

浙农集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-1

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____
参与单位名称 及人员姓名	各中小投资者
时间	2021 年 5 月 14 日 15:00-17:00
地点	全景网网上路演中心
上市公司接 待人员姓名	董事长包中海先生、总经理林昌斌先生、副总经理兼副总经理兼财务总监刘文琪先生、副总经理兼副总经理兼董事会秘书金鼎先生、独立董事郭德贵先生、财务顾问海通证券邢天凌先生
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、开始没有？ 您好！公司业绩说明会已经开始，欢迎各位投资者提问。 2、董秘您好， 请问一下公司所处的行业前景如何？目前公司在国内处在一个什么样的排名上？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！公司主营的农业综合服务、汽车商贸服务和医药生产销售等均主要属于商贸流通业，行业目前正处于提质升级发展阶段。党的十九大报告提出：“中国特色社会主义进入新时代，我国社会主要矛盾已经转化为人民日益增长的美好生活需要和不平衡不充分的发展之间的矛盾”，新时代商贸流通业在实现更平衡更充分的发展、满足人民对美好生活的需要方面大有可为。 从公司所处行业地位来看，农业综合服务方面，公司已连续 10 年位列“年度中国农资流通企业综合竞争力百强”榜单前三，在农资流通行业中具备较强的竞争优势；汽车商贸服务方面，公司已连续多年在 20 大宝马的经销商集团和 10 大 MINI 经销商集团中排名前列，在宝马的经销商体系内树立了标杆；医药生产销售方面，公司入选浙江省医药商业十强企业，在 2019

年中国药品流通行业零售百强企业中位列第 66 位。谢谢！

3、为什么公司业绩喜人，做为价值投资，股价却一直体现不了？

董事长包中海答：您好！股价受到宏观经济、市场情绪等多重因素影响，业绩并非同步波动，重组完成后，市场对于公司的了解和接受需要一定的时间。为了做好公司价值梳理、价值挖掘，公司将采取以下措施：首先，公司将继续做强做大主营业务，发掘产业链上投资价值，推动优质资源整合，加快经营模式创新，促进数字化管理转型，培育企业核心竞争力，提升企业持续盈利能力，提高企业效益；其次，公司将以拟定“十四五”规划为契机进一步梳理明确公司中长期发展战略，旨在树立公司在双循环格局下城乡新消费行业的引领者地位；最后，公司将重点以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，努力推动市值提升。公司非常欢迎机构投资者和分析师上门调研，并将通过业绩说明会、电话、邮件、现场调研等多种渠道加强与投资者的沟通和联系，在遵循信息披露规则的前提下，为投资者提供透明、准确的投资信息，保障各投资者特别是中小投资者享有与大股东同样的信息知情权，切实维护中小投资者的合法权益。谢谢！

4、公司未来三大业务板块如何发挥协同效应？

副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！重组后，公司业务拓展到农业综合服务、汽车商贸服务和医药生产销售等，构建起服务城乡人民生产生活综合平台。公司在新战略定位下，重点围绕涉农产业链上下游进行拓展延伸，在业务、资产、财务、人员等方面实行整合计划，推动各项业务协同发展。（1）主营业务的拓展与整合，公司以涉农产品为切入和试点，借浙农现代农业技术研究院，积极开展农业应用技术的研究与开发，探索优质农资产品服务与中药原材料基地对接等业务联动模式，做强高端中药饮片项目。（2）资产与财务的整合，公司完善了

	内部控制制度，对重组后上市公司的资产和财务进行统筹管理，增强管理控制的协调性，提高重组后上市公司资产、资源的使用效率。（3）人员与机构的整合，公司充实了上市公司董事、监事、高级管理人员团队，对医药管理层级进行了重构，强化上市公司总部建设，充分发挥集团型总部战略决策、风险管控、资金筹集方面作用；同时推动打造数字浙农，构建完善的财务会计、内控管理、业务经营等综合性智能信息化体系。谢谢！ 5、今年国家主推乡村振兴，作为省供销社下属企业公司有没有向这方面实质推进的意向？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！2021年是“十四五”规划启幕之年，也是公司完成重大资产重组后整体运作的第一年，公司将贯彻七代会重要指示精神，按照浙江省委省政府总体部署和要求，主动融入以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新格局，以“品质生活、健康中国”为企业使命，发挥“沟通城乡、联结产销”优势，形成“以商促农、农商共兴”发展机制，搭建服务城乡人民生产生活综合平台，引领城乡新消费经济发展，实现可持续高质量发展，助力中国乡村振兴战略。 公司接下来将重点围绕四大目标开展工作： 一是完善优化综合服务。主动顺应农业现代化要求，通过农业大数据、人工智能物联网、区块链等技术，整合涉农专家与技术，打造农业社会化服务体系，推动资源集成和服务模式创新，积极向高水平的农业综合服务商转型，同时做强做精汽车业务和医药业务，多层次服务城乡人民生产生活。 二是增强资本市场对接。聚焦生态农药、高端有机肥等领域，开展涉农产业链上下游优质资源的整合并购，通过各种渠道进一步推动价值投资者对公司的了解，弘扬公司诚信务实的文化，推动公司市值稳步增长。 三是持续提升经营质量。在创新驱动下进一步加快新品种
--	--

