

证券代码：002036

证券简称：联创电子

债券代码：112684

债券简称：18 联创债

债券代码：128101

债券简称：联创转债

联创电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称、国家和地区	通过“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）参与公司 2020 年度业绩说明会的市场投资者	
时间	2021 年 5 月 11 日 15:00-17:00	
方式	网络方式	
上市公司接待人员姓名	曾吉勇（总裁）、陆繁荣（常务副总裁）、罗顺根（财务总监）、饶威（董事会秘书）、饶立新（独立董事）、李志杰（保荐代表人）	
投资者关系 活动主要内容介绍	<p>Q1:公司集成电路贸易业务毛利率几乎为零，建议公司将这块业务卖掉，否则难免有利益输送之嫌，公司未来是怎么考虑这块业务的？车载业务发展很快，公司在新客户拓展和产能方面有什么计划？VR 产业开始大规模放量，公司这块有什么计划？玻塑混合镜头有什么计划？</p> <p>A:在车载光学方面，公司将通过客户拓展和技术进步以及产能提升以确保全球前列的行业地位；在 AR/VR 产业领域，公司有较强的技术积淀和长远规划，以确保行业优势。</p> <p>Q2: 请问，贵公司的玻塑混合镜头什么时候能够大量的应用在品牌手机上？这么久以来公司一直在宣传玻塑混合镜头弯道超车，可是到目前为止，没有看到贵公司玻塑混合镜头在替代 7P8P 镜头的希望，随着 7P8P 镜</p>	

头良率的提升和性能的成熟，玻塑混合镜头在手机端的应用还有前途吗？

A:公司的玻塑混合镜头 2020 年已经使用在国内手机著名品牌 H 客户。

Q3: 公司股票激励计划为什么不以利润为指标？是对利润没有信心吗？公司有提高利润的具体措施或计划吗？

A: 现阶段，公司的目标是释放产能和提高市场占有率，扩大光学产业规模。

Q4: 公司集成电路主要是做那些产品？

A:主要是预付方式下的芯片贸易业务。

Q5: 贵司 2018 年、2019 年、2020 年集成电路业务收入占比分别为 23.55%、24.17%和 33.62%，对应的毛利率基本为 0，请问一直不放弃该业务的目的是什么？如拟放弃，预计何时不再从事该业务？

A: 一、为公司自研自产集成电路产品培育客户。二、利用公司现有资源，在预收方式下从事集成电路贸易业务。

Q6:公司按可转债募集说明书达到了下修转股价条件，是否会考虑下修转股价？

A:公司将视具体情况按照公平、公正、公允的原则以及充分保护本次发行的可转换公司债券持有人利益的原则调整转股价格。有关转股价格调整内容及操作办法将依据当时国家有关法律法规及证券监管部门的相关规定来制订。

Q7:韩总在 19 年与投资者活动沟通中提到公司 15 年开始就与硅谷企业（如 Facebook）在 VR 及 AR 领域一直有存在合作，但是还未上量。20 年四季度 Facebook 发布的 Oculus Quest2（VR）设备，在北美买断货，销售量已超前几代设备总和，预计 21 年出货量为 500-700 万台，算是真正步入放量阶段了。请问公司在 facebook 的 VR 设备上有供镜头吗？合作是否近一步加深？谢谢！

A: 公司与 Facebook 有全景镜头的合作。

Q8: 您好，公司目前业绩为什么增收不增利？

A:2020 年度，一方面公司的小部分老客户受中美贸易和疫情影响财务状况出现困难，公司出于谨慎考虑，按照相关会计准则补提了坏账准备金。另一方面公司从长远规划考虑，加大了研发投入力度。

Q9:目前自动驾驶的技术方向已基本确定，车载镜头行业的春天已经来临，公司现在和未来的产能规划分别是多少？

A:公司的车载镜头正加速扩产中，以满足订单需求。

Q10:您好，请问公司现在的车载镜头和模组的产能是多少？良率是多少？生产还有多少达到满载？未来的扩产计划是怎样的？

A:公司车载镜头和车载影像模组以及高清广角镜头及高清广角影像模组是基本共用生产线，目前该类镜头产能 2.5KK/月左右，影像模组产能 500K/月左右；目前基本满产。

