

## 苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研                      <input type="checkbox"/> 分析师会议  <input type="checkbox"/> 媒体采访                                <input type="checkbox"/> 业绩说明会  <input type="checkbox"/> 新闻发布会                               <input type="checkbox"/> 路演活动  <input type="checkbox"/> 现场参观  <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>青岛赢隆基金管理公司：朱萌萌、吴铮  浙商证券：张杨</p>
<p>时间</p>	<p>2021年2月5日</p>
<p>地点</p>	<p>苏州斯莱克精密设备股份有限公司</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>总经理：安旭  董秘：吴晓燕</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一. 公司董事长兼总经理介绍公司基本情况。  二. 投资者问答环节：  1. 请问公司从传统的做易拉罐设备的机械行业到将来锂电池产品输出这样角色的转变是基于什么样的考虑？                  公司目前数码印罐以及电池壳业务确实从生产设备转变为直接生产产品。                  在数码印罐业务上，公司基本上还是保持生产设备与产品两方面同时进行的状态，一方面在出售设备，在疫情的情况下，第一条生产线已经卖到国外调试完成开始试生产，国内也已经跟奥瑞金在青岛等地达成了有关设备的合作；但是出售设备在数码印罐业务中的占比还是相对较小，因为整个行业生态很大并且刚刚起步，许多的影响还需要时间去检验。所以数码印罐</p>

业务一方面在卖设备，另一方面由于个性化、定制化、工业互联网化这些生态的需要，公司也在通过各种方式的投资生产数码印罐的产品。

而电池壳业务确实也是会直接生产销售产品。因为我们的电池壳生产设备，都是高速自动生产设备，产能很大，就市场现有的电池壳需求量来看，是无法支撑销售设备这样的商业模式的运行。因此伴随着未来电池壳需求量的爆发，公司可能才会考虑生产销售电池壳制造设备。目前公司还是一边自己做生产线，一边销售产品的商业模式。在此方面公司从生产设备到生产产品的转型是基于这样的市场现状。

## **2. 公司进入电池壳领域是否掌握相关技术？是否已有意向性客户？**

公司在 2017 年开始立项研发专门用于新能源汽车电池壳的自动化生产线。2018 年，公司与国内优秀的新能源电池壳制造商新乡市盛达电源科技有限公司组成合资公司新乡市盛达新能源科技有限公司。新乡市盛达电源科技有限公司在电池壳经营方面拥有丰富的经验，有助于公司在电池壳生产线方面的研发，基于产业经验可以使公司的电池壳自动化生产线更符合新能源汽车客户的需求，生产工艺更合理可靠。利用合作伙伴原有的市场渠道，公司得以接触新能源汽车行业的诸多客户，从而降低了未来市场销售的风险。

截至目前，公司的电池壳自动化生产线生产的大批量样品已经过大量的检测，并开始向下游客户送样检测，现有实验结果已证实公司的电池壳自动线的工艺性能满足 18650/21700 电池的要求，已经具备大批量生产的能力。在未来的一段时间内，公司的新能源电池壳生产线将具有较大的市场竞争优势。

## **3. 公司在新乡的电池壳业务进展情况如何？是否已经开始批量量产，产能与业务金额大概是多少？**

2020 年 4 月，公司生产 18650 的电池壳大批量生产自动

线已生产出用于产品验证的 18650 电池钢壳样品，公司已经对试制样品进行了部分测试，结果符合预期，新乡盛达向长期合作客户新乡市弘力电源科技有限公司提交自主开发的 18650 电池钢壳样品进行测试后通过验证，开始批量生产供货。

公司 2020 年半年度报告披露过，新乡盛达 2019 年 9 月至 2019 年底实现营业收入 1,115.54 万，净利润-233.55 万；2020 年上半年实现营业收入 2,370.81 万，净利润-32.49 万元。现公司新能源电池壳生产线已处于最后调试阶段，部分样品已提供给客户进行生产验证。项目的目标客户为特斯拉、LG 化学、三星电子、力神、亿纬锂能等一流的新能源汽车和新能源电池制造商。

**4. 公司在合肥的电池壳业务客户的进展情况如何？是否与国轩高科直接签订了合同进行合作？**

公司在合肥的电池壳业务主要是通过通过与力翔成立合资子公司开展的，由合作伙伴力翔与国轩高科签订合同。

2019 年公司通过先莱汽车持有安徽斯翔 51% 的股份，计划生产圆柱铝壳专门为磷酸铁锂电池配套，通过安徽斯翔在安徽省合肥市肥东经济开发区投资年产 3 亿只圆柱形电池铝壳项目，总投资约 5 亿元。2020 年 4 月，肥东经济开发区管委会的指定机构肥东战新产业投资发展基金合伙企业与先莱汽车、安徽力翔签订了《关于安徽斯翔电池科技有限公司的增资协议》，战新产投基金向标的公司增资 1 亿元，其中 4,285.7143 万元增加为注册资本，剩余部分 5,714.2857 万元进入资本公积，持有标的公司 30% 的股权比例。增资完成后，战新产投基金在标的公司股东会中不享有表决权，股东会表决权由先莱汽车、安徽力翔按照 51%、49% 的比例行使。现该项目生产经营的 50.04 亩建设用地已启动前期建设，公司将加快项目落地。该项目的目标客户为国轩高科，宁德时代等。

**5. 公司 2020 年业绩情况如何，预计是否会与往年相比有较大**

	<p><b>的变化，今年是否会披露业绩预告？</b></p> <p>根据交易所关于创业板上市公司的最新规定，上市公司净利润与上年同期相比上升或者下降 50%以上等情况下，需要披露业绩预告。就公司目前对于业绩的预计，不属于此范围内，当然后续如果年度经营业绩或者财务状况出现变化，符合披露业绩预告的情形，公司也会按照规定进行披露，敬请留意公司的相关公告。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	<p>无</p>