	引入、新产品开发、优化产品结构、拓展销售渠道、完善网络布局、提高市场占有率，增强盈利能力。 四是强化规范内部管控，以符合上市公司规范运行要求为标准，进一步完善科学管理的内部管控制度，完善风险管控体系和运营监督体系,实现企业健康稳健发展。谢谢！ 6、您好，包董，请问下一阶段公司会着重从哪些方面提升公司业绩，以及是否会拓展新的领域提升业绩？ 董事长包中海答：您好！公司将从如下方面提升公司经营业绩：一是完善优化综合服务。主动顺应农业现代化要求，通过农业大数据、人工智能物联网、区块链等技术，整合涉农专家与技术，打造农业社会化服务体系，推动资源集成和服务模式创新，积极向高水平的农业综合服务商转型，同时做强做精汽车业务和医药业务，多层次服务城乡人民生活。二是增强资本市场对接。聚焦生态农药、高端有机肥等领域，开展涉农产业链上下游优质资源的整合，通过各种渠道进一步推动价值投资者对公司的了解，弘扬公司诚信务实的文化，推动公司市值稳步增长。三是持续提升经营质量。在创新驱动下进一步加快新品种引入、新产品开发、优化产品结构、拓展销售渠道、完善网络布局、提高市场占有率，增强盈利能力。谢谢！ 7、请问公司今年中药配方颗粒有向外省销售的计划吗？在省内有什么推广措施？公司主营太杂了，能否整合有一个重点？控股股东高管出了问题，会对上市公司产生什么影响，近期股价下跌是这个原因吗？今年控股股东会加大对上市公司支持吗？今年完成上市业绩承诺会有压力吗？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！根据国家相关规定，自 2021 年 11 月 1 日起，中药配方颗粒将按照备案的生产工艺进行生产，符合国家标准的中 药配方颗粒，将可以在全国区域招投标销售，公司将利用本次政策利好，积极拓展中药配方颗粒省外市场。公司还将继续拓展省内中药配方颗粒销售网络，
--	---

	同时在传统中药饮片、中药配方颗粒业务的基础上，研究和发 展药食同源保健食品、高端中药饮片、经典名方产品，拓展公 司中药产业链，提高市场占有率。 控股股东浙农控股仅通过依法行使股东权利、履行股东义 务参与公司治理，不直接参与公司经营管理工作，其董事长未 在公司担任任何职务，其无法正常履职不会对公司经营管理活 动产生重大影响，公司及下属企业的业务经营活动均正常有序 开展，公司不存在其他重大未披露事宜。作为公司控股股东， 浙农控股将一如既往大力支持公司的经营发展。 重大资产标的公司浙江农资 2020 年度实现净利润 39,782.82 万元，扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润 35,802.12 万元，业绩承诺完成比例为 157.57%。根据上市公司 与业绩承诺义务人签署的《盈利补偿协议》，浙江农资 2020 年 度已实现承诺业绩。2021 年，公司各项业务有序开展，经营质 量持续向好，2021 年 1-6 月预计实现归属于上市公司股东的净 利润为 16,000 万元 -21,000 万元，比上年同期增长 60.67%-110.88%，具体情况详见公司披露的《2021 年第一季度 报告》。谢谢！ 8、股票为什么不涨？ 董事长包中海答：您好！股价受到宏观经济、市场情绪等 多重因素影响，与公司业绩并非同步波动。重组完成后，市场 对公司的了解和接受需要一定的时间。公司将持续采取措施， 提高盈利能力，做好价值梳理、价值挖掘，提升中小股东回报， 切实维护中小投资者的合法权益。感谢您的关注！ 9、公司年报披露董事长年薪 20 多万，而董事会秘书年薪 60 多万，请问公司的高管薪酬体系是如何设计的？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！公司现任董事长包 中海自 2020 年 9 月上任，2020 年度在公司领取的薪酬系其在 上市公司任职期间薪酬。谢谢！
--	---