Q11:请问贵司目前在手机行业主要客户有哪一些？目前量产的产品最高是多少像素？多少 P？目前手机镜头产能有多少了？月度能出货多少？

A:手机镜头和手机影像模组领域，具有中兴、联想、H、三星等品牌手机客户，还具有华勤、闻泰、龙旗等重要的手机 ODM 客户。

目前手机镜头量产产品中最高像素为 64M;手机镜头现在已经有 18kk/月，目前仍在扩产。

Q12:请问行业物料短缺对公司出货是否造成了影响？如有影响，主要是哪方面？公司对这块有什么规划么？

A:电子物料的短缺对高清广角镜头和高清广角影像模组业务不受影响，对手机镜头和手机影像模组业务有一定影响。

Q13:公司现阶段手机镜头产能有多少？预计今年年末能通过建设达到多少？未来几年光学镜头行业很可能是产能过剩的状态，我司在客户合作方面有什么优势？能否在扩产后获得足够的订单？

A:手机镜头现有产能为 18kk/月，今年预计扩产到 36KK/月，我们仍然在开发更多的品牌手机客户。

Q14:AR/VR 属于孵化阶段还是有实际的产品，未来两年准备投入多少资源？我司实际出货的手机树脂镜头最高规格是几 P 的镜头，玻塑混合镜头能做到几片玻璃？现有玻璃镜片产能能否支持潜在的手机项目？

A:全景相机作为 VR 内容生产的一个工具，联创全景影像模组能有全球 70%份额；目前实际出货的手机镜头最高规格为 6P/64M；玻塑镜头为 1G6P。

Q15:今年向特斯拉的供货预计能达到什么规模？

A:2020年成功开发和中标的5款Tesla下一代车载光学产品将陆续上量，有望使联创电子成为Tesla车载镜头第一供应商。

Q16:贵公司的集成电路贸易业务去年增长70%多，占营收三成多，利润却是0，再扣去相关公司费用，可以说是亏本生意，公司如何看待？

A:利用公司现有资源，在预收方式下从事集成电路贸易业务。为公司自研自产集成电路产品培育客户。

Q17:请问，贵公司的2020年减值后，为何Q1又有新的减值？

A:公司销售规模的增加，按照会计准则及相关规定计提的应收账款坏账准备金。

Q18:集成电路业务是预付的方式，太占公司的现金流，公司还要贷款？

A:利用公司现有资源，在预收方式下从事集成电路贸易业务。

Q19:请问到上年底公司2至3年以上的应收账款还有金额，有多少客户？为何产生如此多的应收账款？

A:详见公司年报财务报告附注部分。主要是公司的小部分老客户受中美贸易和疫情影响，公司还在继续积极跟进催收。

Q20:定增没达到预期金额，是不是说明市场投资机构对公司项目不看好？

A:机构对公司基本面比较认可。

Q21:公司领导怎么看待adas镜头这块舜宇未来的竞争？如何评价联创及舜宇在模造玻璃方面的竞争力？

A:公司在ADAS镜头领域无论在研发，制造，还是在商务等方面都具有竞争优势，目前在全球已经形成了较高的行业地位；模造玻璃能力已经位居全球同行前列。

Q22:您好，请问公司募投2kk的车载镜头和500k影像模组扩产预计什么时候投产？一次性投产吗？

A:目前正在陆续投产。

Q23:目前咱们联创ADAS镜头在英伟达自动驾驶的方案中，还是独供吗？

A:联创电子是英伟达自动驾驶镜头的唯一战略合作伙伴。

Q24:芯片业务不挣钱，为什么还占用资金保留？

A:是预收方式下的芯片贸易业务。

Q25:公司计划今年光学营业达 26 亿请问会不会出现光学产品贸易业务？

A: 公司计划今年光学营业达 26 亿为实际销售收入，不包含贸易业务。

Q26:您好，目前手机镜头和模组业务同比是否增长，台湾大力光和玉晶光受缺芯影响同比下滑，联创目前该业务增长吗？

A:继续服务于中兴、联想、H、三星等品牌手机客户，还具有华勤、闻泰、龙旗等重要的手机 ODM 客户，公司 2021 年一季度手机镜头和手机影像模组的出货量保持了较好的增长，光学手机镜头和手机影像模组同比增长 63.40%。

