

证券代码: **688059**

 证券简称: **华锐精密**
**株洲华锐精密工具股份有限公司**
**投资者关系活动记录表**

 编号: 2021-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他: _____
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	华创证券有限责任公司: 耿琛、熊翊宇、鲁佩
<b>时间</b>	2021年2月19日 10:00-12:00
<b>地点</b>	湖南省株洲市芦淞区创业二路68号
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长、总经理肖旭凯先生 董事会秘书、财务总监段艳兰女士 证券事务代表姚天纵先生
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>一、行业规模</p> <p>国内切削刀具市场规模在400亿左右，其中大约53%为硬质合金刀具。其中大型客户的刀具消费规模在100亿左右，以航空航天行业为例，其发动机型号不一样，零部件会有很大差异，需要很多非标刀具。</p> <p>二、公司由直销模式向经销模式转变的原因</p> <p>由于终端大客户的用刀需求复杂且回款周期较长，公司适时调整经营发展方向，逐步从“为大客户提供非标定制化产品”向“满足众多中小机械加工企业金属切削共性需求的标准产品”转型。针对标准刀具产品市场具有用量大、品种集中、通用性强、市场竞争激烈等特点，公司采用“集中优势，单品突破”的研发战略，开发出模具铣刀和槽刀片等具有高性价比优势的产品。</p> <p>为了满足全国分布广泛、规模各异的中小机械加工企业用刀需求，公司直接将产品销售给全国大型刀具批发市场和大型产业集群周边区域的经销商，并逐步摆脱了对大客户的依赖，初步构建了覆盖国内华南、华东和华北三大主要刀具集散市场和区域产业集群的销售网络。</p>

	<p>三、公司与国内同行业竞争对手的差异</p> <p>沃尔德以超硬刀具为主，恒锋工具以高速钢刀具为主，欧科亿包括硬质合金制品和硬质合金数控刀片，公司以硬质合金数控刀片为主。</p> <p>四、公司未来发展战略</p> <p>未来公司将进一步夯实并发挥公司在技术创新、产品开发方面的优势，加大研发投入和人才队伍建设，以技术推动市场为导向，不断升级迭代产品并开发新系列。在巩固硬质合金数控刀片市场优势地位的基础上，优先发展基础材料技术的研究，进军金属陶瓷、陶瓷、超硬材料等新材料领域；同时，通过新品项目的开发，向工具系统、精密复杂组合刀具领域拓展，进一步丰富公司的产品线。通过不断提升对大中型企业的综合金属切削服务能力，将公司从单纯提供切削产品的企业打造成为国内领先的整体切削解决方案供应商。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年2月19日10:00-12:00