10、浙农有没有打算在农村养老领域发展发展？

董事长包中海答：您好！公司报告期内主营业务为面向城乡的商贸流通与综合服务。未来是否拓展其他业务领域，请以公司公告为准。感谢您的关注！

11、包董，我觉集团要厚道些。这样的股价适当的时候要维护。

董事长包中海答：您好！感谢您的关心，集团一直弘扬诚信、创新、卓越、分享的企业文化，一直致力于做大做强主业，提升效益，努力给中小股东以良好的回报。谢谢！

12、国内经济内循环的格局下，公司对国内市场拓展有哪些考虑？

副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！目前，公司农资综合服务在浙江省内建立了包括 9 个区域分销中心、39 个县级配送中心和完善的分销网络；在全国十余省份建立了较为完善的农资商品销售体系和农业服务体系，公司还将打造全程化、集成化、一站式的现代农业服务体系；汽车商贸服务在浙江省杭州、宁波、绍兴、台州、金华、丽水、嘉兴及江苏省南京、苏州、宜兴、扬州等地设立品牌公司，尤其是宝马品牌在浙江、江苏两省占据较大市场份额；医药连锁在绍兴、杭州等地建立 100 多家零售门店。在国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局下，公司将根据深耕浙江、拓展全国的市场战略，继续做好上游优质品牌资源建设和终端网络渠道建设工作，提高市场占有率。谢谢！

13、董秘您好，浙农股份旗下是否有有机农产品销售的业务？

副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！浙农股份主营业务不包括有机农产品销售。谢谢！

14、绍兴瑞丰银行已经 IPO 过会，这部分股权在股份还是集团旗下资产中？

	副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！绍兴瑞丰银行相关股权属于浙农控股下属华通商贸持有。谢谢！ 15、您好，目前国内农资板块有非常多同类型公司，浙农有什么优势，客户粘性如何，谢谢。 总经理林昌斌答：您好！公司在农资流通与综合服务的主要竞争优势包括： （1）行业地位优势，公司自 2013 年起在中国农资流通企业竞争力排名中一直位居前三，下属主要农资经营子公司均位列全国农资经销商百强； （2）资源品牌优势，公司以诚信为基础，与国内外领先的农资生产贸易企业建立了长期稳定的战略合作关系，组建了国内首家农药生产合资公司，拥有中国农资流通行业服务类驰名商标“惠多利”； （3）渠道网络优势，公司在浙江省内建立了包括 9 个区域分销中心、39 个县级配送中心和完善的分销网络，在全国十余省份建立了较为完善的农资商品销售体系和为农服务体系； （4）技术服务优势，公司成立了浙农现代农业技术研究院，推进以作物解决方案为核心的新型农资产品研发以及精细化植保、植物营养、栽培管理技术的研究，结合国家肥药双控政策，通过测土配方、植保飞防等手段参与精准农业推广。 （5）人力资源优势，公司通过核心骨干持股的股权激励和富有市场竞争力的薪酬体系，多渠道多形式吸纳众多优秀人才，通过二十多年的人才积累，拥有一支年富力强、开拓创新的专业团队。 感谢您的关注！ 16、公司业绩喜人，为何价值投资，股价却体现不出来，是资金不看好吗？根本没有资金关注。 董事长包中海答：您好！股价受到宏观经济、市场情绪等多重因素影响，与公司业绩并非同步波动。重组完成后，市场
--	---

对公司的了解和接受需要一定的时间。公司将持续采取措施，提高盈利能力，做好价值梳理、价值挖掘，提升中小股东回报，切实维护中小投资者的合法权益。感谢您的关注！

17、贵公司有无回购股票计划，贵公司的市值维护为何做的如此毫无亮点？

董事长包中海答：您好！公司高度重视中小投资者回报和投资者关系维护相关工作，做好公司价值梳理、价值挖掘、价值宣传。公司如有股份回购计划，将按照相关要求及时履行信息披露义务。谢谢！