Q27:印度疫情会不会对我们业绩有非常大的影响，印度工厂生产能力占我们多少公司整体比例多少？

A:因印度新冠疫情严重，印度工厂扩产进度有所放缓，目前生产经营正常，对公司业绩影响有限。同时我司密切关注疫情动态，强化疫情防控。

Q28:您好，请问现在玻塑混合现在的全市场有哪些做的较好？咱们联创地位如何？

A:1G6P 玻塑混合镜头联创电子是第一个量产出货的。

Q29:印度疫情对公司业务影响有多大，美日计划把半导体产业链排除中国，对公司业务是否有影响？

A:因印度新冠疫情严重，印度工厂扩产进度有所放缓，目前生产经营正常，对公司业绩影响有限。

目前全球半导体芯片短缺，对智能终端和触控显示产业有一定影响。我司积极与终端客户及 IC 供应商保持沟通，优化公司内部资源配置和业务结构，以保证公司触控显示 OEM 和 ODM 生产经营活动正常。

Q30:公司 2020 年可以说是大力发展 0 利润的集成电路业务，请问该业务是否有利益输送？

A:公司不存在利益输送情况。公司有健全的内控制度，不存在侵害投资者利益的情况。

Q31:公司一直宣称车载摄像头增长速度很快!请问一季度车载摄像头产值多少?让投资者清楚可以吗?

A:关于您所希望了解的本公司相关信息,因内容涉及公司核心商业秘密,相关信息不便透露,敬请谅解。

Q32:假如今年公司一年以上的应收账款无法收回,估计年底还需多少应收账款核销?请财务总监务必要清晰地回答

A:主要是公司的小部分老客户受中美贸易和疫情影响,公司还在继续积极跟进催收。

Q33:公司未来三年净利润可以做到多大的规模?

A:公司管理层将继续全力以赴,努力提高盈利能力。

Q34:公司对利润为0的集成电路业务是怎么规划的?

A:一、为公司自研自产集成电路产品培育客户。二、利用公司现有资源,在预收方式下从事集成电路贸易业务。

Q35:请问上年底核销的应收账款具体是哪一年产生的?有哪客户?清单公布一下可以吗?

A:详见公司年报财务报告附注部分。主要是公司的小部分老客户受中美贸易和疫情影响,公司还在继续积极跟进催收。

Q36:公司对即将来的大解禁有什么规划 短期内将如何影响市值?

A:二级市场股价受诸多因素影响,公司无法评判,公司将全力做好生产经营工作。

Q37:目前模造玻璃的2kk产能是否满产?已经在扩产了吗?

A:目前模造玻璃的2kk/月已经满产状态,正在扩产中。

Q38:公司一直在强调扩产,但是就进度来看,远远不如去年初的预期,公司是否有通过并购方式快速扩产计划?

A:通过并购方式快速扩产也是一种好的扩产方式。

Q39:玻塑镜头有竞争优势的是在哪条赛道?液态镜头一出,显然不是手机端

A:玻塑镜头的竞争优势主要体现在手机相机、监控摄像头等应用中。

Q40:公司自研自产集成电路产品有何计划?什么时候可投产?初期需投入多少资金?现有无研发计划?具体是哪一类的集成电路产品?

A:公司投资孵化的集成电路项目无线充电芯片已有产出。

Q41:请问目前印度工厂的影响如何评估? 谢谢

A:因印度新冠疫情严重,印度工厂扩产进度有所放缓,目前生产经营正常,对公司业绩影响有限。同时我司密切关注疫情动态,强化疫情防控。

Q42:公司去年的定增资金只有预期的一半,请问今年是否会有新的募资计划?

A:公司将根据资本市场及公司发展情况来决定是否实施再融资计划。

Q43:印度疫情会不会对我们业绩有非常大的影响,印度工厂生产能力占我们公司整体订单比例多少?

A:因印度新冠疫情严重,印度工厂扩产进度有所放缓,目前生产经营正常,对公司业绩影响有限。同时我司密切关注疫情动态,强化疫情防控。

Q44: 请问4月份公司光学镜头及模组的达产情况如何? 谢谢

A:高清广角镜头和高清广角模组4月份基本满产;手机镜头和手机影像模组业务受电子料的影响订单有所下滑。

Q45:对即将到来的解禁有什么规划?

