

证券代码：300348

证券简称：长亮科技

深圳市长亮科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

| | |
|-------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 ●业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司2020年度网上业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2021-4-21 下午 15:00 至 17:00 |
| 地点 | “约调研”微信小程序 |
| 上市公司接待人员姓名 | 总经理 李劲松先生 董事会秘书 徐亚丽女士 独立董事 柳木华先生 |
| | 一、Q&A 1、 请问李总，在数字货币的技术储备方面，公司最大的国内竞争对手有哪些？相比较他们我们的优势是什么？ 答：您好，公司在数字货币方面进行了技术储备，在金融信息化行业，公司存在很多竞争对手，由于数字货币尚未正式推行，目前在该领域的竞争情况尚不可知。感谢您的关注。 2、 年报中提及的普华永道的报告认为，未来科技建设 将呈现由科技赋能的业务改良 向 科技引领的模式变革 的转变。请问李总，公司面对这一大的趋势，如何思考自身业务建设的模式变革的转变？ 答：您好，面对未来科技变革，公司已经在进行自身业务与技术的整合与重组，从技术平台与应用实践两个维度进行变革，以适应客户未来发展的需求。感谢您的关注。 3、 请问李总，在核心和自主可控的技术方面，公司相比较欧美领 |

先的金融科技相关产品，可替代性在未来的三年里，能达到多大的比例？

答：您好，我们目前的产品与技术绝大部分都是自有与自主可控的，相比欧美的相关金融科技产品，公司的产品适应目前国内的金融信息化建设的相关实践，符合自主可控的相关要求，也可以节约很多成本。从目前的情况，公司的核心产品均有替代国外相关产品的实力，但具体替换情况要视相关进度而定。感谢您的关注。

4、公司现金流量表中支付给职工以及为职工支付的现金，相比前一年增长了约 1.64 亿，但利润表中，相关的各项费用合计却减少，请问 现金支出 与 利润表 的费用 是否同步， 现金支出的差额 是否会在未来的报表费用中体现？

答：现金流量表是以收付实现制列示，费用科目以权责发生制列示，因两者口径不同，部分差额会在未来体现，感谢您的关注。

5、请问李总，本期报表中，应收总额大幅下降接近一半， 请问原因是什么？ 未来的应收周转率 是否还可以进一步提升？

答：本期应收总额下降主要是受新收入准则影响，针对未来应收周转率，我们自己也在努力，希望可以进一步提升，感谢您的关注。

6、我国数字货币在加速推进中，请问会给公司带来哪些影响？

答：您好，数字货币的加速推进，会给公司增加更多的市场商机，我们欢迎这样的变更。感谢您的关注。

7、信用卡业务今年能否能迎来业绩爆发？

答：部分客户对信用卡业务确实有相关计划，但能否在今年落地，取决于客户的节奏。

8、目前公司总人数情况，研发团队占比，以及今年的扩张计划？

答：您好，截止 2020 年 12 月 31 日，公司在职工 5,577 人，技术人员占比超过 90%。公司员工的扩张计划需根据业务发展情况而定，目前无确定的数值指标。感谢您的关注。

9、研发团队的考核激励机制是怎么样的？

答：您好，公司研发体系是公司技术体系的一部分，我们非常重视研发体系的考核激励机制建设，有专门的机制。感谢您的关注。

10、目前新增订单有多少？其中互联网行业客户订单额占比为多少？

答：目前商机正在逐步推进，暂未进行互联网行业客户订单额占比的统计。感谢您的关注。

11、请问本次说明会是文字形式吗？

答：您好，我们今年的业绩说明会采用线上文字回复形式。感谢您的关注。

12、公司如何规划海外业务？

答：您好，公司非常重视海外业务的发展，在 5 年前已经开始了海外市场的开拓。未来公司将在海外投入重要人力资源与技术资源，力争在 5 年之内实现质的突破。

13、请问公司的期间费用情况以及未来的走势情况？

答：公司的期间费用随业务的需要和人员的增加，会有一些的增长。感谢您的关注。

14、您好，请问公司的银行客户的收入确认原则，以及周期是怎样的。谢谢

答：公司产品分为不同的类型，不同的产品确认收入政策不同，详细的收入确认政策请详见年报的公告，感谢您的关注。

15、目前的技术储备情况？预计今年商用的产品有几款？

答：您好，公司在各个技术方面都有不同程度的技术储备。未来将会根据客户的需求情况适时推出相关产品。感谢您的关注。

16、行业发展格局处于什么阶段？整体行业增速如何？

答：您好，公司目前所在的金融科技行业处于高速发展阶段，各种新技术都在不断应用于金融服务过程中，这个行业目前的整体年均增幅在 20%左右。感谢您的关注。

17、请李总介绍下公司未来三年的发展战略？

答：您好，公司在未来三年将会对业务与技术进行整合与重组，更加重视人的作用，聚焦公司核心竞争能力的提升。详细情况见公司 2020 年年度报告的相关披露。感谢您的关注。

18、大数据系统的应用场景有哪些？未来大数据产品是否还会继续扩宽应用领域？

答：您好，公司大数据业务主要包括业务咨询、数据管理、数据存储、数据迁移、数据应用等多个方面，主要应用于金融行业的相关业务场景。未来大数据业务将不断拓展业务边界，从银行到保险、证券再到典型的企业服务场景。感谢您的关注。

19、公司的研发中心建设的进度如何？能否在今年预计的时间内达到可使用状态？

答：您好，公司在全国各地均建有研发基地，如深圳、南京、上海、北京、广州等，目前人员规模正在逐步扩大。您所说的研发中心建设项目目前已经终止，但公司对研发的投入并没有止步。感谢您的关注。