18、公司领导是否对公司市值漠不关心？业绩是否真实？

董事长包中海答：您好！公司高度重视中小投资者回报和投资者关系维护相关工作，后续公司将着重做好公司价值梳理、价值挖掘，以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，努力推动市值提升。公司 2020 年度报告所披露业绩情况不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，年度报告中所载财务报告真实、准确、完整。谢谢！

19、国内农资流通领域企业众多，浙农的竞争优势是什么？客户的粘性怎么样？

董事长包中海答：您好！公司在农资流通与综合服务的主要竞争优势包括：（1）行业地位优势，公司自 2013 年起在中国农资流通企业竞争力排名中一直位居前三，下属主要农资经营子公司均位列全国农资经销商百强；（2）资源品牌优势，公司以诚信为基础，与国内外领先的农资生产贸易企业建立了长期稳定的战略合作关系，组建了国内首家农药生产合资公司，拥有中国农资流通行业服务类驰名商标“惠多利”；（3）渠道网络优势，公司在浙江省内建立了包括 9 个区域分销中心、39 个县级配送中心和完善的分销网络，在全国十余省份建立了较为完善的农资商品销售体系和为农服务体系；（4）技术服务优势，公司成立了浙农现代农业技术研究院，推进以作物解

	决方案为核心的新型农资产品研发以及精细化植保、植物营养、栽培管理技术的研究，结合国家肥药双控政策，通过测土配方、植保飞防等手段参与精准农业推广。（5）人力资源优势，公司通过核心骨干持股的股权激励和富有市场竞争力的薪酬体系，多渠道多形式吸纳众多优秀人才，通过二十多年的人才积累，拥有一支年富力强、开拓创新的专业团队。感谢您的关注！ 20、如何提高员工凝聚力和认同感，提升专业能力和综合素质，形成一只强有力的战斗队伍，把本行富有竞争力的平台化产品高效推广出去，发挥更大的效用？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！一方面，公司将充分发挥员工激励机制作用，目前公司在子公司层面依然保留了骨干员工持股经营传统，通过骨干员工持股经营，激发骨干员工创业积极性，经营骨干与企业发展紧密结合，风险共担收益共享，形成内生性的发展原动力，同时将根据对接资本市场后的情况不断深化完善员工持股经营的内涵，推动企业二次创业。另一方面，公司重视员工的人才培养、考核和培训工作，并根据行业特点，对不同业务板块、不同岗位的员工积极组织开展多种形式的培训，弘扬企业文化，提高员工凝聚力。例如“青干班”、“新农人”等培训项目，均取得良好培训效果，使企业的人才队伍和人员结构更加符合公司发展需要。谢谢！ 21、贵司除了传统汽车品牌销售，会不会增添互联网造车品牌销售，会不会直接与华为汽车合作销售？贵司未来发展是继续巩固好长三角区域，会不会转而面向全国发展？ 董事长包中海答：您好！公司对互联网汽车的发展动态保持持续关注，公司暂无与华为汽车合作销售的计划，如有相关战略合作计划，将按照规定及时履行信息披露义务。目前，公司的汽车业务主要集中于浙江省和江苏省，已在浙江省的杭州、宁波、绍兴、金华、嘉兴、台州、丽水以及江苏省的苏州、无锡等地建立了标准化汽车 4S 店 31 家。考虑到高端品牌汽车对
--	--

市场购买力的要求，未来公司将加强在以华东地区等发达地区的业务布局，根据发展规划及市场机会进行业务拓展。谢谢！

22、包董你好，贵司仅限于长三角发展还是会面向全国发展，汽车销售这一块会不会到其余省市建立网点，现在汽车都往新能源与智能化发展，贵司会和新的造车品牌合作不？

副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！目前，公司的汽车业务主要集中于浙江省和江苏省，已建立了标准化汽车 4S 店 31 家。公司对新能源汽车市场发展动态保持持续关注，公司所经营的宝马、凯迪拉克等豪华品牌也在积极开展新能源汽车方面布局，并将电动化趋势作为其未来重要的发展方向。公司将结合合作汽车厂商的市场推广计划，推进新能源汽车的相关业务。考虑到高端品牌汽车对市场购买力的要求，未来公司将加强在华东地区等发达地区的业务布局，根据发展规划及市场机会进行业务拓展。谢谢！

23、公司官网的企业组织架构中没有包含华通医药这部分资产？

副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！公司在完成本次重大资产重组后，将根据公司实际情况对公司官网进行调整，具体请以相关公告为准。谢谢！