A:公司将全力做好生产经营工作。

Q46:请问公司对郑州联创的手机业务有什么规划吗?

A:为了一站式全方位服务好终端客户,公司有计划布局终端制造业务。

Q47:请问集成电路业务什么时间能实现自研自产?

A:公司投资孵化的集成电路项目无线充电芯片已有产出。

Q48:请问第二季度的车载镜头的销量预计和一季度比较如何?

A:车载镜头的销量Q2比Q1预计仍有增长。

Q49:请问一季报中的减值部分,是哪个科目或业务线产生?

A:公司存货及应收账款的会计处理将严格按照会计准则及相关规定执行,公司将会按照相关规定履行信息披露义务。

Q50:为什么在新能源车大力发展的这段时间依然只是增收却不增利?接下来公司将在哪些方面去提高利润增速?

A:公司将集中更多资源发展高附加值的光学产业。

Q51:集成电路产品每年需不需要占用公司的资金?这个贸易部门有

多少人？部门所有人的薪资待遇是多少？集成电路贸易只是转手贸易，会不会计入所承诺 21. 22. 23 年达到 80 亿，100 亿，120 亿的主营业务的收入里？

A: 利用公司现有资源，在预收方式下从事集成电路贸易业务。为公司自研自产集成电路产品培育客户。

Q52: 公司截止到四月底，存货规模有没有进一步下降？大规模的存货，会不会今年出现大额价跌集体？

A: 2020 年公司存货处于较高水平主要原因为：第一、随产业产销规模提升而增加；第二、因部分产线转移，提前生产备货；第三、为印度工厂提供半成品，周期拉长；第四、储备紧缺的主材。2021 年 1 季度公司在收入大幅提升的同时存货余额较年初还有所下降，同时存货周转率得到大幅度改善。

Q53: 公司有没有给苹果，小米，OPPO 供应摄像头？手机摄像头这块业务的整体毛利率是多少？

A: 公司不是苹果和小米摄像头直接供应商。

Q54: 目前闻泰已收购欧菲光摄像头业务，请问对公司与闻泰的合作是否有影响？

A: 公司手机镜头和手机影像模组领域，具有中兴、联想、H、三星等品牌手机客户，还具有华勤、闻泰、龙旗等重要的手机 ODM 客户。目前正在开发更多的品牌手机客户。

Q55: 手机的液态镜头和公司的玻塑镜头是相互替代的竞品吗？希望您能提供两三句话的详细解读。

A: 手机液体镜头主要用于快速对焦 AF，玻塑镜头主要用于高端手机拍照，两者具有不同的功能。

Q56: 一年了，股价下跌了 40% 多，你们惭愧吗？

A: 二级市场股价受诸多因素影响，公司无法评判，公司将全力做好生产经营工作。

Q57: 请问一季度车载镜头产值多少？

A: 一季度光学车载镜头及模组业务同比增长 470%。

Q58: 应收帐款无法收到有何依据？有没有通过法院诉讼？如有诉讼，

为何公告未有告之？

A:公司的小部分老客户受中美贸易和疫情影响财务状况出现困难，公司出于谨慎考虑，按照相关会计准则补提了坏账准备金，同时公司还在继续积极跟进催收。

Q59: 金冠国际本季度减持较大，是出于什么目的？

A:金冠国际减持行为是其自身资金需求。

Q60:咱们公司在回答投资者提问时能不能准确完整的告诉信息，不要遮遮掩掩，欺骗误导投资者？比如去年一季度询问公司订单和开台时，公司回答订单饱满，产能恢复到80%，等一季度业绩出来后实际情况和告知大相径庭，让我承受很大损失，问公司怎么差异那么大时？贵公司回答产能恢复很快，但受疫情影响效率很低。当初为什么不能完整告诉我，而要说一半留一半，让人对公司人品产生怀疑。

A:公司严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》和《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》的相关规定，及时履行信息披露义务，公司管理层将全力以赴抓好生产经营工作，保持公司持续、稳定、健康地发展，公司信息披露不存在误导性陈述。

