资管 徐海涛 进门财经 万玉良 王海涛 长盛基金 钱文礼 方正证券 段迎晟 方圆资本 董丰侨 金鹰基金 陈磊 众志汇通 刘玉红 嘉实基金 谢泽林 王凯 上投摩根 翟旭 农银汇理 韩林、刘攀 肇万资产 陈奕霖 中银基金 丁戈、王寒、陈哲、尹苓 永赢基金 张世杰、张海啸 海通资管 童胜 浦银安盛 朱胜波 黄星霖</p>

	<p>敦和资产 周瑞剑</p> <p>大家资产 范新</p> <p>人寿资管 张凌炜</p> <p>国元电子 郑帮强</p> <p>华夏资管 丁鑫</p> <p>长城基金 陈良栋</p> <p>太平基金 应豪</p> <p>泓德基金 刘力思</p> <p>方正富邦 郑仁涛</p> <p>东吴基金 江耀堃</p> <p>东方证券 江舟</p> <p>富国基金 孙权</p> <p>鹏华基金 王璐</p> <p>洋浦投资 孙冠球</p> <p>天弘基金 张磊、王威</p> <p>长见投资 刘志敏</p> <p>华商投研 郭磊</p> <p>圆信永丰 马红丽</p> <p>湘财基金 邢毅哲</p> <p>鼎萨投资 刘寻峰</p> <p>云门投资 俞忠华</p> <p>长城资管 胡纪元</p> <p>交银基金 郭斐</p> <p>联创电子 王国勋</p> <p>银华基金 范国华 刘一隆 陈晓雅</p> <p>南方基金 陈卓、陈思臻、郑晓曦、安永平</p> <p>兴全基金 陈宇、涂围、邹欣、陆士杰、孟灿</p>	<p>国泰君安 王聪、张天闻</p> <p>凯石基金 陈继武</p> <p>瑞华投资 章礼英</p> <p>拾贝投研 陈俊</p> <p>中信证券 夏胤磊</p> <p>红杉资本 宋雅慧</p> <p>仁侨资本 张鸿远</p> <p>淳厚基金 吴若宗</p> <p>新华基金 刘晓晨 栾超</p> <p>恒生前海基金 李峥嵘</p> <p>山石基金 王凡</p> <p>富安达基金 吴战峰、唐智俊</p> <p>景领投资 王胜</p> <p>源乐晟 余高</p> <p>国海富兰克林 陈郑宇</p> <p>融通基金 李进</p> <p>汇添富 杨璿、赵鹏飞、卞正</p> <p>聚鸣投资 蔡成吉</p> <p>华商基金 刘力</p> <p>华夏久盈 桑永亮</p> <p>博时基金 柏正奇 赵易、李昂</p> <p>秦兵投资 霍衍桥</p> <p>宝盈基金 洪骐</p>
时间	2021年2月2日	

地点	公司会议室及电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、高级运营副总裁 谢煜璋 董事、董事会秘书、财务总监 冯小军
投资者关系活动主要内容介绍	<p>（一） 董事、董事会秘书、财务总监冯小军女士介绍公司 2020 年经营情况</p> <p>整体的财务报表数据还请关注公司后续的年报，但就已公告的前三季度营收来说，一季度业绩良好，是因为 Q1 执行的是 19Q4 季度订单，当时还未受疫情影响且公司新产品市场表现良好；二季度受到疫情影响，出货开始放缓；到三季度执行二季度订单，二季度海外疫情严重，客户备货趋于谨慎，故造成三季度业绩下滑。但自九月份以来订单已大幅改善，受限的是供应链产能端。全年基本上达到年初预期，稍有差异。</p> <p>（二） 互动交流环节</p> <p>Q：公司 20-21 年综合毛利率变化？</p> <p>A：公司年度间综合毛利率变化主要是公司产品结构变化。2019 年毛利率为 37.16%，后续产品结构还是以自研芯片产品为主，所以基本上不会有太大的变化。</p> <p>Q：在未来 2-3 年，公司是以技术升级、产品开发为第一目标，还是以利润、利润率为第一目标？</p> <p>A：这两者本身并不矛盾，公司通过不断的技术创新和设计优化，实现产品的迭代更新，产品性能的持续升级推动了公司核心竞争力的不断提升。当然，为了维护广大股东的利益，作为上市公司当然是以盈利为目的，但为了达到盈利就需要不断地进行技术升级、产品开发。这也是企业长存，“笑到最后”的根本。</p> <p>Q：公司出货中的 IPC SoC（网络摄像机芯片）占比？公司 ISP 芯片市场还继续保持增长吗？</p> <p>A：IPC SoC 产品在营收中的占比一直不断提升，公司 ISP 芯片在海外依然有一定用量，增速相对放缓。公司通过产品不断迭代更新，并积极拓展更多新的应用领域，保持销售的增长空间。</p> <p>Q：公司预计汽车电子市场容量？客户有哪些？在做的新的产品？</p>

	<p>A: 公司相关产品已被广泛应用于汽车倒车后视、行车记录仪、车内监控等领域。后装市场仍是公司主力市场，后续仍将保持良好的增长态势，公司的车规级 ISP 芯片产品已成功在国内一些整车企业中实现量产。总体而言，汽车电子市场赛道长，成长空间大。</p> <p>Q: 公司成长空间，拓展的领域?</p> <p>A: 公司目前的主打市场仍然是安防视频监控领域，但其它的一些诸如智能硬件、汽车电子产品等领域也取得了不错的业绩。投资参股的公司与公司主营业务协同配套。</p> <p>Q: 公司如何看待竞争对手?</p> <p>A: 公司重视每一位同行公司，如 Sigmastar、全志科技、晶晨半导体、北京君正等。同时公司更需要不断扩充自身研发实力及丰富产品线，目前专业安防领域的产品从前端到后端、汽车电子领域的产品从后装到前装，均在积极布局。</p> <p>Q: 公司与竞争对手的技术差异? 如何才能获得更多的市场空间?</p> <p>A : 除特别高端的外，公司产品线从高端到中低端均可满足行业安防客户个性化、碎片化需求，在芯片本身性能上不输竞品。市场机会一直存在，并不是从现在开始，公司一直提前规划布局产品与市场，努力做好自己的事，不断丰富自身产品线，提升产品的客户认可度，以期获得更多的市场份额。</p> <p>Q: 收购眸芯的情况?</p> <p>A: 公司主营安防前端芯片，眸芯科技目前主攻后端设备（DVR、NVR 等）主处理器 SoC 芯片，与公司业务契合度较高。这次收购达到并表控制，是构建公司业务链整体竞争优势。目前是公告了收购意向，评估、审计正在进行中，可以留意后续公告。</p> <p>Q: 上游晶圆封测涨价对公司的影响?</p> <p>A: 目前暂时影响不大。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 2 月 3 日