24、尊敬的公司领导，本人不才从 2019 年至今持有贵司一点点股票至今，从未卖出一股，也没做过一次 T，可是目前持仓仍是亏损，但我们都清楚这不是贵司的真正市场价值，对比同行业对 pb 与 pe 均是低估。所以建议如下：1.市值管理今年重要工作计划，省级龙头地位岂能拱手让辉；2.今年应该高送转增加流通股份；3.汽贸行业增加电动汽车销售方向探进、农资行业明晰乡村振兴战略、医药行业应母婴与医美方向等多元化考虑未来行业。

董事长包中海答：您好！感谢您长期以来对公司的支持和关注，以及对公司发展提出的意见和建议。未来公司将着重做

	好公司价值梳理、价值挖掘，以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，积极采取有力措施夯实行业地位，增强盈利能力，努力推动市值提升。谢谢！ 25、供销社的传统是股份合作制激励机制，公司在二级公司层面上保留了骨干员工持股经营激励，在股份公司层面是否考虑高管必须持股或股权激励机制，从而达到股东和管理层利益一致？ 董事长包中海答：您好！感谢您长期以来对公司的支持和关注，以及对公司发展提出的意见和建议。公司如有股权激励计划，将按照相关要求及时履行信息披露义务。谢谢！ 26、公司对于市值管理这块，后期是否有专人在负责，业绩如此优秀，股价却跌的这么厉害，是否其中有什么问题？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！公司由证券部负责公司证券事务和投资者管理工作，除已披露相关公告外，不存在其他重大未披露事宜。后续公司将重点以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，努力推动公司市值提升。谢谢！ 27、董事长您好，重组后的浙农股份，对于中药板块的发展规划是怎麼样的？在以后的发展中是否考虑将农资业务的优势与中药板块融合，打造一个绿色生态与大健康结合的模式？ 董事长包中海答：您好！重组后，公司设立浙江华通医药集团有限公司，理顺经营关系，承接上市公司原医药业务，并加大中药配方颗粒的研发，新设浙江景岳堂医药公司，负责浙江景岳堂药业公司生产的中药饮片等产品的对外销售业务，推进体制机制创新，激发骨干员工的积极性。同时，公司加强与浙江省食品药品检验研究院等机构的战略合作，依托浙农现代农业社会化服务体系，参与杭白菊等“浙八味”浙江道地药材品质提升工程，加大新产品开发力度，提升规模效益。谢谢！ 28、能否及时回复股东人数？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！公司相关股东数据，
--	--

	请查阅公司最新定期报告，公司股东如有其他需求，可携带相关证件赴公司证券部查询。谢谢！ 29、公司股价持续低迷，市场资金并不认可，流动性差。被股民戏称为僵尸股，请问面对市场中仅有的 2 年从未有过涨停，动不动就大跌的股价董事会是否有稳定股价方案或者回购计划，谢谢。 总经理林昌斌答：您好！公司高度重视中小投资者回报和投资者关系维护相关工作，做好公司价值梳理、价值挖掘、价值宣传。公司如有股份回购计划，将按照相关要求及时履行信息披露义务。谢谢！ 30、公司可转债募集资金存在银行已经三年了，还没有发挥效应，请问公司在募集资金投向方面会做出变更吗？ 副总经理兼董事会秘书金鼎答：您好！公司首次公开发行募集资金用于医药物流二期建设项目、连锁药店扩展项目、医药批发业务扩展项目三个项目，公开发行可转换公司债券募集资金用于年产 10000 吨中药饮片扩建项目及技术研发中心项目。目前，除医药物流二期建设项目及医药批发业务扩展项目投资进度基本完成外，其他募投项目均在推进当中，具体情况请您查阅公司在 2021 年 4 月 27 日披露的《关于 2020 年度募集资金存放与使用情况的专项报告》。谢谢！ 31、公司在打造农业（农资）产业链方面，有没有举措？ 总经理林昌斌答：您好！公司在打造农资产业链方面的举措如下： （1）在农资研发、生产、复配领域，公司成立了浙农现代农业技术研究院，推进以作物解决方案为核心的新型农资产品研发以及精细化植保、植物营养、栽培管理技术的研究；在浙江设立合资农药工厂，还在浙、皖、辽等省建立了四家复混肥生产企业。 （2）在农业生产综合服务领域，公司成立专业飞防公司和
--	--