Q61:第一季度车载镜头产值也算核心商业机密？又没问你合作公司，只是问产值，你这样说你脸不会红么？

A:公司公告均严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》和《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》的相关规定，及时履行信息披露义务，公司管理层将全力以赴抓好生产经营工作，尽最大可能保持公司持续、稳定、健康地发展。

Q62:公司模造玻璃相较hoya有较大差距，请问计划多久达到甚至超过其产能？

A:公司的运动相机镜头和车载镜头均使用自制的模造玻璃镜片，随着业务的扩大我们模造玻璃产能也将进一步扩大。

Q63: 手机镜头产线和车载镜头产线可以自由切换吗？

A: 手机镜头产线和车载镜头产线不能共用。

Q64: 请问，闻泰科技收购欧菲光部分业务后，联创电子给闻泰的供货量是不是急剧减少？

A: 不受影响。

Q65:印度爆发大规模疫情, 对公司在印度的工厂影响几何?

A:因印度新冠疫情严重, 印度工厂扩产进度有所放缓, 目前生产经营正常, 对公司业绩影响有限。同时我司密切关注疫情动态, 强化疫情防控。

Q66:请问管理层持股计划, 预计什么时候开始实施?

A: 若公司有相关持股计划, 将及时进行信息披露。

Q67:未来几年光学镜头行业很可能是产能过剩的状态, 我司在客户合作方面有什么优势? 能否在扩产后获得足够的订单?

A:在高清广角镜头领域尤其在车载镜头需求仍然旺盛, 不存在产能过剩的状况; 手机镜头行业技术迭代会加速, 公司仍然有远大的市场空间。

Q68:我是问零利润的集成电路转手贸易 21, 22, 23 会不会计入到所承诺的主营业务里, 别答非所问, 先前我问曾总你却来回答, 现在我问你, 请回答是还是否。

A: 公司主营业务包含集成电路。

Q69:请问公司为传音代工手机的产线, 4 月份是否受芯片缺货影响?

A:截止目前生产正常, 没有此影响,

Q70:问下今年公司二季度业绩怎么样?

A:2021 年二季度业绩情况请关注公司 2021 年半年度报告。

Q71:请问作为独立董事, 你是否了解联创一年以上的应收帐数额? 是否有过积极的催帐? 是否有过诉讼? 为何没有公告?

A:本人了解公司应收账款情况, 公司正在积极跟进催收。

Q72: 公司回答存在明显的不完整和误导, 董秘竟然公然把抵赖, 这就是公司高管的素质吗? 董事长也这么认为吗?

A: 谢谢您的关注!

Q73:从目前情况分析, 高清广角镜头和手机镜头哪个毛利率高一些?

A: 高清广角镜头毛利率较高些。

Q74:公司 2 季度业绩是否比一季度会更好?

A:公司生产经营正常, 具体详见公司业绩预告或信息披露公告。

Q75:公司不是小米跟苹果的摄像头直接供应商, 那公司为什么不想办法进入苹果以及小米产业链呢? 看看那些千亿巨头, 哪个不是靠苹果起家

的。

A:公司将根据市场情况及自身发展需求拓展相关业务。

Q76:请问，联创有没有尝试进入苹果供应链？

A:公司将根据市场情况及自身发展需求拓展相关业务。

Q77:公司如何看待手机镜头毛利趋势及供求变化趋势？

A: 公司手机镜头毛利率同比稳中略会下降，出货量同比增长。

Q78: 如果今年光学营收达不到 26 亿元，公司的股权激励是否就不成立？如果不成立，已登记的相关股权如何处理？

A:请关注公司相关股权激励计划公告。

Q79: 公司负债率这么高，是否会存在暴雷风险？

A:公司负债率处于行业中等水平，同时公司不断积极优化资产结构。

Q80: 公司和舜宇在技术，管理等方面的差距在哪里？哪些地方需要向人家学习？

A:公司与光学产业同行相比有自己的技术优势，管理优势和品牌优势。公司的运动相机镜头是全球第一供应商，全景影像模组也是全球第一供应商，车载 ADAS 镜头也具有较高的行业地位，在一些其他领域要向同行学习。