20、银行业 IT 基础设施的天花板是否较低？未来公司的增长动能主要来自哪些方面？

答：您好，据我们了解，银行业 IT 基础设施建设的规模非常大，仅国有大型商业银行的投入每年就超过千亿人民币，且每年有 20%的

持续增长。未来公司的业务增长主要来自两个方面，一个是国内业务的增长，包括新增市场与抢占市场；另一个是海外市场，目前集中在东南亚地区，后续会不断扩张。感谢您的关注。

21、公司对国产银行核心系统在海外的市场发展前景有何展望？

答：您好，公司在海外率先提出了“One Core”（即“一个核心”）的概念，即海外的传统核心业务系统和互联网核心业务系统是合一的，统称为数字核心系统。相关应用的前景广泛，目前海外市场需求旺盛，公司对数字核心系统在海外市场发展的前景保持乐观。

22、近年来公司的费用端控制效果较为明显，请问具体举措是什么？

答：公司采取了共享服务、预算管控、集中管理等模式，已取得初步成效。感谢您的关注！

23、核心系统占据银行 IT 投资比例是多少？

答：核心业务系统占比 20%左右，感谢您的关注！

24、当前公司发展遇到的最大挑战和机遇是什么？

答：您好，云计算以及 AI 等技术的变革与中美博弈长期化对公司的影响较大，是危与机并存的。公司需要对未来的道路继续探索，并保持如履薄冰的危机意识。目前的大变局是无法逃避的，危机也可以带来机遇，公司有实现弯道超车的机会。感谢您的关注！

25、公司的银行核心系统处于业内的领先地位，请问在行业内的竞争对手有谁，公司的核心竞争优势是？

答：主要竞争对手是神州信息；我公司的优势在于有成熟的产品，稳定的实施团队，以及专门的研发基地和团队；并且公司核心产品覆盖的客户类型比较全，业务模型积累了多年，比较成熟，覆盖面全，细节功能等比较完善，技术上单元化架构优势突出。感谢您的关注！

26、未来公司是否有考虑引入战略投资股东的计划？

答：您好，公司目前暂无引进战略投资者的计划。谢谢！

27、今年是否会继续加大海外市场扩张？

答：您好，公司在 5 年前已经开始了海外市场的开拓。公司将持续在海外投入重要人力资源与技术资源，继续加大海外市场扩张。感谢您的关注！

28、银行核心系统的市场占有率以及中标率如何？

答：城市商业银行核心系统市场占有率 25%以上，中标率超 60%。感谢您的关注！

29、在国际业务竞标中，主要竞争对手是哪些家？

答：您好，国际业务竞标中我们主要竞争对手有 FIS、Temenos、

Infosys 等。感谢您的关注！

30、未来海外业务将为公司带来多大的增长区间？

答：您好，目前海外业务营业收入在占公司营业收入比例还不到 10%，在公司的五年规划中，预计未来海外业务营业收入占公司营业收入比例将达到 20%—30%。感谢您的关注！

31、公司目前新增订单有多少？

答：目前，今年新增订单符合预期。感谢您的关注！

32、未来大数据产品是否还会继续扩宽应用领域？有考虑往哪个方面发展？

答：您好，未来大数据业务的应用范围将随着社会的发展进步与数字孪生等新技术的推进而不断拓展。目前，我们会根据客户的需求进行产品研发。未来，大数据业务将从产品形态、服务行业、应用领域等方面得到很大扩展。谢谢！

33、公司应收账款占总资产比例较大，请问应收账款的回款周期有多长？如何加快资金的回笼速度？

答：应收账款的回款周期与合同约定的收款条件相关，我们会加强与客户商议、项目的管控，以提升资金回笼速度。感谢您的关注！

34、请教一下，终验法确认收入，是 100%收入都是验收报告之后才能确认吗？ 邮储，中行，交行的项目大部分收入是确认在今年吗？ 谢谢

答：终验法确认收入只是针对定制化软件开发类的合同，邮储，中行，交行的项目大部分收入不是确认在今年。感谢您的关注！

35、关注到公司年报提到新的五年战略，其中提到“过去那种以每年增长 20%为目标的时代已经无法引导我们未来的发展；”想请教一下，公司未来三到五年的增长目标有没有一个指引？或者未来一年的增长现在有没有一个指引？ 谢谢

答：您好，从目前的公司战略来看，我们不会将业绩增长作为优先目标。因为我们认为，这样会影响到公司的技术创新推进，进而会影响到我们面对未来不确定性的应对策略。当然，不将业绩增长作为优先目标不代表不会实现业绩增长，我们理解，业绩增长是我们五年战略推进的结果之一而不是目标本身。感谢您的关注。

36、请问李总，我们跟国外竞争者 FIS、Temenos、Infosys 相比，竞争优势体现在哪里？国内有哪些企业和我们一样在海外有业务布局？我们和他们相比的竞争优势体现在哪里？

答：您好，公司面对的这些海外竞争者都是较为传统的金融信息化服务厂商。我们的竞争优势是，我们的产品都是新的金融创新服务场景中产生的，在技术与服务场景方面有着较好的适应性与前瞻

| | |
|----|--|
| | <p>性，能够解决客户发展过程中的问题，而且服务能力与服务质量都能够得到保证，且成本可控。目前我们的布局较为靠前，尚不清楚其他厂商的具体实施步骤。我们的竞争优势就是，我们出海的时间比较长，积累了很多经验教训，并且产品在国内就比较先进。感谢您的关注！</p> |
| | 无 |
| 日期 | 2021-4-21 |