	浙农飞防联盟，并积极参股从事农业生产的专业合作社，不断提升全程化综合服务能力。 （3）同时，公司还积极介入土壤改良、农业检测、智慧农资等领域。在做好主营业务的基础上，公司计划加大主业产业链整合力度，储备产业链上下游项目。公司将及时履行信息披露义务，保护中小投资者知情权。感谢您的关注！ 32、公司主体信用评级为啥还是 A+？ 副总经理兼财务总监刘文琪答：您好，公司主体信用评级需根据公司 2020 年报数据进行重新评级调整，目前正在推进过程中，后续将根据相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！ 33、您好，国家一直在推进农产品在地收储冷链，请问浙农是否有参与？浙农旗下的仓储业务主要是面对哪些产品，是否涉及农产品？ 董事长包中海答：您好！目前，公司旗下仓储业务主要面向化肥、农药等农资产品。感谢您的关注！ 34、业绩这么好 盘子这么小 为什么还不高送转 提高盘面的活跃度和关注度？ 总经理林昌斌答：您好！感谢您长期以来对公司的支持和关注，以及对公司发展提出的意见和建议。未来公司将着重做好公司价值梳理、价值挖掘，以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，积极采取有力措施夯实行业地位，增强盈利能力，努力推动市值提升。公司如有派发股票股利或转增股本计划，将按照相关要求及时履行信息披露义务。谢谢！ 35、您好，请问贵公司的中药配方颗粒今年计划销售多少金额？ 董事长包中海答：您好！感谢您对公司医药业务的关注，公司正按照中药配方颗粒的销售新政策，加大产品开发和市场拓展力度，具体销售情况请关注后续公司定期报告。谢谢！
--	--

36、请问董事长，贵司号称农资流通企业前三，市值仅第四辉隆股份一半左右？别说股价受市场、经济影响，难道这些年品牌影响力还不如辉隆？难道就浙农市场环境差？

总经理林昌斌答：您好！股价受到宏观经济、市场情绪等多重因素影响，业绩并非同步波动，重组完成后，市场对于公司的了解和接受需要一定的时间。未来公司将着重做好公司价值梳理、价值挖掘，以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，积极采取有力措施夯实行业地位和品牌影响力，增强盈利能力，努力推动市值提升。谢谢！

37、同行前三，但以公司目前的净利与营收分析是否过低，大而不强？股价一直低位徘徊没有起色，控股股东高管是否还有他人涉案从而对公司股价形成潜在负面影响？

总经理林昌斌答：您好！公司近年来业绩保持稳定增长。重组完成后，市场对于公司的了解和接受需要一定的时间。未来公司将着重做好公司价值梳理、价值挖掘，以投资者关系管理为抓手开展价值传播相关工作，积极采取有力措施夯实行业地位和品牌影响力，增强盈利能力，努力推动市值提升。公司不存在其他重大未披露事宜。谢谢！

38、公司可转债募集资金大部分存在银行买理财已经近三年了，没有发挥效应，请问公司在募集资金投向方面会做出变更吗？公司作为浙江供销社的上市平台，借壳上市完成后未对公司的公开市场信用评级调整过，处于什么考虑？

董事长包中海答：您好！公司目前未改变募集资金的用途。公司根据实际情况，放缓了相关募投项目的实施进度，以使公司有更充足的时间把握好投资节奏，更加有效合理地推进项目实施，实现股东利益的最大化。公司主体信用评级需将根据公司 2020 年报数据进行重新评级调整，现正在推进过程中，后续将根据相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

39、重组后华通医药较之前有哪些方面的提升？国家提出

	城乡融合发展，绿水青山就是金山银山，大力发展中医药，在这些方面华通医药有什么计划？ 董事长包中海答：您好！公司围绕国家大力发展中医药相关政策导向，做强高端中药饮片项目，继续拓展中医药销售网络，在传统中药饮片、中药配方颗粒业务的基础上，研究和发 展药食同源保健食品、高端中药饮片、经典名方产品，提高市场占有率。公司参与杭白菊等“浙八味”浙江道地药材品质提升工程，借助浙农现代农业技术研究院，积极开展农业应用技术的研究与开发，探索优质农资产品服务与中药原材料基地对接等业务联动模式，提升在中药材行业核心竞争力。谢谢！
附件清单（如有）	无
日 期	2021 年 5 月 14 日