Q81:请问联创宏声 IPO 今年能上市吗？

A:目前，联创宏声已被南昌市金融办列为南昌市拟上市企业，进入上市辅导期，争取早日走上资本市场。

Q82: 公司有参与极狐，赛力斯的研究？

A:公司与华为在智能监控和智能驾驶等多个领域展开了深度合作，中标了多款高端车载镜头，是其最重要的镜头供应商之一。

Q83:请问公司的 ADAS 镜头，平均单个出货价格区间在几百元区间？

A:相关信息不便透露，敬请谅解，

Q84:请问在 VA/AR 方面，我司的优势地位在哪方面？

A:1) 内容，全景相机作为 VR 内容生产的一个工具，联创全景影像模组能有全球 70%份额；2) 呈现方式，比如超薄的 VR 眼镜光学显示模组，19 年与 H 公司合作了样机也有全套专利技术；3)感知交互，这一块和 Magic Leap 有合作，一直在出货。

Q85:董事长是否经常关注投资者提问?

A: 董事长关注投资者的提问。

Q86:请问公司有向华为自动驾驶有合作并供货吗?

A: 公司在华为中标了多款高端车载镜头。

Q87:公司是大疆的供应商, 请问具体产品上, 是否作为大疆车载智驾方案的供货商?

A:公司为大疆客户在航拍、智能避障开发的多个产品线已大批量产出货, 也是其车载镜头的供应商。

Q88:看看现在的几家行业里的千亿巨头, 都是进入苹果产业链才快速崛起的, 公司一直鼓吹自己的摄像头技术如何领先, 为什么一直没有打入苹果产业链呢? 公司做过相关努力吗?

A:公司将根据市场情况及自身发展需求拓展相关业务。

Q89:玻塑混合镜头在车载领域和普通镜头有什么差别?

A:在车载领域玻塑混合镜头多用于倒车影像和环视, 全 G 镜头用于 ADAS。

Q90:请问现在董事长韩盛龙, 是否还参与公司业务的日常经营?

A:公司重大生产经营活动均在董事会领导下进行。

Q91:目前公司在 ME 的 EQ5、EQ6 方案中, 份额占比约是多少?

A:公司的车载镜头通过了 ME 的 EQ5、EQ6 的方案认证, 已推荐给了 Tier 1 厂商。

Q92:联益光学去年的增资款即将进入回购期, 请问公司预计何时启动该项目呢?

A:公司将根据联益光学股东大会相关决议, 及时披露相关进展情况。

Q93: 目前剥离触控业务, 给地方国资的战略, 是否已经改变, 还是仍在执行中?

A:公司将会集中资源加快发展光学产业; 多种方式稳健发展触控显示产业; 积极投资培育新业务新产业。

Q94:对今明两年汽车 L2/L3 级别的 ADAS 渗透率预期怎样?

A:今明两年汽车 L2/L3 级别的 ADAS 渗透率应会有较大的增长。

Q95:玻塑混合镜头在车载领域和普通镜头有什么差别?

A:在车载领域玻塑混合镜头多用于倒车影像和环视,全G镜头用于ADAS。

Q96:公司有没有为进入苹果供应链在努力?

A:公司将根据市场情况及自身发展需求拓展相关业务。

Q97:请问从目前情况看,公司今天完成26亿光学收入指标是否有难度?

A:我们有信心完成26亿光学收入指标。

Q98:目前车载镜头的毛利率水平,比高清镜头或手机镜头如何?

A:ADAS车载镜头较高清广角镜头毛利率稍低些,较一般手机镜头毛利率高些。

Q99:您好,华为与小康股份合作的新能源汽车,该汽车,是否使用了公司的ADAS车载摄像头?

A:公司与华为在智能监控和智能驾驶等多个领域展开了深度合作,中标了多款高端车载镜头,是其最重要的镜头供应商之一。涉及具体型号因保密协议,公司不便回答。

Q100:VR眼镜的光学显示模组是否量产供货?除了H公司,是否还有其他合作方?

A:公司的VR眼镜光电显示模组具有自主知识产权,具体合作方不便透露。

Q101:请问公司和大疆在激光雷达上有什么样的合作吗?

A:为保护客户利益,相关信息不便透露,敬请谅解。

Q102:800万像素的车载镜头,现在量产状况如何?有哪些主要厂商及品牌?

A:公司车载镜头涵盖了大部分新能源汽车品牌,800万像素镜头将于今年四季度出货。

Q103:请问舜宇的玻塑进展如何?手机光学这块公司今年有可能直供吗?

A:公司开发的1G6P高端手机镜头已用于国内知名手机品牌H公司的旗舰机上。同时,样品已给国内多个知名手机品牌评测。

Q104:您好,请问公司有激光雷达方面的收入吗?

A:有。

Q105:公司有没有信心增强市值管理, 把公司股价变成百元股?

A:公司一如既往做好生产经营管理工作, 努力为股东创造更高的价值。

Q106:请问: 目前贵司模造玻璃总产量为多少/月? 目前有无扩产计划, 到今年年底达到多少? 受原材料影响, 手机镜头产能降低, 预期比一季度少多少? 贵司目前是否是特斯拉、小鹏、蔚来、华为的第一供应商? Mobileye 的 eyeQ5、eyeQ6, 贵司各中标几颗镜头?

A:目前贵司模造玻璃总产量为 2KK/月, 年内会扩产到 3KK/月; 公司是特斯拉、蔚来等新能源车企的重要供应商; 公司有多款颗镜头通过 Mobileye 的 eyeQ5、eyeQ6 认证。

Q107: 请问一下今年 26 亿光学收入, 预期利润率能达到多少?

A:具体详见公司业绩预告或定期信息披露公告。

Q108:目前公司的自研 IC 芯片是否有国内客户使用?

A:有。

Q109:美国芯片的断供问题对公司哪些业务影响较大?

A:对手机类业务有一定影响。

Q110:请问公司在 telsa 车型的平均单车价值在什么区间?

A:相关信息不便透露, 敬请谅解。

Q111: 一季度车载摄像头的产值以及收入有多少?

A:一季度光学车载镜头及模组业务同比增长 470%。公司公告均严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》和《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》的相关规定, 及时履行信息披露义务。

Q112:去年一季度车载摄像头产值多少? 需要具体金额。

A:一季度光学车载镜头及模组业务同比增长 470%。公司公告均严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》和《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》的相关规定, 及时履行信息披露义务。

Q113:请问, 我司的汽车智能座舱的触摸显示屏现在有哪些合作客户? 优势地位怎样?

A:公司已为国内车型供应触摸屏, 同时积极开拓更多智能汽车市场。

	<p>因保密义务，具体客户不便透露。</p> <p>Q114:公司每年都会收到郑州、常州、南昌等地方政府的补贴。请问相关补贴是基于什么贡献或政策拿到的？</p> <p>A:根据当地政府的扶持政策取得。</p> <p>Q115:请问我司 800w 像素的 ADAS 车载摄像头是否量产？有哪些品牌客户？还有哪些其他的竞争镜头厂商？</p> <p>A:公司中标蔚来 ET7 汽车车型 7 款 8M 像素的 ADAS 车载摄像头，为全球首款量产的 8M 像素的 ADAS 车载摄像头。</p> <p>Q116:请问公司 2020 年增加了智能制造业务，这块业务发展如何？主要客户是传音吗？</p> <p>A:公司终端制造业务是基于光学镜头、触控显示模组和 SMT 贴片技术优势，向下游产业链延伸，研发制造互联网智能终端产品。</p> <p>Q117:公司每年都会收到多个地方政府的财政补贴。请问这些补贴是基于联创的什么贡献或政策拿到的？</p> <p>A: 根据当地政府的扶持政策取得。</p> <p>Q118:我司的模造技术和瑞声的 WLG 技术，在良品率、成本和生产效率上优势如何？</p> <p>A:公司对自己的模造玻璃技术非常有信心，已大量使用在运动相机，警用监控和车载镜头和手机镜头等领域。</p> <p>Q119:公司的股权太分散，请问控股股东是否有增加持股数量的计划？</p> <p>A: 公司严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》和《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》的相关规定，及时履行信息披露义务。</p> <p>Q120:我的最后一个问题：目前公司光学收入中，镜头和模组分别的规模比例情况是如何的，谢谢！</p> <p>A:公司的镜头和模组分别的规模比例为 1：2 左右。</p> <p>感谢各位投资者的交流。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 5 月 11 日